

近期各大汽车企业都纷纷公布2007年汽车销量,无一例外,这些企业在汽车市场大环境和自身努力的多重因素作用下,汽车销量都有较大幅度的增长,下面就让我们来公布部分销售数量的企业在2007年交车的成绩单。

增长是主旋律

2007年终销量盘点

福特汽车2007年在华销量攀升30%

2008年1月9日,中国上海——继2004年、2005年、2006年连续3年销售迅猛增长之后,2007年福特汽车公司在华市场的销量再度稳步上扬:福特汽车公司直属品牌产品的零售总销量达到了216,324台,成功创造了30%的同比增幅,远超行业平均增长水平。福特单一品牌部分,2007年国产和进口的乘用车及商用汽车零售总量达到195,840台,同比增长26%,增幅

继续傲视同侪。

奇瑞连续5年成为中国汽车出口冠军

奇瑞汽车2007年共出口汽车119891辆,比去年同期增长164.7%。截至目前累计出口20万辆,连续5年成为国内乘用车第一大出口商。

同时奇瑞的出口产品结构也发生了显著变化,瑞虎、东方之子、A5车型所占比例明显扩大,已超过全部出口产品的50%,由此带动奇瑞汽车出口平均价格上升30%。三是直接投资、当地生产、建立海外工厂已成为主要出口形式,所占比例从过去的20%上升为今年的80%,为奇瑞创造了更多的经济效益。



路虎中国2007年度销量再攀新峰

全球豪华SUV行业领先品牌路虎(Land Rover)在中国市场继续保持强劲增长势头,2007年年度销量再攀新峰。截至12月31日,路虎中国2007年总销量达6573辆,与去年同期相比增

长143%。

捷豹中国2007年销量稳健提升

今天,世界顶级奢华品牌捷豹公布了2007年(截至12月31日)在中国市场的销售业绩。2007年,捷豹在中国的总销量达到1069辆,其中

仅12月单月便售出105辆,与2006年同期相比增长19%。

上汽通用五菱搅动微车格局

进入2007年岁末,随着各微车企业销量数字纷纷出炉,我们发现,上汽通用五菱的领先优势进一步扩大。该企业以55万辆,43%市场占有率继续坐定微车

王者的宝座,长安实现29%的市场占有率位居其后,除哈飞实现14%的市场占有率外,其它各微车企业市场占有率仅有5%左右。与2006年五菱、长安销量不相

狮跑引领城市SUV新趋势

据中国汽车工业协会统计,2007年1~11月SUV累计销售34万辆,增长速度居所有乘用车之首。

城市SUV还将会大热,也就意味着2008年将是狮跑大展拳脚的一年。先有突破传统SUV设计的创举,后有“拓界”概念的首次尝试,狮跑的两次创

1000辆,共售出1034台,与2006年12月相比猛增439%,再创单月销量新纪录。随着2007年销售业绩的创纪录增长,路虎中国在路虎全球市场的排名中跻身第八位。

同比增长29%。使捷豹销售业绩在2007年实现连续三个季度持续增长。截至2007年底,捷豹中国在捷豹全球市场的销量排名中位居第九。

上下相比,2007年上汽通用五菱在销量上实现质的飞跃,与其它微车企业的销量差距也正在扩大,仅在两年的时间里,上汽通用五菱进一步改写了微车格局。

新之举不仅让世人们知道了狮跑的存在,更是引领了城市SUV的发展新方向。现在,狮跑上市近3月有余,销量也已经突破了5,000辆。 快豹



江淮宾悦
度势·行天下

第44年度车评会 综合实力奖 最佳性价比奖 最佳外观奖
整车自重、舒适、大气 喜获中国好车称号
国内最佳性价比 最佳保值率 最佳售后服务 最佳性价比
江淮宾悦 一度即行天下!

常州外汽店 苏州海悦店 丹阳宾悦店 江苏瑞沃店 无锡世联店 市超联合店	常州武进区湖塘镇武进汽车城C区5号 苏州市吴中区郭巷街道吴东路1111号 丹阳市新桥镇长春村 南京市大明路与宁溧路交叉处香叶树1号 无锡市惠山大道1555号 江苏省南通市城港路57-125号	销售热线: 0519-86529191 销售热线: 0512-65970888 销售热线: 0511-86362166 销售热线: 025-52855168 销售热线: 0510-83596222 销售热线: 0513-85605180
--	--	---

威志
和进·示范车

少 + 油 = 省 钱大赢家

威舞神州品质分享
主销车型现已启动
欢迎莅临经销商感受威志卓越品质!

威志荣膺2007中国汽车节油群英会1.5L轻量级车组节油总冠军。

5大省油绝招
成就省油省钱双重赢家

- 1 5A 发动机: 16V, 75kW/6000rpm的高功率, 供油快捷, 引擎响应系统, 控制精准 —— 更省油
- 2 优良的电子燃油控制系统: 怠速燃油喷射, 4缸燃油喷射, 控制精准 —— 更省油
- 3 完美的操控系统: 5A-发动机, 变速箱, 悬挂系统的完美匹配 —— 更省油
- 4 外型流畅, 风阻更小 —— 更省油
- 5 成熟的驾驶技术 —— 更省油

荣誉证书
2007年12月16日
中国汽车节油群英会组委会
授予威志1.5L轻量级车组节油总冠军

南京江淮乘用车销售有限公司 025-8289338/32648557	常州江淮乘用车销售有限公司 0519-8930088/9582899
天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558
浙江吉利汽车有限公司 0571-86677799	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558
东南汽车乘用车销售有限公司 0510-87545335	浙江吉利汽车有限公司 0571-86677799
江淮乘用车销售有限公司 0513-9528533/32628999	江苏江淮乘用车销售有限公司 0513-86625996
天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558
天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558
天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558
天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558	天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558

“宾悦·新浪”
2008北京国际车展期间连接大篝火热舞名中……

报名时间: 在2007年12月21日-2008年2月20日
五大赛区: 成都、济南、深圳、郑州、合肥
详情请登录: <http://auto.sina.com.cn/z/jiacsinamodel>

南京江淮乘用车销售有限公司 025-8289338/32648557

常州江淮乘用车销售有限公司 0519-8930088/9582899

天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558

浙江吉利汽车有限公司 0571-86677799

东南汽车乘用车销售有限公司 0510-87545335

江淮乘用车销售有限公司 0513-9528533/32628999

江苏江淮乘用车销售有限公司 0513-86625996

常州江淮乘用车销售有限公司 0519-8930088/9582899

天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558

天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558

天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558

天津一汽乘用车销售有限公司 022-82667558