

我的金鹰卡换你的大洋卡 南京现金卡地下交易红火

除了卡换卡,还有物换卡、卡换物、卡换钱,林林总总,南京时尚一族忙得是不亦乐乎

金鹰国际购物中心昨天开始满418送108;苏宁银河满300送300;大洋百货满400送300……南京的各大商场五一前的较量已经开始了,它们总是特别擅长用返还现金卡的方式拉动消费。记者了解到,返还的现金卡已经成为南京各大商场的消费主力之一。如果利用得好,现金卡总能让你省下不少钱,可也有人对着大把的现金卡发愁,不知该如何利用。

于是现在南京有一群人,利用网络用卡换物、用物换卡,甚至用卡换卡、用卡换钱。总之,想换什么就一定能换到什么。因为自己的“鸡肋”也许正是别人的宝贝。昨天,记者看到,一家网站的论坛上还设立了交换专区,开设的专区不到两天就已经有近百人跟帖,发出自己的需求。

最热门 物换卡

一位网名为“恶魔”的

网友,在交换专区贴出了十多件平时很少穿的衣服,标上了便宜的价格,她希望能换取等值的商场现金卡。此外,有网友想用烤面包机换取金鹰现金卡,更有人想用自家的沙发换取一定金额的商场卡。

这些网友大多是善于精打细算又爱美的女孩。她们将平时自己不常用的物品标以低廉的价格,换取自己需要的商场卡,再用这些卡去购置新物品。其实就是以旧换新,所以,女孩子乐此不疲。

最讨巧 卡换物

事实上,以旧换新并不意味着用卡换物就不划算,精明的她们才不会吃亏。

燕子(化名)就曾经用购物得来的商场现金卡换衣服,并因此爱上了交换。她得意洋洋向记者说出了以卡换物的优势:“首先,那些东西不一定是旧的,很多都是全

新的。第二,价格都非常便宜,一般都要在原价基础上打对折,甚至更大,所以其实是超值的。”燕子笑称,看上去是以物换卡的人划算,其实以卡换物的人是得了便宜还卖乖。

最直接 卡换卡

卡也有很多种,有商场卡、加油卡、健身卡、购书卡等,甚至是超市券,没有做不到,只怕想不到,它们之间当然也能交换。

卡与卡的交换一般都是等额交换,虽然类似于金钱交易,但与之相比毫无疑问更有优势。记者联系到网友TONY,她想用自己的商场卡换取加油卡或者移动的充值卡。“女孩子最多的可能就是商场卡,可是基本都有期限,而且时间很短,来不及用,所以,有车的就可以换成加油卡,爱读书的也可以换成书城的购书卡,最实惠当然还是超市的券。”TONY

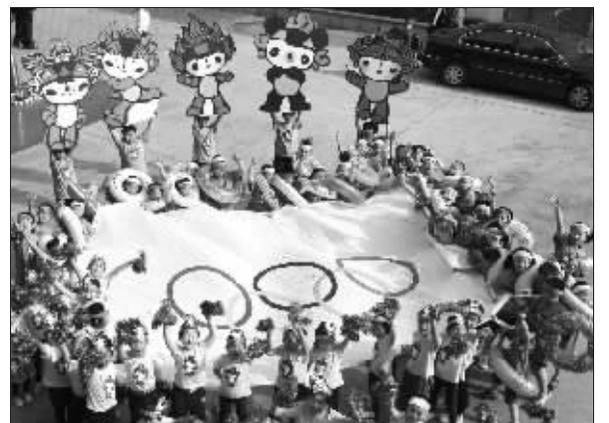
觉得,这是各取所需,省却了用卡换钱再用钱换卡的环节,需要什么就换什么。

最实在 卡换钱

“用血拼所得的商场卡换取现金无疑是最实惠的,可是如果想等额交换那就不太可能了。”记者通过QQ与一位热衷交换的网友黑色钥匙联系上,她说,用现金换商场卡的人当然是图便宜,所以等额交换不太可能。

黑色钥匙告诉记者:“对持卡人来说,商场卡用不掉,浪费多可惜,不如转手换现金来得实在,对购买人来说,能用80块钱买100块钱的卡,当然很划算。”所以,只要价格合理,一定是个双赢的大结局。

大洋百货向来以返还大量现金券吸引消费者,该商场有关人士表示,虽然商场不主张这种做法,但这也是各取所需,所以他们并不反对。 快报记者 张波



示范“奥林匹克”

昨天,一直非常重视体育的南京鼓楼区一中心小学,获得第29届奥林匹克运动会组委会和国家教育部颁发的“北京2008奥林匹克教育示范学校”的称号,成为南京市唯一一所国家奥林匹克示范小学。

快报记者 赵杰 摄

据说有一半装修设计师其实是材料推销员

这是装饰协会副会长透露的。居民还得多加小心,以免进入误区

装修不能只看家装公司总价,以防“低价套头”,不能盲目听信设计师的材料推荐,要注意他“猛吃回扣”……昨天,为期3天的2007年春季南京家装文化节在城建规划展览馆开幕。市装饰协会副会长堂杰一针见血地向记者指出观展市民中普遍存在的家装误区。

客户青睐品牌家装公司,还能更好地扼制设计师吃回扣。堂杰透露,目前,设计师吃回扣已成家装行业“毒瘤”,“至少一半的设计师其实是材料推销员。”瓷砖、墙纸、楼梯、国际品牌家具等回扣率大多高达20%以上,甚至家装公司老板对此也束手无策。

据堂杰介绍,为了杜绝这一现象,目前南京几家规模大的家装公司鼓励客户自己去谈价格,在此基础上再让点,使设计师无利可图。记者还了解到,一些设计师为达到自己吃回扣的目的,会特意在设计时做手脚,多选用一些回扣多的材料,谋取自身利益。

堂杰举例说,二手房水管改造1米80元,有的公司报价时仅报局部改造价格,进场后却要求全部改造,否则业主必须签署合同注明今后漏水与公司无关。“这就是明显的

担心胎儿畸形 两麻疹孕妇无奈流产

专家提醒:最好在怀孕前接种麻疹疫苗

快报讯(通讯员 旭东 张立 记者 张星)因为染上麻疹,两名孕妇担心导致胎儿畸形,只好选择了流产。南京市第二医院近期为这两例妊娠合并麻疹的病人进行了诊治,目前已治愈出院。其中一名孕妇26岁,怀孕三周,因发热3天,出疹两天伴咳嗽前来就诊,诊断为麻疹(出疹期)并支气管炎,该患者入院时体温39.7℃,咳嗽,打喷嚏,流涕,咽部充血,眼结膜充血,畏光,流泪,全身可见密集红色斑丘疹。另外一名孕妇,怀孕两周,也因发热、出疹入院治疗。这两名孕妇考虑到麻疹可能导致胎儿畸形,只好选择了流产。

该院姚文虎主任医师介绍,过去孕妇得麻疹的病例非常少,实施计划免疫后,成人麻疹发病率比例上升,妊娠期麻疹的发病比例较以前也有相对增高。妊娠麻疹临床症状通常较重,且易引起流产、早产或死产,这种情况多发生在麻疹的出疹期。麻疹病毒可以通过胎盘传给胎儿,如母亲在妊娠早期感染麻疹病毒可导致胎儿畸形,妊娠晚期感染麻疹病毒则婴儿可带着皮疹出生或出生后不久即发病。专家建议,育龄妇女应在怀孕前接种

麻疹疫苗,孕妇在麻疹流行期应尽量少去公共场所,避免这一传染性疾病的发生。

姚文虎主任医师介绍,今年3月全国麻疹报告发病再度超过万例,在过去的3个月,全国麻疹报告发病数一月高过一月,而3月至5月为我国麻疹发病高峰期。目前正值春季,麻疹病人频频出现,南京市第二医院收治的麻疹病人更为明显。为何最近两年麻疹发病情况出现反常,目前还不是很清楚,但可能和最近天气变化频繁、人体免疫力下降、没有接种疫苗等因素有关。成人感染麻疹,也可能和成人免疫力下降或者抗体水平降低有关,很多中青年工作压力大,生活节奏快,过度劳累造成抵抗力下降后就容易感染疾病。

防范麻疹,除了在生活环境中要保持清洁、通风外,饮食起居还要有规律,注意补充维生素C,多食新鲜水果蔬菜;平时多参加体育锻炼,提高抗病能力。春季里市民要加强预防各类传染病的意识,由于春季还是腮腺炎、流脑等传染性疾病的发病期,市民应尽量少去公共场所长时间活动,以减少交叉感染和传播机会。

有没有艾滋病,15分钟检出 而且是免费的,检测点设在机场

不过,有人担心会“叫好不叫座”

过几天,从南京禄口机场入境的国际航班旅客会发现,在入境处多出一个咨询服务点。南京出入境检验检疫局昨天透露说,本月初该局驻禄口机场办事处将在机场设立艾滋病自愿咨询点,在此,入境旅客不仅可以进行艾滋病知识咨询,还能接受免费检测。

有无艾滋 15分钟见分晓

“即将进行的艾滋病检测将以旅客自愿、检测免费为前提。”南京出入境检验检疫局机场办事处卫生监督科的漆少廷科长介绍,检测的方法很简单,只要抽取旅客少量血液滴入艾滋病检测试剂中,通过试剂的显色反应来判断是否有感染

艾滋病毒的嫌疑,整个过程约15分钟。如果检测结果呈阳性,那么该血样将被送往专门的检测机构确诊是否感染了艾滋病毒。除了免费检测外,咨询点的工作人员还将宣传艾滋病知识,接受旅客的咨询。

据介绍,入境的艾滋病病例中以外派劳务人员(含船员)和商务人员居多。“所以,在境外逗留3个月以上的出国劳务人员将是此次检测的重点对象。”

你会去检测吗?

“在众目睽睽之下,去咨询、检测艾滋病,这不是‘此地无银三百两’吗?谁会去检测啊?”市民常先生认为在机场设置艾滋病检

测点是件好事,不过估计“领情”的人不会多。

南京市疾控中心的医生则表示:“在机场设置艾滋病检测点是好事,但要注意方式方法,保护当事人的隐私。”

化解尴尬有对策

“这个问题我们已经考虑到了。”漆少廷说,检测是在距离入境处较远的单独的小房间,检测结果也会通过内部途径告知当事人,充分保护当事人的隐私。

据了解,目前,南京出入境检验检疫局正在对检测人员进行培训,本月初机场艾滋病自愿咨询点就会正式亮相。

通讯员 马广一 张恺
见习记者 陶维洲



时下,作为优秀品质代名词的“5S服务”模式,被很多行业所采用。一向以“顾客第一,服务终端”为理念的南京国美电器率先把“5S服务”成功引进家电行业。从“四优”到“5S”,标志着南京国美服务体系的成功升级。

所谓5S服务模式,是指采用集方案支持(solution)、产品配送(sale)、流程简单(simple)、响应及时(speed)、服务标准(standard)五位一体的全程服务模式。

从“四优”到“5S” 南京国美服务再升级

南京国美利用总部“全球采购”的强大资源优势,许多商品引进采用包销定制的模式,将价格的主动权掌握在国美手中,以便根据市场变动将实惠最大限度的留给消费者。制定了一整套健全的物流配送体制,在零库存的前提下,实行“接力式”送货方式,确保从厂家到国美再到顾客的路程最短,最省时。顾客在国美电器购物可享受至高品质“一站式”的全新购物体验。从选购到排队交款再到送出门,南京国美各门店内均有导购员全程陪同。导购员将根据顾客的需要提出合适、恰当的建议,

帮助顾客买到最合适的产品。对顾客提出的特殊要求尽最大程度的满足。在规定的时间内,顾客购物后如不满意,国美承诺无条件退换货。在可退可不退的情况下,以退为主;在可换可不换的情况下,以换为主。1000名送货安装工人、200辆车队整装待发,确保第一时间将货送到顾客指定的地址。即使在时下的空调销售旺季,南京国美也将一如既往地承诺“即买、即送、即安装”服务。

“5S服务”是南京国美继“彩虹服务”、“四优服务”之后对服务提出的更高要求,也是备战“五一”的重要举措之一。

城市中心的空中花园 -- 皇冠花园

2007年4月12日晚,市中心新街口的喧闹中平添一曲优雅的协奏。已是新街口地标性建筑的南京侨鸿皇冠假日酒店的九楼皇冠花园中上演了一场爵士鸡尾酒派对,来宾们在距地

面三十余米的露天花园享受星空下畅饮、交谈的绝妙乐趣,都市夜晚的灿烂美景尽收眼底。

位于酒店九楼平台的皇冠花园经改造,已经成为市中心独一无二户外用餐

地点,酒店完备的硬件设施和服务团队将作为强大保障,打破空间和预想的局限,为客人呈现焕然一新的现场烧烤、鸡尾酒会、户外婚礼、公司新品发布等各种高规格的派对。

国际零售巨头 争与“农家”联姻

记者昨日获悉,6月16-18日,商务部和江苏省政府将在南京举办“第三届跨国零售集团采购会暨首届全国农村商品对接会”,首次将农产品纳入采购范围。尽管大会尚未开幕,国际零售巨头们却纷纷放言:我们这次只下“绿色订单”。

农产品有望直接进入超市

沃尔玛、麦德龙、家乐福……由30多家跨国零售集团、20多家国内大型商贸流通企业、1000家“万村千乡市场工程”和“双百市场工程”流通企业组成的“豪华”采购阵容,使得本届跨采会成为历届规模最大的一次。之所以对这次“相亲”如此钟情,大家都是冲着一个个亮点来的,那就是又多又好的农产品、生鲜产品。麦德龙的代表汪先生说:“我们对有机农产品非常感兴趣,餐饮业是我们超市的主要业务之一。”大润发代表说:“让农产品直接进入超市,我们和消费者都欢迎,农民也高兴,增收10%应该没问题。”零售商们表示,目前超市的农产品和生鲜配送往往是通过中介,如果能够与农民或农业企业直接对接,缩短和生产环节的环节,也有利于他们降低成本,保证新鲜品质。

“绿色订单”条件很高

不过,零售商们对“娶媳妇”的条件也很高,总的要求就一个——绿色。麦德龙的汪先生说:“我们非常重视农产品质量把关、源头选择,希望农产品供应商具备两点素质:一是保证产品质量高标准,最好能参加食品安全认证,这会成为选择的重要依据。二是从采购环节到生产环节,比如原料选择、农药控制等,最好能提供全方位的资料,从而为采购提供帮助。”

快报记者 郑春平
通讯员 陈飞