

美国印钞厂赶制中式鼠年吉利钱

中国农历新年来临之际,美国财政部印钞局于1月22日开始发售2元纸钞“吉利钱”套装,全球限量4888套,内含两张2元美钞,分别以“2008”和“8888”作为票面编号,寓意好运发财。发售首日,在印钞局华裔设计师王正昌的陪同下,记者探访了位于华盛顿的美国印钞局。

印钞局内油墨飘香 记者亲睹美钞出炉

成立于1862年的美国印钞局,成立之初只有6个人在财政部大楼的地下室手工操作。1914年搬到目前位于华府的波托马克河潮汐湖边。这里是美国博物馆和各大部委的汇集之地。

从外表来看,印钞局的大楼虽然高大,但和周围的博物馆大楼并无二致。这座貌似平凡的大楼就是印制美元——全球流通货币的场所之一。大楼内外戒备森严,无处不在的摄像头,四处可见的保安,给这个特殊的地方抹上了神秘的色彩。记者进入对游客开放的区域,要过严格的安检,并详细登记个人信息,带走的东西也要逐一经过检查。

记者沿着二楼的走廊走了一圈,亲眼目睹了美钞的整个制作过程。印钞车间与普通的印刷厂一样,非常简单。车

间里摆放着几台大型印刷机和切割机。不同的是,各车间之间都用铁门隔开,有摄像头时刻监控,让人感觉置身于监狱工厂。

印钞车间里的一排排机器,正在不间断地印着各种面额不同的钞票。据介绍,1美元的纸钞通常使用18个月就因破损而退出流通市场,以美元在全球的流通量,可以想象印钞厂的任务是何等繁重。

空气里飘着油墨的芳香,就是那种崭新钞票的味道。记者看到,一摞白纸在经过一系列工序后,变成了一大叠32张连版的1美元钞票。随后,印好的大张钞票被输送到另一个房间,由专家用精密仪器检验钞票是否有印错的地方或有色彩问题。当一切符合标准后,工人将钞票送到一台切割机上,一张张地切开。

从切割机另一端出来后,钞票变成32小叠1元现钞。整个过程高度自动化,见不到什么人操作,只有几个工人在现场监督。不过,雕刻刀、打磨器、放大镜等一些使用了100多年的传统工具仍在使用中。

每隔7年重新设计 应用高科技防伪钞

在印钞车间的铁门旁边,摆放着几箱包装好的纸币,正在等待运出厂。印钞局华裔设计师王正昌告诉记者,这些钱在印制后,将按照美联储的要求,被送到美联储在全美各地的办公室,投放市场。



印钞局员工正在用叉车运送美钞

为了防止假冒,每隔7到10年,印钞局都要重新设计美元纸币,增加防伪措施。最新的20元、50元、10元钞票已在过去5年内陆续推出。5元纸币将于今年推出,100元纸币也正在重新设计中。

随着彩色复印机、扫描仪等的普及,印钞局的防伪任务也更加艰巨,每次设计新纸币,都要添加新的高科技防伪“机关”,如偏心放大肖像、水印、安全线等。比如1999年版美钞,印钞局花费数十万美金,对120种防伪措施进行评估,从中挑选最好的防伪办法。

据介绍,美国印钞局每年接受3万宗毁损美钞的兑换申请,价值3千万美元。记者在美国生活多年,很少看到那种黑乎乎的“烂钱”,这可能与美国人购物使用现钞相对较少,及当局经常回收破旧纸

币有关。

吉利钱为美增财源 下脚料制成黄金枕

在出口处的礼品店,王正昌介绍起他与设计团队的得意之作——中式“吉利钱”。印钞局2000年之前曾经印制过“一路发”吉利钱,深受华人商界欢迎,许多老板买来当作红包送给员工。后来受美国邮政局出版中国十二生肖邮票大获成功的启发,从2001年开始,印钞局开始发行十二生肖吉利钱。

王正昌还清楚地记得2001年首次推出马年吉利钱的情景:为了设计和推广这款吉利钱,王正昌被印钞局派往广东华侨比较多的旧金山考察,他临时苦学粤语。首发那天,在旧金山唐人街“同源会”外,人山人海,把街道堵得水泄不通,堪称盛事。

到今年,十二生肖吉利钱已经出版了7套,最新的两套开始限量发行,每年68888套,更显收藏价值。最新的一套叫“鼠来宝”,已于2007年11月9日面市。穿唐装的烫金小老鼠,一手托着宝葫芦,一手举着铜板,旁边写着“家去春无限;鼠来岁有余”,衬着大红卡片,内夹“恭喜发财”的一元美钞。

为了满足顾客多元化的需要,继去年发行20美元的熊猫吉利钱后,印钞局今年还印制了市面少有的2美元精美套装,取名“招财进宝”。记者到现场看到,不少来参观的美国人围在柜台前细心选购。发售不到一个小时,礼品店里便售出60多套,以致当天的存货已经脱销。

王正昌自豪地对记者说:“吉利钱的发行非常成功。现在,不仅在全球华人圈内抢手,很多美国人也热衷购买。”中式吉利钱获得成功,王正昌和他的设计团队本想推出越南、韩国、日本风格的吉利钱,但反应平平,于是他们就放慢脚步,先做好中式吉利钱。再过5年,第一个回合的十二生肖吉利钱就出齐了。

中式吉利钱让美国印钞局赚得盆满钵满。精明的印钞局甚至把印钞票的下脚料切成花花绿绿的碎片,做成枕头,让爱钱之人枕着做“黄金梦”,这种枕头每个卖48美元。王正昌透露,吉利钱的收入已归入一个专门发展新吉

利钱的基金,印钞局正在考虑像美国邮政局出中国生肖邮票那样,再来一轮。

相关链接

吉利钱是华裔设计师的骄傲

美国印钞局的华裔设计师王正昌小时候就喜欢画画,但母亲不让他学美术,说穷画家讨不上老婆。从台湾成功大学化学系毕业后,1969年,将近而立之年的王正昌到加拿大求学,两年后移民到美国。

迄今为止,王正昌已经在印钞局工作了20年,在此之前则从事他的老本行化学。后来,“吉利钱”项目使他从小培养的美术专长派上了用场,他曾经亲手设计羊年的“三羊开泰”吉利钱。再过两年,王正昌就该退休了。他把吉利钱的成功推出,看作是他在印钞局20多年职业生涯中最值得骄傲的事情之一。

王正昌认为,中式吉利钱在美国走红,反映了中华文化在美国越来越热的趋势,因为中国的崛起正受到全球的关注。特别是今年北京举办奥运会,中国会有更自信,美中两国的商业往来很多,两国人民更需要文化互动。

王正昌对记者说,美国是个多元化社会,各个族裔通过文化交流增进相互的了解,减少摩擦,世界就会更和谐安宁。这也是他们设计出中式“吉利钱”系列的初衷。

据《世界新闻报》

校服生产商向校长行贿写下5本日记

为揽校服业务,山西太原市一制作校服的生意人6年内给各中小学校长行贿,并将行贿过程写成了5本行贿日记。案件审理后,受贿校长自揭了全校教职工集体分回扣的内幕。许多人得知真相后,开始质疑校服采购中存在的商业贿赂问题。

“2005年3月8号送卫华小学校长3000元;2005年3月16号送(晋机)一校校长2000元;2005年3月29号晚上送(晋机)三校校长5000元……”这是浙江省永嘉县赴太原市经营服装生意的暨英第写在行贿日记本上的一段话。

2007年12月底,经太原市小店区人民法院审理,6名中小学校长被判处受贿罪,而暨英第因在承揽、加工学校校服过程中,向太原市6名校长行贿75100元,获刑二年,缓刑二年。暨英第在日记中的行贿自白,使校服采购中存在的商业贿赂现象暴露无遗。

6年写下5本行贿日记

“不给人家钱,就揽不到校服生意。”接受记者采访时,在太原市经营服装生意的暨英第一脸无奈地说,她到太原有10多年了,刚开始是给别人打工,加工衣服,后来她自己开了店,给别人制作衣服。2000年,暨英第开始做校服生意,跑了很多学校,但都没有做成业务。

2001年后半年至2002年,暨英第开始和学校校长打交道。暨英第介绍,她一般都是到校长家里,以看望校长的

名义,带上一些土特产品或其他东西,把钱放在礼品旁,一同留下。过几天再打电话问时,这名校长就告诉她找学校某某人。然后她就去学校和某某人联系,约定定制校服的时间。

加工好校服后,暨英第就会给学校送去,让学校看看制作好的校服有没有不合适的。等校服制作全部合格后,学校将全部校服款以现金的方式付给她。也有的学校是在校服款付给暨英第后,她再拿一部分钱去送给校长。这样,她前后给当地的6名学校校长送过礼品和现金。

“我送钱都是送现金,并且都记在笔记本上,有些自己记,也有我口述,让别人帮忙写下的。”暨英第回忆说,那些行贿日记中记录的事情,都是当天发生,当天就记录下来,也有第二天记下来的,但落款日期仍是当天送礼送钱的时间。

暨英第说,她记录这些事情,并不是要揭发校长们,而是当作一种生意账目,同时也可以理清与那些学校的关系,方便日后合作。这样,6年来,她一共写下了5本日记。

一个小学校长的忏悔

由于在1997年至2006年任校长期间,收受暨英第校服好处费21600元,太原市某小学原校长闫某在案发后向检察机关自首。以下是她的忏悔陈述:

“我担任校长期间,学校共做过四次校服,其中有三次冬装,一次夏装。校服订购基本上由我来定。这四次的校服订购都是由暨英第承揽制作。因为我拿了她的钱,就把校服加工业务给她做。”暨英第为了承揽我校的

校服加工业务,曾经四次送给我合计21600元现金。她之所以在学校做校服前给我送钱,因为做校服的厂家比较多,她怕失去这笔业务。”

1997年,闫某担任校长后,暨英第就多次上门联系她。2001年春节期间的一个晚上,暨英第到了闫某家拜访,同时带了一些土特产,当着闫某的面,将5000元现金塞到对方床上的枕头底下。当年,该校的校服业务便由暨英第做了。

2005年8月份,闫某称家中有事要用钱,给暨英第打电话,说要借10000元。暨英第接电话后,就马上赶往约好的太原兴华街一超市门口,把这笔钱给了闫。闫某回忆说,到了2006年2月,暨英第来到她家,对她说10000元不用还了,以后多关照她几笔业务就可以了。这样,2006年学校的校服理所当然便由暨英第制作。

教职工集体拿回扣

学生做校服、校长吃回扣,成为校服采购“潜规则”。

太原晋机一校原校长接受调查时坦言,学校校服由暨英第制作期间,从未与其签订过任何合同或协议。制作校服时,校务会进行研究,由她最后拍板决定由谁制作校服。之后,由少先队大队辅导员等人领着暨英第为学生量衣记尺寸,班主任向学生收齐钱。校服被送到学校后,办公室主任和大队辅导员负责验收并放到班主任处,再由班主任发放给学生,然后再由会计付款。

校服回扣款之所以做得没有一丝痕迹,其“窍门”是,多数学校校服款从不在学校

的财务上记账。这些校长都表示,向学生收款后由会计直接将钱支付给服装厂,这笔收费为“学校代收费”。

校服采购回扣的“秘密”如此公开却鲜见被曝光,关键症结就在于“回扣链”之广。

晋机三校原校长说,因为大家都知道做校服有回扣,为了以后更好地拿回扣,她从21600元中拿出7000元发放在学校中层领导,包括书记、教导主任、后勤主任、工会主席、大队辅导员各800元,研究主任与一个班主任、一个后勤人员各500元。

不仅如此,一些学校还根据学生人数给班主任发放一定比例的“回扣”或“补助”。太原市第六十一中学一位工作人员说,暨英第在给学校制作校服结算中,每套校服留2元钱,返还给班主任老师,作为补助发放。晋机三校还制成“学生校服反馈钱发放名单”,各班班主任在领取后都将大名签上。

记者暗访送回扣的服装厂

在太原,到底有多少服装厂是在这种潜规则下做服装业务的?

日前,记者来到太原某服装城附近,以联系做校服的某小学教师的身份,暗访了部分个体服装厂。记者走进一家店,试探着问女服务员:“我们要做的校服不少,你们对老师有没有什么政策?”女服务员会意地一笑说:“放心,具体的事情你跟我们老板谈好了。”

一走进店内,记者看见地面上推着高高一摞学生服。女服务员介绍:“这是给大庆的校服,一千多套。”记者看到,

这些校服都是短袖衬衫,若今年穿显然已经过时了。

记者选中一种布料款式,问:“这种布料做下来得多少钱一套?”店内一个老板模样的男人说:“40元左右,价钱可以上下浮动几元,你回去统计一下学生穿着大小的尺码,到时咱们再细谈。”

在另一家店,记者也遇到了类似情况。当记者问起该店对老师的“政策”时,该店老板娘说:“这要看你选什么样的面料了。我们有两种方式,一种可以在开发票时留些余地,另一种可以给你现金回扣。”记者选好一种校服的样式、面料后,说要做700套校服。老板娘说:“这套连料带手工得50元一套。我可以每套给你5元的回扣。现金付款,谈好就给。我们这种店是私人的,保证你回学校不出任何问题。”记者问:“回扣能再高一点吗?”老板娘说:“我的利润也不太大。我可以在发票上再给你留些余地,50元一套,我每套给你留5元的回扣,你回学校后,如果能报上60元,我就给你15元回扣,报70元,每套给你25元回扣。你自己看能报到多少钱。以前别的学校来订做校服,都是这么做。”这位老板娘还善解人意地说:“都是公家的事,拿些回扣我们都理解。”记者问:“有哪些学校在你们这儿做过校服?”老板娘向记者一一列举了几所学校的名字,学校还真不少。

“校服问题,根子在回扣。”一位从事服装加工多年的张先生向媒体曝出回扣内幕。他说,绝大多数校服加工企业接到的合同价格都不是实际价格,60元一套的合同价格,实际成交价格一般在

35~40元之间。服装加工企业以这样的价格接单,要保证正常的利润,就只能偷工减料。张先生说,校服加工有一个不成文行规,即使对方什么条件也没说明,加工企业也会主动给承办人最少10%~15%的回扣。

校园权力谁来监督?

有关专家分析指出,发生在教育行业的商业贿赂,其行贿主体主要是教材的出版社、校服生产厂家等,可能受贿主体主要是学校相关负责人。贿赂形式包括回扣、折扣、手续费等。

近年来,中小学校基建规模逐渐扩大,学校可调配的资源明显增加,参与市场经济也越来越频繁,这些因素都有可能成为各种腐败和职务犯罪滋生的土壤。一方面,在招生录取、教师聘任、校舍工程建设、设备物资采购等方面拥有的自主权越来越多,学校领导干部和职能部门权力的权力也越来越大,但与此同时,与之配套的法律规范、权力监督机制没有及时有效地跟进,这种对学校权力监督管理上存在的“失范”或称“反常态”现状,成为学校职务犯罪迅速增加的关键性原因。

对学校职务犯罪的防止,北京大学法学院教授郭自力说,学校已经是一个巨大的经济活动主体,应将其作为一个重点监管的对象。重要的是,针对学校自主权的扩大,及时对学校运行机制和环境方面的漏洞,建立健全有效的监督制度和机制,特别是要有防范“好人变坏”的机制,促进校园环境的不净化。

据《法制周报》