

汇添富 发行蓝筹稳健基金

汇添富此次在第二届南京理财博览会上带着刚刚发行的蓝筹稳健灵活配置基金亮相。据调查,七成基金投资者表示由于去年买的基金仍被套牢,所以不会考虑继续购买新基金。部分投资者甚至认为如今投资亏钱风险很高,选择不投资以求资产安全。然而,在高通胀的背景下,实际负利率这个不争的事实依然会不断蚕食个人资产。以投资来抵御通胀压力,已经被国内外的理论和事实证明是普遍而有效的。

投资占基金资产的30%-80%,债券投资占基金资产的0-60%。灵活的资产配置比例将有助于其充分应对时下的市场变化。作为一只股债两栖类产品,汇添富蓝筹稳健基金在股市趋弱时,基金经理人可以抽身转战债市,在债市寒冬来临时该基金又可选择回师股市。与此同时,一贯倡导长期投资理念的汇添富基金也于近日启动“定投汇添富,节节有精彩”系列推广活动,旨在通过基金定投引导投资者养成长期投资的良好理财习惯。

嘉实基金 资产规模超过2000亿

嘉实基金管理有限公司成立于1999年3月,基金拥有全国社保基金投资管理、企业年金投资管理、基金公司开展境外基金投资管理业务和基金管理公司特定客户资产管理业务资格。截至2008年一季度末,资产管理规模超过2000亿。

基金,13只开放式基金及多个社保组合和企业年金账户,共同基金产品线和企业资产管理业务种类齐全。为了让投资人更快人一步,分享股市带来的投资机会,嘉实基金管理有限公司将在快报理财博览会上进行现场讲解,为投资者解析投资疑惑。

华安基金 启动全新品牌战略

“成为国内领先、亚洲知名、拥有国际竞争力的资产管理公司。”华安基金管理公司总裁俞妙根日前在公司新品牌标识揭晓仪式的现场如是描绘华安基金的发展愿景。新品牌标识的亮相同时也标志着华安基金全新品牌战略的启动。今年6月,华安基金将迎来公司十岁生日。俞妙根介绍,华安基金多年来确立了以诚信为根本、以客户利益为目标、以客户需求为导向的基本经营原则。在此基础上,华安基金依托行业领先、专业精良的团队,秉承严谨、稳健的投

资理念,努力为客户创造高于行业平均水平的回报。成立于1998年6月的华安基金管理公司截至今年3月底,公司的资产管理规模超过900亿元人民币,在所有基金公司中排名第八。目前,公司旗下共计管理着12只基金,包括华安创新、华安MSCI中国A股、华安富利、华安宝利、华安180ETF、华安宏利、华安成长、华安优选、华安收益、华安国际配置等10只开放式基金,以及基金安信、基金安顺2只封闭式基金。

平安保险 力推少儿保险 提供现场咨询

第二届南京理财博览会期间,平安保险将有专门的业务人员在现场提供保险咨询,解答读者各种疑问。同时,适逢“六一”儿童节刚过,平安保险还大力推出其

新产品“世纪赢家少儿万能寿险”。这是一款专门针对少儿客户的中高端万能险产品,产品及相关组合重点解决少儿客户的教育金储备、创业金储备、健康保障甚至养老问题,适合

作为家长赠送给孩子的儿童节礼物。据介绍,世纪赢家专为0-17岁的少儿提供保险保障,具备缴费灵活、领取自主的功能,并且特别设立双重缴费奖励。 快报记者 陈刚

国泰人寿 免费健康讲座 精美环保礼品

国泰人寿借着“第二届南京理财博览会”这一大好平台,推出“关怀一生、健康人生”特别关爱活动,为快报读者奉上免费健康讲座、精美环保礼品…… 活动期间投保《国泰关

怀一生终身医疗保险计划》、《国泰珍爱女性保险计划A款》(或B款)《国泰美好人生重大疾病保险计划》等任一商品,将获得我们为您准备的环保购物袋、环保餐具组、全棉毛巾三件组等特别礼品。

除了这些各具特色的产品,国泰人寿还带来了免费测量血压、填写问卷赠送体温卡等活动。欢迎您周末的时候到国泰人寿的展位来转转,说不定有意外惊喜。 快报记者 陈刚

新华人寿 近期全国开通异地理赔服务

在第二届南京理财博览会现场,新华人寿理赔部门将挑选精兵强将携带公司宣传单页和小礼品,给市民现场解答理赔过程中可能遇到的问题,现场提醒申请理赔过程中需要注

意的问题和必须具备的条件。新华人寿近期还在全国开通了异地理赔服务,也就是说,在外地投保,可以在江苏理赔,在江苏投保,也可以到外地相关部门理赔。广大读者

也可现场咨询相关事项。同时,新华人寿还将组织资深理财师,给市民提供现场理财咨询,帮助来访市民规划家庭财产综合理财方案。 快报记者 陈刚

友邦保险 为市民量身定做保险方案

美国友邦保险江苏分公司将携《友邦守护人生重大疾病保险》《友邦精英宝两全保险》《友邦综合个人意外伤害保险》《友邦康乐成长医疗保

险》《友邦财富童B款投资连结保险》等近期热卖的险种带到第二届南京理财博览会现场。同时友邦专业理财团队会根据客户需求,为现场嘉宾量

身定做最合适的保险保障和合适的理财方案。此外,还将邀请现场登记的客户参加公司近期由专业人士组织举办的“理财知识讲座”。 快报记者 陈刚

信诚人寿 保单需“体检”

许多家庭都拥有多份保险,参保的险种多了,保险条款专业性又较强,就像人需要定期体检一样,我们的保单同样需要这样的“体检”。信诚人寿将根据客户的需求,提供不限于保险的综合财务方案,还特别设置“保单整理”咨询处,市民只需将曾购买过的保单带至会场,将会获得对保单的整理,做财务诊断,帮您了解目前的保障情况,并为您量身定制最合适的保险保障。还将邀请现场登记的客户参加公司近期由专业人士组织举办的“理财沙龙”。 快报记者 陈刚

恒安标准人寿 现场活动有奖

恒安标准人寿在理财博览会现场将为广大市民提供理财咨询,通过现场填写理财调查问卷帮助市民明确理财目标并制订理财计划。填写理财调查问卷的市民即可参加现场抽奖活动,抽奖将采用幸运大转盘的形式,转盘上设四个区间,分别是理财盲区、理财入门区、理财达人区、理财精英区。转到相应的区域后,参与者不仅可以领取奖品,还可以获得恒安标准人寿理财顾问专业的理财建议。 快报记者 陈刚

联泰大都会 推“FNA系统”

联泰大都会力推从海外引进的个性化财务安全需求分析系统(简称FNA系统),从源头做到保险的量身定做。联泰大都会还推出一项“曼哈顿金领计划”,在社会各行各业找到优秀和适合的人才加入,培训专业代理人。凡是28到40周岁,本科以上学历,无寿险经验的均可。通过一年多的运作,现在其江苏公司已有经营管理人才近70人,创造了保单件数月人均4件和件均保费3550元的良好业绩。 快报记者 陈刚

南京财经大学金融学院 (国家理财规划师联盟江苏唯一成员) 江苏第五期国家理财规划师培训招生 国家理财规划师秘书长刘彦斌领衔
中国未来十大高收入金领职业
名师授课 传播规范、科学的理财服务理念
全国唯一通用的由国家统一认证的理财求职、任职资格证书
省级定点培训鉴定机构
咨询电话:025-83494708 13901584790 联系人:胡老师
地点:南京财经大学福建路校区综合楼410室

中信银行 中信理财 中信理财快车 系列产品正在热销 期限丰富 收益稳定 股市震荡期青睐之选
注:理财收益=理财本金×信托优先收益权年化净收益率(投资的信托优先受益权扣除相关税费后优先获取的平均收益率)×实际理财天数/360
风险揭示:该产品投资于中信银行优质信贷资产,若产品投资的信贷资产借款人按约定时间和方式偿还贷款本息,各期产品则可获得对应的预期年化收益率,有可能发生的最不利投资情况是投资本金的全部损失。
咨询电话:025-83799303 025-83799388 025-52240932 025-84513218 025-57024379 025-83396563 025-85550028 025-83352358 025-86580988 025-86630568 025-58851497 025-83774255 025-83699988 025-83340048 025-83611298 025-83463184 025-84212407 025-52185540 025-84410658 025-84617607 025-83539211 025-86644791 025-86201144 025-85307527 83699988 95558 83699911 www.citic.com

中国农业银行 江苏省分行营业部 循环用信,彰显信用人生 个人综合授信贷款 一次授信,循环使用; 一次抵押,多次使用; 利息节省,方便快捷。
★ 南京农行为您核定最高授信额度,个人最高授信额度可达500万元!
★ 南京农行在第一时间解决您消费或经营资金不足的烦恼!
垂询电话:84268580 84268655 金钥匙理财 关爱有加 增值无限