

■ 试驾报告



猛兽出笼

试驾国产宝马325i



“坐奔驰，开宝马”是众所周知的说法，也是很多人的愿望。这简简单单的六个字是经过了数十年的考验和历练总结而来的，这简简单单的六个

字也让我们看出宝马是一部操控性特别好的车。就这样被你征服——这是记者在驾驶宝马3系接近一周时间最真实的感受。

这辆黑色的宝马325i，外形并不十分张扬，新式的前后一体保险杠，通过新式的空调导流套装，获取了更大的稳定性能，而新式的雾灯增加了安全行车的系数。而最令人称道的就是那M系列的原装17英寸大轮毂，前225后255的配备更是在行驶中得到了稳定的操控性能。双叉7辐轮毂的设计，更是平添了几分霸气。

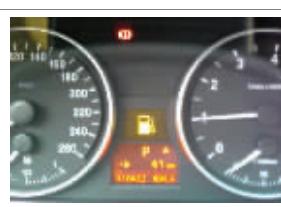
整车外形的亮点还是在车头部分。宝马经典的双肾形隔栅、蓝天白云的车标自不必说，最吸引人的地方当属车灯。宝马被一个汽车圈的朋友戏称为全世界唯一一个有眼皮的车的品牌。仔细看新款宝马的大灯上方，每一个灯上都有淡淡的一条，如果说灯是汽车的眼睛的话，这淡淡的一条就是宝马的眼皮了，而新7系新5系的转向灯自然就被称为眼眉了。而这个“眼皮”也使车显得更有灵性。

车刚一拿到手的时候是在交通拥挤的城区，车比较多，速度提不起来。可是

每次一点油门车总是忍不住的要往前蹿，于是我不得不又松油门，这时的宝马就像是一头困在笼子里的猛兽，时刻在盼望着冲出牢笼。传承了BMW3系的一贯传统，BMW325i是发动机纵置加后轮驱动，除此之外，BMW325i的前悬架是铝制的，5连杆后悬架是钢制的。这些设计的应用，使得BMW325i拥有50:50的前后车桥负载分配，熟悉汽车技术的朋友知道，这是个最佳车桥负载分配方案。这种方案，对于汽车是否具备优越灵活的操控性是至关重要的。

宝马3系装配着6速手自一体自动变速箱，第6挡是新增加的，不仅挡位传动比范围有所增加，挡位之间的传动比间隔比以往更小，由此，动力精确地进行传递。在几次竞速中，我分别体验了手动模式和自动模式中的运动挡，结果其实是预料之中的。我非常欣赏宝马的消声器设计，无论油门大小，耳边均能隐约传来适度的轰鸣声，低沉而有力，那种感觉特好。

BWM325i豪华运动版装配的是筒形座椅，包裹性很棒，不但拥有电加热和多方向电移动，还包括了腰部的电子调节和椅面伸展。这套座椅与方向盘和前后包围所构成的运动套装，需要多支付两万元获得，对于爱好者来说，挺值得的。快豹



在北美车展引起轰动 吉利破解汽车安全“哥德巴赫猜想”

当地时间1月14日，吉利集团在底特律北美车展举行的新闻发布会上宣布，一项长期困扰世界汽车安全行驶的技术难题——车辆高速行驶中突然爆胎的安全控制在中国吉利成功破解。这项技术的运用将彻底化解汽车在高速行驶中突然爆胎所引发的车毁人亡灾难。消息一经发布就在北美车展引起轰动，被当地媒体誉为“中国人成功破解汽车安全技术的‘哥德巴赫猜想’，中国的汽车研发技术给了世界一个惊喜”。

据调查统计发现，车辆在高速行驶中突然爆胎而导致的车毁人亡事故被列为高速公路意外事故榜首，占高速公路意外事故死亡人数的49.81%，受伤人数的63.94%，直接财产损失占43.38%，被公认为高速行驶状态下行车安全的头号杀手。

为彻底解决这一全球性的汽车安全技术难题，吉利汽车公司于2003年率先提出爆胎监测与制动系统技术方案，并在中国工程院院士郭孔辉教授带领下，汇集国内外汽车力学、制动、人体生医学专家、学者进行研究论证。科学家们发现，车辆在高速行驶过程中因爆胎而导致汽车失去操控性能所需时间在3秒以内，与驾驶员制动反应时间基本吻合，这就使得驾驶员根本无法在汽车失去控制前实施减速自救，而要解决这一问题，就必须要在自动监控技术上寻求突破，利用智能监控系统弥补驾驶员制动反应时间滞后的局限，以智能监控系统代替人脑反应，由此彻底解决这一难题。

吉利这次发布的爆胎监测与制动系统技术有效解决了车辆在高速行驶过

上汽通用五菱搅动微车格局

2008年1月7日上汽通用五菱2008年销售服务年会上，总经理沈阳用平静的声音报出一组让业界惊叹的销售数字：552788辆，微型商用车市场占有率为43%，由此蝉联微车销量第一，2008年销量目标锁定62万辆。

微车格局“三年两变”

对于微车行业来说，46万、55万辆不仅是简单的两个销量第一概念，随着近两年五菱销量数字的变化，微车的格局也悄然发生了改变。

2006年，上汽通用五菱完成与上汽、通用的“磨合期”，股东方在管理、制造、营销、渠道上的经验开始逐步转化成上汽通用五菱的生产力，该企业很快在销量上以微弱优势成为2006年微车销量冠军。

进入2007年岁末，随着各微车企业销量数字纷纷出炉，上汽通用五菱的领先优势进一步扩大。该企业以55万辆、43%市场占有率继续坐定微车王者的宝座，其它微车企业与上汽通用五菱之间的销量差距进一步拉大，上汽通用五菱一家独大的局面形成，由此改写了微车格局。

但上汽通用五菱对销量第一的地位并没有表现出过多的自喜。记者借上汽通用五菱销售服务年会时机采访了公司总经理沈阳，沈阳表示，

“在微车行业里上汽通用五菱还有很长的路要走，与世界微车企业的铃木、丰田相比，在产品技术、管理水平等方面的差距还很大，如果五菱满足于现状，在参与国际化竞争的大背景下，企业的优势保持不

了多久。”

显然，上汽通用五菱有着更为远大的发展目标，这种目标力量催生了企业改写微车格局的力量。

改变微车格局的力量

一位资深的行业咨询公司分析师认为，上汽通用五菱在改变微车格局的同时，也将微车从低质低价为主的竞争模式引向产品升级、品牌价值、市场网络、甚至是管理体系的竞争。

据上汽通用五菱公关科负责人介绍，2007年企业投入重金开展了一系列品牌建设工作，希望能使企业品牌、五菱品牌向国际化、社会化的方向发展。五菱汽车赞助国家举重队出征2008奥运会、捐助贫困地区医疗卫生事业的博爱行动、向奥运会志愿单位红十字会赠送60辆五菱之光、新一代小排量大功率B系列发动机装配五菱鸿途和五菱之光……一系列大手笔的品牌运作都在试图改变人们对微车品牌低端、落后的固有印象，而这些行动在微车行业里的确是难得见到的。

“在微车制造业中，上汽通用五菱是最早利用国际标准质量管理体系进行管理和生产的企业之一。”上汽通用五菱制造执行总监粟鸿斌说。在上汽通用五菱里，即使是一线的工人都能神采飞扬地说出SGMW-GMS这个洋代码所代表的意思，它就是融合了美国通用全球制造体系和五菱微车生产实际需求所开发出的管理模式。

“这是一个定位较高的

制造管理工具，是将制造系统原本对人的管理、对质量的控制及对目标的管理等分散的内容进行整合、优化，在促进制造系统持续改进，提高生产制造效率，缩短制造周期、降低成本的同时提升制造质量具有重要作用。”粟鸿斌对管理体系评价说。这个被五菱人津津乐道的洋代码，保证了上汽通用五菱“低成本、高价值”的运作模式，铸就了上汽通用五菱产品可靠的产品品质。

上汽通用五菱销售公司市场与网络总监杨杰说，“卖微车要像卖快消品那样让消费者触手可及。”

2005年起，上汽通用五菱开始尝试县级市场网点的铺设工程，即在县级市建设功能基本等同于4S店的2S店，规模小、投入少的2S店更加方便了消费者放心购车和用车。据悉，2007年底，上汽通用五菱县级网点的覆盖率超过20%，2008年县级网络覆盖率将进一步拓展，网络的纵深建设服务得到了质的提升。

实际上上汽通用五菱并非盲目地扩充经销商的网络，而是根据当地的消费能力决定网络的规模和档次，就网络数量而言，上汽通用五菱并不是最多的，但却是较合理的。

随着中国汽车二三级市场的迅速拓展，各汽车企业纷纷将注意力转向这些地区，对于以二三级市场安身立命的微车企业来说，面对的竞争将更加严峻。那么，2008年微车厂商是继续受困于微车销量下滑的局面，还是又有新格局的衍生，大家都拭目以待。

奔腾C80 实力登场

奔腾TICS全智能控制系统 将混合CAN、安全CAN和舒适CAN进行优化集成，以中控台为主，实现奔腾六向电动调节座椅。

奔腾6MT 市人一档

以6档手动科技，全面超越5MT，动力更强劲，油耗更经济，操控更流畅，带给您酣畅淋漓驾驶乐趣！

更多优惠惊喜，奔腾全系呈献！

奔腾 | BESTURN

放 心 奔 腾

南京朗驰集团一汽汽车专营有限公司

025-85333000

南京国通汽车销售服务有限公司

025-52633991

苏州苏天汽车销售服务有限公司

0512-67169666

常州外汽红旗汽车销售服务有限公司

0519-5136288

徐州维信汽车服务有限责任公司

0516-87980222

镇江市天翼汽车销售服务有限公司

0511-5909933

无锡市新纪元汽车贸易集团有限公司

0510-85426111/85420500

江阴市永盛汽车销售有限公司

0510-86299338

淮安市宏宇实业有限公司

0517-83600088



一汽轿车