

意外输球 陶菲克再耍脾气

快报讯 陶菲克到哪儿都是明星,不管他是赢还是输,也不管他是不是开口接受采访。羽毛球大师杯赛男单 1/4 决赛中,陶菲克意外不敌李宗伟,无缘半决赛。赛后表情严肃的陶菲克拒绝了媒体的采访要求,以“我要休息”为由,逃开了大家询问的眼神。

与李宗伟苦战三局遗憾落败之后,陶菲克来到热身场开始放松。看着走近自己的近 20 个记者,陶菲克的倔劲再次发作,不高兴的表情马上挂在脸上。对身边的翻译低声说了一句话,翻译只好抱歉地对记者们说:“他要先休息一下,请大家出去。”

(钱芳芳)

意大利拉练 国奥开门红

快报讯 昨晚,中国国奥迎来了意大利拉练的首场比赛。最终凭借部林的两个进球,国奥以 2:1 力克利比亚诺。

赢了球,杜伊心情不错。在赛后接受采访时,杜伊表示球员们在场上并没有表现出自身的特点,因此对于比赛的过程仍有不足之处。“球员在场上表现得有些疲劳,这也许是因为球队目前正在加量训练,影响了球员的身体状态。”利比亚诺队是一支意大利的半业余球队,能够进国奥一个球,利比亚诺球员非常高兴。在下半场打入一球的加拉塔本职工作是一名司机,赛后的他难掩进球的喜悦心情。

(宗和)

奥运家庭 南京区进入决赛

“华帝·CCTV 奥运家庭进行时”南京赛区的比赛已经到了收官阶段。14 日,南京赛区将在五台山体育中心进行决赛。

按照本次活动的赛程规定,南京海选胜出的 40 个家庭将进入 14 日的城市决赛,届时将决出两个家庭参加区域复赛,其中胜出的家庭参加北京总决赛。在北京总决赛最终胜出的冠亚军将得到:奥运会开幕式门票,包双程往返机票、提供食宿 2 天 3 晚以及数额不等的家庭助学金。

(华翟)

省体育局 送器材下乡

快报讯 昨天下午,江苏省体育局的“送体育进校园”活动来到了南京市六合区乌石希望小学。省体育局向该校赠送了 2 副篮球架、4 张乒乓球台、若干副羽毛球拍和乒乓球等体育用品。省体育局副局长周旭说:“本次活动旨在改善希望小学校园的体育器材设备,推进学校阳光体育运动开展,引导青少年学生积极参加体育锻炼。”

(沈替)



阿联说话不靠谱,健翔看得很不爽——

我愿免费教他说话

快报讯 昨天,易建联的一句采访让前央视著名解说员黄健翔大动肝火,他在自己的博客中炮轰这位 NBA 新秀。

昨天,易建联在参加完夏季联赛接受采访时表示:“无论到哪里,我都会好好打球。因为我背后背着‘中国’,代表着 13 亿人口。”

电视机前的黄健翔“第一感觉是想笑”,他质问:“当你拒绝密尔沃基雄鹿队的时候,你代表谁?你背后背着谁

的名字?难道你是代表中国对密尔沃基人民说不?”

该篇题为《别动不动就“代表祖国代表 13 亿人民”!》的文字充满了火药味,黄健翔认为中国运动员长期受到了误导,从小接受的教育“就是自己不是自己的,首先是国家的”,这样的结果是“公不公私不私,公私混淆公私不分,最后是公私皆损,怨声载道,没一个人感到心理平衡”。

他举出了姚明作为正面

例子,说姚明很清楚“球队就是个马戏班,我们就是演员,演出卖票挣钱。端这个金饭碗不容易,要好好干”。

他希望“易”之队“加强学习,如果他们不会教孩子说话,可以请他来,而且是“免费”。他认为易建联为自己的“钱途”考虑无可厚非,但应注意措词,他最后送易建联一句:“想做偶像,想挣大钱,先把定位找准,起码说话的时候别这么不靠谱。”

(新文)

黄健翔博客

说话别不靠谱

昨天看体育新闻,看到易建联在美国接受采访,说了这样一段话:无论到哪里,我都会好好打球。因为我背后背着“中国”,代表着 13 亿人口。

听到我们的运动员不假思索地说出这样的话来,不知道看到这段采访的朋友会作何感想。我的第一感觉是想笑。

当你拒绝密尔沃基雄鹿队的时候,你代表谁?你背后背着谁的名字?难道你是代表中国对密尔沃基人民说不?当你以“密尔沃基的市场前景不好”为理由要求被交易的时候,难道也代表 13 亿人民?

再说,当你无论今后身穿哪支球队的球衣打球,你都代表中国吗?请问:NBA 的哪支球队能代表中国?

第二感觉是悲哀。我们的运动员,长期以来接受的教育,就是自己不是自己的。可是,面对西方的职业体育,面对人家的游戏规则,一边我们

的运动员想要去人家的市场里捞钱,一边又还随时可以给自己贴上“国家民族”的标签。其实,把自己弄得这么庄严干吗呢?累不累啊?难道你“代表”了 13 亿父老乡亲,就不食人间烟火,成了超凡脱俗道德楷模伟大崇高了?结果是,公不公私不私,公私混淆公私不分,最后是公私皆损,怨声载道,没一个人感到心理平衡。

在这方面,姚明就做得不错。对职业体育,他看得很清楚:球队就是个马戏班,我们就是演员,演出卖票挣钱。端这个金饭碗不容易,要好好干。从姚明嘴里,我很少听到什么:我在火箭打球,身后有 13 亿中国人民之类的话。这是聪明人。可是,当需要为国家队效力的时候,姚明也从来不含糊。这就是一个标准的职业运动员。我们也没有理由再有更多的要求。尽管姚明自己做得更多。

第三个感觉是,阿联的易

队需要好好学习,别因为自己的低水平把一棵好苗子给毁了。怎么能这样教孩子说话呢?!真不会,我可以帮忙啊。免费的。

在什么山上唱什么歌,你参加选秀,就是去谋求职业发展,“职业”就是要多挣钱多打球,所以,倒不如干脆大大方方地说,就是觉得密尔沃基这个地方小,“钱景”不那么理想,所以,我们考虑交易。宁作真小人,不做伪君子。坦坦荡荡,倒也没什么可以指责的。

为什么在这个时候抬出什么国家人民来?这不是给自己找别扭吗?!

想做偶像,想挣大钱,先把定位找准,起码说话的时候别这么不靠谱。

(本文有删节)

费舍尔欲回湖人 孙悦 NBA 前景告急

这几天,湖人官方宣布老将费舍尔有意回归该队。在辗转了勇士和爵士两个赛季之后,这名年过 30 的老将为照顾自己患病的女儿愿意再次为湖人效力。这样在后卫位置上,湖人已经不需要再有大的动作。除费舍尔之外,新赛季湖人的 16 人名单只剩下两个位置,孙悦要想拿到湖人的合同,只能期待奇迹的出现了。

“小鱼”渴望回归

事实上,费舍尔并不愿离开爵士,上赛季他带领爵士队杀入季后赛,但为了女儿,他主动向湖人示好,希望能够重返故地。

费舍尔之所以这么做,完全是因为女儿身患眼癌,盐湖城的医疗水平实在有限,所以费舍尔选择条件更好的洛杉矶,以求方便女儿治病。所以费舍尔主动向湖人示好,表示自己愿意回到湖人队中。费舍尔上赛季表现出色,湖人又急需加强自己的一号位,目前,双方已经基本达成协议,但交易大门不开,一切都难以预料。但从湖人方面表现出来的诚意来看,小鱼的回归基本不存在太大的障碍。

除了小鱼,孙悦在湖人队的竞争对手还有很多,作为一年级“菜鸟”,乔丹·法玛上赛季曾被湖人下放到 NBADL 打球,但季后赛对阵太阳,法玛坐稳了主力位置,场场首发。杰克逊对爱徒称赞有加。湖人准备将帕克和麦基打包送走,湖人已经安心给法玛腾出主力位置,这样,法玛的位

置将会进一步得到稳固。此外,湖人已经与今年首轮 18 号新秀克里坦顿签订了合同,想要在湖人立足,克里坦顿将要与法玛竞争主力位置。

推迟签约是好事

与 NBA 常规赛不同的是,季前赛每队允许超过 16 人的阵容参赛,这些迟迟没有拿到合同和球队的边缘人物是各支球队重点考察的对象。有分析家认为,季前赛将是孙悦最后的机会。

“如果费舍尔最终签约湖人,留给孙悦的机会基本没有了。如果他能够最终收到湖人季前赛的邀请,并在比赛中用表现打动杰克逊,那就会是他最后的机会。但这种机会并不大。”一位分析家表示。事实上,湖人对于孙悦可能会采取两种行动,一是签约之后直接裁掉,这样孙悦就成了自由签约人,他可以与任何看上他的球队直接签约。第二便是湖人不与孙悦签订合同,NBA 允许球队在赛季中间再与选秀球员签约,湖人在赛季前如果不与孙悦签约这就意味着他们没有最终放弃孙悦,孙悦将保留一线希望。

不过奥神方面似乎对孙悦的前景并不着急,该俱乐部总经理臧长虹在接受采访时表示:“现在还没有到那个时候呢,而且孙悦现在在国家队集训,一切以国家队为重。而且事情要一步一步来,如果有消息,我们肯定会通知新闻界的。”

快报记者 沈忱

斯潘换得两名大前锋

快报讯 昨天,马刺同意用杰基·巴特勒和斯科拉交换火箭的斯潘诺里斯。在火箭锋线空虚的情况下,两名大前锋的加盟将有所缓解。

杰基·巴特勒可打中锋或者大前锋,目前在夏季联赛中风头正劲。年仅 22 岁的他身高 2.08 米,体重 120 公斤。他在 2004 年进入 NBA,但并没有受到重用,当赛季只在尼克斯打了 3 场比赛,第二个赛季他打了 55 场,平均每场是 2.3 分 3.3 个篮板。上赛季他到了马刺队,打了 11 场比赛,平均每场出战不到 10 分钟,只得 1.5 分和 2.0 个篮板,人才济济的马刺并没有他的用武之地。

斯科拉来自阿根廷,拥有阿根廷和西班牙双重国

籍,今年 27 岁,身高 2.06 米,体重 104 公斤,可打中锋和大前锋。他在 2002 年就被马刺选中,但一直没有到马刺队效力,而在欧洲赛场打拼。马刺本来想在 2005 年买断他与西班牙泰斯拉米卡队的合同,但双方在买断费上未能达成一致,马刺后来签下了斯科拉在阿根廷队的好友奥伯托。

2005 年和 2007 年,斯科拉都成为西班牙 ACB 联赛(被称为除 NBA 之外最好的联赛)的 MVP,他还是 2006 年 11 月欧洲联赛的 MVP。2007 年 7 月 13 日,马刺将斯科拉的拥有权和巴特勒交换到火箭队。如果火箭能得到斯科拉的帮助,大前锋位置将不愁无人。

(吴哥)

敬告读者:任何单位和个人不得向求职者收取报名费、押金等相关费用!

招聘

急聘 电子厂男女操作工 100 名,2300/月+奖金,另聘司机、保安、叉车、押货 40 名,3300/月+补助,包吃住,办保险。025-85509483 陈主任

招商

在家上班 轻松赚钱 加工产品:布画,日可获利 40-60 元。纯手工,无需基础、设备,单位、个人均可接单。总部免费供货,每月上门收货、付款。www.chccv.cn 欢迎索要详细资料,短信编辑您的详细地址、邮编、姓名至 13366953666 免费邮寄 总部:010-51660682 转 808 客服:95010

工程公司急聘

施工项目管理:从事项目管理三年以上,能独立管理水电安装项目,有消防经验者优先,待遇面议。另招水、电安装技术工人若干。025-86538146,13701408096 王先生

急聘 韩企电子:电子工、文员、话务员、保安,2400/月+奖金;司机、押货、叉车 3500/月+补助;包吃住。办保险 招工办) 湖南路 4-5 号 615 室 025-66873768

好项目,相当赚钱

投资二万余元加盟 装修污染检测治理火爆 行业月利相当丰厚! 加盟总部:江苏聚绿环保科技有限公司 资料免费寄达 025-84482885

急办分厂 共创财富 全民同奔企业(河南)省直销公司 急办分厂 外城合作项目 机械半 南合地,声光同作 日做 22 个人 每个加工费 8.2 元,7.6 元,收厂免费 燃料、设备,承担拼收及包装,由一市 场起,可实地考察,签订合同并长 期指导(可先预付加工费 80%)。石 吉米地,电话:0371-67212695 王福 13296126899 联系人:吴主任

赚有车人的钱 赚疯了! 每辆汽车必备的装置,每个驾驶员 必备的产品。国外畅销,中国空白。美国 科裕集团授权的“KOYO 碧友”典程 荣誉推出,部分地区代理已确定一空。 急招空白区域代理 行业不限! 免费热线:4008895589 13225695008 科裕国际企业集团(Authorization)

工商代理

欣园 注册大型公司。 013951088725

其他转让

转让 国家专利,用于酒店炒 炉,节约节气 30-45%,转让价 22 万,非诚勿扰。 0514-2266950 刘

皮肤白斑 顽固皮痒

献爱心公益活动,7月15日-8月31日初诊患者一律半价 皮肤白斑,顽固性皮痒是一种顽固性皮肤病,一直困扰医学界难题,传统治疗方法繁多(如移植、外擦药、外泡、光疗、埋线)等都不到理想效果,给患者带来沉重精神压力和经济负担,由中国皮肤病研究院,中国医学科学院多位专家多年研究,研制“黑色素细胞再生因子”、“化毒清因子”荣获国家中药药准字 顽固性皮痒、皮肤白斑专科良药,无论病史长短、面积大小,一般 5-7 天见效,一个疗程即可。经北京、上海、天津各医院临床已经康复众多患者,深受患者好评,值得推广运用。 本院为江苏指定唯一临床单位,国家药监局提示:用国药准字专科良药既安全疗效又肯定。 谨防仿托

南京延龄医院 诊疗科目 皮肤科 诊疗时间 08:00-17:00 联系电话 025-84405805 诊疗地址 南京市延龄巷 113 号乘 1,2,3,5,9,25,31,80 路到大行宫西站下 批准文号 苏医证(2007) 04-16-155 号