

激情文体 | Fans 挡不住的诱惑



八大逆转

昨晚，在2006~2007赛季CBA总决赛进行第三场比赛。虽然上半场八一最多时曾落后20分，但是顽强的八一队还是在第四节上演了大翻盘，以88:83力克广东宏远，将总比分改写成2:1。八一队本场比赛的第一功臣依旧是王治郅。

详见 A48 版



王治郅立下头功

21日晚，日本东京体育馆，申雪和赵宏博近乎完美地诠释了法国作曲家马斯奈的作品《沉思》，用第三枚世锦赛金牌完美谢幕。一曲终了，两人深情相拥，长久地保持着拥抱的姿态。赵宏博单膝跪地，在申雪的脸颊上留下轻轻一吻。“我想在比赛结束的那一刻，向小雪求婚是最浪漫的事情吧！”赵宏博除了肯定了两人的情侣关系外，还透露他们计划明年结婚。

详见 A44 版

赛场求婚 赵宏博明年娶申雪



臧天朔来宁开酒吧

臧天朔在南京1912投资开了立煌酒吧，这是南京第一家明星酒吧。说起为什么在南京开酒吧，臧天朔还有点难为情，因为他在北京开的酒吧老亏本。

详见 A39 版



导读

胡耀宇 半目输掉冠军

昨天，第11届LG杯世界棋王战在韩国首尔落幕。中国台北选手周俊勋九段执黑半目击败胡耀宇八段，以总比分2:1取得胜利。这是代表中国台北棋院出战的棋手首次登上世界冠军宝座。

A45

梁朝伟 与嘉玲“分居”

台湾首富郭台铭高调对刘嘉玲示爱，让她的正牌男友梁朝伟心里不爽。伟仔最近闹“出走”，很久不回与刘嘉玲在香港同住的利安阁。

A40

丁俊晖 开博进账40万

今天上午，丁俊晖的官方网站及官方博客将在搜狐开通，小晖将出席开通仪式。据称，小晖这次牵手搜狐，搜狐给出的价码在40万元左右。

A47

足生堂 让百姓放心的专业足疗品牌

据统计，南京街头巷尾挂着“足疗”牌子经营的店家，大大小小已经不下于数百家，这说明南京市民随着经济收入水平的提高，休闲保健意识也逐渐加强。然而可怕的是，尽管有些“足疗店”打出的价码并不高，然而提供的服务却非常不正规，有的甚至给消费者带去健康隐患。面对如此鱼龙混杂的市场，消费者的确需要一双明亮的眼睛。事实上南京人有着自己的地产足疗品牌，这个立足金陵辐射全国的休闲保健航母，凭借着自身的诸多专业优势，四年多的时间，不仅在南京本地开出五家直营店，更是在全国各地开出300多家加盟店，被誉为休闲保健行业的神话。让我们走近专业足疗巨头足生堂，去感受足疗品牌化的无与伦比的魅力……

足生堂规范全国足疗保健市场

2006年，对于足生堂来说，算得上是丰

收的一年，除了在事业上的不断拓展，知名度的不断提高，足生堂还喜事连连，不仅通过了ISO9001-2000认证，成为该行业首家通过认证的单位，被卫生部所属“中国足疗反射区健康法研究会”授予为“常务理事单位”。此外足生堂成功的经营模式被著名高等学府南大商学院慧眼看中，与众多营销杰出案例一起被编入“MBA经典案例库”；同时又作为江苏仅有的三家连锁品牌之一入选“2006年中国特许经营最具成长力50强”……足生堂的一系列荣誉和成功，连业内人士都感到惊叹。休闲保健行业究竟是如何创下了这样的辉煌？

的确，在几年前，且不说消费者，就连足疗界的从业人员自己，都难免带“有色”眼光看待足疗。有的人认为市场上暧昧不清的“足浴”就是“足疗”，有的人认

为“足疗”是个低人一等的工作。“足生堂”凭借着科学化的知识产权品牌和一支集医学研发、营销、策划、服务、管理等领域的专家团队，吸纳了各医卫院校的生源，创立了全新的专业“保健休闲”概念的足疗品牌，不仅规范了全国的足疗保健市场，也丰富了人们的生活，为更多人带来绿色休闲的健康。

能够通过ISO9001-2000认证，这对整个足疗行业来说几乎是个奇迹，足生堂之所以能够做到，除了因为这里的从业人员素质普遍较高。更因为是企业着力于细节之处的管理，严格地对客人所接触到的物品进行全面消毒，一次性用品一客一换，确保了消费者在一个卫生、舒适、幽雅的环境中，享受专业足疗带来的健康和快乐。

各路人士纷涌足生堂

当健康已经成为人们二十一世纪的热点话题，足生堂这样独特的休闲保健模式点燃了很多人的热情。的确，人们过去总是会为自己疏忽健康找很多借口，没有时间、没有毅力是最常见的借口，然而足疗却是一种被动式的休闲保健，不需要给自己太多的压力，而且这种绿色的保健休闲模式已经成为很多商务人士的首选，在足生堂里面和商务伙伴边保健边沟通工作，不仅氛围融洽，还节约了时间，做到了工作和保健两不误。

据足生堂的负责人透露，他们最初切入市场的时候，其实看中的是中老年市场；但没有想到现在很多年轻人，特别是平时缺乏运动的白领，因为工作和生活的压力特别大，身体有很多健康隐患，通过“足部反射疗法”，不仅使他们更加了解自己的健康状态，而且逐步进行了辅助治疗，令他

们身心更健康愉悦，也提高了他们的生活质量。日前，很多女性白领结伴来足生堂足疗成为时尚，边闲话家常沟通感情，边享受绿色足疗带来的健康。

春天来了，到足生堂购置VIP卡的朋友还真不少，狂热到几乎令店家断销；很多企事业单位大量购置金卡作为员工福利发放，不少商务人士也将金卡作为馈赠客户的礼品；将足生堂VIP卡作为时尚礼品送给亲朋好友的广大市民……早就流行送礼不如送健康，特别是亲身去足生堂体验过的人，更是如此迫切地把这份绿色保健方式，化作为自己关爱的人们美好祝愿。足生堂再度为南京掀起保健休闲高潮，这股热力还有待于更多市民去热切感受。专业足疗品牌的火爆也为市场敲响警钟，“足疗”行业全面洗牌的时代已经来临！



全国著名专业足疗保健连锁品牌

著名足疗保健专家领衔 技师大多由医卫校毕业

购买会员卡更有多重惊喜：

银卡1000元，可享受1200元消费，8.3折（另赠100元消费，即7.7折）

金卡2000元，可享受2600元消费，7.7折（另赠200元消费，即7.1折）

钻卡5000元，可享受7500元消费，6.6折（另赠500元消费，即6.3折）

欢迎企事业单位团购会员卡，团购热线 84466973 13337731911

个人消费购会员卡 团体福利要发会员卡 注：各店消费可免费提供各式煲仔饭、粥点、果盘等
孝敬父母送会员卡 帮忙丈人、丈母娘更要敬会员卡 新街口店更有棋牌、球类等免费健身项目

足生堂南京湖南路保健会馆
地址：湖南路18号苏宁环球（观光电梯至8楼）
订座：025-83368116

足生堂南京金盛百货保健会馆
地址：江东北路280号金盛百货院内
订座：025-86273577

足生堂南京东山保健会馆
地址：江宁北沿路192号（东山临港旁）
订座：025-51190966

足生堂南京新街口保健会馆
地址：东方名苑裙楼5楼（大洋百货斜对面）
订座：025-84466972