

# 还没招生就“客满”

## 第五幼儿园“内部招生”引来家长质疑

“我们天天去第五幼儿园打听情况,看什么时候能报名。没想到,今天早上幼儿园突然贴出通知,说招生工作已经截止,这是什么意思啊?等了一个月,还没开始报名,就说人满了,忽悠人啊?”谈起孩子上幼儿园的事情,谢女士昨天火冒三丈。

### 天天盯着还是没报上

谢女士家的孩子快3周岁了,按规定,今年9月份就可以上幼儿园了。一家人商量来商量去,觉得南京市第五幼儿园最好,价格便宜,离家又近。

早在4月上旬,谢女士就往幼儿园打电话咨询报名情况,得到的回答是:“招生要看五一以后幼儿园的通知,门口小黑板会写得明明白白,目前具体情况还不清楚。”

听完这个答复,谢女士放心了,等通知报名的时间一到,立即就带女儿报名。怕

错过时间,爷爷就被分配了一项任务:每天一定要绕到幼儿园看情况。

4月26日,爷爷等不及了,问幼儿园何时报名,回答是:“你5月8日来吧。”爷爷不放心,还是每天跑一趟。

昨天早上下着小雨,爷爷发现幼儿园门口贴出通知:“我园2007年招生工作已经截止,请广大家长互相转告,特此通知。”爷爷呆了:“怎么还没开始就结束啦?我天天来看,啥时开始报名的,我们怎会错过报名时间呢?”

### 第五幼儿园只招三类人

昨天下午,许多家长冒雨站在第五幼儿园铁门外,他们要求幼儿园作出解释,但幼儿园负责人拒绝与家长见面。

家住文体新村的徐女士说:“叫我5月10日左右来看通知的,我放心不下,今天特地过来看看,没想到贴出这样的通知。这样做太过分了,幼儿园一直说时间没定下来,现在又讲招满了,这不是忽悠人吗?你说不招就早点说,好让孩子上别的幼儿园,不能这样耽误我们时间啊!”

阮老先生也很生气:“到底对外招过没有,我们不清楚,既然原先答复我们对外招生,现在突然说招满了,到底招的谁,应该公开名单。”

雨越下越大,在记者的再三要求下,幼儿园蔡园长终于露面了。

蔡园长表示,幼儿园只招三类人,即附近中小学教职工子女;本幼儿园教职工子女;附近协作单位机关干部子女。除此之外,其他家庭子女一个不招。

### 教育局:这是“行规”

只招三类特殊群体的政策是什么时候制订的?不招收普通家庭子女,为何不早通知,还要家长等五一以后再来看呢?对于这些疑问,第五幼儿园的老师回答只有四个字:“一贯如此。”

“当时咨询的时候为何不及时告诉家长,只招三类人有什么文件规定吗?”记者问。

一位老师回答:“这是内部的事情,不能讲,上面有关部门决定的。”

“公立幼儿园每月收费700多元,现在不给上,只有上小区的私立幼儿园了,每月上1160元呢。”李老太太叹了口气。

建邺区教育局幼教科人士表示:“第五幼儿园是教育系统所办的幼儿园,所以要先满足本系统的孩子,今年也没有考虑到会有这么多人,优先招收本系统与协作单位的孩子是行规,但是没有文件规定。”

见习记者 李梦雅  
快报记者 赵守诚

### 户口瞎挂印章乱盖

为孩子上名校,家长动足脑筋

每年到了招生季节,无论是“小升初”还是一年级新生入学,教育行政部门和学校总是热闹非凡,家长为了孩子能上一所好学校,动足了脑筋,想尽了办法。

### 追捧名校户口瞎挂

家长认为,孩子户口在哪里,就应该上户口所在地附近的学校。因此他们常常迁动户口,主要有以下几种情况:一是“倒挂四老家”,即家长自己有住房,将一家三口的户口挂在爷爷奶奶或公公婆婆家,因为老人附近的学校是名校。二是“挂入亲朋家”,家长将全家人的户口迁入姑妈、舅舅或朋友家,出现八九个人住在一套房内的情况。三是“瞎挂别人家”,即家长将户口挂入一所好学校附近的不认识的人家。

南京市学籍管理的规定是,学生上学,除了父母、学生户口在一起,还应持有学生父母的产权证,并不是凭户口就能入学的。

### 单位帮忙胡乱盖章

每年招生时,有的家长拿着迁动的户口出具单位盖章,经学校调查了解,与事实不符。盖章单位认为,职工为孩子上学,盖个章无多大关系,不违法,可是这给学校造成了许多不必要的麻烦,会产生连锁反应,同一单位的人,大家彼此都知道自己的住所,会产生攀比性,造成招生的不规范行为和不公平性。也会造成在同一个施教区,无故出现很多的生源,误导教育行政部门划分学区。

通讯员 一品 快报记者 黄艳

## 教育部门劝家长不要盲目追捧“学区房” 花了大价钱 未必能进名校

“四五年前,每年买二手房择校的只有十几个人,去年增加到了100多人。”力学小学负责人昨天向记者感慨:“有些二手房实在太破了,有的只有二十平方米,根本没法住,但还是有人买。”据了解,力学小学一带建于上世纪七八十年代的二手房已经涨到了每平方米近万元,学区内的高档新房均价卖到13000元。教育部门提醒,目前正是购买二手房择校的高峰期,家长们如果盲目购买二手学区房,很可能择不到名校,还要蒙受巨大的经济损失。

### 买了学区房未必进名校

买了“学区房”,孩子就一定能上名校吗?教育部门的回答是“不一定”。首先家长要弄清楚房子里有没有正在接受义务教育的孩子,如果有,即使购买了,孩子也不一定上名校。根据有关政策,施教区内的二手房,每套住户只能安排一名孩子在相应学校接受义务教育(非独生子女家庭)。另外,如果在名校附近买了房子,但名校内班级的生源数已满,孩子就会被教育局调整分配到其他施教区内的学校就读。

南京市教育局有关文件规定,凡在学生学习中途购买房子的,将根据其施教区内学额情况,如施教区内的学校班级人数已满,本着相对就近的原则,由区县教育行政部门统筹协调,将学生安排到相对就近的学校就读,所以家长在购买“学区


房”时,应了解该房的实际情况。

### 学区房价格虚高


一位名校校长透露,二手房中介很关注教育行政部门公布的学区,有的甚至主动上门高价收购二手房,趁机抬高房价。北京东路小学附近住着两位老人,不知二手房中介是怎样知道情况的,上门许诺重金收购房子,两位老人原先答应卖掉房子,后来儿子知道此事后坚决不同意,因为两位老人的孙子还要上名校,老人考虑这一点,也就放弃了卖房的念头。

其实有的名校附近的房子无论是套型、采光、结构还是交通,都不是很理想,价格还昂贵,都是因为炒作导致房价飙升。以力学小学为例,学区内高档住宅已卖到每平方米13000元的均价,很旧的二手学区房每平方米也有近万元,还有传言称“学区房”高的要卖到每平方米17000元。虽然是传言,但让家长们跟着恐慌起来。学区房的炒作也使教育部门感到很尴尬,因为学区的划分,每年都是根据生源数及学校班级的容量进行划定,如某名校原计划招收3个班,后来报名的竟有5个班的学生,其中2个班是学区房的学生。家长们虽然靠买学区房进了名校,但孩子却在拥挤的教室里上课,这违背了家长择校的初衷。

通讯员 小平  
快报记者 黄艳


**丰盛FONSON**

# 丰盛地板



## 19道精雕细琢

丰盛地板  
拼出梦想

# 工厂直营化 服务再升级

## ——五一特大型促销活动 敬请期待

### {一等品 品质更出众}

丰盛地板从原材料就已开始对每块地板进行含水率、虫眼、树节、霉变等检测,对有缺陷的材料绝不用于地板生产。货比三家,才知道“质不同,自出众”。丰盛地板在南京,受到了数十万户家庭的信赖与支持。荣获“南京消费者最喜爱的地板品牌”第一名。

### {实木盛宴 惊喜五重奏}

迎五一特大型促销活动进入倒计时阶段,敬请期待

- 精品惊爆价 重磅出击——现场**惊喜特价**
- 真情回馈 惊喜倾城——数十款经典实木地板**底价让利**
- 送!送!送! 包您偷着乐——购任一款丰盛地板,即可**获赠15元安装费用**
- 连环送! 送您乐开怀——购满10平米即赠**“菠萝格”户外地板1块**,多购多得
- 手指特价 疯狂抢购——**1元购买地板蜡**,限量30名,每人限买1罐

### {日赠百金计划}

现在立即拨打**025-86501435**,即可享受**日赠百金**的意外惊喜  
[活动最终解释权归丰盛地板所有]

活动地点: 金盛装饰城地板厅2楼6号  
丰盛地板专卖店

招商热线  
**13851722333**