50万上名校？记者卧底查高招欺诈

“

三十年风雨一晃而过，重新恢复的高考制度进入了而立之年。

三十年前，几百万从工厂、部队、农村走来的莘莘学子，怀揣着满腔抱负，斗志激昂地挑战那一神圣时刻。三十年后，挤过独木桥的人们，很多成为当今社会的中流砥柱，也成为大家羡慕的对象。

于是，从那一刻起，“鲤鱼跳龙门”的传说便为高考所特有。

然而，回首这三十年，高考似乎成为一个包袱，越走越沉。高昂的学费与紧迫的就业形势，使付出与回报不成正比；学以致用的理想与学无所用的客观现实，使应试教育被形容为八股科考。

最为重要的是，即使鲤鱼跳过了龙门，也没有了传说中身份的巨变。大学毕业生正在经历由分配工作，到推荐工作，再到自主择业的变化。这不是高考在退步，而是社会在进步。

百万学子和家长们并非没有看到这种变化，但是，三十年所积淀下来的固有经验告诉他们：上大学仍然是成才的唯一之路。

被“挤落”者或心有不甘，或心存侥幸，甚至鬼迷心窍，他们试图开启“独木桥”外的一条捷径。虽然教育部门三令五申，没有捷径可循。无奈，“急红了眼”的家长和学生们，已经不能自持。

这些对于骗子们而言是值得庆祝的，这是他们的“市场”。骗子们编织好骗局，许诺考过百分即可上名牌大学，或通过关系去运作等等，即使再拙劣，仍有人进来。骗子们获得了丰厚的“利润”，学子们却被送进危险的虎口。

高招过程中的黑幕一次次被拉开，很多人还是不能警觉。

”

警示篇

一个招生骗子自揭黑幕

曾保国(化名)现在东北的一处监狱服刑，他在给记者来信中写道：“我骗了很多学生和家长，现在很后悔。早就想把我见不得阳光的事情，全部说出来。”

去年，他因为诈骗罪，被判入狱五年。

6月9日上午，一名考生在大学的咨询台前咨询

“契机”

曾保国出生在辽宁一个闭塞的村落，家境贫寒。1997年，在湖北一所大学毕业后，为了面子，他对家里谎称自己在武汉某机关单位工作，并且很快会得到提拔重用。其实，当时因为工作难找，他正在为生计发愁。

2002年8月中旬，曾保国的父亲打来电话，说有一个远房亲戚家的孩子，高考不太理想，想让他帮帮忙。曾保国一口拒绝了这件事。

当天晚上，他与一位湖北当地的朋友吃饭时讲起这件事。没想到，那位朋友竟然详细询问起有关情况，比如考了多少分，家里的经济状况等。“你能办？”曾保国将信将疑地问。“我倒是有些关系，问题应该不大，我先帮你打听打听。”朋友略加思索后回答。

过了几天，朋友来电话，让曾保国问问亲戚，是否愿意上某某大学，但是需要一些花销。“需要多少？”“大概3万元吧。”曾保国放下电话琢磨，“要是真能办成，一方面家里人会说自己在外面混得不错，另一方面……”

随后，曾保国通知亲戚：“上大学没有问题，但办事的人需要4万块钱打点。”亲戚二话没说，第二天就把4万元打到了曾保国的账户上。

“这么容易就得到了1万元，那可是自己将近半年的工资啊。”曾保国开始想入非非。在交接钱款的时候，朋友神秘地告诉他：“以后要有上学的事情，尽管找我。”

“发展”

亲戚的孩子最后如愿上了大学，虽然那所大学不很正规，更没有名气。

随后，又有几个老家的人找到曾保国。但当时，高考录取工作已经结束，曾保国没有了把握。然而，朋友仍然信心十足地说：“没有问题。”

事情办的基本还算顺利，曾保国从中获取了不菲的收入。其实，这不仅让曾保国获得了经济收入，在他的老家，他的名气也因此一日千丈，甚至被人吹嘘成为某地教育局长。名利双收的曾保国更加坚定了从事这个“行业”的信心。似乎不经意间，在其他亲戚、朋友面前，曾保国总会对自己这段辉煌经历大加渲染。

朋友也“很够意思”，在不到半年的时间里，先后向他介绍了诸多关系，有“教育局副局长”，有“某招生办副主任”，也有“某大学学生处主任”。隔三差五，曾保国就要约上这些人消费一番。

曾保国说，他这样做的目的就是为了明年打铺垫。和这些人交往过程中，曾保国学到了很多“业内”的“技巧”：

如招生工作中有按120%比例投档的规定，比如某校某专业在某地有10个招生指标，当地高招部门就按填报该校该专业志愿考生的考分从高到低排出前12名投档，该校因为多出20%的选择权，既可以只挑前10名，也可以挑后2名。在这种情况下，就得靠关系了。

再比如，部分地方对社会力量投资的二级院校的鼓励性措施：“点招”。即在达到录取分数线或者差几分的情况下，由投资方“点招”一定的录取名额，以解决对学校发展作出贡献者的孩子、亲戚的入学问题。

还有高校招生录取工作有“补录”、“增招”等做法，即在高招工作“尘埃落定”的时候，还会出现增加招生指标的现象……对于这些，曾保国都熟记在心。

堕落

果然，第二年有更多的人找到了曾保国，他的活动范围也不仅仅局限在武汉。哪里有“业务”，他就出现在哪里，名义是“招生考察”。

但一番周折之后，朋友告诉他，现在难度越来越大。国家开始实施高校招生的“阳光工程”，全部在网上进行，而且“空子”越来越少。

曾保国不免有些灰心丧气，但他不愿意看到到手的肥肉，就这么消失。

此时，他已经辞去了原来的工作，一心一意地干起这个行当。

在2003年至2004年间，曾保国基本没能做成什么“买卖”。对于那些交了钱的亲戚朋友，他采取能推就推，能拖就拖的方式，有的被他弄到一些不景气的民办大学，有的被弄到业余电大，甚至有些去了所谓全日制远程教育中心。

曾保国的“威信”开始逐渐降低。

2005年5月份，他的通讯录上多了一位“某大学招生办主任”。这位“主任”公然对他说：“我有很多‘计划外招生’名额，你甚至可以成立一家公司去运作。”

“如果不够分数线，花钱买计划外招生指标，同样可以上大学。”这句话在曾保国不厌其烦的鼓噪之下，成为很多学生和家长的“救命稻草”。

随后，他加盟了一家教育咨询公司。按照这家公司的明码标价，上军校每人9万元，读普通大学每人11万元，读重点大学每人20万元。他的“业务范围”先后扩展到河南、陕西、山西、湖南等地。如同传销一样，他自己的“业务人员”最多时候竟然有几十人。

钱越聚越多，他也如约将“录取通知书”发放到每个学生手里。但是，等在这些学生面前的是痛苦的假象，他们一人也没有被录取。等在曾保国面前的是锃亮的手铐和五年的高墙生活。

调查篇

一名记者的“卧底式”调查

郭煦先后供职于多家媒体，但无论在哪里，他都没有忘记对高招黑幕的披露。

2006年，他在某媒体工作期间，连续三期揭露了某教育咨询公司“20万元就能上清华”的谎言。

2007年高招工作在即，他再次走进“龙潭虎穴”，以“卧底式”的调查，向人们展示出一个又一个的骗局。

惊讶

“只要考过100分，交钱就能上统招大学！而且，只要先交订金，学生上学后付足余款即可。”郭煦在接到一位家长的投诉后，惊讶不已。“国家高招政策这么严，竟然还有人如此猖狂？”

后经查询，郭煦得知这是一家教育咨询公司，声称能为高考落榜生运作上全国所有城市的统招大学，该公司在全国设立加盟代理，承诺每年仅此项业务就可以净赚超500万元。

在“某高考招生网”，郭煦发现整个网站页面全部是全国各地高校的计划外招生广告。他用北京手机联系网站负责人魏某，对方表现得很谨慎。当郭煦用外地手机联系，并表示要加盟代理时，魏某说：“我们公司业务很多，代理全国各地高校招生业务，能运作落榜生上各类统招大学。至于能运作哪所大学，这是秘密，现在不便说。如果有意加盟，加盟后一年赚百余万是没问题的，你可以到我公司考察一下。”

“今年高考将有500多万高中生面临着落榜，以市级区域为例，每一年潜在的市场利润为五千万元以上，你的目标定在1%就可以了。”魏某介绍说，加盟商每成功咨询一名学生，利润就是1000元到30000元，有的甚至利润更大。

魏某继续介绍说，他们公司成立于2001年，已经与全国上百所高等院校和教育培训机构建立了密切的合作关系。“凭借全国业务办事处和加盟机构，已经为合作院校及教育培训机构输送学生50000多人。”

在该公司的加盟指南宣传册上，标明的投资加盟回报相当丰厚，县级加盟商每年投资1万元即可有100万的利润。魏某希望，“早一天和我们合作，就会早一天成为十万富翁、百万富翁，共同创造招生领域的奇迹。同时，这种工作操作起来很简单，利润很丰厚”。

面对这样的“奇迹”，郭煦准备去“卧底”。

卧底

在北京市海淀区的一处楼房，郭煦找到了这家公司。

已经有过类似经验的郭煦还是有些紧张，但和他预想的一样，第一天，他遭到了该公司的冷遇。

第二天，郭煦在手机内查找到该公司陆续发给他的短信后，才逐渐取得信任。开始，公司工作人员，只做了简单的业务常识培训。

加盟商可以根据自身条件按级别投资，代理分省级、省会级、市级、县级和零风险加盟等几个级别。“零风险加盟只交5000元的管理费，这种代理对计划内指标有限制。县级独家代理加盟费1万元，市级3万元，省会级5万元，省级10万元，每个级别的代理可以发展下一级代理，发展成功，可以提取下一级代理商加盟费的70%—80%作为利润。

加盟后根据公司授权，就可以公司办事处的名义开展工作。“加盟商的主要工作就是帮助高考考生运作上大学，统一招生和计划外招生的都可以，这要看加盟商的社会关系和具体操作能力。和公司合作的大学很多，很多名牌大学都有我们送去的学生，名牌大学不是谁都能进去的，我们要提前运作。”

“加盟商每年高考前，必须通过自己在当地的社会关系，拿到当地高考考生的花名册，然后自己联系操作。”主管人员特别告诉郭煦。

第三天，郭煦得到了具体业务知识的培训。

该公司以前运作过很多名牌大学的统招名额，“名牌大学运作很难，但不是不能运作，一般考试成绩必须在200分以上，假如想上著名大学，花50万元左右就可以办好，一般家庭很难承受这样的费用，要找有经济实力的大款才肯为孩子花这个费用”。

计划外招生，录取通知书由该公司或学校向考生发放，合作学校会给加盟商返还利润，一般每个学生，学校返1000至1500元以上。“计划内招生，家长交款后如果有意外情况办不成，我们会全额给家长退款，以前我们也是这样做的。”

第四天，郭煦看到了该公司的一些具体资料。

资料显示，中国人民大学、中国人民公安大学、四川外语学院和华中科技大学等学校的录取通知书复印件都在其内。主管人员介绍说，运作统招大学每年的收费标准也不一样，收费标准一般是公司给加盟商一个最低价，加盟商向学生家长要的价格中间的差价就是加盟商的利润。

担心

在继续的暗访中，郭煦有些担心起来。

公司负责人告诉他：“一般的公司没有实力是不敢这样承诺的，我们公司有这个实力，我在这个公司只是总经理，我们董事长在社会上有根基，在这个行业很有威望，谁也动不了，不然，哪有现在这样的局面？”

而他在与其他一些真的加盟商无意间的聊天中发现，很多人从事这个工作已经很多年，收入颇丰。这位来自保定的加盟商说：“2001年3月偶然认识了这家招生网以前的业务代表，这才有机会成了他们保定市的加盟商。做了两个年度，感觉还不错，投入不到3万元，挣了40多万。我目前还没有把全部精力投入到这个项目上，否则可能会做得更好，因为教育这个市场太大了。”

郭煦宁可相信，这个加盟商是为了套他加盟的托儿，也不愿意相信这是事实。因为，这些年来，他们骗了多少人呢？另外一个问题更让他困惑：如果这是一帮骗子，为什么他们能生存这么多年呢？

张有义

最新科研成果
你还在做“小”男人吗？
男根增大5cm以第一疗程就能让您的生殖器官增长5cm以上，增粗2cm，同时解决阳痿、早泄、前列腺肥大，尿频等问题，延时30分钟以上；男根增大胶囊内含人参(长牛鞭、驴鞭、马鞭、狗鞭、羊鞭等)成分，附以蛇草、冬虫夏草等名贵中草药，让男性生殖器官再生长、再发育。男根增大胶囊能迅速激活处于休眠的海绵体细胞，让海绵体细胞吸收营养的能力大为提高，并能为海绵体提供充足的特殊营养(九种提纯剂)。当男性器官充分激活后，海绵体细胞就会吸收大量的营养成分，迅速发育成熟，通过裂变、再生、增殖、增加新的细胞组织，快速实现男性器官的再次发育，同时虎鞭、冬虫夏草能有效滋养五脏、强身健体，提高机体免疫力。
患者在服用男根增大胶囊前期(裂变期)性器官毛细血管血流量增加，海绵体修长迅速，到1期过就是常说的再生期，九鞭提纯物促使海绵体细胞分裂繁殖速度加快，新陈代谢旺盛，生殖器官的长度粗度逐渐增强，后期现出增大的效果，新陈代谢超十正常，生殖器官在勃起状态下，可达到15cm-18cm，停用后不回缩。
专家提示：本品不含任何化学激素和违禁成分，安全无毒副作用，没有药物依赖性，二高人群均可服用。
半价销售 买5送1
原价296元/盒
现价98元/盒
男根增大5CM
如果服用本品一疗程未达到15cm-16cm，本公司将免费提供药品，直到达到治疗效果为止，请保留购药凭证。
咨询电话 025-66950266
经销地址：中央门国盛大药房 志信堂药房(鼓楼口腔医院旁) 市内免费送货 外地免费邮购

治痔疮、肛瘘 不开刀
“肛瘘”是最痛苦、最复杂、最难治的肛门疾病之一。医疗界一致称是：最棘手、最头痛的病类，其次是环型脱肛性混合痔……
宁安中医痔瘘专科门诊，十九年来，采用不开刀、不住院，中医保守治疗的特色方法，已成功治疗了众多患者。“临床验证、肛瘘至今无一例复发病例。”中药治疗，疗效肯定，社会认可，根据中医学“先扶正，再祛邪”标本兼治的理论外敷肛门患处，排除湿毒，达到自行脱落、治愈的目的，不易复发、不影响工作，更无凹陷疤痕等副作用。
地址：丰富路27号南京市白下医院(原建邺医院)门诊二楼
苏中医广证2007第011号
电话：025-84205476