5万买家轿:
三款经济型车大比拼

马上要进入汽车的消费旺季,在5万元价格区间,吉利自由舰、奇瑞新旗云、陆风风华三款自主品牌车型各有所长,吸引着不同的消费者。

视觉感官

新旗云的外观较以前老款车身的做工有了很大进步,空间也有优势。

相比而言,08款自由舰的外形变化并不大。花生形的前大灯,模仿了奔驰C-Class设计,外形时尚。

风华则给人以简练、紧凑、圆润和流畅的感觉。锥形车头设计精悍别致,简洁流畅的车尾彰显运动气息,但整体空间感较小。

PK结果: *新旗云大而实用,自由舰有时尚感,风华运动味十足。*

动力性能

新旗云1.3L装备了奇瑞自主研发的CAC475发动机,最大功率为60kw。怠速状态下,车内抖动感较为明显。

08款自由舰的入门发动机为1.3L排量,静谧性很好。起步时,油门没有明显的滞后,但动力输出较软。

启动风华,挂入一挡,将转速提升至2500转,松离合器起步,轮胎出现了打滑现象,提升到5000转后换到2挡加速,居然出现了一丝丝推背感。

PK结果: *新旗云和自由舰的动力表现相对一般,风华在低转速时表现更佳。*

操控性能

虽然新旗云在弯道中的表现还算不错,但急速转弯时尾部会侧倾。

自由舰的操控性要略胜一筹,但设定偏硬的离合器踏板,仍然不能在短时间内适应。

风华在颠簸不平的路面行驶,底盘没有出现异响。当车速达到150km/h时,车身仍然没有出现经济型轿车常有的发飘现象。

PK结果: *风华的表现为经济型轿车的操控性争了一口气;而新旗云和自由舰是为更看重空间的消费者所生,操控性一般在情理之中。*

消费提示

三个回合对比下来,对注重车内空间的消费者,新旗云比较实在点;既想感受时尚也想要大空间,自由舰可以满足。对注重驾驶感受的消费者,风华比较适合。

遇到8、9 大明路上牌车主扎堆

快报讯(记者 田雪亭)车辆号牌越来越受到车主的关注了!这不,这几天大明路的上牌点就热闹得厉害,原因很简单,车牌号段已经排到“8”和“9”了。

“8”的谐音是“发”,“9”的谐音是“久”,新年开局,谁不希望自己能发能久啊!于是,尽管年后的车市还没有完全开始,但大明路上牌点却出现扎堆上牌的盛景。据在该处上牌点执勤的南京车管所王永喜警官介绍,因为大明路的私家车号段到了FT8××和FT9××,好号段顿时吸引了很多正准备上牌的车主,上周五上牌车辆达到了130多辆,就连新年第一天上牌最为冷清的那天,大明路上牌点上牌车辆都达到了50辆左右,甚至比车管所总部上牌点上牌车辆还多。

“可惜啊,要是999就好了啊!”昨天上午,记者在大明路上牌点看到,一位车主在拍号机前眼看着“苏AFT999”的号码从眼前溜走,心疼得要命,但尽管如此,这位车主的手气也还不错,经过两次点击后,他最终选择了苏AFT968的牌号,一家人都很开心,车主甚至当场在大厅里开始散发“喜烟”。

据南京车管所有关负责人介绍,每次遇到6、8、9等号段,上牌速度就极快,正因为如此,昨天才出现的苏AFT9××号段很快便被抢没了,至昨天中午,便已经进入了FU0××号段。

■附

截至周一下午各上牌点的号牌信息

公牌: 车管所2P8×× 大明路4J6×× 江宁8E4×× 江北1K6××

私牌: 车管所SM5×× 大明路FU0×× 江宁PU1×× 江北KF0××

品质服务双升级
奇瑞备战08江苏市场

“奇瑞2008江苏媒体团拜会”于2月16日在南京召开。团拜会上,奇瑞公司回顾了2007年走过的历程,并对奇瑞公司在江苏的区域发展前景进行了展望。

微轿市场表现突出

2007年江苏汽车市场再度腾飞,从江苏省公安厅交管局车管处获悉,截至2007年年末,江苏省私人汽车拥有量为226.9万辆、私家轿车拥有量为124.8万辆。其中新增私人汽车425036辆,比上年年末增长23.05%,新增私家轿车347210辆,比上年末增长38.53%。尽管江苏市场如此“牛市”,但由于受江苏汽车消费日趋“豪华”的影响,奇瑞2007年在江苏的总销量较2006年略有增长。然而因为江苏人对汽车品牌和车型不存偏见、较为包容、突出个性化的购车心理,虽然奇瑞整体销量持平,但在以个性化著称的微轿市场却表现突出,尤其是QQ6销量猛增,,与QQ3联手取得江苏多个城市微轿冠军的成绩,新概念轿车瑞虎3也有不俗的业绩。

奇瑞看好08江苏市场

品牌和品质,已经成为影响江苏人购买家庭用车的两大首要因素,其次则是价格和服务,在使用成本节节攀升的背景下,节油程度和配件价格也成为新车能否在市场胜出的关键。为此,奇瑞相关领导人在此次团拜会上称奇瑞将在2008年将营销模式由过去的“又快又好”变为下一步的“又好又快”,用稳定的价格和全面升级的品牌、品质、服务来综合满足新一轮的消费需求模式。奇瑞将根据企业制定的营销战略五大重点工作,来督促江苏市场的发展。这五大重点工作分别为:优化网络质量、提升策划能力、升级运营管理、创新服务体系和实施异常管理。据了解,这五大举措的实施,将使奇瑞在江苏的核心网点更加稳定,渠道经营能力得到进一步提升。

华海向江苏移动交付90辆迈腾

2月14日,江苏华海一汽-大众顺利交付中国移动江苏省公司(简称江苏移动)90辆迈腾。

据江苏华海邵总介绍,江苏华海此次能夺得江苏移动90辆迈腾的采购大单,除了迈腾产品本身的高性价比以外,还与江苏华海多年来打造的精英团队和完善的服务体系有着很大的关系。江苏华海拥有一套完整的销售与售后的管理与服务体系,做到人性化的标准服务,是值得信赖的合作伙伴。

据了解,迈腾目前部分车型脱销,提车日期已延迟至3月底,为了回馈广大客户长期以来对迈腾的关注和厚爱,一汽-大众在2月份举办了1年期零利率车贷活动。

美睿智还是美唯美?唯有S40两者皆备。新款沃尔沃S40,领先世界的智能安全科技,源自斯堪的纳维亚的简约时尚,加上强劲5缸直列发动机的澎湃动力,处处不凡,全面卓优。敬候详情,敬请登陆www.volvocars.com.cn或拨打免费热线:800-988-1200

■至臻完美的简约外观内饰设计 ■STC稳定及牵引力控制系统 ■IDIS智能驾驶信息系统 ■全球独创"自由悬挂式"三控台

■SIPS侧面撞保护系统 ■WHIPS头颈部保护系统 ■灵活的储物空间 ■T5无钥匙进入与启动系统 ■专利车身结构设计

人生成就 责在分享

Volvo. for life

即日起至3月底,凡购VOLVO S40智尚版客户可获价值万元新春大礼包

江苏世贸泰信汽车贸易有限公司

3S店地址:南京市雨花区宁南大道12号
销售热线:025-86918118
服务热线:025-86918666