

心惊肉跳中,股市大跌! 全民炒股中,最好的风险教育!



股市大跌,股民心痛不已

沪深股市双双大幅下跌

新华社上海5月15日专电(记者 潘清 江国成)在管理层集中提示风险后,沪深股市15日双双大幅下跌,跌幅分别达到3.64%和2.71%。权重指标股板块当日全线下挫,金融板块领跌大盘。

上证综指当日以4055.83点跳空近10点高开,上冲至4069.85点的当日最高点后一路震荡下行。午市开盘后股指跌破4000点整数关口,临近收盘时又击穿了3900点关口。在下午3891.36点后,上证综指报收于3899.18点,较前一交易日下跌3.64%,全天震幅则达到4.41%。

深证成指当日报收于11414.54点,跌幅也达到了2.71%。

当日沪深两市分别成交2078.54亿元和993.71亿元,较前一交易日有所放大。

■账单触目惊心

昨天一天赔了一万三

跌,下跌,继续跌,仅仅一天,你的账面资金少了多少?“一万三啊,就这么没了!”股民何先生心痛不已,“我手上四只股票全绿,一只重仓股居然跌停了。”何先生估算了一下,最近投入股市的15.4万元本金,昨天一天就跌掉了1.3万多元。记者了解到,近期股市接连出现高位震荡,股民一天亏个几万八千的已变得很正常。

“我今天最惨的就是手上的5000股华泰集团。”何先生在五一节前听朋友推荐这只券商概念股,据说前期表现非常好。于是他拿出11万元在22元买入了5000股,买入之后还真不错,连着两个涨停,最高涨到26块多,但我一直没舍得卖。哪晓得昨天居然跌停板,一天就亏了1万多块钱。”

节前何先生买入的另外两只股票邯郸钢铁、中原高速昨天也都是5%以上的跌幅。“昨天11点大盘调整的时候我还追进了一只股票永鼎光缆,没想到大盘下午会大跌呀——幸亏只买了1000股。”何先生粗略估算了一下,仅仅昨天一天,他的股票资金账户就“缩水”1.3万多元。我们炒股的钱都是夫妻俩辛辛苦苦工作挣出来的,哪经得起这样跌呀。明天如果再大跌,我的股票该怎么办?”想到今天股票走势,何先生一筹莫展。 快报记者 王海燕

附:何先生手中股票昨日亏损情况

股票	买入价	股数	昨天下跌	跌幅	收盘	当天损失
华泰集团	22元	5000股	2.31元	9.99%	20.82元	11550元
邯郸钢铁	8元	2000股	0.54元	6.06%	8.37元	未损失
中原高速	8.94元	2000股	0.47元	5.13%	8.69元	940元
永鼎光缆	10.71元	1000股	0.52元	6.17%	10.19元	520元



还有谁没有炒股? 看人家赚钱你不急?

现在有多少人投身股市?数据显示,仅4月份沪深两市新增A股账户总数超过了去年全年!现在有多少人关注股市行情?机关、企业、超市……到处在谈论股票,人人都渴望成为下一个财富故事的主角。但是,当你从红红绿绿的K线图中抬起头来,你有没有想过:真有只涨不跌的股市吗?“一赚二平七赔”,股市不会制造人人发财的奇迹。如果你无视股市的游戏规则,那下一个被套牢的,很可能就是你。

【股民疯狂】 领导办公室变“大户室” 格子间就成了散户厅

主任成了“私募操盘手”,下属听话了

股民:刘先生,50岁,杂志社部门主任
炒股热度:★★★★★
炒股环境:宽松

刘先生是个部门主任,手下管着七八个帅哥美女。去年,股市还没今天这么火,刘先生就凭借敏锐的嗅觉投入了10万,半年后,10万变成了18万。看着自己的领导每天看着股市行情,半年收入就超过自己一年多的薪水,帅哥美女坐不住了。

“有一天,我们部门有个女孩来找我,说他们几个人凑了10万块钱,希望我代为炒股,还说说了不怪我。”听到这话,刘先生吓了一跳,这些钱都是下属工作一两年才攒下来的,亏了可不得了。

“推了好几次,他们还给我写了保证书,每个人都签了名字,表示亏了肯定不怪我,赚了还请我吃饭”,刘先生不得不收下保证书,给下属们开了个户,每次无论买还是抛都谨小慎微,考虑再三。刘先生说:“比我自己炒股紧张多了。”

半年下来,受益不错。刘先生感慨:幸亏赶上股市行情好,如果真亏了,我还真不知道该怎么跟他们交待,不过自从我帮他们炒股,他们个个都比我原来听话了。”虽然赚了钱,但刘先生却表示,下次不会再充当炒股“枪手”,“这比自己炒股更担风险,虽然现在这么‘牛’,可保不准什么时候就‘熊’了。”

偷偷摸摸炒股,痛并快乐着

股民:徐先生,36岁,大型民营企业职员
炒股热度:★★★
炒股环境:私下交流

昨天,记者在龙江金润发超市门口看到了华泰证券的股市开户点。该证券公司理财经理韩俊告诉记者:“很多原本来购物的人,都顺便开了户。”

昨天下午3点多,市民张女士在龙江金润发购物,出门的时候瞥见门口的证券公司开户点。工作人员表示,虽然股市已经收盘了,但这里依然

徐先生所在的单位不允许员工在工作时间炒股。虽然可以上网,但一般聊天、上无关紧要的网站都不允许,更别说炒股了。”可是,股市这么热,说冲4000点就冲4000点了,谁不动心呢?徐先生和同事们早已按捺不住,投身股海,却苦于不能随时掌握消息,于是,表面上风平浪静的办公室,立刻变得暗流涌动。

“我们用手机下载了股票软件,把手机调成静音,老板看见了也以为我在发短信。”这一招屡试不爽,没多久就引来同事们纷纷效仿。

“股民都是很需要交流的,在一个办公室里,知道对方也炒股却不能公开聊是很痛苦的,我们只好在午饭时间聊。”可是,午饭时间公司休息,股票也休息,“情况”往往出现在上班时间:经常是有人从手机、朋友那里获取最新消息,然后跑到电梯间打电话给同事通风报信。”

跟着全部人炒股,我赔了

股民:吴小姐,24岁,事业单位工作人员
炒股热度:★★★★
炒股环境:宽松

“我是我们部门最后一个开户的,原来对股票一窍不通,后来发现身边的人都炒股了,从领导到保安。”吴小姐把自己工作赚来的几万元钱全部投了进去,成了一名菜鸟股民,从此作息制度发生了翻天覆地的变化。“我不赖床了,9:30开盘,我9:00准时上班;也不再通宵了,因为怕第二天起不来。上班的时候,时不时要看一下股市行情,中午休息就聊股市,3点以后,我就彻底没有‘人生目标’了,不知道自己该干什么。”

赚了多少钱?吴小姐自己都觉得好笑:“我实在是太蠢,别人都赚了我还是亏了,唉!”

【券商疯狂】 超市门口摆摊开户 多争取一个是一个

昨天,记者在龙江金润发超市门口看到了华泰证券的股市开户点。该证券公司理财经理韩俊告诉记者:“很多原本来购物的人,都顺便开了户。”

昨天下午3点多,市民张女士在龙江金润发购物,出门的时候瞥见门口的证券公司开户点。工作人员表示,虽然股市已经收盘了,但这里依然



小老板在自己的摊位里安上电脑炒股 快报记者 张波 摄

自己一心炒股,请太太招呼生意

股民:费义(化名),42岁,金盛大卖场业主
炒股热度:★★★★★
炒股环境:自由

对于生意人来说,炒股更加自由。费义说:“以前没钱炒股,现在生意好了,手上有点闲钱不能放在家里发霉,所以跟着他们炒股。”

前段时间,一则“小学生炒股”的新闻让大家津津乐道了一阵。如今,这些孩子们还在炒股吗?

“现在我们小朋友在一起,都不怎么谈论股票和基金的事了!”11岁小学生婷婷告诉记者,她现在还持有500份基金,是妈妈帮她代购的,占用了1000元左右的资金,不过和她近万元的存款相比,只是其中很小的一部分。“今天我买的基金比买的时候跌了几分钱,不过没关系,损失不大。”婷婷说,本来炒基金就是妈妈为了锻炼她的理财能力想出的办法,所以涨跌对她来说不太在意。

“最近我迷上了学英语,妈妈又说大盘有点怪,所以我就不对股票没什么兴趣了。”婷婷的话语透出了小孩对新鲜事物的三分钟热度,婷婷妈妈说,小孩最近忙上学,对炒股的热情明显减退。

可以开户。张女士在工作人员指导下,花了5分钟就填完了所有表格。她告诉记者:“之前就想去证券公司开户,可是那个队伍排得很长,没两个小时估计下不来。没想到在超市也能开户,节省了不少时间。”

记者了解到,目前在南京部分超市,如金润发、家乐福超市都设立了开户点。韩俊说:“我们一个点每天接待的客户超过10个人。人流量大的时候更多,有时候同时有4-5个人同时填表。”而记者了解到,证券公司开户在往等等上两个多小时,一天下来开户人数在100左右。超市开户人数虽然不多,但积少成多,对证券公司来说也是争取客户的一个手段。

快报记者 张波 黄艳



小老板在自己的摊位里安上电脑炒股 快报记者 张波 摄

自己一心炒股,请太太招呼生意

股民:费义(化名),42岁,金盛大卖场业主
炒股热度:★★★★★
炒股环境:自由

对于生意人来说,炒股更加自由。费义说:“以前没钱炒股,现在生意好了,手上有点闲钱不能放在家里发霉,所以跟着他们炒股。”

前段时间,一则“小学生炒股”的新闻让大家津津乐道了一阵。如今,这些孩子们还在炒股吗?

“现在我们小朋友在一起,都不怎么谈论股票和基金的事了!”11岁小学生婷婷告诉记者,她现在还持有500份基金,是妈妈帮她代购的,占用了1000元左右的资金,不过和她近万元的存款相比,只是其中很小的一部分。“今天我买的基金比买的时候跌了几分钱,不过没关系,损失不大。”婷婷说,本来炒基金就是妈妈为了锻炼她的理财能力想出的办法,所以涨跌对她来说不太在意。

“最近我迷上了学英语,妈妈又说大盘有点怪,所以我就不对股票没什么兴趣了。”婷婷的话语透出了小孩对新鲜事物的三分钟热度,婷婷妈妈说,小孩最近忙上学,对炒股的热情明显减退。

可以开户。张女士在工作人员指导下,花了5分钟就填完了所有表格。她告诉记者:“之前就想去证券公司开户,可是那个队伍排得很长,没两个小时估计下不来。没想到在超市也能开户,节省了不少时间。”

记者了解到,目前在南京部分超市,如金润发、家乐福超市都设立了开户点。韩俊说:“我们一个点每天接待的客户超过10个人。人流量大的时候更多,有时候同时有4-5个人同时填表。”而记者了解到,证券公司开户在往等等上两个多小时,一天下来开户人数在100左右。超市开户人数虽然不多,但积少成多,对证券公司来说也是争取客户的一个手段。

快报记者 张波 黄艳

■股民语录

老股民总是比较谨慎,新股民不怕死。
——股民邓女士

现在不炒股的同志才是疯了。
——股民邱先生

不随波逐流赚点小钱就亏了。目前局势虽然已是火中取栗,但仍然难以收手。
——股民金先生

今年已经翻番了,难道还怕跌吗?……股市是我们老百姓轻松赚钱的合法渠道。
——股民陈先生

到底走还是守啊?我今天又睡不着了。
——股民刘先生

我不疯狂。别人不进去时我进,别人进去时我撤,涨多少不羡慕,只有心态好,才能挣钱。
——股民王先生

我一买它就跌,我一卖它就涨——我就奇怪了,难道庄家就差我这点筹码吗?
——股民于小姐

不用怕,股市还能牛一阵子。
——股民李女士

我已经退出了,太疯狂了,股市里面有句话,叫做:大街上卖大白菜的老太太都跑去买股票的时候,就是你撤退的时机。现在有过之而无不及。
——股民周先生

每一次大跌都是买入的机会,而不是出的时候。
——股民黄先生

现在的股市肯定挣钱,有多少钱投多少钱,闭着眼睛买就行,不要分析。
——股民赵小姐

现在再投入股市,一准能套牢。
——股民陈先生

今天虽然跌了,但我不怕。前面跌过两次,后来不都涨上来了吗?没什么可怕的。
——股民张先生

跌了就是最好的买点。我刚入市,原来看着价格太高不敢买,现在好了,明天我就买。
——股民曹小姐

股市不可能一直涨下去,总有一天接最后一棒。现在价格越炒越高,想想都觉得害怕。
——股民路先生

■甘苦一言难尽

有“股神”也有“股傻”

他 300万入市 炒成千万富翁

王先生是南京一位职业股民。今年短短的几个月时间,300万的资产已经翻成了上千万,成了千万富翁。

“我可以说是价值投资者,不了解的股票不碰。”王先生告诉记者,从2002年以来,在5年时间内,他只做过三只股票:天津汽车、丝绸股份、华芳纺织。而从今年1月起,他把所有的资金全部集中在一只股票上。“今年年初,我在2.80元-3元,陆续买入了100万股华芳纺织。”昨天王先生在记者面前打开了盘面,显示这只股票现价已经高达9.76元,而这只股票最高涨到11元多。

“现在很多股民买股票却摆不住,那是因为对这只股票没信心,不了解,所以一跌就跑。”王先生在街口开个店,那么肯定会去店铺看看,怎么进货、附近人流量怎么样。但是现在很多股民买股票,连这只股票是做什么的,都不知道就买进

去,所以一跌他就害怕,心里没底啊。“我长线持有的股票,一点都不害怕,这些上市公司我不知道去过多少趟。我会去公司调研,会进车间,跟工人聊,跟当地人聊,了解企业情况、企业经营模式、是否有当地政府支持。”王先生称,对自己非常熟悉的、长线持有的股票,即使跌了一点也不害怕。

对于今年上半年热炒的题材股,王先生也拿出少量资金博了一把。“我知道这是概念股,不能长期投资,但是没办法,这些股票就是涨啊。比如飞乐音响,有券商概念,我在3月30日在9.90元买入了5万股,仅仅一个月时间,资产就翻了一倍;还有香梨股份,1月底4元多买入几万股,2个月,15元抛出的。”

不过,王先生也提醒股民,“做短线也有被套住的,一旦这些股票下跌,如果看不清走势,坚决不补仓,反抽时要及时出来。”

王先生入市,原来看着价格太高不敢买,现在好了,明天我就买。

千万热水工程,华扬“全能冠军”广受宠

随着和谐建设的不断深入,太阳能绿色热水工程以其经济、环保、健康、可持续等特点全面取代传统能源,呈现普及之势。近日,中国太阳能行业巨头之一的华扬太阳能,先后与中国石化江苏分公司、江苏科技大学、上海江南造船厂等国家特大型企业单位达成太阳能热水集热工程承揽协议,所选华扬产品为目前太阳能市场

热捧旺销的华扬“全能冠军”太阳能,合同总额达1000多万元。

江苏省华扬太阳能有限公司是全国最早大规模、专业化生产销售全玻璃真空集热管、太阳能热水器的龙头企业,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

十年来,家庭用户超过200万,热水工程数以千计,遍布全国各地。在太阳能热水工程项目的实力一枝独秀,遥遥领先业内其他厂家。

随着中国太阳能热水器行业在世界主导地位的确立,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

热捧旺销的华扬“全能冠军”太阳能,合同总额达1000多万元。

江苏省华扬太阳能有限公司是全国最早大规模、专业化生产销售全玻璃真空集热管、太阳能热水器的龙头企业,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

十年来,家庭用户超过200万,热水工程数以千计,遍布全国各地。在太阳能热水工程项目的实力一枝独秀,遥遥领先业内其他厂家。

随着中国太阳能热水器行业在世界主导地位的确立,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

热捧旺销的华扬“全能冠军”太阳能,合同总额达1000多万元。

江苏省华扬太阳能有限公司是全国最早大规模、专业化生产销售全玻璃真空集热管、太阳能热水器的龙头企业,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

十年来,家庭用户超过200万,热水工程数以千计,遍布全国各地。在太阳能热水工程项目的实力一枝独秀,遥遥领先业内其他厂家。

随着中国太阳能热水器行业在世界主导地位的确立,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

热捧旺销的华扬“全能冠军”太阳能,合同总额达1000多万元。

江苏省华扬太阳能有限公司是全国最早大规模、专业化生产销售全玻璃真空集热管、太阳能热水器的龙头企业,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。

十年来,家庭用户超过200万,热水工程数以千计,遍布全国各地。在太阳能热水工程项目的实力一枝独秀,遥遥领先业内其他厂家。

随着中国太阳能热水器行业在世界主导地位的确立,华扬太阳能也一跃成为世界一流的绿色热水解决方案专业集成供应商,全面打造面向全球的绿色热水品牌。



遇反弹别重仓 垃圾股赶快抛

华泰证券高级研究员陈慧琴: 不能过分追涨杀跌 要注重价值投资

昨天股市下跌主要还是因为前期涨幅过大,一季度保险、社保、QFII已经明显减仓,按历史经验,出现这种情况股市会调整。对于投资者而言,一旦泡沫破灭,低价

股、题材股,处于周期性行业巅峰的股票,都可能大幅下跌,所以应该尽量回避。

下一阶段,股民应选择低估值的股票,如金融街、益民百货、五粮液等;通过环比增长来

寻找今年业绩加速释放的,如兴发集团、美利纸业等。今天股市可能低开,3700-3800点应该有支撑,但即使反弹最好也不要重仓,不能过分追涨杀跌,要注重价值投资。

南京证券研究发展中心高级研究员周旭: 关注资产流入和资产重组板块

此次大跌,表明4000点上股票的估值水平还是偏高的。不过现在调控更多的也只是泡沫,适当挤压一下,让其恢复到合理估值水平;考虑到今年上市公司盈利能

力增加等因素,3700点-3800点的估值水平是比较合理的。

对于股民而言,前期涨幅较大的券商概念股,其实际业绩很难支撑这么大的涨幅,经过大幅拉升后将面临调整;而银行股、地产股、钢铁股目前估值相对合理,其股价下跌空间有限,但是上涨空间也有限。总的来说,目前还是应该关注资产流入和资产重组板块。

从盘面表现来看,预期后市可能调整,月线支撑在3750点左右。

对于投资者而言,前期

疯涨的参股金融的股票、题材股、垃圾股应减仓,建议买入权重股、银行股等,后市还有机会。此外,随着5·19的

临近,高科技股应该短线走强,如数字电视、软件、生物制药、航天军工等。

快报记者 王海燕

真情服务 相伴永远



“真情服务,相伴永远”,合众人寿“5.15客户服务日”大型启动仪式已于5月15日在全国多个中心城市同时拉开帷幕。合众人寿此次投入大量人力和物力,精心策划全国客户服务活动,其主旨是为了感谢广大客户的厚爱,让更多的内外客户切身感受到合众人寿的服务,进而与客户进行交流,通过此次客户、服务宣传月活动,公司将更有更多的客户认识合众人寿,了解合众人寿,更真实地感受到合众人寿的人性化服务。此次宣传活动的全国主题是:“合众人寿,理财人生”和“5.15客户服务日”。

“5.15”取自于合众人寿国际化的统一国际呼称中的“95515”,我们将2007年5月15日定为合众人寿客户服务宣传的一个节点,今后每年在此时,合众人寿将结合在全国范围内开展一系列的客户服务宣传活动,提升公司与客户的沟通,更好地服务大众,回报社会。

此次宣传启动仪式,作为合众人寿的例行工作,延伸到地区只到5月15日,5月15日当天,合众人寿以此为契机,在江苏、浙江、福建、贵州等地开展了“特别的礼物送给特别的你”的大型客户答谢主题活动。我们精心组织人员手写感谢母亲的话,给予母亲最真挚的祝福,并将自己的话写在百纸鹤上,祝愿母亲寿比南山。我们还将最深沉的爱送给最可爱的人当了女,还感谢百我们合众人,合众人寿感恩于最伟大母爱,精以这样的爱回报社会。

早在2006年初,公司就提出了“主动引领、重点突破、局部超越”的明确战略发展目标,本着“更好的产品在合众人,更好的服务在合众人”的服务宗旨和“真诚、专业、专注”的服务理念,力求以专业、规范的服务,通过长期不懈努力,培育合众人寿品牌口碑,提高公司的持续竞争力。

面对飞速发展的资本市场,合众人寿始终秉承到尊重每一位客户,不断提升服务水平。公司领导对客户服务高度重视,推出采用以点带面的方式,在客户服务领域进行突破,抢占服务至高点的同时服务方针。如合众人寿率先行业之先推出了“合众人寿,理赔不烦”的服务特色服务,推出了200元以为理赔案件当赔偿,上门服务,上门办理赔案,理赔案件支付利息等一系列人性化的服务新举措,对“诚信实践”的服务宗旨提出了全新与客户的承诺,树立了“合众人寿,理赔不烦”的市场口碑,受到了广大客户的赞许,在社会上引起“合众人寿”的共鸣。

多年的客户服务服务日只是拉开的合众人寿服务的序幕,在以后的岁月,公司将不断提升“合众人寿”的服务品质,具有合众人寿的客户服务品牌,实现合众人寿品牌与合众人寿始终联系在一起,共同成长,共享辉煌!