

# 印度 21 岁电脑天才身家过亿

14岁那年,印度电脑天才苏哈斯·戈皮纳思就创办了一家软件公司。从那以来,他已经成为印度兴旺发达的IT业中最为成功的标志性人物之一。现年21岁的他运转着一家跨国企业,雇用着400名雇员,员工年龄平均21岁,他们与全球各地的200名客户展开业务。美国一公司去年出价1亿美元要求持有其大部分股权,但苏哈斯不肯答应。

## 世界最年轻首席执行官

对于儿子苏哈斯,母亲卡拉一直很担心。他吃得太多,睡得太少。她很着急地说:“这样子是不健康的。今天他躺在沙发上,在自己的笔记本电脑上一直工作到凌晨4点,然后在8点钟就去了办公室。”而现在苏哈斯回家吃中饭来了。他家离办公室只有步行5分钟的距离。他笑着说:“我母亲曾坚决要求我的工作地点必须是在一个不用开车也很方便到达的地方。”

苏哈斯现在是“全球解决方案(Globals Inc.)”公司的首席执行官兼创始人之一。该公司为客户设计网站和开发软件,在世界各地雇用了400名员工,如今已经成为印度的一个全国性偶像。堪称印度版吉尼斯世界纪录大全的“林姆卡纪录大全”将苏哈斯列为“世界最年轻首席执行官”。印度政治家更将他视为国民楷模:看看这些年轻人有多么大的成就!

**1亿美元也不卖“小宝宝”**  
苏哈斯本来可以开着豪华

的大轿车出行。他也可以住进高级公寓,或者给父母在郊区的上流社区购买一栋别墅。但他们一家现在住的是一栋中等规模的房子;他开的也是一辆小型的轿车;他使用的手机也并不时髦;穿的也不是什么名牌服装。

2005年,来自美国得克萨斯州的一家投资公司开价1亿美元,要求持有“全球解决方案”的大部分股权。但在商谈了好几个月之后,苏哈斯还是拒绝了。对于拒绝的理由,他回答说:“我怎么能卖掉我的‘小宝宝’呢?”

在上世纪90年代中期,印度中南部班加罗尔城出现了第一批网吧,其中有一家就开到了他家隔壁。他回忆说:“哥哥希雷亚斯带我去那里,我被它迷住了。互联网从此改变了我的生活。”他当时每一分钟都泡在网上。

他自己学会了如何建网站。说起这事,他母亲卡拉现在语气中仍然明显带有不满,她说:“他当时把他手里的每一个卢比(印度货币单位)都花在网吧里。”苏哈斯也承认说:“在那以前,我一直是个好学生。在发现互联网之后,我的成绩就很一般了。”

## 为全世界印度人建论坛

1998年,在他还只有13岁时,苏哈斯创建了自己的首个网站“酷印度”。他回忆说:“我当时想为全世界的印度人提供一个论坛来发布公共事务,交流有关外出闯荡的信息,谈论他们感兴趣的一切东西。”该网站人气兴旺,结



桌子上的照片展示着苏哈斯会见印度总统卡拉姆的情景

果还吸引了巴基斯坦的黑客。他们攻击了“酷印度”,将网站的标识换成了“酷巴基斯坦”。苏哈斯回忆说:“那种经历真是可怕。”他最后放弃了这个网站。

这时美国硅谷的英才猎头们已经听说了苏哈斯的不凡身手。有一家名叫“网络解决方案”的公司邀请他前往其位于加州圣何塞市的总部。这是他平生第一次乘坐飞机和踏出印度国境。他说:“他们为我提供了一个工作岗位。他们本来还愿意为我支付在美国接受教育的费用。”不过他并没有接受。“我能为自己做的事情,为什么要去为另一家公司做呢?”

## 年龄太小只好海外注册

就是在这时候,他下定决心要成为一名企业家。他当时还只有14岁。

不过这一决定面临着多方面的阻力。他的父母敦促他要完成学业,学点实际的东西,然后还有可以获得一个稳定的工作这一诱惑。印度的法律也对他构成一种障碍——至少要有18岁才能自己开公司。

苏哈斯没法干等上4年。他玩了个手法:邀请3位朋友一道,将他的这家公司在加州圣何塞进行网上注册。

但直至今日,他还对未能能在班加罗尔开设公司而感到遗憾。印度最重要的一些政要如今知道了这位年轻人。他甚至还获得了一次与总统阿卜杜尔·卡拉姆私下交谈的机会。苏哈斯说:“我那次告诉他说,印度法律对于开办公司在年龄方面的限制,应当予以废除。”卡拉姆当时许诺支持他,但迄今为止什么都没改变。

构成障碍的也并不只是法律。许多潜在的客户在知道自

己的生意伙伴还只有14岁时,都取消了订单。他回忆说:“许多人并不怎么拿我当回事。”

他的大多数雇员也和他一样年轻,平均年龄21岁,最年轻的是一名26岁的成人,最小的才12岁。苏哈斯还无法将后者雇用为一名全职员工——那样就属于非法使用童工。“但我们给了他一台能上网的电脑,”苏哈斯说,“他有时候会为我们设计网页。”

该公司在班加罗尔的员工月薪为540—675美元,这在印度是算不错了,但远远少于该公司在西方各国的分公司雇员们1485美元的月薪。“对于我们来说,为‘全球解决方案’工作并不是为了钱,”负责财务管理的22岁的加亚思里·库马尔说,“这儿的氛围和乐趣显得更重要得多。这儿没有任何等级制度。”

## 200客户遍布世界各地

与此同时,“全球解决方案”已经在世界各地积累了200名客户,在11个国家设立了办事处,公司约65%的营业额来自欧洲。他们尤其善于发现竞争未饱和市场。比如说,他们为各个学校开发了一款软件产品,这是一种班级电子注册系统,能让老师们轻松登记分数,记录学生考勤,让家长检验孩子是否去上课了。印度政府对这一主意无比兴奋,他们近日与“全球解决方案”签订合同,要在1000座学校里使用这一软件。

## 忙工作边读大学

苏哈斯的父亲戈皮纳思

曾经是印度国防部的一名科学家,他如今承认说,儿子过去7年间所做的种种选择是正确的。他们很为儿子自豪,不过直到现在也没对他甩手不管。“对于我们来说,他拿个文凭这一点是很重要的,”这位父亲说,“在印度,受教育是最重要的事情。”

苏哈斯已经采纳了他们的建议,在工作之外,他现在正在班加罗尔学习工程学。不过他还真不容易找到时间来学习,因为要去德国参加一次大会,他不得不放弃了一次考试,而要重新获得考试机会,就得等到一年之后。在大学里,苏哈斯听取各种讲座,偶尔也亲自开讲座,前来听讲座的人往往比他大上数十岁。

苏哈斯说他有时候觉得自己未能像大多数朋友一样好好享受年轻时光。他们可以去看电影,而他却坐在电脑面前工作。还有一件事情也让他不快:“我的同学们叫我‘先生’,用手机为我拍照,或者向我索要签名,这让我很苦恼。”

他摇了摇头说:“我从来就不想当什么明星。” 综合



公司高管极为年轻:(从左到右)苏哈斯21岁,均为22岁的阿穆鲁塔、加亚思里和维奈

**选择 PPG 的理由**

- ① PPG 与众不同: 1973 年诞生,畅销全球,经典款式
- ② 无风险购物: MD 无退换货
- ③ 没有中间商: 价格是出厂价,绝对实惠
- ④ 个性化定制: 为顾客量身定做

免费获得 PPG 产品杂志,用手机发短信  
“姓名+地址+邮政编码”,移动用户发送到 1818151,  
联通用户发送到 9898151,网通用户发送到 9989851,  
电信用户发送到 990018151 即可免费获得 PPG 产品杂志,  
例如发送“张 X+上海市徐汇路 XX 号+200XXX”到 1818151 (本手机已开通)

这是 PPG 夏日推出的又一个惊喜,超值大礼包,礼包内集合了 PPG 45 件全棉夏季休闲服饰,100%全棉手感柔软,透气性强,其中大尺码色和白色为经典的正装款式,波粉红的短衫,时尚流行,时尚色,其他英国风格,而清新波粉红的条纹衫,深受消费者欢迎,整个大礼包采用时尚的红色条纹外盒包装,并用上等雪梨纸包裹产品,无论是自用或是赠送亲友,都是上上之选。

这个 5 件套大礼包仅售 478 元(44 件及以上 508 元!!)现在正值特别促销期,马上行动,让你潇洒一个夏天!

**缤纷夏日大礼包**  
5 件 Polo 短袖 T 恤  
(白色、蓝色、湖蓝色、深蓝色、大尺码)

原价: 548  
新低价: 458  
**45% OFF**  
XXL 及以上尺码 199 元

**Preppy Look**  
夏日活力 全新演绎  
薄型三防休闲裤  
售价 169

清凉夏日大礼包  
**5 件装仅售 478 元**  
原价 905 元 **45% OFF**

天蓝、白色、浅蓝色、烟灰色、淡黄、淡卡其、深卡其、军绿、灰青

立减 50

5月1日至6月1日,凡购买 PPG 上衣,同时加购 PPG 裤子,每条立减 50 元。

美国经典款式 畅享夏日清爽

1973 年起,畅销全球的经典款式,100%全棉面料,清爽透气,夏日必备。

**每件 99 元起**

100%全棉夏季休闲短袖,原价 129 元,格子,每件仅售 129 元,原价 199 元,44 件及以上每件再加 10 元,加 10 元还可获赠豪华礼包,送您一份精致的卡片可以书写您的祝福。

网上订购  
**www.yesPPG.cn**

**400 820 5678**  
订购热线:(长途免费) 同一到周日 8:00-23:00

全国 56 个城市送货上门,货到付款。  
购物满 250 元,免运费!  
90 天退换货保障

媒体编号  
**070528XD**