

昨日,记者获悉,拥有2万平米、集手机销售、展示、维修、服务于一体的华东地区最大手机卖场——“华海3C手机电脑城”将于5月31日正式开业。如此大规模手机卖场的开业,无疑是在当前相对平缓的南京手机市场投下一枚“重磅炸弹”,而珠江路一直以来“长电脑、弱手机”的销售局面也将会因这艘手机“航母”的起航而得到改变。



“信息技术的应用程度,已成为传统企业和现代企业的标志性差别。”在2008年南京市中小企业信息化推进年活动开始之前,记者请南京市中小企业局信息化专家潘文处长对信息化的真实内涵又作了一番深刻的剖析。

买电脑到珠江路 买手机我也要到珠江路!

5月31日华海手机电脑城盛大开幕

珠江路作为全国知名的电子一条街,一向以电脑、数码通讯产品集散地而闻名,“买电脑到珠江路”的口号已闻名全国。5月31日,珠江路将新开占地2万平方米的华海手机电脑城,这也将是整个华东地区单体面积最大的手机卖场,集手机展示、销售、维修、服务于一体!此消息一出,在江苏乃至华东地区手机行业均引起了震动!

珠江路科技街形成于上世纪八十年代末,以市场为导向,以技术为依托实现超常规发展,由一条普通的街道发展成为华东地区最大的电子电脑产品集散地。目前

沿街两侧共聚集有电子电脑企业1400多家,年度工资总额达200亿元,享有“北有中关村,南有珠江路”的赞誉。作为华东IT商贸的中心,珠江路拥有苏皖、华东、全国等级别的IT产品代理商数百家,国内外顶级品牌INTEL、IBM、HP、苹果、联想等全部一线品牌都在珠江路建有体验店和形象店;珠江路是南京乃至华东地区最大的电子产品销售中心,也是最大的批发中心,各种新鲜、新奇的促销打折活动层出不穷,产品价格优势明显;导购、送货、维修等服务更是快捷方便。如今,珠江路的优

秀基因将同样体现在手机行业,新品上市快、产品丰富、价格低廉、服务方便、配套齐全,这些其他商圈不具备的优势将使华海手机电脑城快速引领全市乃至华东地区手机消费新潮流。

到华海手机电脑城购买手机将是一种享受,在手机城内部将会实行多元化铺位分割,这里除了包括有品牌手机批发零售、流行手机发布、国产手机批发销售,还囊括手机饰品、手机美容等服务,几乎囊括目前所有的手机业态;楼宇内部配置了宽带服务,在大楼的任何角落,都可以尽情体验手机上网冲

浪的乐趣;同时华海手机电脑城还引入华东最大的APPLE手机体验店、MOTO手机概念馆、迪信通手机连锁、联通营业厅和体验店、电信营业厅和体验店、移动营业厅和体验店,一时间众多知名手机品牌、各大运营商纷纷齐聚华海手机电脑城,盛况空前!此外还将引入自助银行,消费者到这里,可以解决与手机消费有关的所有需求;在服务配套管理上,将执行“先行赔付”措施,从根本上保障了消费者的权益。

更多爱心,更多惊喜,更多精彩……5月31日与我们相约在华海手机电脑城!

信息化 究竟能为企业带来什么

传统与现代的标志性差别

“我们正处于工业社会向信息社会转变的重要阶段,正见证着这种转变所产生的社会政治、经济、文化和生活方式的历史性变革。”潘文处长表示,在企业管理和经营方面,信息技术和网络正在以各种不同的方式,影响着企业的经营管理方法和员工的行为习惯,办公自动化、人事工资管理、财务管理、销售管理等,这些信息化的应用都已经得到了无数中小企业管理者的肯定,尽管用得好坏差别很大,但信息技术的应用已经完全成为当前传统企业和现代企业的标志性差别。且若干大中小型企业已经尝到了利用信息化的甜头。但眼下的企业信息化形势还是非常严峻的。据介绍,目前南京有中小企业14万多家,其中制造业1.6万家,真正实施信息化,达到信息化标准要求的不足10%。

信息化 是一项系统工程

“正是基于以上所存在的现状,我们政府部门才会大力

推进中小企业信息化的进程,而在今天召开的‘2008年中小企业信息化推进年的活动’就是要全面推进这一工作的重要体现。”潘文处长表示,在今天召开的大会上确立的南京市中小企业信息化服务联盟,就是为了能够让更多有实力的信息化服务商集中起来,一起为中小企业实施信息化服务,提供又好、又快的信息化服务。

联盟宣言 彰显信息化决心

据了解,于今日正式成立的南京市中小企业信息化服务联盟,将会确立相应的联盟宣言。据潘文处长介绍,新成立的信息化联盟宣言为,全心全意为中小企业信息化服务,提供快捷高效、品质优良的产品和服务。联盟将会在各级中小企业主管部门的组织指导下,承担责任和义务,遵守行业道德与操守,不断研发和推广中小企业用得起、用得上和用得好的信息化产品和服务,为加快推进南京中小企业信息化建设做出积极的贡献。

快报记者 徐勇

相关链接

开业当日 你可感受火炬魅力

“传递爱心、传递火炬”,5月27日,新华海集团董事长段红鹰带着爱的口号,高举“祥云”激动地传递了奥运火炬,激动之余,段总还有与众不同的做法。据了解,为了能让更多的人感受

高举“祥云”所带来的荣耀和激动,新华海方面决定5月31日起把奥运火炬放在华海3C手机电脑城内,供普通消费者零距离接触并可手持火炬拍照留念,让奥运激情传入每个人的心中。

记者手记

来自国际电信联盟最新的报告称,全球手机用户到2007年底已超过33亿,

手机普及率为49%,可以说,手机作为最普及的IT数码产品早已被商家敏锐地“嗅”到,相应地,手机卖场遍地开花已经成为一种比较普遍的现象。南京作为商业消费能力极强的城市,无论在手机还是在电脑方面的销售,都拥有着巨大的市场。华海3C手机电脑城开业后专营手机和电脑的现象,从一方面反映了

当前IT数码市场消费的热度所在;另一方面,也说明了要想在手机与电脑市场切得大份额蛋糕,需要在价格、服务、环境等诸多方面着手,让消费者真正体验到购物的便捷与舒适。

快报记者 徐勇

买手机 到珠江路!

华海3C·手机电脑城

5月31日盛大开业

2万平米华东地区最大手机展示、销售、维修、服务基地。

华海3C已向灾区捐赠超过1500000元。

有爱的人行动起来,加入我们的行列,继续为支援灾区奉献爱心!

买手机、买电脑
做“奥运火炬手”!

1元火爆购机
(手机、U盘、MP3—1元特卖)

特价买手机、买电脑
更有好礼送不停……

开业当日华海将拿出营业款的1%,支援灾区重建!

心系灾区

华海手机电脑城开业典礼现场义卖
液晶电视 笔记本电脑 手机等商品1元起拍
拍得款项全部捐给四川地震灾区

(南京交通台金牌主持人 薛子、大聪)
(华海开业盛典特邀著名主持人 东升 爱心主持)

活动详情均见后随《现代快报》或店堂公告,所有赠品和商品均以实物为准。