



## 悬疑小说

夏小宇在给女作家七月打完电话以后，离奇地在自家阳台上割脉自杀。七月怀疑是那个跟夏小宇同居的男人高炎杀了夏小宇，于是开始对她的死因进行调查，没想到却收到一些莫名其妙的邮件。七月按照寄件人的地址去找，发现寄件人早在一年前就已失踪，到底邮件是鬼魂所寄还是另有幕后黑手……

上官午夜 著 北方文艺出版社友情推荐

## 我见到了依云

我想起姚遥曾经跟我说：“他和妻子感情破裂了。我们说过死也要在一起的，我等了他一年，是因为我不相信他已经离开了我，现在……我再无挂念了”

我深吸了一口气，猝然转身，将目光直直地射向了罗天，这个该死的破警察！他愣了一下，随即便读懂了我眼神里的愤怒，他说：“我们发现了陆美芳的尸体，她在遗书里交代了整个杀人过程，姚遥看到了新闻。”我白了他一眼，将视线转到了姚遥身上，我轻唤道：“姚遥。”然后试着慢慢向她靠近。就在我刚要碰到她的时候，她突然大吼一声：“你骗我！”跳下栏杆，手里的水果刀就向我的脸上划了过来，我惊呼一声，后退了两步，本能地用手捂住了脸，只听见嘶啦一声，手套被割破了，钻心的疼痛从手背上传来。

旁边那几个警察的确挺机灵的，一见姚遥离开了栏杆便立刻冲上去，没两下就把她制服了，她因为激动过度，再加上流血过多，晕了过去。到了医院，罗天直接把我送去清洗伤口。我的伤口清洗包扎好后，姚遥很快就醒了过来。她威胁护士，要是靠近她，就咬舌自尽。

罗天一直守在病床旁边，我看也不看他一眼，从他面前走过去，坐在了姚遥的床边。没等我说话，姚遥先开口了，声音里带着某种绝望的失望：“你为什么要骗我？我这么相信你。”

“我没骗你，真的，姚遥，你相信我，好吗？”我坚持着自己的谎言。我把话锋一转，对准了罗天，“你要是不相信我的话，可以问他呀，他是警察，他不会骗你的。”

罗天显然没想到我会这样，呆愣着，表情有些不自在，不过很快就极不自然地点点头。姚遥疑惑地问：“如果阿然没死，那他老婆又是怎么回事？她不是在遗书里交代了整个杀人过程吗？”“这个……其实……陆美芳的遗书……是我们假造的。”

“假造的？为什么？”姚遥更加不解地看着罗天。“因为……”罗天挠挠脑袋，“这本来是一个秘密，不能对外泄露的，现在我说给你听，但你必须要答应我一个条件，不许告诉任何人，能做到吗？”“能！”姚遥郑重地连连点头。

“其实，张然是局里派出去的一个卧底。”罗天的话把我吓了一跳。卧底？亏他想得出来。他继续编故事，“我们要抓获一个国际

走私贩毒集团，苦于没有证据，张然是个好警察，他主动要求去做卧底，前段时间我们收到他的信息，说那帮人对他的身份起疑了，于是我们就设计了11·17肢解案，又在陆美芳的遗书里供认杀人过程，为的就是让那帮人相信张然不是卧底……记住，千万不能说出去，否则张然随时都会有危险，你明白吗？”

“嗯，嗯，我明白，原来是这样。”姚遥此时对罗天的话已经深信不疑，眼睛里重新燃起了希望，这次又多了一份崇拜与自豪。

这天晚上八点左右，我回到家，没多久，启凡也回来了，手里提着一袋火锅料，身后跟着他姐姐安依云。她穿一条白色的连衣裙，裙摆很长，盖住了鞋跟，套了件黑色的风衣，头发直直地垂下来。她呆呆地坐在沙发上，没有看我，她的眼里似乎没有任何人，好像连眼珠子都不会转动。

启凡把食指竖在唇间，意思叫我别说话，我会意地点点头。吃饭的时候，启凡注意到我的左手畏缩，他问：“在家怎么还戴着手套？”“哦……下午新买的，不舍得脱下来。”我编了一个蹩脚的谎，支吾着，把手缩进了桌子底。



## 教你共赢

假设可乐2元钱一罐，两个空罐可以换一罐可乐，如果给你6元钱，你最多能喝几罐可乐？这个游戏，我们问过身边很多人，包括同事和朋友，当然还有亲人。几乎90%的人经过推演，有时甚至通过多次推演，然后对我说：是5罐吗？我们为什么不再问一下自己，如果这时候我们再有一个“空罐”，能不能喝得更多呢？

翟江波 杨清波 著 北京理工大学出版社友情推荐

## 稳当缔造第六罐

1971年4月，第一家星巴克开张，主要经营咖啡豆。三位创始人分别是鲍德温、波克尔、西格尔。如果仅仅经销咖啡豆，星巴克很可能到现在还蜗居于西雅图，淹没在成千上万的小零售店中。但是一个人的到来改变了它的命运，他就是1982年加入星巴克的舒尔茨。

舒尔茨原是瑞典一家家用器具制造公司美国分公司的副总裁。1981年，舒尔茨光顾西雅图星巴克，喝下第一杯星巴克咖啡之后，舒尔茨当下就决定放弃一切，投入星巴克。舒尔茨回到纽约之后，马上辞去了高薪的工作，在亲朋好友的质疑声中，跳槽到星巴克去当运营和市场总监。

1983年，舒尔茨到意大利米兰出差。在那里，他发现咖啡店服务员在为顾客服务时几乎能叫出每位客人的名字。顾客站在柜台前同服务员亲切交谈，蓝领与白领们不分你我。这里俨然成了当地社区的聚会场所。

从米兰回来之后，舒尔茨以为自己取到了咖啡文化的真经，兴高采烈地向几位创始人讲述新经营理念，却遭到了鲍德温与波克尔的强烈反对。经过了两年的不停争论，一直想卖咖啡的舒尔

茨终于跟只愿卖咖啡豆的星巴克分道扬镳。之后，舒尔茨筹集资金，开设了他的第一家咖啡厅——“每日咖啡厅”。两年后，他已经有了三家分店，但这样的规模离他的预期还有很大差距。就在这时，曾经的东家“星巴克”向他微笑了。

1987年3月，舒尔茨突然收到消息，鲍德温与波克尔要卖掉星巴克，包括店面、烘制设备及品牌。5个月后，收购完成。舒尔茨将自己所有的咖啡厅都改名为“星巴克咖啡厅”。舒尔茨最终是要带星巴克走出西雅图的，但是，他追求的不是走得快，而是走得稳。因为没有好的管理人员，质量无法保证，品牌就会发生危机，此乃扩张之大忌。

他首先要保证的是星巴克的优质服务，而这种服务体系在星巴克咖啡厅的每一处细节。从1987年到1992年5年间，星巴克开设了161家连锁经营店。这样的速度甚至超过了初期的麦当劳。1992年6月，星巴克在纳斯达克正式挂牌上市。到1996年的时候，星巴克已经在美国家开了1000多家分店，同年开始向海外扩张。

星巴克为什么能获得今天这样大的成功，以至于1994年美国总统克林顿都把

舒尔茨请到白宫，向他讨教？找不到答案的时候就找问题，但是要注意问题往往不在问题的本身。星巴克在处理和员工关系方面，做得太棒了。

在星巴克，没有“员工”，只有“伙伴”。舒尔茨给予伙伴的绝不仅仅是尊重，还有实惠。本来用于广告支出的费用改为用于员工的福利和培训。舒尔茨还说服董事会，将全部福利制度扩展到每周工作超过20小时的兼职员工。1988年，在发现员工吉姆患艾滋病之后，舒尔茨不仅热烈拥抱以示安慰，并保留了他的工作，还在吉姆因不能工作离开星巴克之后，报销了他长达29个月的治疗费用。

舒尔茨不仅建立了完善的员工福利制度，还借鉴高科技行业的做法，给员工发放股票期权。这在餐饮服务业是绝无仅有的，这些期权的价值平均每两年翻一番。星巴克多次入选《财富》“最适合工作的公司”，每年员工流动率只有60%~65%，而美国同行业的流动率高达150%~400%。在公司道德排行榜上，星巴克多年稳居前列。把员工当做伙伴的策略为星巴克培养出了忠诚的员工，他们也就服务出了高度忠诚的客户。原来员工的忠诚也可以成为创造更大价值的空罐，忠诚胜于能力。



## 言情小说

临近大学毕业，常清发现自己怀上了实习时期的上司、一位有妇之夫的孩子，而她的家族难育的遗传史，使她做出了生下孩子的决定。初入职场的生存艰难，亲情的冷漠，周遭的冷眼与歧视，把这个年轻的未婚妈妈抛到了命运的谷底。但她凭着80后一代人难以想象的坚强与坚韧，以不放弃的爱的力量，扛起了命运所赋予她的一切。

蓝小汐 著 江苏文艺出版社友情推荐

## 我碰到了大款

郑总监的交通事故一直在处理着，他不愿意出面，就让我去送钱。按照名片上的地址，我找到城东的一处高档写字楼，一打听，司机不在，出租车去了。正犯着愁呢，那天车上坐着的那个浅灰夹克出现了，一进门，前台小姐立即恭恭敬敬地起身：欧阳先生好。

虽然这么多员工打着招呼，但浅灰夹克与我的原东家有一拼，到哪都板着一张脸，只是轻轻点了点头，让人不寒而栗。我不在乎，你又不是我老板，于是我在他身后大喝一声：“欧阳先生。”他吓了一跳。我冲上去，说话好像连珠炮：“您好，不知道您还记得吗？前几天在城西干道的高架上，我们领导撞了您公司的车。今天我是送赔偿金来了，司机师傅不在，您能不能帮着签收一下，一共八百块钱。”

浅灰夹克铁青着脸，冲秘书说：“小刘，你来办一下。”转身走进自己的办公室。小刘收了钱，写了收条，我接过来一看：“哟，这可不行，得盖一个你们公司的章，否则我们领导该说我的。”小刘看着我：“盖章得欧阳先生签字。”

“那我去找他签。”我自

告奋勇，小刘松了口气。站在门前，就听见老板在里面训着人呢，边拍桌子边发火，着实有点恐怖。终于等他训完人，我敲门进去，请老板先生签字盖章。整个过程，他一言不发，刷刷刷，签上一个连笔的名字，我接过一看，乐了——欧阳峰。

下了楼，我大大的舒了一口气。去路边的便利店买了点日用品，便去车站准备搭车回家，身后响起了滴滴的喇叭声。我第一个反应是，我挡着人家路了，于是便靠边让了让；身后的喇叭还在响，我又让了一让，可是，人家还不依不饶，滴滴答答响个不停。我回头，怒目而视，结果发现后面跟着的正是我们撞着的那辆奔驰，只不过驾驶者是西毒欧阳峰先生，“去哪，我送送你吧。”“不用不用，前面就有25路。”我推辞。“这会是晚高峰，肯定很难等车。上车吧。”说着，他探身帮我打开了副驾驶的车门。盛情难却，我上了车。

车门轻轻地撞上了，车内流淌着若有似无的钢琴曲，外面嘈杂的车水马龙立刻变成了风景。我将很有些分量的超市购物袋放下，发现手掌已经被勒出通红的印子，身体向柔软的真皮座椅上一靠，舒服地叹了口气：有钱真好啊。人一舒服，就容易走神，我的思绪飘向了五百万的日子：那时候，我可以睡到自然醒，想吃燕窝就吃燕窝，想吃火锅就吃火锅。

“刚毕业没多久吧？你们这些刚走进社会的年轻人真好啊，有活力，有朝气。”西毒说这句话时，流露出的羡慕和向往是由衷的。“呵呵。”我不知如何作答，干笑着。“慢慢的，你们就会知道，人生的路不好走啊，要摔很多跟头的。”西毒看起来岁数不大，充其量也不过四十岁，但说起话来老气横秋。这时候，我的手机响了，家里的电话，是江大妈问我几点回来。

江大妈正抱着孩子，把话筒放在孩子嘴边说：“来，宝宝，咱们叫妈妈。”我知道，此时小丫头正支棱着耳朵在听，于是憋着童音道：“宝宝，今天乖不乖啊？有没有惹奶奶生气啊？妈妈这就回来了啊，来，亲妈妈一个。”当听到那头“啵”的一声，我才心满意足挂上电话。西毒忍不住笑了：“你们这些小女生啊，养个小小狗小猫啊，就像养个儿子似的，还妈妈呢。”我说：“真是我女儿，可是什么小猫小狗。”西毒看我一眼，不说话，但那神情，却是一副什么都了然于心的样子。



## 纪实文学

这是一群幸运的孩子，他们一出生就接受最先进思想的熏陶，他们的命运，常常让新中国的领导人牵肠挂肚；这是一群不幸的孩子，他们长时间不知道亲生父母是谁，尚未长大成人就背井离乡。这群二战时期被送到苏联国际儿童院抚养的孩子，是中国共产党先烈及高级干部的子女。

赵嘉麟 葛万青 著 湖北人民出版社友情推荐

## 贺子珍救了女儿

春季的伊万诺沃乍暖还寒。季节更替期间，体质较弱的娇娇患上了感冒，被送入国际儿童院的隔离室。母亲贺子珍起初想自己来照顾女儿，因为她想起自己刚到苏联生下的儿子就是因为先患了感冒，然后转为肺炎而死去的。但儿童院方面坚决不同意，生怕病毒在其他人之间传染。为此，倔脾气的贺子珍和大夫们吵了一架。最后，贺子珍还是听从了儿童院的安排，每天只能在隔离室外透过玻璃，看看女儿的模样。

但是，过了几天后，她来到隔离室一看：女儿不见了。问了大夫才知道，娇娇病情加重，已经被转入伊万诺沃市里的一家医院接受治疗。

一听这个消息，贺子珍立刻紧张起来：“现在娇娇也感冒了，如果当年的情况再出现的话……不行，我要去照顾娇娇，我不能让她死！”贺子珍想越想越担心，干脆打听明白医院地址后，动身来找娇娇。她用生硬的几个俄语单词加上打手势，终于问明白了女儿住的病房。

看到娇娇正在熟睡，贺子珍抱起女儿往外就走。她要把女儿带回儿童院，自己照顾她。声音惊动了值班的

护士。她见一个妇女要把孩子带走，立刻上来阻止：“你不能带走孩子。她需要在医院治疗。”贺子珍急了，大声说道：“我是妈妈！我是妈妈！”

但护士仍不放行。无奈之下，贺子珍只有一人回到儿童院的员工宿舍。也许是因为这番折腾，娇娇的健康状况进一步恶化。几天后，她已经不能进食了，偶尔还抽起风来。

医院方面通过儿童院通知贺子珍前来探视女儿——事实上这等于发出了病危通知。不知内情的贺子珍以为女儿的病好了，于是兴冲冲地往医院赶。贺子珍在医生带领下，来到了停放娇娇病床的太平间副室。一看到周围的场景，贺子珍立刻什么都明白了。她猛地拉住医生的手，哀求道：“求求您，一定要救救娇娇！她是我的女儿！她是我唯一的女儿！”

医生耸了耸肩，表示已经没有办法了。“不，我不能再失去一个孩子了！反正和这些医生也说不清楚，我就靠自己救活娇娇。”贺子珍想到这里，索性一把抱起孩子，飞也似的跑出医院大门。贺子珍抱着女儿回到住处后，挑了几件衣服卖掉，买了一小包白糖和一瓶牛奶。然后，她坐在娇娇的床头，用小勺一点一点撬开女儿紧闭的小嘴，将这瓶牛奶喂了下去。

为了让娇娇天天能吃到牛奶，贺子珍将所有能卖的东西全卖了。在她精心护理下，娇娇竟奇迹般地恢复了健康。

不过，虽然贺子珍对女儿的确非常疼爱，但当自己一遇到不顺心的事或者娇娇犯了错，她就会不由自主地动手打孩子，而且下手比较重。这个事情只有一小部分中国学员知道，因为娇娇几次来上课时眼睛红红的，明显是刚哭过。也有个别孩子去找贺子珍说过这个事，但因为自己的中文结结巴巴说不清，所以一直没有效果。

转眼间到了儿童院一年一度体检的日子了。当别的小姑娘都按照要求脱去衣服，排队等候的时候，达维多娃大夫发现娇娇在一旁没动。她以为孩子害羞，就微笑着说：“来吧，小姑娘，我来帮你。”说着，便伸手要帮娇娇脱衣服。

没想到，娇娇慌忙后退，一个劲地摇着头，嘴里嘟囔着：“不，不，我不要检查身体。”小女孩的反常表现，令一旁的谢柳京娜感到很奇怪。她走过去，挽起胳膊上的袖子一看——“我的老天！”

谢柳京娜喊出了声。只见娇娇的手上尽是瘀青！