

股市基金火爆 南京居民储蓄反增20亿

【快报讯】(记者 王海燕)股市不断创出新高,基金发行火爆,但记者昨日了解到,南京居民储蓄不降反增,仅上月就增加了20亿元左右。可能这个月储蓄分流会很明显。一位业内人士昨日预测。

“股市火爆的确吸引了不少存款分流,但也有很多资金因担心高位风险,将股市资金转到银行来了。”昨日南京一家股份制银行相关负责人告诉记者,股市连连创出新高,使客户分化成了两种类型,一种是受赚钱效应影响,纷纷拿出存款冲进股市的,另一种则是在股市已经赚了大钱,将收益落袋为安,规避大盘风险的。据其介绍,上个月该行转入和

转出股市的资金各有亿元左右。

江苏一国有银行相关人士昨日告诉记者,现在火爆的基金销售也吸引了不少存款族,比如三季度该行就有2亿-3亿元的存款变成了基金。但在基金销售红火的同时,存款也没少增,“这可能与年底各家银行上冲存款有关,存款照样在增加,而且现在是很多股民转成了基金。存款一族可能要到这个月才会大量分流。”

这位人士预测,因为年底还会有多只基金销售,加上年底各个家庭也要开始筹划家庭投资计划,所以,预计本月存款分流幅度将加大。

炒股指最大下单限定50手 监管部门“出招”抑制股指期货过度投机

【快报讯】(记者 张曦)近日,记者从南京多家开通股指期货仿真交易的期货公司了解到,因为在仿真交易过程中,很多投资者满仓操作,导致爆仓现象频现,根据中国金融期货交易所的规定,将最大下单数量由500手降为50手。

据介绍,此前,股指期货仿真交易的每次最小下单数量为1手,每次最大下单数量为500手,交易指令当日有效;而调整后,最小下单数量为1手不变,最大下单数量则为50手。

南京期货业内人士认为,每次最大下单50手,能对客户风险有所削减,同时也有助于减缓股指期货市场的波动,从而实现监管层对整个市场风险的有效监控。

记者了解到,由于近日股市红火,股指期货仿真交易也出现了过度投机的现象,不少参加仿真交易的期货民满仓操作,造成合约异常波动,为了抑制过度投机,在此之前,各期货公司已经上调了远期合约的保证金,有的公司甚至将保证金提高到30%。

浦发银行拉着客户献爱心

【快报讯】(通讯员 赵小鸪 记者 王海燕)12月15日,上海浦东发展银行南京分行联手其客户户艺服饰有限公司前往泗洪县进行扶贫献爱心活动。

据介绍,11月底,上海浦东发展银行南京分行就开展了“送温暖 献爱心”活动,不仅银行工作人员踊跃参加,还带动客户也参与进来,短短数日内,捐献爱心达4118件,书籍558册。12

月15日,浦发银行南京分行和其客户户艺服饰有限公司前往泗洪县扶贫献爱心。南京户艺服饰有限公司送出了1000套少年儿童服装,将发放到泗洪县魏营镇的中小学生们手中。此外,浦发银行南京分行还送去了10万元扶贫专项款。据了解,浦发银行10年来已累计捐钱捐物合计达二百余万元,资助贫困学生60名。

《零售商供应商公平交易办法》在抱怨中走过了一个多月

零售商照样变着法收钱

《零售商供应商公平交易办法》出台一个多月了,但供应商的抱怨并没有止声。“零售商还是变着法收钱,针对《办法》都想出了规避办法,没有了新供应商服务费和店庆、节日等费用,却多了各项促销服务费甚至是进货折扣。”来自广州的一家食品供应商楚先生这样告诉记者。

在12月初,楚先生接到了某超市2007年的供货合同。“在我的预料之内,超市不会就这么轻易罢手。”在这份合同中,《办法》中明文规定的有关不准收费的项目虽然没有出现,但收费项目倒是一个没少,只是换了说法。一种叫“公平交易基金”的收费项目出现在一些超市合同中,比例占销售额的9-10个百分点。

楚先生告诉记者,原来有的各种收费名目,加起来也就占8个百分点的销售额,如今真是“变本加厉”。“只是给了我们一个心理安慰,和零售商的博弈从头开始。”某品牌酒的华东区负责人苏先生说。

收费项目改头换面 在某个超市开出的新合同中,2006年的收费项目和2007年的收费项目有了明显的不同。其中2006年的收费项目包括新供应商服务费、商品特殊陈列费、年度快讯促销费、店周年庆费、春节、劳动节、中秋节、国庆节以及促销员管理费等,而2007年的收费项目则变成了进店折扣、新品促销服务费、陈列促销服务费、宣传促销服务费、快讯促销费、促销员管理费等。

楚先生说,进货折扣一项,就要按进货金额(含税)最低收取2.5%计算,每次结算时支付。一般他的所有产品进货金额一个月就可以达到30万元,这意味着仅进货折扣一项就要每

月交给超市7500元。

昨天记者在对一些供应商采访中了解到这样一个情况,《办法》中的“60天向供货商回款”也让很多零售商钻了空子。一些超市强迫供货商赶在《办法》正式实施之前续签明年的合同,而账期长度大都超过《办法》明文规定的60天。

对此,供应商还真没话可说。“苏先生告诉记者,零售商还是变着法收钱,针对《办法》都想出了规避办法,没有了新供应商服务费和店庆、节日等费用,却多了各项促销服务费甚至是进货折扣。”来自广州的一家食品供应商楚先生这样告诉记者。

竞争损失必须有人消化 “真的没办法,现在超市业竞争这么激烈,你想争夺市场份额,超市价格就必须比别家低。但作为超市来说,又不会自己贴钱进去,长期的惯例就是竞争的成本让供应商埋单。”南京某大型超市的经理告诉记者。

记者了解到,超市业面临的是竞争加剧、薄利润。一般超市的利润只有5%不到,开销主要是房租、水电和人员工资,一点的利润,想搞一个什么大型打折活动,本身的资金实力根本不允许。某超市经理称,活动费用,甚至一部分超市经营成本转嫁到供应商身上,一直以来也是得到供应商默许的。薄利润,就决定超市单店销售必须高,才能应付店面正常运营。换句话说,搞活动也是为了供应商好,商品卖多了,自然供应商赚得钱也多。

楚先生告诉记者,今年一年光一家超市活动的费用,他就掏了将近5万元,这还不包括超市转嫁给他的印刷品的费用,真是吃在

这些费用上和超市讨价还价。苏先生说:“终端为王”局面是无法改变的,特别是像他这样的中小供应商,如果你不按时交钱,就不宣传你的产品,甚至最后超市借口你的产品销售不好,把你“请出”卖场。

《办法》好看不好办 “很多超市利用强势地位拒绝执行《办法》,而这部《办法》目前也几乎没有明确的执行者。”面对零售商的强势,一些供应商无奈地表示。

一位行业管理部门官员称,商务部每年都要下发大量的文件规定,如果每一部都去执行的话他们根本就忙不过来。再说《办法》毕竟是部门规定,并没有经过人大批准上升为法规,所以“管也不行不管也行,市场经济下交易双方要凭自己的实力进行交易博弈”。不过接到投诉,他们也会认真处理的。

“地方执行《办法》的程序是非常复杂的,《办法》好看并不好办。”记者了解到,行业管理部门在接到投诉以后,要对材料进行汇总,展开调查,研究好处理意见再商讨怎么执行。不过供应商们表示,这个时间他们拖不起,不如默认交钱。

有关人士称,对于目前政府不好出面管理的東西,应该简化程序下放给协会。不过记者在采访一些协会的负责人时,他们却告诉记者,只能协调处理。

快报记者 杨坤

Table with multiple columns: 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量, 代码, 名称, 开盘, 最高, 最低, 收盘, 涨跌幅, 成交量. Contains stock market data for various companies.

南京e房网 南京e房网 南京e房网

昨日精彩问答

- 问: 新和成(002001)在5.50元附近被套,后市如何操作? 张冬云: 有止跌回稳迹象,可逢低增仓. 问: 想买一汽夏利(000927),不知如何? 陈晓阳: 一汽夏利基本面还可以,可以少量地关注. 问: 鞍钢股份(000898)一直不涨,真急人,请问未来业绩如何? 邓文渊: 该股前期涨幅过大,短线有休整要求,整理后仍将震荡上扬,三季报显示公司今年业绩仍将大幅增长190-220%. 问: 人福科技(600079)目前可买入吗? 胡嘉: 非经常性损益促使业绩好,不是中线股票,还是观望. 问: 工大首创(600857)3.77元买进,后市如何操作? 江帆: 该股短期应能到前期末下跌口处,还有一定的空间,但最好补点仓. 问: S东锅(600786)已赢利,是跑是留? 周亮: 中线品种,介入价位不高的话,可以继续持有. 问: 兰太实业(600328)前景如何? 秦洪: 兰太实业的优势在于产业链,但缺点在于主导产品价格不高,目前股价难以有较大的上升空间. 更多精彩内容详见生活南京·股金在线 http://www.lifananjing.com.cn/ 股金在线频道

外汇汇率 华夏银行最新牌价

Table with columns: 货币种类, 现汇买入价, 现钞买入价, 现汇现钞卖出价. Lists exchange rates for various currencies.