

# 震惊全国的传销大案“蝶贝蕾”刮到南京玩起“产品隐身”，好多少男少女中了招 他们搞传销 销的是“传说”中的东西

骗亲人、骗爱人、骗朋友，只要能赚钱，儿子也能“卖”！2月27日，南京市工商局雨花台分局查处一处传销窝点，30多名传销人员中，有人竟是被自己的父亲骗来的。更令人关注的是，此案与去年查处的传销大案“蝶贝蕾”有着千丝万缕的联系。

## 荒唐！

### “传”了3个月不知产品啥模样

前天中午，南京市工商局雨花台分局西善桥工商所根据举报，一举端掉了位于西善桥张家湾某民房中的一个传销窝点。当执法人员进入窝点时，正在高喊致富口号的传销人员一下子都蔫了。和所有的传销窝点一样，要加入这一传销体系也需要缴纳高额的入门费。“要干这行要先交2900块钱，然后发展了下线才有钱拿。”一名传销人员供称。

一般传销活动都会有一些具体产品，据了解，该窝点传销的产品是一种叫做“蝶贝蕾”的化妆品。而令执法人员感到奇怪的是，搜遍了该传销点的两处住地和一处讲课地点都没有发现产品实物。“我做了两三个月了，2900块钱也交了，可到现在都没有见到产品。”一名闫姓传销人员说，他是小组长，负责这个点的培训，但他从来都没有见过什么化妆品。另一名荆姓传销人员也已经在此呆了较长时间，“到现在除了交的2900元外，又花了500多元，也

没看到什么产品，其他新来的就是听我们讲，更没见过什么产品了。”

没有产品怎么传销？“只要能拉到人，就有钱拿，管他有没有产品呢。”一名传销人员说。“可能产品根本就不存在。”执法人员分析说，现在传销活动已经发生了变化，产品已经越来越弱化，有的就是传销某种理念或是虚拟产品，“完全靠‘拉人头’，收取‘人头费’骗钱。”据了解，去年广西等地也发现了类似的传销方式。

“产品的弱化，使传销活动的违法成本更低，隐蔽性也更强，给我们的执法也增加了难度。”工商执法人员表示，没有产品的传销，基本上没有成本，完全就是“空手套白狼”，只需要三五个人就能组成一个传销体系。“而且没有查获产品，执法人员也很难对其进行处罚，如果他拒不承认进行传销活动，根本就没有办法。”执法人员无奈地表示，对于这种情况只能对传销人员进行教育并驱散。

## 震惊！

### 传销产品是去年传销大案主角

虽然没有查到传销产品实物，但“蝶贝蕾”的名字却让执法人员感到震惊，因为“蝶贝蕾”正是去年我国查处的一起重大传销案件中的产品。

根据相关报道，去年9月，山东省聊城公安局破获了“蝶贝蕾”传销案，该案涉案者多达50余万人，涉案金额20亿元之巨，犯罪嫌疑人遍布全国30多个城市，成为迄今为止我国破获的最大传销案之一。该传销网络不仅建立了森严的等级

制度，而且开发出了一套传销操作程序，将全国50多万传销人员全部容纳其中，成为他们传销管理的主要工具。而且和以往的传销方式不同，该组织没有产品，就是通过下线“拉人头”骗钱。

从传销方式和做法上来看，此次案件和“蝶贝蕾”案极其相似，“虽然不能肯定两者是否是同一组织，但可以肯定此次查获的窝点是一个比较低端的下线，相信在其他地方肯定还有类似的组织存在。”工商执法人员说。



执法人员将正在“上课”的传销人员逮个正着

#### 入行，是因为被骗

### 爸爸说，帮我找到了好工作

此次涉案的30多人主要来自河南，也有南京本地的，最远的来自新疆，年龄都在20多岁，基本都是初中以上文化。虽然从事传销，但他们中的很多人都是被骗至此。面对执法人员，这些少男少女才意识到自己所从事的活动是违法的。最令人吃惊的是，将他们骗入行的竟是他们身边最亲的人。

#### 张某(河南新乡) 我是被父亲骗来的

2月12日，接到我爸爸的电话让我到南京，说是有工作。2月14日我就来了。一见面，我爸对我说过年他要回家一趟，让我跟着大家好好干，能挣大钱，然后他就走了。

刚开始挺清闲的，后来听说他们是卖产品，我想只要挣钱又是我爸让我干的，我就跟他们一起干。他们经常跟我说以后挣多少多少钱，听得我晕晕的。直到警察来了我才觉得事情不对。原来他们是骗我的，他们说挣钱，可我一分钱也没看到。

#### 李某(郑州牧专在校生) 我是被表哥骗来的

他告诉我南京很漂亮，工作也好找，待遇又高，让我不要读书了，毕业了也找不到工作。因为表哥介绍，所以我等学校一放假就过来了，可是来了以后，表哥给我办了个暂住证，告诉我在这里等着工作，就走了。他还说南京很乱，把我身上仅有的500多元钱拿走了，说是替我保管。直到现在我都没再见过我表哥。我今天已经收拾好行李准备回河南老家，以后再也不干这种事情了！

#### ■操纵方式

“一般传销‘拉人头’都是以工作为诱饵，将人骗来后就进行‘洗脑’，实施精神控制和人身控制。”执法人员告诉记者，这些传销人员被禁止看书、看报、看电视等，基本和外面世界没有联系。记者在传销人员的住地看到，10来平米的房间里，打着地铺，十几个人挤一个房间，每天的伙食就是米饭加白菜。

#### 深陷，是因为太诱人

### 月薪23万，可我一分钱没见到

传销究竟有怎样的魔力，让人变得如此疯狂，忘记了亲情、友情、爱情？

工商执法人员：这是他们惯用的伎俩——“洗脑”。

传销人员李某：每天我们都要上课，听培训师给我们讲故事，讲怎么赚钱，怎

么把人骗过来。还要我们多讲笑话，和大家一起沟通，一起唱歌。在上课的地方，一块黑板上写一个大大的“富”字。我们每个人都上去讲，渐渐地也感觉自己很有成就感，我也能讲课了，挺得意的。

#### ■残酷现实

据了解，要赚钱就是拉人入行，拉一个人就能提成525元，而且随着人数的增加提成的额度会逐步提高。根据发展下线的多少将传销人员分为五级，最高级别的下线人数要达到393人以上，月薪可达到23.8万元。“这个赚钱的法子，他们天天都和我们讲，当时觉得我们很快就能赚到很多钱，但实际上我一分钱都没看到。”荆某一脸失望。

#### ■如何洗脑

在传销人员进行培训的一份文字材料上，记者看到了一整套给人“洗脑”的说辞。“传销只要做到不扰民，就构不成违法”、“做这个行业就是要骗，不骗你来你不可能对这个行业有了解”、“传销给国家带来了许多好处，促进了国家经济发展”……实在是荒唐至极；而更可笑的是，在这份材料里还大谈“营销”和“传销”的区别，把花钱入行比作“买了一张永续而无形的营业执照”。

#### ■深层原因

“其实，除了传销培训的‘洗脑’外，许多人深陷其中也有一些其他因素。”工商执法人员告诉记者，一般被骗的人都不富裕，2900元很可能就是他全部的家底，在没有赚到钱时，他无法脱身而去，此次案件中一名南京的传销人员就在悔过书中写道：我已无脸回家了。“因为传销而导致家破人亡的事例比比皆是，传销实在是害人匪浅。”雨花台工商分局的一位工作人员叹息道。

通讯员 平存华 张如法 见习记者 陶维洲 文/摄

# CDMA手机真像联通说的那么好吗

手机已经成为人们日常生活中必不可少的通信工具。通信质量的好坏，是人们选择入哪个网的关键。我们做了个随机调查，十个人当中有三个都不会选择联通，问其原因，说是联通信号不好，所以不愿接受。

## 联通工作人员如是说

我们走访了联通的工作人员。他们给我们的回答却是：“你们都误解了。联通起初建网的时候，由于站点少，通信效果的确不是很好，而现在一部分不愿使用联通的人都是一开始就用过联通，因为对通信效果不满意，所以一直拒绝再入联通网的。还有更多的人则是听到这些老用户的描述，以讹传讹，所以也对联通没了好感。其实，联通发展到现在，信号已经相当理想，并不亚于其他通信公司。”对于联通公司的解释，我们并不盲目相信，常言说的好，实践是检验真理的标准。让我们看看手机用户是怎么说的吧！

## 联通信号真的好吗？

联通的信号到底好不好？针对这个问题，我们走访了一位经常出差在外的科研人员。我们见到他的时候，他刚从西藏回来，他的回答大出我们的意料：“谁

说联通信号不好来着？我看好着呢！像我这种工作性质，整天的出差，全国各地跑，什么事情都是靠电话联系，不选个通信好的网络怎么行！当初有很多朋友也都说联通信号差，但是没试过怎么知道？于是我抱着试一试的心情买了一部CDMA，用了一段时间之后对各方面都感到挺满意。没想到，CDMA的信号非常好。更值得一提的是CDMA的通信质量特别好。这次去西藏，我从来没有通信犯过难。现在我身边要是朋友买手机入网，我会推荐他选CDMA，因为它健康环保，不会掉线！”

## CDMA绿色环保是真是假？

走访当中，有一位姓张的企业经理告诉我们，他们全家都用CDMA手机，包括他的父母和他太太的父母。我们很惊讶是什么使他们全家都在用CDMA手机。张经理笑着对我们说：“我已经30多岁了，最近太太怀孕了，这可是我们家的大事。听人说，手机辐射对胎儿会有影响。太太闻讯坚决不让我再用手机。你知道，我是职业经理人，做业务哪能离得开手机啊！正在我愁眉不展的时候，一位朋友告诉我，你可以用CDMA手机呀，它的辐射非常小，基本上可以忽略不计，我大

大怀孩子时就是用的CDMA，对孩子一点影响也没有。听他这么一说，我眼前一亮，但是我还是不放心，特意到网上查阅了相关信息，结果发现国外专业网站是这么评价CDMA的“这是目前能够改善手机辐射极为有效的方法”。这下我就放心了，马上给全家都用上了CDMA手机。现在想想健康环保真的很重要。”

## 音质好，不掉线可能吗？

一位在火车站工作的大哥对我们说：“我现在用的是联通CDMA手机。你看，我这个工作环境，进站出站的火车络绎不绝，还有这来来往往的旅客——火车声、人声、嘈杂声……两个人面对面说话都有些困难，更别说打电话了。一位朋友对我说：‘我用的是联通CDMA手机，通话质量好，保证你在任何情况下都能听得清清楚楚，而且不掉线。我想我在建筑工地打电话都能听清楚，你在火车站应该问题也不大吧？况且我这部手机用了好几年，通讯质量一直很好。你不如买一部CDMA试试？’我听了觉得有理，第二天就去联通营业厅办了一部。没想到，用了之后感觉还真的好。我在月台上打电话也不用声嘶力竭的喊了，对方通话

的声音也很大、很清楚，更重要的是再没掉过线。CDMA真是帮我解决了一大烦恼！”

## 用联通手机真的省钱吗？

都说联通资费低，真的是这样吗，为此，我们走访了某知名化妆品公司的吴总。吴先生一谈起联通的商旅卡套餐就赞不绝口：“我们生意人，到处开会，联系客户。天南海北，哪里的朋友都有，可是这业务一忙，朋友一多，手机话费就扶摇直上，一不小心就上了千。虽然说和生意比起来，手机费是小事，但是谁不想挑个省钱的网呢？前不久，我的一个南京朋友向我推荐了联通的全国商旅卡。他说他这几个月用联通长三角商旅卡用得很满意，因为他的生意都在长三角一带，而我要全国各地到处跑，所以他就推荐我用全国商旅卡。我一看，还真不错。跑遍全国都是0.36元/分钟，而省内商旅卡最低消费仅68元。于是我立刻推荐了我的几个只在省内活动的朋友用省内商旅卡，他们用了之后也很满意。联通全国商旅128卡，长三角商旅98卡和省内商旅68卡真太体贴我们这些东奔西跑的生意人了。我现在对联通真是另眼相看了。”