

巡礼海润枫景系列之三

海润枫景 备受结婚族青睐

5月持续热销

“首付3万，给爱安个家”。这是海润枫景家园5月推出的购房优惠大行动。针对众多有结婚需求的年轻白领，海润枫景家园的这一举措，赢得了结婚一族的热烈追捧。现场售楼处日均来电继续维持了前段时间的火爆态势，每日来电超100组，日成交量也一路上扬。看房现场，处处是年轻情侣、年轻夫妻的身影，异常热闹。

5月以来，江北各大楼盘虽然纷纷推出“特价房”“一口价”等形式各异的促销方式，然而真正适合年轻白领、工薪一族的房子还是极少。5月初，海润枫景家园针对年轻客群的购房需求，推出了“首付3万，安家新主张”系列购房优惠活动。“首付3万”，这一创举，在南京楼市上掀起了轩然大波。紧接着，海润枫景家园又推出“首付3万，给爱安个家”婚房行动，再度引爆市场。众多购房者纷至沓来，不愿错过这个绝佳的机会。而这其中，又以年轻白领、工薪族居多。

年轻白领、工薪族何以对海润枫景家园青睐有加呢？这不外乎几个因素，一是因为“首付3万”这一优惠活动，在整个南京市场都是绝无仅有的。二是因为年轻白领、工薪族，大多都是参加工

海润枫景热线:58860777 58860077



天华绿谷庄园效果图

团购活动，无疑为他创造了一个良好的机会——房子车子同时解决，可谓一举两得。何先生准备买的房子户型面积为107平方米，按团购价每平方米优惠792元计算，一套房子可以省下8万多元，这完全满足购买一辆私家车的需求。据项目销售人员介绍，天华绿谷庄园目前推出的团购房源为80套，户型以90平方米两房和107、130平方米三房为主，多层和小高层皆有，且都是珍藏版房源。

享庄园生活 拥交通便利

位于浦口区高新区的天华绿谷庄园，是苏宁地产响应

免费验房报告系列报道之四十五

土建工程抓紧了 安防遮阳不应松

[业主档案]

厉先生，某小区45栋104室业主，2007年8月他以80万元的价格买下了这套房子。

[验房实录]

安全门代替防盗门属违约

验房前，验房师先仔细看了购房合同，发现合同上约定的是防盗门，而厉先生家实际使用的却是盼盼安全门，这与合同约定不符。验房师说，安全门与防盗门有明显区别，对于防盗门国家有明确标准要求，而安全门没有，即使是质量合格的安全门从本质上也无法代替防盗门的作用。目前，市场上防盗门的价格也明显高于安全门。用安全门来替代防盗门，属于明显的违约行为，建议厉先生根据合同约定要求开发商进行更换。

验房师指出，要维护自己的权益，购房者要仔细阅读购房合同，如果发现房子的实际情况与合同约定不符，可以根据合同要求开发商整改。《中华人民共和国合同法》第一百一十一条

规定：质量不符合约定的，应当按照当事人的约定承担违约责任。对违约责任没有约定或者约定不明确，依照该规定执行。

没有安防埋下安全隐患

随后，验房师进入厉先生家开始细致验房。在厨房的窗子上，验房师发现窗子的型材安装纱窗的位置已变形，而南向的所有窗子都没有预留安装纱窗的位置。在一套房子里，为什么北向有南向却没有呢？验房师说，这是明显的偷工减料，随后他还发现了更明显的偷工减料情况。

此外，验房师沿着整个房子的窗子、阳台走了一圈后，并没有发现任何的安防措施。他说，《住宅设计规范GB50096—1999（2003年版）》第3.9.2条明确规定：“底层外窗或阳台门、下沿低于2米且紧邻走廊或公用上人的门窗屋面上的窗和门，应采取防卫措施”。通常的安防措施有三种：一是安装窗磁，在设防状态下只要有非法进入，报警系统都会自动报警；二是在窗口安装红外幕帘；另外就是安装普通的防盗网。但是，厉先生家位

于1楼却没有安防措施。

遮阳缺失不符强制规范

房屋节能是国家明确要求，遮阳作为节能的一部分，在2001年就出台的“建筑节能标准强制性规范”上已有明确的标准。然而，在厉先生家，验房师没有找到任何的遮阳设施。“强制性规范中要求，房子的东、西、南面都要有遮阳设施，按照面积初步计算，这户有100多平方米的区域需要做遮阳。”验房师透露，目前市场上每平方米的遮阳设施价格大约在100元左右。

验房师说，从验房的情况看，厉先生家土建的工程质量比一期的要好，主要体现在一些空鼓、裂缝、渗水都比以前大面积减少。但是，开发商在国家的建设标准当中执行上还存在着误区和不足的地方，安防、遮阳等国家强制性规范没有得到执行，希望开发商及时改进，给业主一个满意的答复。

快报记者 文涛

免费验房报名热线

84783545

84783628

南京顺驰回应猜测 项目品质不断升级

南京顺驰首度公开回应业界对其资金链紧张的猜测。顺驰相关负责人表示，南京顺驰运营正常，与路劲基建无任何关系，目前施工现场进度有序，将在2008年底按时交付。

不久前，有人就顺驰与路劲基建的股权问题对南京顺驰的资金链提出了疑问，担心开发商不能顺利完工按时交付。对此，南京顺驰滨江奥城相关负责人公开表示，目前南京顺驰的一切运营都很正常，销售情况良好，四月售出房屋50余套，销售额达5462万元，5月至今累计售出房屋近50套，合同额约5658万元，绝对不存在所谓“资金链问题”。

此外，南京顺驰与路劲基建“纠纷”一说无从谈起。而针对有人担心“如果开发商在完不成主体结构封顶、设备安装到位、公用配套设施健全等三项硬指标之前就破产，购房者的房子将无法入住”的问题，该负责人表示：这完全是一种不符合事实的推测，目前项目工程进度正按部就班有序进行。目前工地现场三期剩余的楼栋已经全部封顶，26、27栋楼外立面和内部装修已经全部完成，28、29、30栋正在做内部装修工程。按照现在的工程进度，2008年年底完全可以达到交付标准。

据了解，继去年推出的“品质生活年计划”赢得了消费者的一致好评后，今年南京顺驰将继续开展“阳光置业计划”。此外，滨江奥城在拥有优质地产的基础上，物业管理水平不断提高，目前已聘请“世界金钥匙”物业联盟企业——北京威德酒店物业公司做物业顾问，并对物业管理人员进行再培训，为业主提供优质的服务。

快报记者 杨连双

“苏宁地产·庆奥运迎圣火”大型买房回馈活动系列之一

4088元/平方米

团购天华绿谷庄园最多能省10万多元

继“五一”推出看房及团购活动后，快报《金楼市》将于5月31日再次启动看房团购活动。结合“苏宁地产·庆奥运迎圣火”大型买房回馈活动，本次团购的是苏宁旗下开发的大盘天华绿谷庄园。

参加快报团购 最多可省10万多

为了能帮购房者争取到最大优惠幅度，《金楼市》编辑部与苏宁地产进行了多次沟通和协商，最终确定：5月31日，报名快报看房团并参加团购的客户，可在原均价4880元/平方米基础上，享受团购价4088元/平方米。按每平方米可享受792元的优惠幅度计算，一套130平方米左右的大户型，最多可为购房者节省10万多元。业内人士分析，在目前南京楼市优惠不断的情况下，这样的团购形式也算是一次让利大手笔。

“刚好能省下一辆车的钱，这次团购确实划得来。”市民何先生在得知团购消息后表现得十分高兴。早就想买车的他苦于受房价所限，一直难以实现自己这个愿望。而本次快报联合苏宁地产推出的

建筑形态主要为多层。

在交通规划方面，天华绿谷庄园有着特殊优势。项目位于江北新城泰山板块核心，高新技术开发区对面，背靠江北交通大动脉宁六公路。在业主出行方面，项目南北共有盐浦、盐葛、鼓扬、606、614、131、159等十余条公交线路通达此处，公交站台即在庄园门口。未来，地铁3号线站点就在庄园旁边。此外，规划中的南京汽车北站就在庄园附近，在此可南至江南主城，可方便地北上六合、滁州、苏北、安徽等地。

自然山水秀丽 人文环境浓郁

天华绿谷庄园所在浦口区自然景观资源丰富，南靠长江，北邻滁水，河流水库众多，区内“一山三泉”是南京市重点打造的自然景观旅游资源，远有老山国家森林公园，近靠宁六公路边的龙王山，三泉汤山泉、珍珠泉、琥珀泉规划110平方公里，涵盖区内主要自然景观和人文景观资源。项目南靠数万平米连绵数百米的自然山体，自然山体上天然山林遍布，绿色遍山，郁郁葱葱，是桥北片区难得一见的天然景观。在此居住，空气清新，更是一个由繁华步入宁静的社区。沿着大桥北路直至宁六公路，密布了江北区域中心

的重要性不言而喻。作为一家有着成熟开发经验的企业，苏宁地产在打造天华绿谷庄园户型方面，可以说是做得恰到好处。

天华绿谷庄园自上市以来，推出了多类套型面积，面积区间为80—130平方米，涵盖了市场不同需求。90平方米两房，100多平方米三房，能够满足现代家庭对于小户型的需要；130平方米左右的大户型则可以满足部分家庭一次到位的置业需求。天华绿谷庄园的主力产品以多层为主，主要是两房和小三房，具有良好的性价比，面积控制得当，得房率高浪费空间少；户型方正得体，布置便利；所有套型采用了全明设计，采光充分；厅卧全部朝南；合理优化动静分区达到最大化舒适；部分套型设置双阳台，既有观景阳台也有工作阳台，业主在此可以充分体验天华绿谷庄园的丽景。另外，项目拥有较高的得房率，比小高层、高层建筑减少了公摊面积，同样的户型面积却能使用更多的套内面积。

快报记者 李汇丰

特别提醒

**团购热线:96060
时间:5月31日**

“户型决定价值，设计决定和谐”，户型对于楼盘设计