

10万元二手车交易费一夜涨百倍

强制收费还是依法收费? 业内酝酿按300、600、900元三个等级收

连日来,一些二手车中介人员频频聚集江苏省和南京市的两大旧机动车交易市场,要求撤销12月11日开始执行的服务费和评估费各按评估额1%收取的规定,重新回到以前的自由费率。中介人员认为,在二手车收取的2%交易费中,有1%其实是强制评估费,这项收费违反了《二手车流通管理办法》的有关规定,应予以取消。而市场方面称,2%的费率并没超过物价部门核定标准。

【二手车交易】

12月11日起按车价2%收费

张先生在江苏省旧机动车交易市场租房从事二手车中介已多年。据介绍,12月11日早上,他们刚开门营业,就看到市场贴出一则通知,称从12月11日起,交易服务费和评估费严格执行省、市物价部门制订的收费标准,即各按评估额的1%收取。我们看到这个通知后,立即议论纷纷,有的马上打电话到其它市场,发现交易费率也

全部上调到2%。”张先生给记者算了笔账,交易一辆10万元的二手车,在11日前一般20元服务费即可,而现在按车价的2%收取服务,就是2000元,买卖双方就会介意。如果是奔驰、宝马这样的高档车,交易费用动辄就要上万元,这样的收费让很多经营户感到无法承受,甚至导致成交失败。

【市场负责人】

费率在物价部门核准范围内

面对二手车中介们的质疑,江苏省旧机动车交易市场负责人说,“他们闹已不是第一次了,以前闹闹,我们就让步,把许多规矩都破坏了,最终损害的是企业自身利益,对消费者也是不负责任。”这位负责人向记者出示了一份2000年江苏省物价局下发的通知,通知中说明,二手车交易市场可

按照1%-2%的标准收取交易服务费,“我们现在确定的费率并没有超过物价部门核定的标准,是价格的正常回归。”江苏省物价局综合处工作人员说,这一通知是根据国家有关法规制定的,目前依旧有效,“只要不超过2%,都是允许的,我们也不会干预的。”

【竞争惨烈】

二手车交易费一度降到10元

江苏省旧机动车交易市场负责人介绍,今年6月2日前曾执行过2%的费率。6月2日后,由于市场放开,整个二手车交易秩序大乱,与前几次的小打小闹不同的是,这次的降幅非常惊人,以前动辄上千元的交易费变为只要10元、20元、50元、100元、200元,几乎与不收钱差不多。“对于想买二手

车的人来说,这自然是一个好消息,但对企业而言,却是生死存亡较量的开始。”据介绍,旧机动车交易市场的收入主要靠交易服务费和场地停车费两项,现在在每个月的进账只有三四万元,而每月的开支却要25万多,亏损非常严重。企业要多生存,员工也要吃饭,我们不能做赔本生意。



买家正在挑选二手车 IC供图

【争议焦点】

评估费该不该收

此次费率上调争议最大的就是评估费该不该收?二手车中介刘先生称,商务部等四部委去年颁布并于去年10月1日开始实施的《二手车流通管理办法》明确规定,除了属于国有资产的二手车需进行强制评估外,其它性质的二手车交易实行自愿评估原则,“南京几大交易市场此举明显是违背国家规定,谋取自身利益。目前在二手车市场开展强制评估的是南京市公估行,原来是物价部门下属企业,现已改制为股份制公司。”南京市公估行工作人员说,公估行对二手车进行强制评估的依据是省物价局的有关文件,并不是乱收费。

省经贸委工作人员说,在二手车价格评估方面,以前国家发改委确实有价格评估的权限,但国务院2004年6月在《行政许可法》实施前颁布的402号令中已明确规定,二手车鉴定评估机构的管理工作交由商务部负责,因此对二手车的评估也应按商务部颁布的规定执行,物价部门不应再加以干涉,有关单位也不能借此再强制评估了。

【中介呼吁】

南京二手车交易费封顶

采访中,一些二手车中介纷纷表示,2%的费率过高。一家中介公司老总称,从这几年实际情况来看,费率基本上在0.5%上下。《二手车流通管理办法》实行以后,北京、杭州、上海等地的二手车交易收费都有不同程度的下降,其中北京的一家二手车市场不管是什么车,交易费900元封顶。这位老总建议,南京的二手车市场能否借鉴外地做法,在保障交易正当利益的同时,也搞个交易费封顶,真正让利给消费者,促进二手车市场的发展与繁荣。

但江苏省旧机动车交易市场负责人不认同,“北京、上海等地二手车市场总量比南京大。如南京也这么做,表面上看消费者得到了一些实惠,更多的利益被中间环节的经纪人和‘黄牛’拿走了。”按规定,二手车交易,买卖双方必须到场,必须出示有关凭据的原件,但很多二手车市场只要顾客报个发动机号,使用年限,凭着传真件就能把票开了。监管已无从谈起,给盗抢车、拼装车、走私车乘机进入二手车市场“洗白”留下隐患,最后吃亏的肯定是买主。

【权威声音】

南京二手车市有待规范

残酷的市场竞争不仅让企业“很受伤”,而且也引起了有关部门的担忧。省汽车交易管理协会有关负责人表示,过度竞争将导致国有资产流失,不利于市场的长远健康发展。

南京市二手车行业协会人士说,按照国外的一般规律,一个地区的车辆保有量每增加20万辆,增加一个二手车市场才是合适的,现在南京市内车辆保有量只有60多万辆,市场却有12家,远远超过合理数量,这

是导致市场间恶性竞争的主要原因。

一些二手车中介机构负责人和经纪人表示,二手车市场应该开拓经营思路,不要只在收服务费用上做文章,增加服务功能,增加公信力,开展维修、美容等全方位的汽车后市场服务,寻找新的利润增长点,才是最终出路。据了解,目前一些二手车市场的经营者正在积极磋商,探讨既能改变现状又能让消费者真正受益的对策。

【最新消息】

南京二手车交易费要降

业内酝酿按300、600、900三个等级收

南京市二手车交易服务费用要降。江苏省旧车交易市场的一位经纪人昨天告诉记者,收费标准将依照评估价的高低,按300元、600元和900元三个等级收取。在谈到具体的执行时间时,相关人士表示,要等江苏省二手车交易市场协会召集各交易市场开会讨论之后,再对外公布。

12月11日,南京各大二手车交易市场突然贴出通知,称其自2006年12月11日起,服务费和评估费严格执行省、市物价部门制订的收费标准,即各按评估额的1%收取。也就是说,从12月11日起,二手车交易服务费要从原来的20元提高到收取车价的2%。

南京市大约10家二手车交易市场从昨天起联手调高交易服务费,在消费者和二手车经纪人及中介机构当中引起强烈反响。

最近,一些交易市场相关人士不断找场内业主谈话,商讨降价事宜。

一位业主昨天告诉记者,降价是大趋势,至于降到多少可以商量。他们业主的想法是应该按照车辆的评估价,分成300元、600元和900元三个等级收费。即10万元或10万元以下的二手车应按300元收取交易服务费,10万元到20万元之间的按600元收费,而20万元到30万元之间的按900元收费。这样的价格较为合理,因为一辆30万元的奥迪按2%收取交易服务费,而万元的昌河也按2%收取交易服务费,显然不合理。

当问及这个收费标准何时开始执行时,业主说,交易市场已经表态,这个价格要通过协会和其他交易市场商讨之后才能对外公布。

快报记者 夏天

Table with 10 columns: 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 中报, 换手率. Includes indices like 上证指数 and 深圳成指.

Table with 10 columns: 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 中报, 换手率. Lists various stocks like 600000, 600001, etc.

Table with 10 columns: 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 中报, 换手率. Lists various stocks like 600121, 600122, etc.

Table with 10 columns: 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 中报, 换手率. Lists various stocks like 600186, 600188, etc.