

### 江苏昌河2008年服务全面升级

江苏昌河汽车实业有限责任公司是昌河铃木和昌河汽车在南京地区唯一一家4S店,在刚刚结束的昌河铃木、昌河汽车2008年商务大会中获悉,江苏昌河勇夺2007年昌河铃木江苏省销量第一名。

该公司原址位于宁南大道8号的昌河铃木大型4S店,由于展厅面积狭小,修理厂维修工位太少,很大程度上制约了公司的发展,为了迎接2008年的挑战,更好地服务南京地区的广大昌河铃木和昌河汽车的新老客户,江苏昌河投下重资,在宁南大道50号(金龙飞龙二手车市场旁)新建昌河铃木标准4S店,现已正在建设中,预计在2008年春节前将会有一座全新的昌河铃木标准4S店矗立在宁南大道上。

该店是昌河铃木在南京市的全新CI形象店,集销售、维修、配件、信息反馈于一体。另获悉,江苏省昌河及昌河汽车江苏省中心库也将落户该4S店。该店落成以后,展厅面积接近800㎡,维修车间面积近700㎡,所有的销售人员及售后服务人员都是经过昌河铃木培训以后上岗,届时广大的昌河铃木车主可以享受到更加细微的服务。

另获悉,南京市车管所金龙飞龙旧车市场新车上牌点,就在江苏昌河旁,南京市唯一一条环保检测站,将在今年落户金龙飞龙市场,这一系列措施会给未来的昌河铃木车主提供更加全面服务。

# 道奇品牌登陆南京

## 苏舜华美双喜临门:新店开业 新车上市

今年上海车展上“克莱斯勒集团正式宣布将道奇品牌引入中国”让国人惊喜不已。仅仅8个月之后,这一品牌就已正式进入南京,不能不说是另一个令人激动不已的消息。本月23日,位于宁南大道8号的江苏舜华美道奇4S店即将正式开业,届时,道奇锋哲也将震撼上市。

继凯领之后来到中国的道奇锋哲,是道奇品牌扩张全球市场的一张王牌,该款车受到上世纪70年代肌肉型车的启发,以标志性的十字交叉格栅、强健的后肩、大尺寸的车轮和轮胎、圆滑的扰流器以及末端镀铬的双排气尾管,充分体现了道奇锋哲后现代肌肉车的造型风格,沿袭了Viper、

Charger、Magnum、Ram、Dakota和Durango等经典道奇车型的特殊气质。

流线低伸的动感元素,则是锋哲车侧线条的主要设计元素,道奇设计团队透过刻意压低的车顶高度与车窗面积,以及由A柱至C柱所形成占车身过半比例的车顶,让锋哲呈现出接近跑车的运动性格;同时,外扩的前后轮弧与后车门板的弧线,则成功营造一股跃然冲刺的火热劲道。

道奇锋哲的设计和工程技术达到了同级最佳标准,并提供在细分市场中具有竞争力的性能,同时在噪声、震动和不平顺性、舒适性以及精致性方面达到甚至超过了同级日系车的水平。道奇锋

哲的扭矩和车身扭转刚度在汽车转弯和行进时为公路行驶提供了敏捷和更加平稳舒适的操控性。

另外,据苏舜华美道奇4S店工作人员介绍,他们当前主要销售的是道奇凯领。道奇凯领是第一个在中国生产的道奇车型,在位于福建的东南汽车有限公司生产,这款道奇凯领不但是厢式旅行车(MPV)的“鼻祖”,世界累计销售1500万辆以上的“王牌车型”,也是道奇产品性能实力的充分体现,其最大特点就是配备了Stowngo系统的灵活座椅选择和装载系统,给车内提供了更多的内部空间、储存能力和功能性,使其成为宜人、舒适而又实用的使用车型。

# SANTANA Vista 志俊全新上市

1月6日,上海大众又一实力新作SANTANA Vista志俊正式上市。这一车型的推出,不仅为驰骋中国22年的实力品牌SANTANA家族增加了新生力量,也打响了上海大众本年度进军车市的第一枪。据悉,本次推出的SANTANA Vista志俊共有2.0L自动豪华型、2.0L手动豪华型、1.8L手动舒适型、1.8L手动休闲型4个车型。

据上海大众南京中北销售人员介绍:作为SANTANA品牌下的革新之作,

SANTANA Vista志俊以更富活力的外形为“实力·真朋友”的品牌内涵注入了更多时代的元素。从造型看,SANTANA Vista志俊秉承了SANTANA品牌一贯大气风格的基础上,以豪华型和舒适型/休闲型两款不同风格的造型设计,塑造了焕然一新的视觉感受。除了可圈可点的外形改进,SANTANA Vista志俊在动力、操控性、安全性以及内部空间等方面也都极好地体现了德系车的传统优势。

目前,从上海大众南京中北的订单来看,SANTANA Vista志俊受到了消费者的广泛关注,展厅看车的客户络绎不绝,短短几天已经产生几十个订单,感兴趣的消费者可以去上海大众南京中北一睹现车风采。本周日南京中北汽车销售公司将在展厅举办SANTANA Vista志俊南京上市会,并将同步举行SANTANA Vista志俊试乘试驾会,上海大众南京中北还为消费者准备了精美的礼品。 陈浩

### “大有十年庆”有奖征文

## 有“奔奔”的惬意生活

作者 清溪

大学毕业后,选择了自己创业,开了家不大的公司。如今事业蒸蒸日上,前途比较光明。思量着买一部车用作上下班,因为要将更多的Money投入到公司的发展中,我决定买一辆经济实惠的车,既不太贵,开出去又很有面子。经过对各类车型的海选、待定、PK,最后,我初步看中了长安奔奔。

我和女友来到长安奔奔4S店,并进行了一次试驾。试驾的感觉是方向盘手感有点涩、人档不太清晰,油门、离合反应灵敏,提速适中,提速反应不错,减震效果一般,120转的时候噪音有点大。作为一款较便宜的家用经济轿车,这样的效果还是不错的。我和女友达成一致——就买长安奔奔。

从买车到现在,长安奔奔的性能一直都表现得较好,因为是磨合期,我们和它之间也在彼此磨合,长安奔奔的一些小脾气我们都应付过去,一些小性子我们都将顺了。

周末,开长安奔奔去了一趟三峡,在拥挤的城市里,因为需要不断地刹车、起步、提速,长安奔奔良好的起步、提速能力显得比较实用,这期

间,行车电脑上即时油耗显示功能,随时提醒我去纠正一些不良的驾驶习惯:比如不要猛踩油门来加速、柔和起步、使用经济车速等等。

总算出了城市,上了高速公路,因为磨合期只能开在100迈之内,速度不高,所以车子一点没有发飘的感觉。

出了高速,上了普通的公路,路的质量不太好,坑坑洼洼的地方比较多,长安奔奔调校的底盘扎实感不错,但是颠簸的感觉还是不可避免。

在公路上还有一个小小的历险。一辆摩托车反道行驶,突然冲到我们车前,我本能地急速刹车、避让,因为还不错的技术,以及ABS+EBD在当时充分有效的作用,一场事故被掐死在萌芽状态。

到达目的地,我第一次测算了一下油耗,百公里7L,在磨合期这样的油耗还是很低的。

女友说,拥有了长安奔奔,家的概念不再是城市中的钢筋水泥,它已经延伸到我们开车的旅程中。有一份不错的事业,有一个相爱的女友,还有一辆舒适的长安奔奔,这样的生活让我满足。

### “大有十年庆”有奖问答

南京大有是哪年建立第一家长安汽车4S店的?  
1、2004年  
2、2005年

更多的人拥有  
2、买长安到大有,你有我全都有

南京大有卖出的长安汽车,背门玻璃上的车贴写的是什么内容?  
1、买长安到大有,好车让

南京大有连续几年荣获长安汽车销售全国优胜单位称号?  
1、5年  
2、8年

一汽商务车·宽敞自由风  
新一代五门豪华MPV



2008年中国销量冠军  
2008 CCTV年度最佳品牌车  
2007 年度 中国最畅销车型  
2007 年度 中国最畅销MPV

南京佳荣汽车销售服务有限公司  
地址一: 南京市大明路238号 地址二: 南京新庄9号 地址三: 南京市大明路598号  
销售热线: 025-84063333 84063777 85029777 85975666 13327828666

东风标致206 炫动版 震撼上市



心动价:  
8.28万元起

试驾206均可参与“纯美法兰西——品位之旅”活动!

江苏万帮外汽汽车有限公司 (特许经销商)

地址: 南京市河西江东北路88号(三汊河桥旁) 抢订热线: 025-8622 6666

江苏米兰新年购车

惊喜大特惠!!!



★“雪佛兰乐骋”新年购车价格巨优! 装潢多送!  
★08款IV“新里程”全面上市, 现货优惠!  
★全路况、全进口SUV“科帕奇”疯狂抢订, 先到先得!  
★提供免担保、免房产抵押贷款购车。

江苏米兰汽车贸易有限公司

地址: 大明路168-2号(乘27路、83路、99路、116路、118路、南京线、东奥线公交车光卡路站下向前50米右偏)  
咨询电话: 025-52632250 52632251 贷款咨询: 025-52639628

驾驭自由风 体验无极限

奥运新年——华泰特拉卡2.4超值秀

随着2008年春节来临之际,买款新车过个新年,是广大客户的愿望。华泰现代南京万帮大帮路店,08款“万人迷”万帮圣达菲已全面上市。自推出了“万人迷”圣达菲之后,又力推推出了一款超值豪华版的华泰特拉卡2.4,且在江苏总代理南京万帮店已全面接受预定。该车以豪华的配置和超前的性价比撼动现有的SUV市场布局。华泰特拉卡2.4超值版继承了特拉卡2.9车型的豪华优势,集合了轿车的舒适性和越野车的

通过性、安全性,其搭载的国内成熟的MPI发动机具有良好的燃油经济性,而且采用的高刚性箱式车体和承载式车架,配备了双层复合式大窗,真皮座椅,双安全气囊,桃木内饰,前保险杠和迎宾踏板等豪华配置。定价却为135800,比原价格为159800的车型足足便宜了24000元。无可厚非的树立了同级SUV车型中安全和价格的标杆。

地址: 南京市大明路129号  
销售热线: 025-52633818

华泰特拉卡新2.4L 隆重上市!

原价: 15.98万元  
现价: 13.58万元(超值版)

新款圣达菲DVD版

万帮圣达菲20、27、万帮特拉卡24、25、29、35、万帮吉田30

创造辉煌奇迹的万帮

华泰现代·南京万帮特约店 地址: 南京市大明路129号  
销售热线: 025-5263 3818 139 139 23338 服务热线: 025-5264 5588

TOYOTA

理性消费时代的明智之选

COROLLA EX 花冠

11.48-12.68万元



新一代VVT-i发动机,激发澎湃动力却更超省油

南京中升丰田汽车销售服务有限公司 欢迎亲临我店

地址: 南京市雨花区宁南大道10号 销售服务热线: 025-52458666 24小时救援电话: 025-52443319