

“看不见的手”操纵平安夜

洋节本土化 快乐着商家的快乐



昨天,百名圣诞老人走上街头派发礼物、送祝福 快报记者 洪波 摄

圣诞夜,热舞、时尚、魅惑、爱情、祝福5个词串起了现代快报主办的“热力圣诞”大型现场互动活动。热辣的街舞,时尚的服饰搭配大赛,在苏宁环球门前广场,营造了独特的圣诞风景;游戏大比拼、打印机“即拍即打”活动,在河西新城市广场,受到了市民的一致欢迎。

■平安夜·商家

街舞大赛舞热湖南路商圈

昨天下午,现代快报、湖南路管委会、苏宁环球在湖南路商圈联合导演了一场“热力圣诞”活动,这成为昨天湖南路最独特的一道风景。

动感的音乐、“粉丝”的尖叫,一场梦幻街舞大赛拉开帷幕。记者了解到,在快报“卖谱”专刊刚推出这个活动时,就引起了街舞高手的关注,大家踊跃报名。

比赛现场,3号选手一上场,就引起了台下观众的一阵骚动,原来,3号选手身材发福,大家都认为:这个“胖子”怎么能跳街舞?可出乎观众的意料,当动感舞曲刚刚响起,“胖子”一个“飞吻”就引来台下一片惊呼,

随后,他那韵味十足的舞蹈,引起了年轻人的共鸣,大家也随着他的节奏不自觉地舞动起来,一曲结束,他得到了观众热烈的掌声。

这次街舞比赛共有30名选手,其中镇江人胡永青以多个高难度旋转动作赢得了这次街舞大赛的第一名。

随后是服饰搭配大赛,



街舞大赛引来众人围观 快报记者 洪波 摄

选手中有4名天真的女童,最小的只有3岁。比赛开始,选手们走起模特步,台下观众不断发出叫好声。

压轴活动“价格猜猜猜”登场了,一款价值近2000元的联想手机,最后被一男子以差距仅2元的价格拿走,现场,不少没拿到奖品的市民追问记者:“快报这个活动能不能春节再搞一次啊?”

18:00,湖南路管委会和苏宁环球组织的“百位圣诞老人”登场,这些“圣诞老人”给前来参加活动的市民免费派发圣诞礼物,一时间,现场人潮涌动,大家争相上前领取圣诞礼物。活动现场再一次被掀上高潮。快报记者 杨坤

新城市广场 打响CS大赛

随着主持人宣布活动开始,先前早已报名的“宏图三胞CS游戏大比拼”就开始了,六位参赛选手坐在电脑前争夺一二三等奖,据记者在现场了解,一等奖奖品是联想手机一部。

CS游戏开战不久,由惠普公司组织的照片打印机“即拍即打”活动受到了更多围观市民的欢迎,一时间,很多在新城市广场里转悠的市民将目光转移到了这一活动现场。他们在体验先进科技带来的生活享受的同时,也以将刚刚拍摄的图片打印出来、贴在活动现场的形式来庆祝圣诞的到来。

此外,现场商品价格竞猜活动更是将气氛带到了最高潮。记者看到,在主持人还没有介绍完相关商品的情况下,许多市民就早已积极地举起了手来表示要参与,而等待猜商品介绍完毕后,基本所有围观市民们都举起了手来示意要参与价格竞猜的活动。

快报记者 徐勇



工作人员向市民介绍“即拍即打”活动 快报记者 顾炜 摄

新街口商家销售额增一倍

据记者对新街口各大商场的销售统计,包括家电连锁在内,昨天新街口的销售额达到了近一个亿。据各大商场对客流的统计显示,昨天下午2点,新街口客流突破了100万人次,在晚上7:00后达到了110万人次,销售和客流都超过去年一倍。



看到可爱的“雪人”,她笑了 快报记者 洪波 摄

人在新街口几乎走不动

“我从大洋百货到中央商场,基本上是侧着身子走路。”市民何小姐说。记者在新街口地下通道看到,在这里,与其说是“走路”不如说是“挪步”,实在是太挤了。黑压压的人流从地下的各个出口涌向各个商场,再从地铁通道各个入口涌进地下通道。在一家速饮店里,服务员

告诉记者,奶茶一天卖出了1000多杯,是平常的10倍。

新百、中央两家商场负责安全的部门经理告诉记者,客流基本上在下午3点之后,就全部滞留在新街口,

出现了只进不出的状况,新街口客流压力超过了以往任何一个节假日。

销售额是去年圣诞两倍

金鹰国际购物中心昨天销售额在2000万元左右,新百商店2000万元,中央商场2070万元,苏宁、五星、国美三店销售接近3000万元,各家都比平时增长了30%-50%。服饰、钟表、手机成为四大热销商品,销售额是去年同期的两倍。

昨晚,苏宁电器在新街口店、山西路店举行圣诞平安夜专题促销,营业时间更是延长至晚上11点。

一些具有养生功能的电器销售火爆,销售增长40%以上。快报记者 杨坤 陈刚

■平安夜·“黄牛”

两千“券精”盯上千万商券 百货商场临时出招应对

昨天中午,张靓倚在苏宁银河商场门口的柱子上,看起了有点疲惫。她告诉记者,“下午我还要帮20多个网友在商场代购服装,平安夜生意好,中饭还没吃呢!”张靓是一位倒购物券的“黄牛”,也有人称她“券精”,像她这样,利用商场的购物券帮人代购,并收取一定代购费的人,在南京至少有2000人,但这些人对商场来说,则被列入“不受欢迎人群”。

“黄牛”盯上千万购物券

张靓告诉记者,她从2001年就开始从事倒购物券的生意,算是一个老“黄牛”了,倒券的生意一个月收入最多在8000多元,少的时候在2000多元。张靓说,这很正常,南京各大商场铺天盖地的返券活动,不少市民在购物后,收到的券用处并不大,她就从网上用钱收,然后再联系近期需要购物的网友,帮他们代购。张靓告诉记者,一个上午,她代购了12笔生意,收的代购费400多元,加上下午的20笔,估计一天有1200元左右。平时,她收入一般在800元/天。不过她说,这还算少的,一个同行曾经一天收入2500元。

记者了解到,今年圣诞节各商家都推出了不同力度的返券活动,“满400送400”“满600送600”“满400送88”等,按照一家大型商场“满200送200”计算,昨天一天的现金收入至少在1000万元,如果每个消费者正好买200元的成倍商品,获得商家回馈的满券的话,那就是购物券的金额在1000万元,不过一般消费者不可能正好购买200成倍商品,所以业内人士估算,商场送出的券额平均在600万元左右。南京大型百货商场在4家以上,就是2400万元/天购物券在市场上流通。

买券卖券学问挺大

“5折收购商场收银小票。”这是记者昨天在某网站上看到的一个帖子,收这个小票也能卖钱?原来,凭这个收银小票,便可领取商场促销券。张靓告诉记者,她一般都是在网上发帖收购各家商场的购物券,而另外一些

“黄牛”买券则与众不同:直接守候商场,如有人用券购买商品,就与对方商量,自己用现金买下,东西给对方,自己领促销券。这也相当于5折购券。记者在新百、大洋、苏宁银河等3家商场发现,在收银台旁边,总有人问付完钱的顾客,卖不卖小票,或者卖不卖购物券。

买券花样百出,卖券同样眼花缭乱。记者粗略统计,本月以来,在西祠各个讨论版上,买卖促销券的帖子至少百条以上。

张靓告诉记者,这么几年下来,她总结了买卖促销券行之有效的办法:一是与欲买某品牌的消费者联合,直接给对方折扣,自己出部分现金领券;二是守候用券买某品牌的人,自己用现金帮其买东西,再得券。

商场出招应对“黄牛”

“真是很讨厌,这些‘黄牛’其实正在破坏商场促销活动。”一家商场的老总告诉记者。某商场策划部的一位经理透露,商场搞返券销售,其实就是为了顾客在商场再消费,如果券都给“黄牛”收走了,商场再消费的目的其实就落空了。

“目前在商场黄牛党最多的时候可以达到100人,平常也有50多人,影响了商场的购物环境。”某商场老总这样告诉记者,在北京,已经因为“黄牛”泛滥,各大百货商场开始公开抵制他们,但南京黄牛还不像北京那样,是在商场能够忍受的范围内,如果像北京那样,节假日一家商场的“黄牛”人数达到了800多人,商场的返券销售基本上没法赢利。

不过张靓告诉记者,倒券是合法的,在这过程中,他们赚到了钱,消费者也避免了被强制多消费,都获益了,只有商场“强制多消费”受到了打击。

不过昨天针对倒券的“黄牛”,商家也临时想出了一些招数。在新百商店,如果你购买商品,营业员会问你:“有没有现金券。”如你说“没有”,营业员会从口袋里掏出现金券帮你去购买;而昨天在大洋百货记者了解到,为了抵制购物券卖给“黄牛”,商场临时给顾客办理了一张临时购物卡,交2元的工本费,商场直接把购物券额打入这张卡内,这张临时购物卡的有效期为三天。这样如果“黄牛”想买券,还必须去收银台刷卡才能知道具体金额,这样交易起来既麻烦又不安全。

针对“黄牛”和商家圣诞大斗法,业内人士认为,取消目前盛行的返券模式,才是遏制“黄牛”泛滥的根本。“券精”只是寄生在商场券促销下,是一个短期社会现象,其自身并不能形成一个行业,能否生存主动权掌握在商家手中。

快报记者 杨坤 陈刚

银宇航空 北京300 福州380 昆明790 深圳往返960 哈尔滨500 乌鲁木齐790 广州300 成都460 重庆640 厦门540 呼和浩特680 沈阳770 西宁690 86872628 83702544 地址:西藏路15号(华宇饭店)	宇燕航空 深圳480 广州300 西安320 厦门440 重庆510 贵阳650 北京300 长春580 成都390 大连320 哈尔滨500 南宁890 深圳往返1000 84567036 84567039 84567004 地址:新街口洪武路苏宁	东升航空 成都390 广州300 北京300 深圳480 厦门440 贵阳650 长春580 重庆510 哈尔滨500 南宁810 昆明700 香港1000 84417223 84417224 84417006 地址:新街口洪武路苏宁	天都航空 北京300 广州290 深圳480 成都460 厦门440 重庆510 哈尔滨500 沈阳730 长春730 哈尔滨500 三亚往返1000 海口往返1000 84400321 84400440 地址:夫子庙健康路悦华大酒店	民航特价机票 北京300 深圳480 广州320 成都460 重庆640 沈阳730 长春730 哈尔滨500 三亚往返1000 海口往返1000 84209880 84219941 地址:太平北路苏宁大酒店旁	东航江苏公司售票处 桂林450 大连330 北京300 广州350 重庆510 深圳480 成都460 哈尔滨500 968968 84454325 83600777 地址:南京新街口洪武路苏宁	金盾航空 深圳480 广州300 北京300 成都460 海口600 昆明790 厦门440 重庆510 西安320 贵阳590 武汉220 哈尔滨500 长沙500 84574879 84574737 84574747 地址:新街口洪武路苏宁	民航机票 武汉220 北京300 深圳480 广州290 海口600 成都390 贵阳650 长春730 重庆510 厦门440 哈尔滨500 长沙400 桂林500 呼和浩特790 香港990 大连370 52208422 83193844 83193846 地址:丹凤街29号
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

速达3000 Pro
 进销存 财务一体化
 南京为谷软件科技有限公司
 电话:025-84712694