

现代快报

2008年5月5日 星期一
责编:张海荣 组版:杨建梅

理财金刊

24小时读者热线
96060
新闻报料 投诉求助 报账订报 广告咨询 便民服务

发现价值 / 收获财富

“袁大头”5年翻3倍多

专家认为:一块银圆约27克,目前最低卖180元/枚,光白银原料就值近100元,银圆价仍处低位



快报“波波寻宝物”栏目开设后,接到了来自江苏省内外众多读者的电话和邮件,记者发现,这些读者中有很大一部分拥有清朝和民国时期的银圆,民间俗称“袁大头”。有的是家里传下来的,有的是从文物市场淘来的,甚至还有捡来的。去年开始,银圆的市场价格上升很快,很多读者家里放着银圆却不知道也可以升值,同时专家提醒,银圆的伪品太多,收藏要练就火眼金睛。

“袁大头”现在值多少钱

快报“波波寻宝物”热线开通后接到了许多前来“献宝”的读者来电。其中又有很大一部分读者或多或少拥有银圆,想更多地了解银圆近年来的市场行情。市民何先生向记者表示:“家里有好几个银圆,都是民国时期的,上面有孙中山的头像,都是我的祖父留下的,我想应该是真的。”淮安的读者张先生也来电咨询,希望知道自己手上的一枚“袁大头”现在值多少钱。张先生说:“以前我们这里的老人都有这样的‘袁大头’,现在都见不着了,我手上这枚是在老家的河里意外捡到的。”

对此,钱币收藏专家陈永认为,民间的确藏匿着大量的民国甚至清末的银圆。其中“大头”、“小头”是最普遍的两种,前者就是印有袁世凯头像的“袁大头”,后者则印有孙中山头像,业内称为“小头”。此外,清朝光绪年间开始制造的“龙洋”银圆也是民间较为多见的一种。

2002年市场价格50多元/枚的“大头”和“小头”,目前最低也能卖到180元/枚。龙洋的价格升得更快,2002年前后,只有78元/枚左右,现在已经卖到380元/枚了。陈永表示,这些银圆随着省份不同,价格也不尽相同。实际上,拍卖市场上真正高档的金质“袁大头”和特殊版别的银质“袁大头”价格都能达到十万、几十万元,有时候有意大利雕刻师L.GIORGI签名的金质、银质样币则可以上百万元。

伪币太多限制升值

虽然去年以来,银圆的价格出现了井喷式的上升,但2002年之前,银圆价格都保持在几十元的低位上。陈永说,这是因为银圆一直被收藏者小看,认为数量多,价格便宜。事实上,银圆的存世量的确不少,陈永预计“大小头”两种银圆目前存世达到2-3亿枚,龙洋则相对少一些。

此外,另一个约束银圆投资价值的因素就是伪品太多。“从银圆发行之初就有人造

假,现在我们看到的银圆,十枚里有一大半是假的。”陈永说,假银圆分为仿币和臆造币。仿币就是仿造真币而成,譬如用银和其他金属制作出来的钱币。另外,还有最具有隐蔽性的“高仿”,全部按银圆质地仿制,90%白银和10%铜仿制,很多人根本看不出跟真的有什么不同。臆造币则是造假者根据市场上流通的银圆,假托臆造出来的,和真币不同。

除了前人造假,今人同样不放过这样的发财机会。“如今钱币作假连专家一眼都看不出来,古钱币上面的红绿锈也能做出来。”陈永说。

除此以外,银圆还要看品相、版别等,如“袁大头”价格与磨损程度有直接关系,如连袁世凯的头发都磨没了,就得降价处理了。收藏者都愿意要新的,没用手磨过,没流通过,原光的银圆价格贵一倍多。

银圆价值被严重低估

陈永认为,正是由于存世

量和假币太多,因此银圆的价值被严重低估了。去年以来,银圆价有所上升,是由于白银价格的上涨,同时也是市场复苏的一个迹象。

陈永表示:“一块银圆一般在27克左右,按照目前的白银价格,光卖银子也能卖出近100元,即便行情再不济,银圆的材质本身也决定了它的保值功能。”陈永认为,目前银圆还处在只卖银子价的价位上。因此,只要眼光够准,银圆的投资价值会在不久之后得以显现。和“大小头”相比,龙洋的存世量相应较小,相比之下,龙洋的升值速度会更快。此外,由于这些银圆都拥有100年左右的历史,具备了一定的文物价值,所以陈永十分看好银圆未来的行情。据记者了解,目前白银原料的报价在3.67元/克左右,27克的银圆光卖白银原料就值99.09元,而白银的价格在2005年底到2006年初才2元/克左右。快报记者 张波

小窍门 如何识别假银圆

首先要称重,真币的重量约27克,假币由于多用铜铅做底坯镀银,一般在22克左右。

然后要吹,用食指和大拇指轻轻捏住银圆的正中心,猛地吹银圆的竖边,迅速放到耳朵边听,真的成色好的银币尾音悠长而清亮,而其他金属或

非纯银的不会有这样的尾音,比如市场上常见的灌铅银币几乎不响,因为铅比重比较大,不容易震动发声。

最后,真币颜色润泽柔白、文图精确、包浆自然;伪币一般加大加厚导致超重,且颜色灰暗、无光泽。

寿险投保额 自己来估算

很多市民在购买保险产品特别是寿险时,常常是由保险业务员说了算,自己很少过问,实际上,购买寿险并不是保额越高越好。“刚刚”结合保险专家的建议,给你提供一个比较可操作的方法,就是计算你的生命价值和家庭需求情况。

计算你的“生命价值”

多数人购买寿险的目的,是通过死亡保险金的给付,使那些在经济上依赖被保险人的人,在被保险人死亡之后生活可以保持与以前相仿的水平。而这就成了确定寿险保额的基本原则。虽然寿险保额的确定涉及方方面面的问题,不过,市民还是可用一些方法做一个简单测算。一个较通用的方法是,将生命价值法则和家庭需求法则相结合决定保额。

“生命价值法则”是以一个人的生命价值作为依据,来考虑应购买多少保额的保险。该法则可分三步:估计被保险人以后的年均收入;确定退休年龄;从年收入中扣除各种税收、保费、生活费等支出后剩余的钱。据此计算,可得出被保险人的生命价值。

比如张先生今年30岁,假设其60岁退休,退休前年平均收入是10万元,平均年收入一半自己花掉,一半用于家人,那么按生命价值法则,他的生命价值是:(60岁-30岁)×(10万元-5万元)=150万元。那么,这150万元即可以作为考虑现阶段该购买多少保额寿险的标准之一。

保险专家还介绍,有关生命法则,美国保险监督官协会在今年3月,还提供了一个更加“科学”的计算方法,那就是根据投保人的收入情况,把每年的增长幅度计算进去,然

后算出退休前的收入总值,再扣除通货膨胀的因素,计算出一个数值,可以作为保额的参照。不过,这个计算过程相对比较复杂。

考虑家庭需求情况

在计算出生命价值之后,还要考虑家庭需求情况。这个规则是考虑到当事故发生时,可确保至亲的生活准备金总额。计算方式是,将在生至亲所需生活费、教育费、供养金、对外负债、丧葬费等,扣除既有资产,所得差额作为保额的粗略估算依据。需注意的是,如被保险人可从已购买的人寿保险、企业等处获得一定的保险保障,最终确定保额时,还应适当扣除这些保障。

接下来,可再从家庭需求的角度考虑寿险保额。仍以张先生为例,假设其家庭目前前年平均收入14万元左右,每年最大支出就是大约3万元的房贷,加上其他开支,总支出5.5万元左右。

由于现有资产有限,他在确定保额时可将资产暂且忽略,考虑到最大的开支房贷要还20年,需要以保险补偿家庭未来30年的开支,家庭需求为:5.5万元×20年+2.5万元×10年=135万元。

综合两种法则,张先生合适的寿险保额在135万元~150万元左右。当然,随着生活条件和收入水平的改变,保额也应随之调整。

快报记者 陈刚





08理财激赏 & 刷赢天下

活动时间: 2008年4月1日——12月31日
活动对象: 沃德财富、交银理财客户

太平洋借记卡也有积分了!
普通太平洋借记卡客户赶紧升级为交银理财、沃德财富客户,办理特定银行业务等即可获综合积分,精彩积分礼品静待您领取!

“新年刷卡,天天惊喜”活动开奖,感谢广大太平洋卡持卡人的支持
客户服务热线: 025-95559 <http://www.bankcomm.com>

开创,是一种责任



百年,责任为先

1908年,交通银行创立之初,便支持政府成功收回了京汉铁路的路权。百年之间,交通银行始终扮演着银行业的“先锋者”和“探路者”。从中国最早的发钞银行之一到第一家综合性商业银行,从中国第一家股份制商业银行到第一家境外上市的国有商业银行,每一个第一都是划时代的开始,每一次开创更象征我们驱动中国经济不断前进的责任与使命。



客服热线: 95559 www.bankcomm.com
百年 知交 相融 相通