

# 7家同时遭窃,谁之过

## 失窃人家全住二楼,居民抱怨户外天然气管道架设有问题

昨天上午7点,家住南京市六合区南化9村11栋204室的李女士醒来时,突然发现厨房窗台外的铝合金钢窗已经被撬开,室内的1000多元现金不翼而飞,室内满是陌生人的脚印。与此同时,附近6栋、17栋、18栋、22栋等6家同是二楼的居民陆续发现失窃,现场的痕迹与李女士家如出一辙。居民抱怨说,该小区在几乎同一时间段内发生集体失窃事件,与刚刚架设在居民楼立面上的天然气管道存在明显缺陷有关。



图中钢窗就是天然气管道

### 小区:7家二楼住户被窃

昨天凌晨3点左右,李女士12岁的孩子在睡梦中被尿憋醒,就在他穿上鞋,准备去卫生间方便时,突然听到厨房窗台附近发出金属摩擦声,并有陌生人在说话。孩子吓得赶紧钻回被窝,连撒尿也顾不上了,不过,他并没有推醒身边的大人,告知正在发生的异常情况。

早上7点,当李女士起床时,发现室内残留有一些陌生脚印,厨房里满是水迹,窗台上铝合金钢窗条已经被撬断两根,放在餐桌椅子上的一件大衣还在,但口袋里的1000多元现金已经不翼而飞。

与此同时,附近的6栋、17栋、18栋、22栋等其他6家居民也陆续发现自家被盗,现场的情况均是厨房窗台上



盗贼撬坏的防盗窗

铝合金窗条被撬断,室内残留着脚印,放在客厅或衣架上的钱物被盗。值得注意的是,所有失窃的7家住户均为2楼住户。

22栋2楼的倪先生说,当晚他正独自在卧室里睡觉,凌晨3点左右,隐约听到卧室外传来“铛铛”的声响,“我当时睡得迷迷糊糊,还以为是送牛奶的呢,就没在意,结果早上起来一看,衣架上的一只钱包已经不见,里面有1000多元现金,几张银行卡。而厨房窗台上,铝合金钢窗条已经被撬断,室内残留着陌生脚印。其他住户失窃钱物数额不一。”

### 居民:天然气管道是祸首

小区如此集中地发生群体失窃事件,这让已经在这里居住6年多的小区居民震惊不已。居民们纷纷称,刚刚在各居民楼楼面架好的天然气管道是导致此次集体失窃的罪魁祸首。

记者看到,几乎南化9村所有的居民楼楼面上,都已经架设有天然气管道,在1楼与2楼窗台之间,一根直径两三厘米的粗管横在上面,从1楼开始,往上有一组竖直通到6楼,一根根管道和楼面上的其他管网盘缠错结在一起。据了解,这些管道是为各楼层居民输气用的,在一楼住户窗台下,还安

装了一台仪表箱。

倪先生说,架设这样的管道,简直就是为小偷提供了莫大的便捷。“管道这样架设,人可以很容易从一楼窗台上踏上垂直向上的燃气管道,而垂直管道上方不到1米处,就是横在1楼与2楼窗台之间燃气管道,想翻到横着的管道上去也非常容易,翻上去之后,就正对着二楼铝合金钢窗了,撬断钢窗条,拉开活动窗,人就能进入住户室内。”

倪先生称,据他分析,光顾他家的窃贼就是用的这种方法。不少居民称,在天然气管道架设之前,小区治安状况良好,很少有住户被盗贼光顾的事情。

对于从7月份开始的天然气管道架设工程,小区很多居民都抱怨不已,一些居民称,在管道正在架设之中时,一些居民就已经考虑到架好的管道可能会给盗贼提供便利,而阻挠管道的架设,在个别居民楼,因为受到居民阻挠,部分天然气管道一直没有能完全架设好。

架设天然气管道的南京中燃城市燃气发展有限公司一管负责人表示,他们在南化9村一带架设的天然气管道无论在设计上、规划上,还是在实际架设中都作了充分考虑,管道架设的安全性、科学性和合理性都有保证。

### 警方:管道架设有问题

警方在接到报案后,随后展开调查。沿江公安分局一名勘查完现场的刑警向记者表示,横在1楼与2楼之间的粗大管道以及粗管周边的竖直通道确实能给窃贼提供可乘之机,但天然气管道的架设是否直接造成了众住户的失窃,目前还不好说。

山畔派出所的戴指导员说,从7月开始,大厂地区不少老式居民楼楼面陆续开始架设天然气管道,而已架好的管道存在明显安全隐患,缠绕在楼面上的一根根或横或竖的管子确实不利于小区居民防盗,为此,小区居民曾多次向派出所反映,派出所也多次与架设方交涉,要求其对于已经架好的管道做改进,消除安全隐患。

警方提醒,目前正处于年末时节,是盗窃、诈骗案的高发时期,市民们要提高自我防范意识,居民住户和居民楼下应安装防盗大门,底楼、顶楼及靠近半阳台的窗户最好安装防盗窗。不要在家里存放大量现金,信用卡、存折要与身份证等证件分开放置,贵重物品最好锁进银行保险柜,尽量避免可防性案件的发生。目前,南化9村7住户集体遭窃一事,警方正在进行深入调查。

快报记者 陆鸣文/摄

## 招聘进行时

### 南京铁道职业技术学院招聘会 企业最爱“实战型”毕业生

昨天上午,南京铁道职业技术学院举办了2007届毕业生校企供需洽谈会,近百家用人单位冒雨来到该校,“网罗”适合自己的人才。记者在现场看到,一些有过实践经历的“实战型”专科毕业生备受用人单位的青睞,有的当场达成了初步的就业意向。该校有关人士介绍,职业院校的毕业生就业形势并不比本科生、研究生差,截至目前该校有半数的应届毕业生工作已有“着落”。

### 半数毕业生找到“婆家”

即将毕业的小李已经被一家广告公司录用,但他昨天还是和同学一起来到了招聘会的现场,他来的目的是看看来招聘的都是哪些单位,了解一下当前的市场行情,为自己上班后积累知识和阅历。他告诉记者:“我学的是广告设计专业,今年9月我就开始联系工作了,后来找到了一家广告公司,我在那里实习了一个月后,他们觉得我还不错,也有一定的实践经验,就决定要我了。明年一毕业,我就立即到公司上班去。”

南京铁道职业技术学院招生就业处处长陶建国告诉记者,该校即将走出校园的应届毕业生将近2000人,目前已经有近1000人的工作有了“着落”,其中包括近500名的铁路类定向生,还有近500名学生通过各种途径已经找到了工

作岗位,他们早就吃下了“定心丸”。率先找到工作的学生,所学的专业都比较“流行”,实用性强,这可能也是他们早早地被用人单位相中的主要原因。陶建国说,应届毕业生中,广告设计、景观设计、室内设计这三类专业的学生有160人,到现在已经有110人的工作有了“着落”。

### 看重实践而不是高学历

在招聘会的现场,小李谈起了自己“求职经”。他说:“关键一点是要有实践经验,我学的是广告设计,每年的暑假都要自己找单位实习,经常进行这样的实践,我感觉不仅对我在学校的学习有促进作用,而且让我对这个市场了解得比较多,去应聘时能够很快进入状态,就业实习时上手也比较快。现在很多用人单位都想把人员招来就用,如果上手比较慢,或者对这个市场不了解,用人单位绝对不会青睐你的。”

小李的想法正符合了一些招聘单位的要求。赶到现场招聘员工的南京东春健康服务中心徐先生告诉记者:“我们招聘员工,看重的是他们是否有实践经验,而不是高学历,不论是本科生还是专科生,只要有能力就行。今天有近10名同学来应聘,我们初步相中了几名同学,这几个同学都有实践的经历。”

快报记者 张星

### 南京理工大学招聘会 本科生比研究生“吃香”

昨天,南京理工大学举行了今年首次校内大型毕业生招聘会。尽管昨天温度已经降到了10℃以下,但寒冷的天气阻挡不住用人单位对人才的渴求和毕业生求职的热情。昨天共有包括中国兵器、船舶、航空航天等行业在内的150多家单位进场设摊招贤。

一般地说,学历越高越容易找到工作。但记者在这个招聘会上发现,本科生反而比研究生更“吃香”,用人单位提供的岗位大多面向本科生。例如,国家级重点高新技术企业——舜宇集团有限公司提供的所有95个用人单位中,只有2个岗位要求是研究生,其他93个岗位只要本科生就行了,而今年南京理工大学所有毕业生中,研究生是2151人,本科生是4057人。

沈阳某航空企业集团招聘人员介绍,单位研究生岗位提供得不多,却有大量的本科生岗位。这些岗位以部件外观设计、制造、品管等工作为主。从现场来看,研究生的人数好像增加了很多,但是单位目前还没有那么多研发岗位,所以不需要那么多研究生。很多单位的人才结构都是本专科生组成的设计、实际操作生产队伍占大多数,研究生以上研发人才占少数的正金字塔结构。

在现场转了一圈,机械制造专业的研究生小王也没投出几份简历,他告诉记者,现在研究生找个对口的工作真难,待遇还不到3000元;早知如此,还不如3年前不读研究生,直接就业好了。

通讯员 尹力东  
快报记者 谢静娴

### 六城区新教师招聘报名结束 现场报名近六成是研究生

□快报讯 (通讯员 沈月 记者 黄艳)昨天是南京市六城区中小学教师应聘集中报名的最后一天,到下午5:00报名结束共有1000余人到现场集中报名,加上部分师范院校统一网上报名,预计今年有近4000人竞争468个岗位。现场报名者中,研究生占了近六成。有关人士指出,今年新进教师好中选优的余地将比往年更大。

今年南京六城区中小学幼儿园将招聘468名新教师,其中:中学招聘226人,小学招聘204人,幼儿园招聘38人。三天共有1000余人到现场集中报名,研究生人

数为570余人,本科生为420余人,专科毕业生不足10人。研究生报名人数占了近六成,分别来自南大、南师大、苏大、南航、南农大等学校。南京市教育局有关人士介绍,凡网上报名者将于12月2日~3日,上午8:30~11:30、下午2:00~5:00确认,报名者须携带身份证、毕业证书推荐表等有近证件的原件和复印件,到南京市招生办公室现场确认。未按规定时间现场确认者,报名无效。报名者通过资格审查后于2007年1月13日~14日到南京市招办领取准考证,2月14日上午(以准考证为准)进行笔试。

# 土特产难进城,市民热情支招

农民辛辛苦苦收购加工的活珠子,倒手后进城就身价大增。一边是乡下众多质优价廉的土特产找不到销路,一边是城里人想吃土特产却买不到,想开店又不知到哪儿进货。几天来,快报开通的土特产进城讨论热线热得烫手,城乡土特产流通渠道的不畅暴露出信息的严重不对称。快报对此将作跟踪报道,帮助生产企业找到合适的销售渠道,尽力促成城乡对接。

### 厂家:土特产普遍遭遇卖难

六合盛产高营养的绿色产品活珠子,但有无品牌身价大不相同。做了多年活珠子生意的汪先生昨天向记者诉说了自己的困惑,他辛辛苦苦收购加工好的活珠子,卖给六合一家品牌农业龙头加工厂是9毛一枚,可人家卖出去的价格却是1.2元一枚,产品销往南京30多家宾馆饭店,区别就是

贴上了商标。

汪先生说:“我就是没门路,想进南京销售找不到好地方。看了快报讨论的土特产进城系列报道,就想自己在城里社区开个门面,给城里人的价格保证比超市低。”

与汪先生一样,昨天许多土特产加工户向记者反映,他们的东西很好,难就难在找不到进城销售的途径。沭阳张先生说,他在老家设点收购山芋粉丝,卖给南京大超市是1.9元一斤,可超市加价销售每斤卖到3.8元,这粉丝还杂有玉米粉。他希望参加快报组织的土特产进社区活动。

### 市民:想开专卖店难进货

许多市民来电反映,他们周边的居民特别喜欢农村土特产,想开个店,就是找不到货源。陈女士说,她在城南土城头开源小区有个门面,早上卖早点,然后一整天就没事干

了,店铺闲置太可惜。她一直想开家土特产店,销售六合活珠子、草鸡蛋之类的,但不知道到哪儿能进到货。王先生说,他在秦虹小区有个门面,一直做豆浆,生意清淡,想卖土特产。刚毕业没几个月的一位大学生昨天打电话告诉记者,他是听他的女朋友说的,他看了快报后也觉得土特产的市场挺大的,希望快报能够尽快提供土特产厂家名单。

### 房产商:要开大市场引起反响

一家叫华俊实业的房产商表示可以拿出8000平方米的店面房做土特产大市场,消息在快报披露之后引起反响。下岗职工刘先生称,去年他经省农科院专家推荐,购买了一批紫山芋苗,在江宁淳化种了10亩,如今到了收获季节,一亩收了三四千斤,可销售成了大问题,他在马道街开个店铺,生的烤熟的一起卖,也销

量有限,收获上来的山芋大量积压,怎么办呢?当听说房产商要开大市场非常感兴趣。南京唯一一家和南京农业大学合作创办的黑鸡养殖场总经理戎建国昨天说,他们一年出产高达50000枚绿壳蛋,苦于没有销售渠道,希望快报记者引见华俊实业的相关负责人。另外,一些外地的土特产企业也纷纷打来电话,要求“加盟”。

### 【特别提醒】

面对众多市民渴望开土特产商店的愿望,南京市农林局环处处处长施泽平表示,他们将积极牵线搭桥,在城乡之间架设一条绿色通道,让众多土特产生产者与销售者顺利牵手。他请快报把大家的意见归纳整理后转交给农林局。请继续关注快报的连续报道,如需帮助请拨打025-84783521与我们联系。

快报记者 夏天 赵守成