

化验单验出“非亲生”，养子——

“不是亲爹，我也要给您肾”

国内首例养父子亲属肾脏移植今天手术



郭凯 快报记者 施向辉 摄

噩耗 1年多前，养父突然得了尿毒症

一张蹊跷的化验单

医生最先察觉了事情的蹊跷。“今年1月份，24岁的郭凯和自己的表哥来到鼓楼医院，郭凯说要给自己的父亲一个肾脏，而父亲前不久刚刚找遍了亲戚，却没有一个配型成功的”，鼓楼医院肾脏移植中心主治医师刘铁石回忆说，这个孩子的到来，让他们着实高兴了一番，他们还正在担心亲属没有肾源呢。但检查结果让医生吃了一惊，有项检查至少应该是“三个点”，而这个孩子与自己的父亲的关系只有“两个点”，也就是说，这对父子几乎没有任何血缘关系。医生顿时有些气愤了，这对“父子”可能是别有用心，有可能涉及违法行为。于是，刘铁石悄悄将郭凯的表哥拉到一旁，委婉地说，是不是里面有什么情况没有说清楚的。表哥沉默了半天，悄声说，郭凯是偷偷跑来医院的，连他自己都不知道是抱养的，他一直以为是亲生的。刘铁石说：“那必须得挑明这层关系，即使配型成功，手术也无法实施。”

养父突然得了尿毒症

事情还得从头上说起。安徽有个砀山，这里以盛产香脆可口的梨子著称，46岁的郭秋冬就是这里的人，家里有几分薄地，自己还在建筑工地上打工，一年加上卖梨的收入，也不过收个千把块钱，让郭秋冬感到很欣慰的是，日子过得虽然紧张，但家人和睦，娃娃们都懂事。郭凯是他的大儿子，

已经24岁，郭凯还有个17岁的妹妹和14岁的弟弟。家里太穷，三人初中毕业后就跟随同乡外出打工了。14岁的弟弟给人当学徒，一个月也就200多块，妹妹在北京一家宾馆当服务员，而郭凯则是在打零工，有时在饭店当传菜员。郭凯很愧疚：“挣的钱不到800块，虽然从来没用家里的钱，但是也很少给家里寄钱。”

2006年9月份，厄运来了。郭秋冬卖完梨，对自己的妻子说：“这两天身体总是感觉不太对头，想睡觉，身体没力气，我还是去医院查一下吧。”第二天，他独自一人来到医院做检查，检查结果如晴天霹雳，他得了中晚期尿毒症。医生的话更让他感到天塌了。医生说：“要么换肾，要么透析，透析一年要5万~6万。”

沉重的透析费让患者心痛

郭秋冬将化验单揣在兜里，使劲压了压，回去只跟自己的妻子说了病情，妻子急哭了。对在外的三个孩子，郭秋冬一个字也不愿意说，尤其是郭凯。父亲说：“这孩子心眼实在，知道了肯定不安心工作了。”2006年11月，郭秋冬开始透析，每一次做完，郭秋冬心疼得要死，一个星期透一次，一次就是几百块，那可是全家半个月的收入啊。随着病情的严重，一次透析已经远远不能缓解病情了，到了2007年12月，他一周需要三次透析。而在这一年里，郭秋冬的父母相继离开人世，操办丧事让这个家负债累累。时时刻刻，郭秋冬都想到了死。

什么？没有血缘关系，那他们怎么来做亲属肾移植？这不是开玩笑吗？化验结果“铁证如山”，黑瘦的郭凯成了高度怀疑的对象，而这个孩子也是吞吞吐吐，说不清楚来龙去脉，更引起了专家警觉。

经过医生详细调查，一段隐藏24年的心酸故事才大白于天下，让专家惊讶的是，也许是上天的眷顾，本来没有血缘关系的养父子，肾脏配型居然完全符合手术条件，可能真是应了那句话：“不是一家人不进一家门。”两个多月来，他们温情脉脉的养父子关系，先是引起了专家的怀疑，最后又打动了所有人，也终于得到了南京鼓楼医院伦理委员会的认可，可以实施亲属肾移植手术，南京鼓楼医院肾脏移植中心专家介绍，今天，这对父子将实施手术，这还是国内首例养父子肾脏移植。

通讯员 刘宁春 快报记者 刘峻

捐肾

配型化验查出不是亲生

亲属没一个合适

透析仪仿佛是个吃钱的老虎，慢慢榨干了这个家庭最后一滴血。郭秋冬的身体也差了，为了省钱少做透析，他每天只敢喝一小碗水，这是维持生命的底线了，看到人家吃红烧肉，他往往直吞口水，也不敢吃一口，因为这是肾脏无法承受之重。去年年底，郭秋冬身心俱疲来到鼓楼医院，已至初冬，万物萧索，他的生命仿佛落叶，转瞬枯萎。医生告诉他：“郭师傅，只有亲属肾移植了，如果继续透析，一是没有那么多钱可以耗，二来你的身体状况也不允许了。”“亲属肾移植？”郭秋冬绝望的眼神里跳动着一丝希望。

郭秋冬的弟弟来了，配型失败，妹妹来了，配型还是失败，自己的妻子来了，结果还是失败，一次又一次的希望和失望，让这个坚强的汉子再度面临崩溃。数来数去，自己的亲属只剩下三个孩子了，郭秋冬刚想起这个念头，自己又狠狠将其掐灭了，绝不能让娃娃们给自己一个肾，他们以后的路还长着哩。医生告诉郭，即使是孩子，也必须年满18岁，所以只有郭凯符合最基本的条件。郭秋冬一听，更是连忙摆手，不，不，还是算了，尤其是郭凯。一提起这个孩子，郭秋冬就有十分愧疚，一个秘密也浮现脑海，让郭秋冬觉得欠了孩子很多很多。

养子偷偷跑去配型

转眼已经是2008年1月了，郭凯天性朴实，看不惯周围的年轻人爱耍的性格，在城市打工者里，他显得很合群。他想了想，干脆先辞职回家，准备过个年。到家后，他和弟弟妹妹才得知父亲患上了重病，几乎没有

办法生活了。尽管父亲提起亲属都去做过肾脏移植的配型，但每次总是含糊其辞，聪明的郭凯想到自己可能是最合适肾脏移植的，于是跟郭秋冬提出要到鼓楼医院去查一下。一听孩子这么说，郭秋冬又感动，又无奈，语气仍和以往一样的坚决，不同意孩子给自己一个肾脏。郭凯知道自己的血型是O型，而父亲也是O型血，有很大的希望。于是隔了几天，约上自己的表哥，偷偷来到鼓楼医院，他心里想，不管三七二十一，自己先配完型再说，于是出现了文章开头那一幕。

得知不是亲生，一下懵了

检查刚进行了几项，医生已经知道郭凯与郭秋冬没有血缘关系了。但兴冲冲的郭凯仍然蒙在鼓里，最后一项是补体依赖性淋巴细胞毒实验，这需要将两人的血放在一起，检测抗排斥反应，单独一个人，郭凯是没有办法配型的。于是他跑到公用电话亭，打电话向父亲说：“赶紧来鼓楼医院，还有最后一项了，前面都做完了。”郭秋冬此时再也无法

隐瞒了，艰难地说：“孩子啊，我告诉你个事，你有个准备，你是抱养来的。”“啥，不可能”，郭凯一下就懵了，但父亲是从来不对他撒谎的。挂完电话后，郭凯的思维很乱，脑子里跟一团糨糊一样，头跟灌了铅一样沉重。

不是亲生，我也要给您肾

整理完心情后，郭凯又拿起了电话：“尽管不是亲生，但您仍然是我父亲，我把您当亲生父亲，爸，我还要给您一个肾。”听到这个话后，郭秋冬再也忍不住了，哭着说：“我对不起孩子啊，连你生父母都没有办法找到。”原来，郭秋冬结婚后，一直没有孩子，郭秋冬的父亲常年在建筑工地上打工，正好有个打工同事的妻子生了个孩子，而那个家里已经有孩子了，实在养不起，想将孩子送人。一听这话后，郭秋冬的父亲将这个孩子抱了回来，那家人也与郭秋冬的父亲订下“约定”：从此双方不允许来往。建筑工地上人来人往，郭秋冬的父亲去世后，孩子的生父母更是没有任何线索。



郭凯准备将肾脏捐给养父郭秋冬(左) 快报记者 施向辉 摄

结果 配型成功 今天手术

令专家惊讶的是，养父子的配型成功了。鼓楼医院郭宏寿告诉记者，一般亲属肾移植，要求补体依赖性淋巴细胞毒实验结果为小于10%，也就是排斥小，肾脏可以适应新的环境，而他们的结果则是4.6%，应该是相当好的结果了。配型成功，医生同时展开了调查，郭宏寿告诉记者，根据法律规定，活体器官的接受人限于活体器官捐献人的配偶、直系血亲或者三代以内旁系血亲，或者有证据证明与活体器官捐献人存在因帮扶等形成亲情关系的人员。这里的有帮扶关系形成的亲情关系，包括养父子等等，是可以实施亲属肾移植手术的，但一切需要通过调查方能确定。即使郭秋冬父子拿到当地派出所、当地镇政府等证明，医生还是不放心的，又向当地打电话确定。上周二，鼓楼医院伦理委员会终于同意实施手术，而医生把这个消息告诉郭凯时，他非常高兴：“父亲有救了，一家也有指望了。”

专家告诉记者，亲属之间的肾移植，很重要的一点是血型相符，血型相配。血型相同，组织配型就比较接近。血型越远，组织配型就越难，排斥性就比较强。并不是说没有血缘关系，肾脏移植就没有可能，比如夫妻之间，已成功很多次了，有专家甚至发现，尽管夫妻之间没有血缘关系，但实际上夫妻供肾的手术效果仅次于同卵双生兄弟。这可能与长期共同生活、生理沟通有关。今天，郭凯将和自己的养父郭秋冬一起走向手术台，去实现一个生命的奇迹，让我们祝愿他们手术成功。

专家 养父子肾移植 手术国内首例

据介绍，南京鼓楼医院去年开展34例亲属肾移植。专家称，目前国内还没有养父子肾移植手术的先例，这应该算是国内首例。子代给父代肾移植，是非常罕见的，多见的是父代给予子代。专家称，无论科学如何发达，肾脏移植对供体都会有一定影响，从现在看，心理影响要大过生理影响，特别是年轻人。因为人有两个肾，捐献一个肾，一般不会对身体造成多大影响。因为平时，有3/4的肾处在休息状态，只有1/4在“工作”，专家往往关注供体的心理健康，目前，鼓楼医院已经安排了专门的心理专家，将对郭凯进行术后心理疏导。

解决中小企业管理通病 台塑网进军中小企业信息化市场

2007年底，台塑网软件公司在上海、南京和成都举办「台塑E路通」中小企业软件上市活动。台塑网为台湾最大民营企业——台塑集团投资成立，此举也等于宣布其正式进军中小企业信息化市场。据了解，台塑网本次推出「台塑E路通」小企业版、标准版、Pro版三大

系列。台塑网表示未来将整合产业、技术、咨询等资源，为中小企业提供更优质的信息化服务。

一般中小企业在营运上常面临到几个管理通病，如市场应变能力不足、作业流程不够严谨、决策管理信息短缺等。「台塑E路通」团队融合了台塑集团多年「合理化管理」精髓，

正是期望帮助企业改善整体管理体制，创造永续成长竞争力。

管理软件是近几年中国IT市场增长最快的板块之一，其中，中小企业管理软件的市场增长尤为令人瞩目，面临市场强敌环伺，「台塑E路通」要如何脱颖而出呢？台塑网表示，一般中小企业实施信息

化时最关心资金、人才、系统效能的三个关键项目都是「台塑E路通」在研发时关注之重点，后续台塑网将再推出行业个别解决方案，矢志成为广大中小企业用户实施信息化管理最坚强的后盾。相信在台塑网这名生力军加入后，中小企业信息化市场将会更为精彩。

技术的VCM发动机，在高速、中速、低速等不同的行驶状态下

可以在3缸、4缸、6缸中灵活切换，实现了雅阁历史上的最高功率水平，同时保障了极高的燃油经济性，堪称以一台发动机实现了三台发动机的价值。以高科技为鲜明旗帜，融合自我突破的创新精神，雅阁3.5L车型必将赢得对高科技有独特鉴赏眼光的消费者的青睐。

日销量连续过千台 第八代雅阁放量发力

据广州本田方面消息，2月份，第八代雅阁仅凭2.4L两款车型就达到了月销量7000台的佳绩，在同级别市场位居第三。自2月下旬开始，随着产能的快速提升，第八代雅阁的日销量连续突破1000台。广州本田有关负责人表示，照此销售形势，3月份第八

代雅阁将交上一份更加令人惊喜的答卷”。相信用不了太久，雅阁将重回销量冠军的宝座。

自1月6日上市以来，广州本田第八代雅阁一直处于供不应求的热销状态。为了充分满足市场需求，缩短消费者的等待时间，广州本田充分调动现有产能，由增城工厂和

黄埔工厂两厂共同生产第八代雅阁，并加快物流速度，有效缓解了缺货的压力。现在，全国各城市的道路上，出现了越来越多的第八代雅阁轿车，正在成为引人注目的风景。

据悉，第八代雅阁的后续车型——3.5L车型即将在本月18日登场。3.5L车型搭载本田最新科

苏州市吴门拍卖有限公司 拍卖公告

受有关机构委托，本公司定于2008年4月18日举

行拍卖会，有关事项如下：

一、拍卖标的：

苏州英杰注塑有限公司（含泰州英杰注

塑有限公司）24.81%股权，参考价2700万元。

二、拍卖时间与地点：

时间：2008年4月18日上午10：00

地点：苏州市景德路160号4楼

三、咨询及联系电话：即日起接受咨询，

电话：0512-65230938 65230928

13812671662

注：竞买人须在4月17日下午4时前持本人有效证

件（单位须带营业执照复印件及法人代表身份证明，

如委托他人代为竞买，须出具委托书和被委托人身份

证明），交付投标保证金人民币500万元（以到本公司

帐户为准），办理登记手续，逾期概不受理。