

酷战直击

3月7日 03:45
切尔西 VS 波尔图
(东方卫视直播)
利物浦 VS 巴萨
(江苏体育直播)
(以实际播出为准)

国际米兰前景不妙

除了巴塞罗那负于利物浦之外,明晨出战的6支球队之间的首回合比赛都以平局收场,这也使得第二回合的交锋充满了悬念。

瓦伦西亚 VS 国际米兰

由于首回合在主场被对手打入两球,国米此番作战瓦伦西亚的主场必须主动出击,而这正是擅长防守反击的瓦伦西亚最愿意看到的情况。好在伊布在上周联赛中表现出了良好的状态,如果瑞典“神塔”能够继续发挥,国米晋级的希望将会大增。

里昂 VS 罗马

虽然罗马在首回合比赛中主场逼平了里昂,但是他们却付出了两张红牌的代价,这将给他们明晨的排兵布阵造成影响。而从两队目前的状况来看,刚刚在联赛中获胜的法国领头羊也占据上风。

切尔西 VS 波尔图

首回合1:1的比分让明晨的交锋还保留着悬念,但是穆里尼奥“朋友比足球更重要”的言论却让人体会到了切尔西主帅的自信。确实,除了穆里尼奥时期的那次神奇夺冠之外,波尔图实在找不出让人们对他们客场战胜切尔西抱有希望的原因。
快报记者 陶晶

欧冠联赛明晨续战 没人看好巴萨逆转

一个是2005年的王者,一个是2006年的冠军,当欧冠联赛淘汰赛的抽签结果出炉后,很多欧洲足坛的名宿就感叹,“无论最后的结局如何,都是欧冠联赛的遗憾和遗憾。”现在看来,巴塞罗那的球迷也许更能体会到这点,主场1:2的失利并不能让里杰卡尔德的球队彻底绝望,但是明晨想逆转也绝对不会像卫冕冠军想得那么容易。

巴塞罗那心态不佳

对于处于巅峰期的巴塞罗那来说,不要说1:2,就算是0:2,他们依然敢说还有至少50%的晋级机会。然而北京时间明晨即将在安菲尔德亮相的巴萨却远远没有达到他们的巅峰状态:埃托奥不顾后果的炮轰,小罗肚子上冒出来的赘肉,德科被曝光的嫖妓丑闻,所有这些都使得巴塞罗那队内的气氛不再像以前那么和谐,由此而来的便是状态的下滑。

在大家的印象中,小罗罚丢点球的面并不

多见,然而就是在上周末的联赛与塞维利亚这场极为重要的“榜首大战”中,小罗却罚丢了一颗本可以锁定胜局的点球,直接导致了巴萨被对手逆转。其实,对于小罗的技术,没有人会产生怀疑,然而正因为如此,这一次的疏忽使得巴西人心态的变化暴露得更加明显。在国王杯、冠军联赛的首回合都输球之后,巴塞罗那在联赛中已经输不起了,因此站在12码点前的小罗不再如以前那般从容淡定。而久利和赞布罗塔在被对手反超后“申请”红牌,似乎也是这种心态的结果。

而明晨面对利物浦时,巴塞罗那已经连西甲联赛的首名也输掉了,也就是说,如果他们不能在欧冠联赛中继续自己的卫冕步伐,那么上赛季风光一时的巴萨也许会在本赛季一无所获,这也是里杰卡尔德和巴萨球员面对的最为困难的一个赛季。虽然队在前几个赛季中取

得了无数荣誉,但是里杰卡尔德和巴萨球员的抗压能力却一直不被大家看好,因此在威廉希尔开出的夺冠赔率当中,巴塞罗那已经下降到第五位,排在利物浦之后。

安菲尔德是个神话

其实,不仅仅是赌博公司不看好巴塞罗那,就连刚刚击败利物浦的曼联主帅弗格森也表示:“巴塞罗那想在安菲尔德实现逆转?那几乎是可能完成的任务,要知道,安菲尔德是英超联赛的一个神话。”

弗爵爷的这番话并不是赛后安慰战败的对手,或许更应该看成是对幸运逃生的一种庆幸。在上周末输给曼联之前,利物浦已经30场联赛主场不败,而且在与红魔的比赛中,红军全场都占据了优势,只是在最后一刻非常不幸地被奥谢打破了金身。不过,对于即将在安菲尔德迎来巴塞罗那的利物浦来说,这样的失利或许并不是坏事,没有了不败神话带来的压力,小罗所希望的“利物浦球员产

生自满情绪”的情况也许就不会出现。

由于在主场输了一个1:2,巴萨要想实现逆转就必须在安菲尔德以净胜两球以上的优势胜出,或是在取得两个以上客场进球的情况下以净胜一个球的优势胜出。虽然小罗对此很有信心,但是弗格森却提醒里杰卡尔德,“争取在常规时间内扳平比分,然后在点球决胜中争取胜利,应该是巴萨最现实的想法。”

无论如何,巴塞罗那要想逆转就必须要比对手多进球,这让人很容易联想到首回合缺阵的埃托奥。然而巴萨前辈克鲁伊夫却表示:“首回合失利后,很多人都在谈论埃托奥,他确实是一名优秀的球员,但是如果将所有希望都放到埃托奥的身上,巴萨很可能会继续失利。”不过,利物浦主帅贝尼特斯并不愿用明晨的比赛去检验克鲁伊夫的话,他已经明确让卡拉格严防“非洲猎豹”,而盯防小罗的任务则交给了马里后腰西索科。

快报记者 陶晶

小罗能拯救巴萨吗?

透明家装 舍我其谁

——翼超装饰坚持不懈引领透明消费之路

信息不对称导致家装业陷阱颇多
纵观现在的家装市场,我们不难发现:各种家装促销形式层出不穷,各家装饰公司极力包装自己,例如:“诚信先锋、全国知名龙头品牌、钻石金牌服务、性价比最优……”消费者在眼花缭乱的同时,更多的是对家装行业的不信任。家装行业是一个典型的信息不对称行业,很多装修业主对家装仅知皮毛或者一无所知,而对装饰公司而言,显得如此弱小,他们被低价诱惑套头:或是被动接受付款条件;或是惨遭“天价”暴利宰割;或是深受材料以次充好、偷工减料之害……投诉无门,苦不堪言受骗上当屡见不鲜。

透明家装 路漫漫其修远兮
大多数的装饰公司总是对成本避而不谈,讳莫

如深,装修前就要求业主支付千元以上定金,签约后,又要求业主支付60-70%的装修款,施工过程中又增加项目、抬价格,导致预算与决算产生巨大差异。现在市场上,努力改变这种状态的家装公司寥寥无几,透明家装真正的实现,还需要更多的企业参与到品牌规范运作中来,提高行业信任度。

翼超装饰极力倡导透明家装

1997年成立的南京老牌装饰劲旅,翼超装饰一直把“诚信、透明家装”作为公司的发展定位,始终走在倡导“透明家装”的最前沿。早在2000年,翼超就提出了透明设计“电影式家装设计”。通过专业的设计软件,360度视角、全方位动态设计,打破传统的局部效果,整体

效果立刻呈现。2004年,翼超又推出震惊全国家装市场的家装“裸体价”,直接分析家装报价的价单组成,将直接成本、间接成本、毛利率、客户支付多少工程款、公司利润多少等清清楚楚地告知消费者,让客户明明白白消费。2005年,翼超装饰针对传统家装“三步付款”的弊端,独家推出“诚信家装五步付款法”,即按工程进度、水电、瓦工、木工、油漆、安装工程、分批付款,还消费者主动权,保障了广大装修业主的利益。2006年,翼超又独家首推《家装工艺大解剖》一书,将家装工艺再次透明化,直捣剖析家装工艺的全过程,将家装中所有材料品质、等级、规格、花色、单价均一一罗列清楚,把“透明家装”推向了一个更高的层次。

一路走来,尽管荆棘布满,但是为了维护消费者权益和行业的健康发展,翼超倡导“透明家装”义无反顾!

坚持透明家装 顺应时代潮流

装饰公司必须从自身做起,从透明做起,只有“透明”了,才能体现出真正的诚信;业主们才能明明白白消费;家装公司才能赢得市场,得到发展壮大。武总表示:07年翼超人将继续不懈地走透明家装之路,将透明家装进行到底:翼超装饰真诚对待每一位客户,实实在在为他们提供高品质的高性价比的服务,选择翼超,就是选择放心!放眼家装,展望未来,翼超人豪情满怀:透明家装,舍我其谁!
(新 扬)

明明白白做家装——翼超装饰

- 透明报价:分析价格组成,让家装暴利、低价套头无处藏身,让客户明明白白消费。
- 透明工艺:翼超《家装工艺大解剖》全面剖析家装工艺全过程,并将《家装工艺大解剖》写进合同。
- 透明服务:1、设计、预算、服务不满意所收定金全额退还。2、预算等于决算。3、诚信五步付款法,让你的装修资金更安全。

南京家装大型网站http://www.njyczs.com

比价格、比服务、比质量

装饰材料纷纷上涨,各装饰公司上调价格同时,翼超坚持06年价格,决不涨价。
本周推出06年精选样板房供客户参观,为了高效的服务于客户提高接待质量,敬请电话预约84703777。
参观时间每周四、六、日,上午10:00,下午2:00,可免费获得翼超装饰报价单。

07年开门大吉 大优惠!

- 1、送国际知名品牌乳胶漆,用多少送多少。
- 2、墙地砖铺设12元/平方(人工+辅材)
- 3、免设计费
- 4、送保洁(专业保洁公司)
- 5、签单免费赠送《家装工艺大解剖》

新街口营业部
84703777/84728563
新街口正洪大厦17层(工人文化宫旁)

羽田工作室
84716727
专修大户型/商业空间/别墅/样板间

家装设计研究中心
84714372
精英设计团免收设计费

总经理服务专线
66882277
报价质优,环保、快捷

优质工程直通车
13851778488(刘总)
每周六、周日参观精品样板房