

汽车把绅士变成了流氓



潘石屹 著
江苏文艺出版社友情推荐

潘石屹从自己的现实经验说起,如何获得人际关系、如何保持工作激情、如何通过磋商达成合作、如何办好企业,处处充满真知灼见。他也反思自己的成功以及成功之后的迷茫,寻找一条从物质到精神的解放之路。

[上期回放]

上世纪90年代中期,潘石屹带着好奇的目光去了欧洲、美洲、澳洲和亚洲等地方,在那里,他认识了CBD。后来,在北京CBD规划的区域,潘石屹他们把北京二锅头酒厂建设成了今天的现代城。在开发CBD建筑的同时,潘石屹一直在考虑:与最初的CBD相比,如今的CBD到底该是什么样子?

教你共赢

我有一个特别要好的朋友,住在法国。我们去法国时,他们对我们照顾得无微不至。每一次度假的时候,他会把我们的车租好,开着来接我们,每天早上起来给我们煎鸡蛋,把所有的垃圾收拾好,碗筷收拾好。但这么个完美的人,就是不能开车,只要一开车就开骂。他每次租车都要租一个速度比较快的车,把汽车开得飞快,冲到别人的车后就骂别人开得太慢,骂脏话,粗野得不得了。简而言之,他一上汽车就变成一个粗野而坏脾气的人,但一下车,又是一个非常好的人。

我就回去琢磨这件事情,汽车怎么把人变成这样子了呢?我想,人在自然情况下可能是处于一种习惯了的平常状态中,他觉得安宁,而上了汽车,速度快了,大脑跟速度不和谐了,头脑中就比较乱,一乱语言就乱了,等到一下车,又是平常的动作和力量,所以又恢复了正常。所以我觉得对人类来说大脑驾驭身体比较容易,驾驭肢体同时又要去控制机器就比较困难了。

人类最善于发明工具,汽车是其中一种。通常我们通过制造和控制机器来获得力量,获得生活的便利,但现在看来,工具反而控制了我们的朋友。仔细一想,像我朋友这种被工具所控制的人还不在于少数。拿着手机的,发短信上了瘾,甚至打搅别人的休息。有一天半夜两点,我收到一条熟人的短信,上面写着:姿势不对,起来重睡。对着电脑上网页的,不分白天黑夜,化

一个名,在网上造谣、谩骂。再仔细想想,这些朋友的情形也不是被工具所控制,而是利用工具的便利性,将自己恶的一面夸大变形到了极致。

一个人坐在汽车里,拿着手机,对着电脑,他其实都是孤独的,那时候只有所谓的自我。自我控制着某个工具,他感觉到自己很强大。他频繁地体验这种强大,感觉过瘾极了。等他觉得独自体验不够的时候,他就要把这种体验向其他人表现了。有些开着车的人,故意冲到积水里,让积水溅起来,溅到路边人的脸上,他感觉很快乐。这是一种不道德的快乐,说到底还是自我的魔鬼作怪。如果他这时候手里有一颗核弹头呢?这可不得了了。

其实动物都会使用工具,比如猴子就知道用石头敲开核桃,但人类将工具的使用发挥到了极致。懒得走路,人们坐车;要去远处,人们坐飞机;进行复杂的计算,人们使用电脑。这些工具令普通人越来越依赖工具,依赖发明工具的人。一旦那些天才的工具制造者有了坏心可不得了,他可以统治我们。外国就有一些科幻片,讲一些科学坏人,天才得不得了,利用科学技术进行独裁统治。这说远了,在现实中,因为科学带来了大量人们需要的工具,科学的地位由此上升到一种绝对高的位置,现在人们崇拜科学和原来人们崇拜耶稣差不多了,讲什么都要以科学为标准。

科学带来的进步主要是

物质进步,但精神的进步却落后了,这很危险。我那个在法国的朋友无法控制汽车,就是因为机器的力量远远大过了他的精神力量。大脑作为我们精神力量之源,可以控制四肢,但同时控制四肢再控制汽车就不行了。所以大脑会给他一个烦躁的信号,表明危险。每当我们感觉烦躁,就是大脑给我们亮起的红灯。

科学家已经发现,我们的大脑不能控制我们现在所拥有的复杂工具了,于是想发明人工大脑来帮我们控制这些工具。他们想用工具来控制工具,等他们实现了这个愿望,这个世界就变得与我们人类没有关系了。想想看,一个超级电脑,控制着一大堆机器人,他们自己管自己,把什么都干完了,我们人干什么呢?我觉得我还是需要从工具手中抢回来一些事情自己做,比如读书,不能让工具把这点乐趣也给剥夺了。

现在,人类已进入信息时代,无处不在的信息就如洪水决堤,令人头晕目眩。信息太多,不少人为了避免自己发布的信息被其他信息淹没,便刻意于标题,刻意于信息的表达形式。无数声音喧哗、外表新奇却毫无真正知识的信息令人烦恼,有时,你会需要一把《数字化生存》中的“铅伞”,暂时关闭信息通道,把这些喧哗挡在身后。

我找到的铅伞,就是静坐,什么都不要想。

从古到今,进入寂静的的方式有许多种:静默、瑜伽、禅定,等等,都是要把自己的

大脑清空,放下大脑中固有思维带来的负担,让人的身心得到休息。这时新的智慧和灵感就会出现,正如梁实秋说的“悟到了自己的渺小,这渺小的感觉就是意识到自己存在的明证”。现在很多人去寺庙,并非是为了祈福,而是为了感受寺庙中的肃穆,在肃穆中,如梁实秋所说的,确实会“突然顿有所悟,悟到永恒,悟到自我的渺小,悟到四大皆空的境界”。

不久前,与一个朋友聊天,他是位登山爱好者,他说他在登山的过程中,大口喘着气,吐着舌头,那模样就像三伏天的狗,那时他什么都不想了,天天盘旋在大脑中的问题都暂时不存在了。这也许就是登山爱好者追求的一种寂静。

如何才能在日常生活中进入这种寂静的幸福状态?有人说,睡觉就可以了,其实也不一定。有人睡觉后也安静不了,梦一个接着一个,头脑中还是翻江倒海地想问题,无法进入寂静的状态。睡觉不一定有效,但是躺下,放松自己的身体,将肢体中的疲劳记忆释放出来,应该是能够帮助人静的。很多时候我们的脑海翻腾,是肢体的某个紧张记忆在作怪,已经有人在这方面做过科学研究了。一个人在电脑面前坐了很久的人,颈椎会记下那种长期绷紧的感觉,这种感觉会直接让你的大脑得不到休息。

我个人的经验是,要进入这种寂静状态,最好的办法就是找到放松的姿势,反

复祈祷,尤其是重复地诵读祷文。简单的祷文会让人进入一种与目前世俗世界相隔离的状态,这种状态可能就是平时说的“屏蔽”状态——大脑休息了,用心去感受。有时祈祷时头脑中想的事情太多,常常放不下,心猿意马,六神无主,这就没有进入祈祷的状态,也常常因为不能进入祈祷的状态而沮丧,而越沮丧就越进入不了那种寂静的状态。还有一种情形就是身体太疲惫了,重复地朗读祈祷文,慢慢进入了一种昏昏欲睡的状态,这种情况也是不好的,也不是真正寂静的状态。

有一位朋友告诉我,诵读祈祷文的过程是在与上苍通电话,诵读是拨号。然后的静默最关键,这才是与上苍真正的通话。每个人都有每个人的经验,只有让自己的心灵真正进入安静,才能体会到这种状态的绝妙。这种状态意味着什么呢?梁实秋先生体会到了,他用很简单的话语写出了这种体会,几十年来打动着多少人的心灵:“寂寞不是去深山里寻找,在闹市里也可以找得到”,“跳出城市的桎梏与古人同游”。

信息社会,发展日新月异。在这样的时代,人无疑需要智力的增长,但是,更加不能忽略的是精神和灵魂的成长。智力的增长一定是在学习和思考中逐步进行的,而精神和灵魂的成长一定是在冥想中进行的。信息无孔不入,我们比任何时候都更需要在冥想中倾听自己内心的声音。

做推销员后我担心对不起女朋友



沈坤 著
华艺出版社友情推荐

我在一家电台工作,一次,我和同事采访了一家外地企业做假产品的生产内幕。本以为,事件曝光后会引起强烈的社会反响,谁知却被顶头上司临时封杀。因为生气,我把这件事向台里做了汇报,之后,我渐渐被同事孤立。

为了彻底改变自己的处境,我不顾女朋友圆圆的坚决反对,去了一家保健品公司做销售员。进入销售行业后,我遇到了各式各样的诱惑,金钱、美女、地位……我疯狂地辗转其中,享受着不断涌来的新鲜刺激。

商战小说

半个月前,我跟颜骏一起去浦东郊区拍摄,曝光了一家外地企业做假产品的生产内幕。我以为这个新闻一定会在社会上引起强烈反响,但谁知,送审的时候却被总编卡下了。事后我才知道,这个企业跟总编有着千丝万缕的联系,我把这个情况如实向台里作了汇报,虽然总编因此而被批评,但我也因此而与总编——我的直接领导产生了矛盾,甚至因为我这样告了总编的状,很多同事竟然也对我有不少意见!尽管有小玲坚决地站在我一边,还不时地鼓励我,但我还是第一次感到被孤立的失落感。

也正是这件事让我感觉十分窝囊的事,才使我有想转行的念头,但究竟做什么我没想好,我一时也想不出,除了能写一些枯燥的文字,我究竟还能干什么?而赵强的出现,却让我发现了人生的另一块新大陆。赵强在一家保健品公司做部门经理,每月有4000元的工资。4000元对于当时的我来说,无疑是一个具有诱惑性的数字。这家伙说他们公司要扩展,需要招聘大量的营销人员,问我愿不愿意加盟。“你的文笔这么好,到市场部肯定有你用武之地!”赵强的话确实给了我信心。

当天晚上,我就把这件事告诉了女友圆圆,当时圆圆正在她自己的房间里看书。我说我辞职了。“这一切究竟为了什么?”她放下手里的书问我。圆圆对我给的理由不满意,但是见我决心已定,她也没有办法。

圆圆,1972年生,属老鼠,我常常叫她母老鼠或者耗

子,而她也常常叫我公狗,有时候我说她几句,她就会回头给我一句:狗拿耗子——多管闲事!她的真名其实叫赵雅丽,但我不知道为什么会她有一个圆圆这样的别名。圆圆比我小一岁,但我们却是从小就很好的一对玩伴,因为她的家就跟我们家隔一条弄堂。一次我们去郊区抓蟋蟀时,我顺便抓了一只蛤蟆回来,然后把它装在一个小罐子里。那天活该她倒霉,我看到她一个人坐在三年级的教室里发愣,就趁她不注意,把蛤蟆偷偷放在她的书包里!开始第二节语文课的时候,老师让大家把课本拿出来,圆圆一打开书包,那丑陋的家伙就“突”地蹿了出来,直吓得她当场脸色煞白,大声惊呼了一下就晕倒在地。

跟圆圆的梁子就这么结上了,我们再没有说过一句话。一直到我们先后都考上了同一所大学,且读的都是中文系,我们见面的机会多了,渐渐地,我发现她并不怎么令我讨厌了,相反,我常常莫名其妙地盯着她的身影发呆:这个发育良好的女生,难道就是那个常常坐在弄堂门口发呆,被一只蛤蟆吓晕的小黄毛丫头?

在我快毕业时,我们终于相爱了,我说终于,是感觉这样一个结果的得来不易,毕竟她对我有着根深蒂固的仇恨,但后来她还是被我神采飞扬的语言技巧征服了。我总共写了365首爱情诗给她,这正好是一年的天数,但究竟是不是我花了一年时间,还是熬了几个通宵写就,然后按计划每天寄给她的,现在我也忘记了。

我进入的新单位是一家补肾保健品公司,公司生产的补肾王是一种适合成年男人服用的滋补类保健品。液体,瓶装,每瓶零售价280元。在新公司,我名片上的职务头衔是销售经理,所谓经理其实说穿了就是业务员。薪水的合成是底薪加提成,我的基本薪水是1200元,销售业绩达标可以享受提成,而业绩是要靠自己的努力做出来的。

我负责跑的区域是邻省的一个地区,当时没有大的经销商,全是一个点一个点的小代理店铺。我的据点是位于该省内的一个县级市,把它作为据点是因为它是我到达该省后第一个打开的市场,而当时根本没有什么人愿意经销我的补肾王,产品只能靠一些小商店代销或直接销售给一些需要的个人。为了争取拿到提成,我每天背着那只装满了补肾王的帆布包,走街串巷地向一些被我误认为是目标顾客的人叫卖我的壮阳奇药“补肾王”。看到一个瘦瘦的中年男人我就举起我的补肾王说:大叔,您看您,面色发黄,精神疲乏,晚上一定会力不从心,您烦恼,您太太更不满意,这样活着真的很不爽,不如尝试一下我的补肾王?它药到病除,保证你威猛无敌,雄风再起……”嘿!我突然被人一拳打倒在地,眼前直冒金星,我发现我的鼻子在流血,而我手里的补肾王却洒了一地。

奶奶的,你是说俺的家伙不管用?

这个被我误以为瘦弱而需要吃补肾王,我也尊称他为大叔的男人,竟然动手打我还

辱骂我!我很想回击他,也把他的鼻子打出血来,可是……可是,我的上司曾经多次培训过我们,他说,顾客永远是对的,错的总是我们……

有了那一次挨打的教训,我自然也学乖了,我不再这样向人叫卖,我学会了迂回战术,把促销的功利性尽量隐蔽起来,经常会有事无事地去走走,量度地帮助他们做一些实在的事情,以博取他们的信任或者好感。譬如,那些小店的老板,我会跟他闲聊生意,然后帮他吧啤酒从三轮车上搬下来,一箱箱地帮他码好在小店后面的杂货库里,有时还会从口袋里掏出自己根本不会抽的香烟,用一元钱一只的筒易打火机帮他点燃,然后我们天南地北地一个劲地神侃,几次下来,老板就把我当成常客,然后我就在适当的时机,把补肾王拿出来向他介绍。

“我靠?这玩意真有这么神?”“当然,您要是不信,我就免费送一瓶给您试试。”

我这一招欲擒故纵的激将法还真灵,老板果然不以为然。“不就200来块钱吗?我买了,就凭你这副心肠,俺也信!”

当然,最后除了老板自己吃外,还让我把补肾王陈列在他的店里,使他成了我的一个小零售商,一个月下来,凭着这老兄忽悠,居然也能卖掉个十瓶八瓶的。除此之外,我还有一些乡镇农村跟那些婆娘们关系处理得很好,我常常混在她们中间,跟她们讲一些上海的新鲜趣闻,讲上海男人如何如何对待老婆,如何如何细

腻地做家务,等等。有时也给她们带一些上海的大白兔奶糖和漂亮的发夹之类的小玩意贿赂她们。把她们拉拢住以后,我就把话题慢慢地吸引到男人补肾的重要性上来,有时候效果蛮好,她们会认真地回想自己老公在房事上的乏力而向我咨询,我像一个男性生理专家一样回答她们的各类提问,然后向她们兜售补肾王。

经常跟这些女人混在一起,虽然没闹出什么来,但我这个大学生跟这些农村婆娘却成了好朋友,我也知道她们这么跟我闹其实也把我当成孩子或者朋友,就这样不知不觉也卖出了不少补肾王。

两年后我顺理成章地从一个地区销售员晋升为区域经理,也就是说,原来我的阵地只是在一个个小县城,现在,我的战线将延伸到市和省,我要负责整个省的产品销售和经销商管理。尽管我的职位是区域经理,但实际上没什么太大的变化,除了我手下开始有人以外,工资也不见得上涨,因为我的薪水是由我的销售任务完成率来定的。

也许是一直孤身在外,我开始很强烈地思念圆圆,有时候一天一个电话,最忙的时候也会在深夜打个电话回家,哪怕听听她的声音也好。但渐渐地,我开始感觉内心烦躁起来,越是想圆圆,内心越是烦躁不安,尤其是跟婆娘们胡闹过后,我有一种兴奋过后的失落感,我知道,那是我的生理欲望在作怪。这样想多了,我开始担心,我觉得总有一天我会做出对不起圆圆的事。