

# 众明星体验“安全赛车”

## “福特蒙迪欧-致胜明星训练营”北京上演



3月31日,长安福特携手中国汽车运动联合会以及国内10余位当红影视、歌坛、音乐、主持、模特及奥运明星,精彩上演“福特蒙迪欧-致胜明星训练营”活动。

“长安福特致力于向消费者提供一流的产品和服务。福特蒙迪欧-致胜不仅给消费者带来精彩的体验,也通过其卓越的安全品质,给消费者的精彩生活带来了有力的保障!”长安福特销售公司副总经理刘淳玮表示:“我们希望,通过明星的社会号召力和身体力行、通过蒙迪欧-致胜的精彩演示,唤起社会大众对于汽车安全

的关注意识,让广大消费者不仅能够‘开安全的车’,更能够‘安全地开车’,‘活得精彩’。”

本次活动星光灿灿,参与的明星包括中央电视台英语国际频道著名主持人芮芮,第一位获得国际小提琴艺术最高奖“意大利帕格尼尼小提琴大赛金奖”的东方人——吕思清,悉尼奥运会10米台双人冠军李娜,著名歌手老狼,世界名模、著名时装设计师马艳丽,著名青年演员李晨、刘园园、徐翠翠,著名喜剧演员高亚麟、洪剑涛,以及著名香港影星刘锡明。

活动从安全理论培训开始,一系列精彩的驾驶培训及赛道体验环节把参与明星的精彩指数逐步推向顶峰。在“高级驾驶培训”、“趣味驾驶赛”及“拉力赛道体验”三个环节中,明星们驾驶着福特蒙迪欧-致胜,全面感受了“安全开车”甚至“安全赛车”的别样精彩魅力,并了解到正确驾驶姿势、发动机转速控制等安全驾驶知识,以及转向不足、转向过度及不同附着系数路面的处理方式等实用性很强的驾驶技巧。而蒙迪欧-致胜在整个环节中的出色表现也使得在场的明星们赞不绝口。

沈宁

## 12小时赢辆车 奥铃中国“勒芒赛”开锣

3月29日上午,“2008奥铃中国勒芒轻卡耐力赛”的新闻发布会在国家体育总局召开。据介绍,由中国汽车运动联合会主办、江苏省汽车摩托车运动联合会承办的“2008奥铃中国勒芒轻卡耐力赛”将于今年4月-10月在全国各省会城市隆重举行,该赛事的比赛时间长达12小时。福田汽车在为本次大赛提供相应的资金赞助的同时,其旗下的高档轻卡品牌奥铃也凭借不俗的实力成为本次大赛唯一指定比赛用车。目前,朝柴动力俱乐部、珀金斯雷沃动力俱乐部、扬柴动力俱乐部、云内动力俱乐部等单位都表示将参加本次大赛。

2008奥铃中国勒芒轻卡耐力赛可以说是为广大的卡车司机量身打造的平民赛事,任何人都可以免费报名参加,凡有卡车驾照(B2以上)一年内无重大交通事故记录,驾龄2年以上身体健康者,持本人卡车驾照和行驶证即可报名成为赛车手,通过初赛、区域赛、总决赛来赢取2008奥铃中国勒芒轻卡耐力赛冠军,冠军将会获得奥铃捷运汽车一辆。更吸引人的是,无论比赛成绩如何,只要报名参加,就有机会通过抽奖而免费获得奥铃卡车一辆。而凡是登录该赛事官网(www.lerman-schina.com)的车迷,都有机会参加抽奖赢取精美礼品。

## 【新闻链接】 世上最艰苦的场地赛 勒芒24小时耐力赛

据专家介绍,勒芒24小时耐力赛起源于法国的小城勒芒,该赛事被公认为是世界上最艰苦的汽车比赛,对汽车性能和车手耐力都是极大的考验。赛道是将当地的高速公路和街区公路封闭成一个环形路线,每部赛车由3名车手分别驾驶,采用换人不换车的方法,所有的加油、换胎和维修时间都包括在24小时以内。最后,行驶里程最多的赛车获胜,一般一昼夜下来,成绩最好的赛车行驶的里程将近5000公里。如今,勒芒已经逐渐成为在全球赛车界如雷贯耳的名字,至2007年已经举办了75届(1936年、1940年至1948年未举行);在勒芒大赛的历史上,保时捷一共拿下16座冠军奖杯,是最大赢家,而近年则是奥迪独霸的时代,在2000年~2006年的7年间拿下6次胜利。

## 上海通用携手中高协 别克中国高尔夫联赛启动

3月28日上午,“2008别克中国高尔夫球俱乐部联赛”在国家体育总局新闻发布厅隆重启动。国家体育总局副局长肖天、国家体育总局小球中心主任张小宁、上海通用汽车别克市场营销部长施弘以及各省市高协、俱乐部代表一同出席了启动仪式。

由中高协和上海通用汽车联手打造的“别克中国高尔夫球俱乐部联赛”,是目前国内第一个权威性的国家级高尔夫团队赛事,2007年一经推出,便引人瞩目并取得了超出预期的成功,吸引了全国24个省市高协、百余家俱乐部、近2万名高尔夫球友及爱好者的积极参与,成为中国有史以来规模最大、参赛队伍最多、持续时间最长的一场高尔夫盛事。2008年联赛的选拔赛和分区赛将在全国五个分区陆续展开,首站将于4月份在华南区拉开战幕。

## 福特汽车公司宣布 印度塔塔成为捷豹路虎新主人

福特汽车公司3月26日宣布,公司已签署向印度塔塔汽车出售捷豹路虎业务的最终协议。

福特汽车公司自去年8月开始为捷豹路虎业务寻求战略解决方案,此次交易代表公司的最终决定。福特汽车目前正加速把资源集中于核心的福特品牌,以及名为“ONE Ford”的全球改革方案。

此次交易预计将于下季度结束之前完成。

如果交易顺利实现,塔塔汽车将为收购捷豹路虎业务支付大约23亿美元。根据双方协议,福特承诺将继续为捷豹和路虎公司员工

缴纳养老金,同时塔塔则承诺在完成收购后继续从福特采购发动机。

福特公司于1989年和2000年先后斥资25亿美元和27亿美元购买了英系豪华车品牌捷豹和路虎,但由于连年亏损,福特决定出售这两大品牌。今年1月,福特宣布选定塔塔为捷豹和路虎的优先收购方。

塔塔是印度最大的私营企业集团,近几年来它通过频频收购外国企业来实现海外扩张计划。去年1月,塔塔钢铁公司以超过百亿美元价格收购英荷科鲁斯集团,成为全球第五大钢铁制造商。

快豹

## 蛙后罗雪娟的2008情缘

3月24日,全球瞩目的北京奥运圣火在希腊奥林匹亚遗址点燃后,雅典奥运会游泳冠军罗雪娟从首位火炬手、希腊运动员亚历山大·尼克拉泽斯手中接过火炬,成为北京奥运会首位传递奥林匹克圣火的中国人。

可能很多人不知道,罗雪娟成为2008北京奥运传递圣火第一人前,还有一个与2008有缘的故事。那是2006年初,罗雪娟出席了家乡的众泰集团首款轿车众泰2008的上市仪式,现场众泰集团向国家游泳队捐赠了一台众泰2008,支持鼓励国家游泳队在2008北京奥运会勇夺桂冠,罗雪娟作为代表接受捐赠。很多汽车厂家的新产品取名都很有特色,不过像众泰那样把首

款轿车产品直接取名为2008是很让人惊奇的。原来,不仅众泰2008是一款具有运动特质的个性化轿车,而且众泰集团作为整车行业的新军,就是要用“更高、更快、更强”的奥运精神,把企业做大做强。



## 长安轿车CV8“志翔”下线

3月26日,长安汽车历时三载、耗资数亿、运用全球领先技术研发的自主品牌中级轿车——“CV8”在长安渝北汽车制造厂下线。下线仪式上,长安汽车集团董事长、总裁徐留平郑重宣布,CV8定名为“志翔”。

发布现场,“志翔”以时尚的外形、卓越的科技感等多项优异表现获得了媒体和专家的一致赞赏。徐留平介绍,“志翔”是长安融合世界先进设计理念,整合全球汽车工业发展新技术打造的精品中级轿车。志翔的下线,标志着长安自主创新

能力达到了全新高度,轿车品牌战略进入了纵深发展阶段。”业内人士表示,“志翔”的诞生,进一步提升了长安轿车的竞争力,也将为中国中级车市场注入新力量。

“志翔”的研发设计充分体现了长安“科技·品质”的品牌追求和“以人为本”的设计理念。自动巡航系统、多功能行车电脑、全自动恒温空调、6喇叭音响、电动六向座椅、无骨雨刷等丰富配置,使驾乘者感受到了中高级豪华轿车的舒适享受。

## 奥运圣火进入中国 上海大众发起护航总动员

3月31日,北京2008年奥运圣火欢迎仪式暨火炬接力启动仪式在北京天安门广场举行。北京奥运会境内火炬接力供应商上海大众旗下的火炬接力正式用车PASSAT领驭、途安新一代和明锐也在当日亮相。

据上海大众方面透露,在本次北京迎接奥运圣火的活动之后,上海大众的火炬接力正式用车将参与从5月4日开始的涉及63个城市(19个省/直辖市)、57天的火炬传递,总计转场里程超过3万公里。其中,PASSAT领驭为62台,途安新一代41台,斯柯达明锐62台,共计165辆作为核心车队的正式工作用车。除此之外,上海大众还将提供售后服务车55台,工作用车304台。

提高了相关的标准,相关的仓储、物流和交付检测都采用了最高标准。为了适应火炬接力过程中,火炬手传递速度在8里/小时的长时间低速运转状态,该批车辆都经过了相应的技术论证和50公里的道路适应性检测,以确保车辆在火炬传递期间的万无一失。

除此之外,上海大众还将在火炬传递期间充分发挥遍布全国的服务网点优势,在每一个经过城市建立定点服务网络,成立服务小组,配合完成车辆的验收、预检、路试等流程,确保车队顺利运行。同时,上海大众还将进一步延伸企业关爱精神,通过已经在企业内部选拔出的“火炬手关爱大使”,利用上海大众五星级客户服务平台,在圣火传递期间为上海大众奥运火炬手提供包括气象资讯、健康提醒、旅程安排等在内的全方位的贴心关爱服务。

精工细作 进口品质  
升级版 Mazda3 两厢 出自马自达国际一流工厂

一汽马自达  
zoom-zoom 魅力·科技

一汽马自达汽车销售有限公司  
用心对您更安心 销售服务热线:800846888(免费)  
企业直拨:0431-85763838 www.faw-mazda.com

江苏分公司:025-84688888  
南京分公司:025-84688888  
浙江分公司:0571-85763838  
安徽分公司:0551-85763838  
湖北分公司:027-85763838  
湖南分公司:0731-85763838  
江西分公司:0791-85763838  
福建分公司:0591-85763838  
广东分公司:020-85763838  
广西分公司:0771-85763838  
四川分公司:028-85763838  
重庆分公司:023-85763838  
云南分公司:0871-85763838  
贵州分公司:0851-85763838  
陕西分公司:029-85763838  
甘肃分公司:0931-85763838  
宁夏分公司:0951-85763838  
青海分公司:0971-85763838  
新疆分公司:0991-85763838