

南京萝卜

家里养个交警

奕畅

老刘爱赶时髦,家境算不得富裕,却买了辆车。起初那阵子,老刘着实风光,有事没事开着车在小区里溜达,碰见我总要停下来和我韶上几句,碰巧了顺路,也会带我一程。我明白老刘的心思,就是想炫耀一下,没别的。

可老刘风光了没多久就犯了难,用他的话说:“买车容易,停车难。开得起车,停不起车。”

一个萝卜一个坑,老小区车多位少,所以每日傍晚总要

上演一出排位赛,其激烈程度丝毫不亚于F1。有时候也就是前后脸的工夫,一个有了车位,一个却被淘汰出局。老刘曾为此感叹,说每日下班回来,总是提心吊胆,倘若寻得一个空位,就像捡到一块金子似的高兴。前些日子,小区里又多了几辆新车,于是傍晚的排位赛就更趋激烈。为了停车,他们似乎下班越来越早,有的干脆几天趴窝不动弹,这让老刘倍感压力。

一日傍晚,小区里吵声大

作,近前一看,一老太太正端坐在停车位上,双目紧闭,口中喃喃自语。几个想停车的人三番五次地让她走开,老太太就是目不睁嘴不停,我自当然不动。大伙正义论说老太太是不是精神有毛病,这当口,车灯一闪,一阵激越高亢的喇叭声划破天空,老刘驾车戛然而至。只见那老太太双目放光,蓦地站起,分开人群,一手提着马扎,一手像交警似的熟练指挥着,嘴里不停地喊着“倒!倒!倒!”面对众人,老刘竟

然秀了一把车技,一把方向就进了档。神了!分把钟的工夫,母子俩就消失在暮色里,身后剩下一群目瞪口呆的看客。

一次,说是老刘爱人在新百看上一双鞋,非让老刘陪她去买,老刘本想把老妈带上给他占车位,一想新街口又不是小区,有那么多真交警呢!只得到了新街口就把老婆扔下,愣是围着新街口转了十八圈,直到把老婆转出来为止。回家一算,这油钱就不止停车费了!

有点出格

永远套牢

顾欣

那天中午,我和同事小赵正在讨论哪个股票好时,坐在我旁边的老张忽然长长叹了口气:“你们现在可好了,都解套了,我可惨了,一下子被套牢了两万多!”我们一听都愣住了,老张可是从来不炒股的啊,以前不管我们怎么劝,老张总是说股市有风险,害怕被套牢,难道最近老张看股市形势好,不声不响地杀进去了?

我疑惑地问老张:“你买的哪个股?”老张摇摇头说:“我可不敢拿我的辛苦钱去炒股,我说被套牢是因为前段时间我看小孙子对钢琴有些兴趣,于是就花两万多块钱,给宝贝孙子买了一架钢琴。结果他弹了两次,就再也不动了。你们炒股还有解套的那一天,我可是彻底套牢,永无解套之日了!”

打工生涯

上班早了有麻烦

姚法荣

最近,公司迟到早退的现象特别严重,我却几乎每天都提早半小时上班。老总专门召开会议,把我当作典型大加宣扬。其实老总不知道,我“积极”的原因有二:一是我住得离公司远,如果掐准了时间上班,一塞车就迟到。二是要评中高级职称,需要考几个证书,早到公司正好抓紧时间看书。

从会议室出来,老刘疑惑地看着我,忽然笑笑问:“老姚,传授传授经验,你是什么时候到公司的?”我一

怔,好奇地问:“搪塞什么?”“找借口不干家务活啊!”老刘诡秘一笑,“你来得这么早,嫂子肯定是一个人包揽了。”我叹了口气说:“不是的,活还是我干。”老刘脸色一沉:“那你早早地跑来公司干吗?”

晚上到家,妻子突然问:“听说你们办公室最近新来一个女大学生,人特别漂亮?”我诧异地看着她,点点头。妻子说:“怪不得你现在变积极了,每天一大早就急不可耐地往公司跑,

跟掉了魂似的。说,你是不是心怀鬼胎啊?”我的头嗡的一声懵了!

第二天上班,老总忽然把我叫进了办公室,问道:“姚工,你每天来公司那么早,有什么重要的事要干吗?”我憨憨一笑,摆摆手说:“没事,我只不过看看书,为评职称做准备罢了。”老总盯着我足足看了三分钟,忽然话锋一转,问道:“神秘秘的,你不会是在为跳槽做准备吧?”

《南京纪事》征稿

如果您要韶点事儿,可以登录www.lifenanjing.com.cn,来建立您的博客,发表文章时只需选择“南京纪事”类别即可,我们会刊登点击率高的优秀稿件。此外,您仍可通过电子信箱citystar111@163.com和邮寄的方法给我们投稿。



郭喆图

不是乱弹

做儿子真不容易

六月荷

六一前夕,我和老公商量怎样给一岁半的孩子过节,鉴于孩子目前还不会提要求,就暂由老公代劳了,他两眼放光地说:“给他买玩具吧,他肯定喜欢。”

我摇头:“是你玩还是他玩啊?每次新玩具买来都是你先过个瘾,不等玩厌了是轮不到他的,再说他的玩具还少吗?全部加起来能堆半屋子。”

他眼珠子转了一圈,又说:“带他去肯德基吧?”

我叹气:“那真成你过节了,明知道对身体没好处还非要吃,我也管不了你,但总不能让孩子也吃这种垃圾食物吧?”

他不高兴了:“那就买两套新衣服好喽。”

我很过意不去地告诉他:“你可以自己去看看橱子,他的衣服比我俩加起来的都多,根本就来不及穿呢。”

他恼了,没好气地回我:

“那就带他去动物园!”这主意倒是不错,可惜小家伙不配合,居然整整睡了一下午。

眼看着六一节就要这样静悄悄地溜过去,我很不甘心。正巧亲儿子的老师打来电话,说为庆祝儿童节特意搞优惠活动,现在报一学期送一学期,报两学期送两学期,优惠力度很大。我一听就动心了,想想本来一年要交2400元的学费,现在只要交1200元,太划算了!老师还特地告

诉我,只有三天时间报名,今天就是最后一天了。

我立马跑去交钱,回来得意地对老公说:“这才是送给孩子真正有意义的大礼物呢!”

没想到老公一脸的不屑,嘴一撇,说:“别自以为是,儿子要是会说话,他才不稀罕呢,没得吃没得玩,还又增加了一年的课,做你的儿子可真不容易啊!”

悠园装饰《家装自助餐》老板疯了?

诚信家装时代已经来临!



家装自助餐创始人:曹副总经理

反对暴利, 提倡和谐家装

随着房地产业的高速发展,居民对商品房需求量的增多,同时给装饰行业带来了更大的商机,更多的经营者把这个商机交成了自己的摇钱树,随着家庭装修需求量的增多,更多的装修高利润影响了家装的和谐。

众所周知!一次家博会少则投入几万,多则几十万,加之户外媒体广告、电视广告等费用,一年下来少说也有几百万!这些巨额费用从何而来?“羊毛出在羊身上”!大大增加公司运作和装饰产品的成本。为了在装

修上赚取更多利润,甚至采用“报价不透明,少报漏增多,同时给装饰行业带来了更大的商机,更多的经营者把这个商机交成了自己的摇钱树,随着家庭装修需求量的增多,更多的装修高利润影响了家装的和谐。”

修上赚取更多利润,甚至采用“报价不透明,少报漏增多,同时给装饰行业带来了更大的商机,更多的经营者把这个商机交成了自己的摇钱树,随着家庭装修需求量的增多,更多的装修高利润影响了家装的和谐。”

近十,悠园装饰隆重推出《家装自助餐》,犹如在家装行业投下了一颗重磅炸弹,家装同行高度关注此事,甚至发出“老板疯了?”的疑问。多年以来,传统家装模式已经形成了价格高、质量无保证、后期维护难等怪圈。在装修过程中,以次充好,材料回扣相当普遍,严重损害了消费者的利益。

悠园装饰推出的《家装自助餐》,完全颠覆了传统家装不透明的模式。许多家装同行纷纷质疑悠园装饰的这种“自杀”行为,认为“老板是不是疯了?”为什么要放着高利润不去追求,反而逆水行舟,推出这种“自杀”式的《家装自助餐》?他们认为极可能会扰乱现有的家装行业秩序,掀起一股家装经营模式改革的浪潮,各大媒体也都争相报道悠园装饰的这一利民举措,认

为《家装自助餐》的推出能位整个家装行业走出高利润、低质量的怪圈,能解决居高不下的投诉问题,能在行业中掀起一股诚信家装的风暴,给家装行业树立了一面诚信大旗。《家装自助餐》刚一推出,广大业主纷纷便前来咨询洽谈,一致认为这种新型的家装模式更人性化、透明化,能剔除家装过程中加注在业主身上的“注水”消费,给业主带来真正的实惠,不再多花一分冤枉钱,公司五年来的零投诉、客户回头率达到100%。《家装自助餐》推出当天场面相当火爆,有十二户业主当天就签下装修合同,签约率达到96%,创下五年来的单日签约之最。

悠园装饰立志于要将这场家装革命进行到底,建立一个良好的家装行业氛围,构造一个和谐、诚信的家装新格局!

家装自助餐项目价格表

Table with multiple columns listing home decoration services and prices. Includes sections for Electrical Series (水), Plumbing/Electrical (理、弱电), Tiling (贴水), Doors (门扇系列), Windows (门窗系列), Carpets (家装系列), and Furniture (家具系列).

地址: 汉中门大街1号金鹰汉中新城30层C座 电话: 86559391 86559392

报纸版面小, 报价不全, 请客户谅解! 详情到公司见《家装自助餐》正本