

# 资讯南京 Nanjing

最全面最及时的实用资讯

## 争夺岁末市场 平板最高降4成 五星150家门店 本周打响全年收官之战

岁末市场的巨大容量让南京的家电商家使劲招数讨好消费者。五星电器宣布,上周在全国150多家门店同时启动的9周年庆典活动,本周进入到关键阶段,百余厂家表示,将拿出巨额资源全力支持五星。除了全国卖场有上亿元的特价机、惊爆机资源外,还有平板、冰洗等各色家电新品悉数亮相。

### 岁末市场容量约等于国庆黄金周2倍

在供大于求的市场大背景下,纵观家电市场,厂家与商家、商家与商家之间的市场份额之争愈演愈烈。表现最明显的特征就是品牌集中化程度加剧,无论对厂家还是家电零售商家而言都不例外。圣诞、元旦等重大节假日接踵而至,而中国人习惯性的消费方式就是在此时送礼、结婚、采购年货、产品更新换代……岁末市场蕴藏着如此多的

商机,厂家和商家都希望借此机会进行全年的收官之战。

五星电器相关负责人表示,数据显示,岁末市场的容量约等于国庆黄金周的2倍。

五星店庆第一波已取得巨大成功,使五星电器和众多厂家对2007年最后的销售都充满信心,纷纷追加了万台特价的全品类电器。

### 平板最高让利4成

为全力打造五星九周年庆典活动的又一个高峰,五星此次九周年庆典期间,百余国际、国内的各大品牌厂家纷纷发来贺信。众多厂家给出的促销、特价机资源均是空前的。在为期两个星期的庆典活动中,各厂家都将全力配合五星的各类促销活动,通过互动营销、资源互补,把更好更多的中高端家电产品让利给五星在全国卖场的消费者。

根据五星上周的销售

数据,影视销售占到全品类30%,其中平板可以占到彩电销售的80%。本周,大部分厂家都将通过套餐、买赠、新品等手段把全品类互动营销活动推向高潮,平均每家的让利都达到百万以上。平板最高让利幅度达到4成。一些合资品牌的负责人表示,将在主流型号、特价机和赠品上给予特大优惠。松下、LG、海信、TCL、创维、长虹、日立、东芝、飞利浦等主流彩电品牌也都向五星提供了大量的彩电特价机,如TCL全国范围内提供了5000台特价机,海信提供了3000台特价机,资源十分充分。

### 江东南路卖场周六盛大开业

本周六,五星电器江东南路卖场将在河西茂亚国际家具广场开业。新店与江东北路店定位互补,交相辉映。五星江东南路店店长郝莹介绍,该卖场将门店设置在茂

亚国际家具广场内,与家居商场连成一体,利用区位优势,将家居装饰与家电相结合,帮助消费者进行整体家居搭配,全力打造家电、家居一体化消费模式。据介绍,江东南路店面积达5000平米,主要销售高端影音大家电、高科技人性化高端厨卫、冰洗产品,新品占比与其他社区门店相比也高出了30%。

从今天开始,消费者拨打电话86583500就可以预约江东南路卖场100元开业礼金券,开业期间五星将以惊爆机、返券加买赠等形式回馈消费者,并与茂亚国际家具广场进行长期合作,通过资源互换,强强联手促销的方式,让消费者购买家电、家具获得双重优惠。随着五星电器江东南路卖场的进驻将有效拉低该区域的家电消费价格,大量精品家电的投入,也将提升该区域的家电品质。

快报记者 陈刚  
通讯员 方乐

## 五星九周年大型团购周六全城引爆

本周五星电器九周年庆典第二波席卷全城,上演终极惠卖。五星电器备足了功课,第二波开始前期又砸下数亿元的促销资源。五星将在本周六全面启动九周年庆典专场团购夜活动,全品类平均降幅达30%,平板彩电实现20%-40%以上的超级让利,团购将于周六17:00准时引爆,消费者现在拨打卖场电话可领取50元礼金券,可抵现金使用。

从以往销售业绩来看,家电团购受到消费者追捧。据五星电器新街口卖场楼层经理蒋翔介绍,在各类家电产品的团购中,消费者主要集中在购买高端家电产

品,以能效空调、大屏液晶和等离子彩电、对开门冰箱、洗干一体的洗衣机和组合厨具套餐的销售势头最好。

五星电器山西路店店长刘立柱表示,团购的消费形式能在最大限度内将利润降到最低,体现价格优势。目前,通讯、数码、白小、厨具、冰洗、空调、视听七大品类巨额货源及促销资源已经到位。

团购当天五星家电顾问也将全程陪同消费者导购、比价、提供建议,帮助消费者核算最优惠的购物搭配争取最大的实惠。加入团购的消费者还能参加惊爆机或礼品抽奖活动。

## 五星引入百思买自有品牌专业线材

快报讯(记者 陈刚)消费者在购买家庭影院、数码类产品之后,再也不用为线材达不到完美的视听效果而烦恼了。本周末,来自美国的迪耐斯(Dynex)和箭鱼(Rockefish)两个影音线材品牌将在五星电器新街口卖场与江宁一店亮相。这两个品牌是五星的合作方百思买的自有品牌,改变了家电连锁业重主件轻附件的局面,同时也体现五星寻求差异化经营的用心。

经过全面的市场调研,五星电器此次引进的16个产品均经过严格的筛选与测试,在选材、质量、技术方面均高于国内水平,这些线材将有效提升视频、音频信

号传输,在图像清晰度、色彩饱和度、声音立体感等方面给消费者全新感受。同时五星电器家电顾问会为购买视听产品主件的消费者,提供线材搭配方案及布线方案。五星电器采购中心总监宋镁表示,目前,这两大专业线材品牌仅限于在百思买和五星的门店进行销售。五星这一举措也使自己有效提升产品档次,更好地实现差异化经营。

据悉,五星电器差异化经营的这些品牌将于明年在全国四十家门店进行推广。宋镁表示:未来五星电器将继续探索差异化经营,由视听线材向数码类、白小类产品扩展。

### 家乐家 Home Mall

家具 建材 灯饰

## 预约2008从石林家乐家开始!

江苏广播闪耀2008 首届江苏听众节闭幕式

岳乘岳HIGH

冰纯嘉士伯

# 张震岳

南京OK LIVE演唱会

2007/12/22/PM7:30  
VIP 400/300/200/100  
南京五台山体育馆

票务中心: 86809090 (可免费订票)  
票务总代理: 83688368  
网络订票: WWW.8368TICKET.COM 爱草网  
五台山北门: 81521055  
邮政免费送票热线: 1185  
指定航空: AIR CHINA 国航 厦航 南航  
指定家居广场: 家乐家 Home Mall

姊妹评选指定酒吧: 乱世佳人  
特别网络支持: 搜狐音乐

热烈庆祝《金陵晚报》创刊15周年

12月15日-16日, 限时 7.9 折  
年底最后一次折扣让利!

## 家具折上折 再送灯饰好礼

成交价后商场再送 15% 最后2天 现金

购物满2000再加送100元灯饰抵用券, 多买多送。

- 活动期间, 凡在2-5楼参加活动的家具品牌订货并在收银台付清全款的顾客, 均可在成交价基础上, 再享受15%的现金返还。
- 根据顾客实际付款金额, 满2000元即赠送100元灯饰抵用券, 多买多送可以累计, 灯饰满500抵用100。
- 特价商品不参加活动。

## 陶瓷卫浴折上折 也送灯饰好礼

成交价后商场再送 10% 最后2天 现金

购物满2000再加送100元灯饰抵用券, 多买多送。

- 活动期间, 凡在负1楼-1楼参加活动的陶瓷卫浴品牌订货并在收银台付清全款的顾客, 均可在成交价基础上, 再享受10%的现金返还。
- 根据顾客实际付款金额, 满2000元即赠送100元灯饰抵用券, 多买多送可以累计, 灯饰满500抵用100。
- 特价商品不参加活动。

### 扮家“牵手”张震岳

12月15日、16日两天, 凡在家乐家购买家具、陶瓷卫浴, 并在收银台付清全款的每天前8名顾客均可获赠张震岳“岳乘岳HIGH南京OK”演唱会门票兑换券一张, 凭此兑换券可以获得价值300元的张震岳南京演唱会门票一张。

THEYILIN 石林家居连锁 家乐家广场

卡子门大街88号(麦德龙旁)  
101、102、103、104、106、116、126、137、164、14、27、86、316路。南金线到双龙发西庄

客户服务热线 8697 6500  
家装中心热线 8698 4959

免费购物直通车 咨询电话 86984947  
西善桥线: (周三、周六、周日); 九口二线: (周三、周六、周日)  
五福新升线: (周六、周日)