

男子雇凶杀妻 没想到杀手倒戈举报

接报 “有人花 20 万雇我杀人”

“聊城将要发生命案，一个南方小老板买了一辆车，打算通过制造交通事故将一个人撞死。”2007年1月29日上午，一个特殊的举报电话打进聊城市公安局刑警二大队，接电话的是大队长梁广俊。

“你怎么知道的这起预谋杀杀人案？”接听过多起虚假举报的梁广俊虽然当时并未相信，但还是负责地问着。

“我是听一个台前(河南省台前县)人说的，小老板愿意出 20 万元佣金杀人。”

“能把这个台前人带来面谈吗？”梁问道。

当天下午 3 点，两名中年男子走进梁的办公室。一个是打举报电话的，姓刘；另一个就是那个“台前人”，但他拒绝透露自己的任何信息。

“台前人”说，一个月前，一个女人给他打电话，让他开车撞死一个人，造成交通事故的假象，事成后给他 20 万元佣金。一个月后，为了实施作案，这个女人又专门花 2.8 万元买了辆二手桑塔纳轿车，并带着他多次去目的地认人。

“伪造交通事故杀人现场就在聊城东方中学门前的南北路上，要撞的是一个每天骑电动车接送孩子上学的妇女，就在送孩子上学返回家的途中将她撞死。”

“台前人”当即掏出手机打了一个电话，接电话的是个女人。双方在电话中谈了几句有关 10 万元(佣金预付款)的事后，对方说第二天上午在

聊城火车站见面谈。

“来举报这件事，我就是想立功，再说，杀人良心上也过不去。”“台前人”说完就离开了。

疑惑

“命案”线索是真是假？

2007年1月30日，公安干警乔装打扮到火车站与对方接头，却并没有等到前来接头的那个女人，“台前人”再拨打她的手机时，发现已关机。

“台前人”随后也悄悄离开了。干警随后拨打“台前人”的手机，发现也是关机。

借助技侦手段，干警们初步查清“台前人”叫海子，菏泽市鄄城县人，是哈尔滨上网诈骗逃犯；他所提到的女人叫李月。李月曾于 2007 年 1 月底在菏泽以海子名义买了一辆红色桑塔纳，花了 2.8 万元。

证实

宾馆内密谋雇人行凶

2月1日，案情突然有了转机，聊城公安通过技术手段截获一条重要线索：李月将从济南赶到聊城，与家住聊城的姐夫见面，而见面的目的好像与雇人制造交通事故有关。

2月1日晚，李月驾驶那辆桑塔纳轿车从济南赶到聊城，把姐夫朱胜从家里接了出来。侦查人员一直在后面跟踪。直到深夜，两人才赶到静雅宾馆住下。当晚，公安人员通过技术手段侦查获悉，两人在宾馆商议了制造交通事故撞人的事，朱胜答应帮李月找到一个人去实施撞人，而且找的是同村一个叫朱泉的人。

山东聊城一男子欲置妻子于死地，竟预谋伙同情妇雇凶伪造交通事故。警方截获线索后，千里追击六昼夜挽回一条人命。

这起案件的破获成为“命案可防”的典型案列。



民警跟踪 犯罪嫌疑人 乘坐的车辆

民警跟踪疑犯

惊訝

老公雇人预谋撞死妻子

2月2日清晨，李月驾车拉着朱胜赶到位于老西环路的东方中学，查看了准备实施撞人的地点。由于没有见到受害人，她便简单介绍了受害人的特征：40 多岁，喜欢戴白口罩，骑电动车送孩子。

令侦查人员吃惊的是，监控得来的信息表明，这起预谋杀杀人案背后的那个南方老板姓陈，是李月的情人，而受害人竟是这个南方老板的妻子王香。

随后，李月和朱胜又驾车赶到沙镇，在一村庄公路上把朱泉约出来见了面。李月要了朱泉的驾驶证，表示要用这个驾驶证买辆新车，来实施撞人。

突破

“南方老板”机场现身

2月2日，又一条重要的信息被截获：李月的情人也就是那个“南方老板”于当天下午从黑龙江飞抵济南机场。

15 点 20 分，“南方老板”走出机场。李月与其开车赶到济南市张庄路一家酒店住下来。在酒店里，李月提出买一辆新皮卡车来实施撞人计划，“南方老板”同意了。

侦查人员迅速查清了“南方老板”的身份。原来，这名所谓的“南方老板”竟也是聊城人，叫陈利，近几年一直在济南做钢材生意。

2月3日上午，两人又开车前往匡山汽车大世界，花 4.28 万元买下一辆皮卡车，直接开着新车赶往聊城。

3日中午，两人赶到聊城。陈利本打算把车交到朱胜和朱泉手中就返回济南，没想到那天下午朱胜和朱泉正好有事没时间接车，于是他和李月只好又在静雅宾馆住下，等第二天再说。

关口

短信传令悲剧一触即发

3日晚9点30分许，李月在宾馆给朱胜发了一条短信，内容是：“你明天中午和二泉来聊，如果家里忙就在两点前到，东方中学两点以后放学，带着二泉看一看，我明天把钱存到你存折上。”

侦查人员知道，案件已进入关键时刻了。警方投入近 40 名民警和 7 辆化装后的车辆，对此案进行全面跟踪和布控。参战民警兵分五路：一路专门盯着用来撞人的皮卡车；二路专门盯着陈利；三路在东方中学门口埋伏；四路在李月曾与朱胜商定的撞人地点埋伏；五路则在学校周围路段巡逻。

抓捕

悲剧上演前一刻全部落网

2月4日上午，陈利和李月走出静雅宾馆，驾驶皮卡车离开。两人来到聊城农村信用社双庙分社以朱胜的身份证开户，存入 10 万元钱作为佣金。之后，两人就驾车沿 329 省道飞速向冠县驶去。

皮卡车在冠县稍作停留，就原路返回。两路侦查人员紧追不舍。皮卡车驶到聊城市火车站附近时停了下来，陈利下车，李月继续驾车前行。两路侦查人员立即分开跟踪。

4日14时许，皮卡车行

驶到站前街附近早已停在路边的一辆红色面包车，也就几秒钟的时间，皮卡车继续前行，面包车紧随其后。

皮卡车驶到站前街南首时又停了下来，李月和朱胜分别从车上下来走到一起。李月拿出存折让朱胜查看后，随即钻进红色面包车，而朱泉就在面包车上。

“行动！”现场指挥的刑警支队崔其峰政委在请示后下达了抓捕命令。

刹那间，早已悄悄围上来的 5 辆跟踪车高速冲了过去，李月等 3 人还没反应过来，就被当场制服。与此同时，接到命令的二路刑警在聊城市火车站候车厅将陈利抓获。

案后

妻子闻真相当场晕倒

这起预谋杀杀人案在聊城警方努力下被成功阻止，涉案人员被全部抓获。而受害人王香还毫不知情。2月4日下午，王香接到刑警支队的通知，说她丈夫被抓了，让她到支队去接受调查。“开始我还担心他出了什么事，到了之后知道怎么回事时我一下子就吓晕了。”她怎么也没有想到，自己这些天来一直在死亡线上徘徊，而要将自己置于死地的竟是自己的丈夫。

聊城市东昌府区人民法院依法对陈利、李月、朱胜、朱泉 4 人提起公诉。经过开庭审理，法院于 2008 年 2 月 20 日作出一审判决：因犯故意杀人罪，陈利被判有期徒刑六年，李月被判六年，朱胜被判四年，朱泉被判两年。(文中涉案人员为化名) 据《齐鲁晚报》

“薄客”让您的家装更完美

——需要在家装前安装的唯一家电

家电怎么会在装修前安装呢？这是什么家中呢？带着这样的疑问我拜访了刚刚装修完的同事吴老师家。在知道来意之后吴老师让我自己找找空调在哪，我遍寻所有角落也没有发现空调踪影，看着我茫然的样子吴老师很神秘的笑着让我抬头看，“你什么时候发财了啊，都用上中央空调了”我很惊讶的问，“不是我发财了，这是麦克斯推出的‘薄客’中央空调”吴老师说“我们本来是想买柜机的后来听家装设计师推荐这种叫‘薄客’中央空调它不像柜机要占很大空间，它还拥有中央空调所有的优点价格还很便宜。一开始还有些疑问周末正好参加了现代快报的家装直通车上午看了五家样板房，其中两家都安装了‘薄客’中央空调，业主反

馈空调使用效果很好，我回到家对这个新产品还是不放心的，过了几天我又带着家人专门去了光华门附近的一家面积 140 平方米的大户型业主家，他们家几个房间都安装了这种空调，业主介绍了这个空调有八大优势，让我对这个空调有了彻底的了解，回来之后我就下定决心要装这种空调，现在使用之后感觉选择‘薄客’中央空调是没有错的。吴老师说“没有‘薄客’的话我这 120 平方米的房子怎么也装不起来中央空调啊，中央空调买得起也用不起啊，再说中央空调的外机体积很大向我们这样的房子也没有地方放啊”

吴老师介绍完之后，我才注意到他家房子都做了局部吊顶，我还以为是排风系统，从外形上这种空调的内机与常见的

中央空调一样，外机和柜机、挂机的外形一样。首先，内机高度仅为 192 毫米，深度为 460 毫米，超薄设计很适合于大众家庭；其次，舒适度很好，“薄客”空调吹出来的风是循环的，不会直接吹到人的身上，使用也很方便；第三，省钱，客厅装的空调包括安装费、辅料费一共才六、七千块钱，卧室用的和普通空调差不多，而常见的中央空调远不止这个价格，对于房屋的要求也很高。另外薄客空调是单机组，每一个房间空调都可以单独工作，非常省电。

下午我又到了薄客空调专卖店了解了下发现薄客有八大特点：

- 1、独立，采用最适合家庭使用的“一拖一”独立系统设计，技术稳定可靠。

2、超值，比其他品牌具有更高的价格优势，更贴合普通消费者。

3、标准配置，无需再自行购买安装材料，聘请工人提供一站式服务。

4、五年双保，提供五年质保加五年保修消了中央空调的质量和维修隐患，令消费者倍加放心。

5、专业化维护，秉承“让每一个家庭轻松享受中央空调”的宗旨目标，全国 20 多个专业营销中心提供标准化的咨询、设计、施工和安装。

柜机、挂机给生活带来的种种不便我们都深有体会，“薄客”中央空调所带来的无限空间、无线舒适感需要你亲自体验了。

体验专线：84404686、13951698102

打造行业内最具知识性、权威性、影响力的特色家装课堂

大型公益家装课堂

主办单位：现代快报、东方卫视、金陵晚报、扬子晚报、南京日报、南京晨报

想听课！就到成贤街57号3楼 3月30日(周日)上午9:40

家装课堂时间 第一场活动3月2日(周日)上午9:40 第二场活动3月16日(周日)上午9:40
第三场活动3月30日(周日)上午9:40 第四场活动4月13日(周日)上午9:40

主讲内容：

- 专家教你如何审核自己的装修预算报价
- 什么是半包？什么是全包？
- 半包的材料哪些由业主买，哪些由装饰公司提供？
- 装饰公司材料到现场如何验收？
- 水电隐蔽工程怎样验收？
- 水电怎么做更可靠实用？
- 如何选择乳胶漆，乳胶漆到现场怎么辨别真伪？
- 您的家选用实木地板好，还是复合地板好？

- 选地板时的注意事项您知道吗？
- 复合地板如何铺贴效果最好？
- 客厅里选择地砖还是地板？哪样更适合您？
- 选用洁具需要注意些什么？
- 装饰公司提供的门是好是坏如何识别？
- 市场上的门有哪些种类？门该如何选择？
- 橱柜如何选择，台面、门板有哪些，哪些适合您？
- 可以与优秀设计师现场交流沟通、咨询。

装修专家现场解答热点问题
带图纸的业主提供免费午餐
午餐后下午参观样板房
本讲座现场爆满，为了确保您有座位，请您提前电话预约。

一次听课 装修无忧
预约电话：83690326