

## ■股金在线

问:大亚科技(000910),15.5元买的,后市如何操作?

东吴证券研究员江帆:本公司是我国最大的综合性材料生产基地,公司的双零铝箔、铝箔复合制品等主导产品的市场占有率为国内第一,近期走势较强,可继续持有。

问:隧道股份(600820)后市如何操作?

东吴证券分析师邓文渊:该公司是两市惟一一家从事地下施工的建筑类上市公司,公司控股股东上海市城建集团是国家建设部和上海市重点扶持企业集团。基本面明显有资金介入,可持有观望。

问:亚盛集团(600108)买入价为7.2元,以后怎么操作?

上证报专栏作者陈晓阳:该股短线底部反复震荡,先持有,解套问题不大。

问:赣粤高速(600269)15元买入,后市如何操作?

海通证券高级分析师张冬云:该股作为高速公路板块的龙头股,目前估值偏低,后市有上涨潜力,建议逢低补仓。

问:长安汽车(000625)成本为13元,请问专家如何操作?

国泰君安分析师金洪明:该公司创新产品不断上市,业绩提升,2006年EPS0.40元。该股大幅拉高后震荡调整收敛,近日出现缩量反弹,继续大幅拉高可能性不大,注意观望。

问:青海明胶(000606)后市如何?

百灵首席分析师郑国庆:该公司为天津板块个股,目前短期的跌幅惊人,有一定的反弹要求,建议反弹卖出,8元压力较大。

问:大秦铁路(601006)后市行情如何?

德邦证券分析师周亮:该公司基本面较为优秀,震荡走高为主基调,建议中线持有。

问:上海建工(600170)后市有无上涨空间?

渤海投资资深分析师秦洪:该股前期凭着券商概念暴涨,但近期将反复调整,割肉为上策。

问:我13元买的巴士股份(600741),怎么办,能解套吗?

陈晓阳:该股短线在寻求支撑,基本面杀跌空间有限,先持有。中线应该有解套机会。

整理 杨翔菲

# 黄山旅游:利润将快速提高

2006年底徽杭高速的通车使得2007年上半年长三角游客猛增30%。南京—芜湖—黄山—合肥—铜陵—黄山、武汉—安庆—黄山、屯溪—黄山风景区的高速公路将于今年9月28日全线贯通。黄山风景区的交通格局将出现重大转折,预计游客将呈现快速增长局面,而黄山北大门也将迎来更多的客流。

新云谷索道运力将增10倍,索道有提价预期。新云谷索道将于今年“十一”黄金周前投入使用,运力将从目前的300人/小时提高到3000人/小时(往返都算),将大大缓解游客排队等候矛盾。我们保守预计,新云谷索道的乘坐率将从目前的85%提升到95%以上,3条索道的总乘坐率有望从170%提高到180%,一年可新增利润1200万元左右。景区3条索道已有6年没有提价,2008年起景区索道提价的可能性较大,提价幅度大概是15元左右,每年可新增净

利润3000万元左右。

管理层激励预计今年下半年推出,这将有利于提高公司的经营管理质量,也有利于上市公司业绩的释放。

黄山旅游是所得税并轨最大受益景区类上市公司之一。黄山旅游的企业所得税率为33%,随着2008年内外资所得税率并轨为25%,公司2008年起的净利润将因此增厚12%。

根据我们的预测,在不考虑索道提价的前提下,

中投证券 曾光

## ■个股评级

### 海螺水泥(600585) 产能扩张节能降耗 奠定基础



#### ●公司是水泥行业龙头

截止到2006年底,公司的水泥产能为6500万吨。公司领先的盈利能力,源于其较强的成本和费用控制能力。

#### ●今后三年盈利预测

根据预测,2007年-2009年公司的净利润(含少数股东损益)分别为279483万元、391196万元和477288万元;按2008年

3月实施的公开增发后的股份计算,对应的EPS分别为1.78元、2.21元和2.70元。

#### ●建议逢低增持

参照DCF绝对估值和PE相对估值分析,综合考虑,笔者认为海螺水泥长线的合理股价为68-70元,中短线的合理股价为55-60元左右。建议投资者逢低增持。

国海证券

### 万东医疗(600055)

#### 整合值得期待 估值仍有吸引力



#### 公司是国内医用X射线机的龙头企业。

在国内低端X射线机市场,公司占据了60%以上的市场份额。公司最大的竞争对手是上海医疗器械集团的整合,公司明年净利润会在9000万元以上,若按增发摊薄20%计算,2008年EPS将达到0.60元,估值仍有吸引力,我们维持“增持”评级。

申银万国

2008、2009年每股收益分别为0.27元、0.35元、0.43元的预测,对应市盈率分别为52倍、40倍、32倍,如果年底实现对上海医疗器械集团的整合,公司明年净利润会

在9000万元以上,若按增发摊薄20%计算,2008年EPS将达到0.60元,估值仍有吸引力,我们维持“增持”评级。

### S爱建(600643)

#### 投资收益推动 业绩大幅增长



#### ●投资收益高企

公司中期业绩大幅增长,根据2006年报,公司持有的锦江投资、天地源、中华企业、浦发银行等小非,市价均比投资成本有较大的增值。公司不断出售已获流通权的法人股,预期小非出售对上半年贡献投资收益1.2-1.5亿元左右。

#### ●下半年集中结算收入

下半年顾村二期和爱建

园三期项目尾款结算收入,颛桥配套商品房项目也将于7月份竣工,全年房地产项目结算收入在9亿元左右。

#### ●维持中性评级不变

考虑到公司利润贡献主要依靠非经常项目,我们对盈利预测适当调整,将2007年投资收益上调到3.2亿元(我们未考虑下半年公司出售小非带来的收益),对应2007年EPS为0.49元。申银万国

### 苏宁电器(002024)

#### 持续竞争优势 打造百年苏宁



#### 公司正逐步渗透中国3C消费类电子产品的销售领域。

我们估计2007年苏宁3C类产品在营业额中的比重将提升到30%,销售额接近100亿元,到今年年底3C+旗舰店在全国的数量将会增加到70家。

“模式决定空间”,苏宁所拥有的这张管理标准化、门店连锁化的全国网络,是其未来业绩增长的充分保证,有了这样一个渐趋强势的渠道资源,销售产品和扩张地域已不再是苏宁未来发展的障碍。

我们将短期投资评级上调至买入,维持长期买入,6个月目标价66元,反映仅1.5倍左右的PEG,属于估值的安全下限。

申银万国

我们预计2007年苏宁电器的净利润将同比增长40%以上。

其未来业绩增长的充分保证,有了这样一个渐趋强势的渠道资源,销售产品和扩张地域已不再是苏宁未来发展的障碍。

我们将短期投资评级上调至买入,维持长期买入,6个月目标价66元,反映仅1.5倍