

民工子弟学校来了洋老师

上 Louis 的课像过节

Louis说,这些孩子需要外教。
快报记者 施向辉 摄

高高的鼻梁,深深的眼窝,一步三台阶地爬上4楼,Louis穿过嬉笑的孩子,显得格外醒目。“Hello!”“How are you?”几个调皮的男孩子用英语问候他,说完又害羞地跑开了。

Louis是红山外来民工子弟学校的“外教”,每周义务来上英语课,这可把孩子们乐坏了。

Louis一来,教室就沸腾了

Louis大步走到初一(2)班窗外,孩子们正在埋头做着小测验。“嘘!”他停下脚步,冲记者做了个手势,轻声说:“我还是过一会儿再来上课吧,别打扰他们考试。”正要转身离开,教室里的英语老师李莹看到了他。

“大家把试卷收起来,Louis来了,你们先上英语课吧。”李莹的话音刚落,教室里一下子沸腾了,有的孩子高兴得跳了起来,有的干脆扔了手里的笔。

“他们很吵吧?”Louis耸了耸肩,开怀大笑走进了教室。

“How do you do?”后排的一个男生大叫了一声,然后赶紧把脑袋缩了回去,全班同学笑得更欢了。听到学生大胆地说出学过的英语短句,Louis很满意,他用手势示意大家安静。教室里这才恢复了秩序。

“我要给大家介绍一张新面孔,他是我的朋友,一会儿就会上来和大家见面。”Louis讲课时声音洪亮,但语速很慢,他随即又

用重音重复了一遍“面孔”这个词,同时伸出右手勾勒脸的轮廓,听懂的孩子会意地点点头。这时,他所说的“新面孔”、美国人Chip走了进来,热情地问候大家。

“今天,我们做些什么好呢?”每节课,除了按照课本教学生读写新单词、讲解新课文外,Louis总能给孩子们带来惊喜。他回头看Chip,只见Chip从包里拿出一只彩色的球,Louis会心地笑了。他们把球扔给前排第一个孩子,嘴里哼着欢快的歌,孩子们立即明白了,这是要玩“击鼓传花”的游戏。有些孩子生怕彩球停在自己手上,手刚一沾到球,就索性把它猛地扔到了最后一排。歌声停了,Louis耐心地告诉他们,要按顺序传球才行,孩子们不好意思地伸了伸舌头。

一节课不经意间就结束了。记者发现,英语老师李莹也和孩子们一样,始终挂着笑容在听课。李莹说:“他的课很有感染力,每次来,学生都跟过节似的。”

孩子们意犹未尽,很不情愿地和Louis道别,期盼着下一个星期三早早到来。

一天都在这里。”Louis对这个学校已经很熟悉,带着记者到处参观。

孩子们最喜欢Louis上课时讲的笑话,轻轻松松就能掌握单词的用法。“教他们唱英文歌吗?”面对记者的提问,Louis不好意思地说:“我歌唱得不好,不过孩子们喜欢唱,中国人好像都很喜欢唱歌,所以我偶尔也教。”他拿出自己的教案,上面写有歌词。记者一看,哈哈大笑,原来是耳熟能详的《两只老虎》。

Louis是个有心人,得知孩子们都会唱这首歌,特地请中国朋友帮他吧中文歌词翻译成英文,唱起来生动诙谐。

这里的孩子需要外教

“不少孩子的英语学得很好,发音也不错。刚来时,他们的表现超出了我的想像。我来这里,就是为了让他们学得更好。”谈起这里的学生,Louis怜爱之情溢于言表。其实,Louis的母语是法语而非英语,但他从小就在家学英语。“英语是应用得最广泛的一门语言,要学好它,首先必须得多听。”在课堂上,他常常讲述自己学英语的故事,来激励他的中国学生。“我以前就是天天看英语电视节目,听英文广播,就连开车的时间也不放过。所以我也叫学生看CCTV9。”

Louis曾在加拿大航空公司、IBM任职,收入颇丰,但他在40岁时辞职,重返校园学习EMBA。“我把这些事情都告诉孩子们,是要让他们明白,我40岁时都能好好学习,他们一定能做得更好!”

在红山外来民工子弟学校教书,Louis不收一分钱的酬劳。他说:“我在南航已经得到了足够的薪水,我不需要更多的钱。可这个学校的孩子需要外教。”

留下,还是为爱远走

为什么来中国?Louis说,25年前他曾去过北京、上海和西安,给他留下了深刻的印象。

“中国的历史很悠久,

对我有种特别的吸引力。我想知道,世界上五分之一的人口,他们在想些什么、做些什么。”带着一连串问号,Louis来到了南京。“我知道郑和远航的历史,想了解关于他的一切。而且,南京的大学很多,报纸很多,人们阅读得也很多,这是个有文化的城市。”

Louis感激地说:“我很幸运,南京人对我很好!”南京的夏天炎热难耐,朋友给他送来了电扇和席子。“我现在习惯睡席子了,很舒服!以前见都没见过这东西。”他啧啧称赞,“我每一天都在了解中国,也从中国人身上学到了很多。”

遗憾的是,也许明年他就要离开这里了。几个月前,Louis在互联网上结识了一位墨西哥女子,现在成了他的女朋友。他左右为难,明年是继续留在南京,还是为了爱情前往墨西哥呢?Louis无奈地笑了笑,他还没有决定。“她也很喜欢中国,3个星期后,她会来南京看我,也会来学校给学生上课!”他的眼神流露出幸福。

Louis说,如果明年他要离开,这所学校又将没有外教了。因此,他叫上南航的同事Chip,加入义教行列。李莹欣喜地说,下星期开始,初二的学生也可以上外教的英语课了。Louis表示,他还会联系更多的外国朋友,来给孩子们上课。

采访结束时,Louis领着记者来到教学楼3楼的男厕所门口,地上积了一大摊水。他指指靠近门口的一根水管,水正汩汩地往外流着,地上放了一块大石头,男孩子们就站在石头上洗手。“能不能帮我问问校长,让它不再漏水要花多少钱?我来自。”

梁校长解释说,要解决厕所漏水的问题,可能要破墙维修了,费用大约3000-5000。Louis一听,犯了难。“我一时还拿不出这么多钱。但你能不能写在报纸上?如果有人愿意献爱心,就出钱帮他们修水管吧!”见习记者 杨扬

全球同步技术 启动奥运战略
海信五大系列全新高清平板电视全球同步上市

北京时间11月20日,在海信青岛总部,海信正式对外发布了“5大系列58款全新高清平板电视全球同步上市”的消息。这是海信首次在中国、美国、法国、澳大利亚和南非等全球五大洲的200多个重点城市同步批量上市平板电视新产品。

笔者同时获悉,海信刚刚与央视签署了为期两年的“体育赛事转播战略合作伙伴”协议,赢得了2008年奥运会全球高清数字电视转播的市

场先机,用海信全新高清平板电视看数字奥运会将成为全球广大消费者的一大盛宴。

借奥运高清信号之帆,启动全球平板电视市场,这就是海信率先同步发布5大系列新产品的最大动因。

海信电器高层领导对此次全球同步上市的平板新产品充满了信心:首先,海信这些新产品应用了全球同步的平板电视新技术,它集中中国、美国、南非以及欧洲、澳洲海信研发机构平板工程师的

集体智慧,真正做到了引领明年平板电视市场的潮流和趋势;其次,这5大类产品在全球领域的技术优势也相当明显,比如海信平板做到了1080P FULLHD高清分辨率、首次采用DLP技术推出家用高清前投影电视等,目前这些新品中已经申报了10多项技术专利;第三,海信平板电视经过近几年的快速发展,做到了在国内市场连续两年市场占有率遥遥领先,在国际市场上连续两年保持了自主

品牌出口的第一位。

据海信研发工程师介绍,这5大系列新产品不仅达到了世界领先水平,而且每个系列都代表了当今平板技术的最新潮流和趋势:

海信金冠系列高清平板电视应用FULLHD技术,实现了1080P全球顶级高清物理分辨率;双核系列平板电视是应用先进的同步预约录制技术,在射频和视频状态下,将电视信号转化为数字格式存储到电视机的外置硬盘中,

一键录制,操作简便,无丝毫信号损失地留住精彩节目内容;点晶系列平板电视应用智能点晶技术,使背光灯源可以根据外部环境光的明暗情况自动调节,有效地降低功耗,节能省电40%,并消除人眼长时间收看的疲劳,它同时应用了海信自主研发的无源辐射器音箱设计技术,使该系列产品的音响品质达到了专业发烧级。

还有海信此次也率先推出了中国首台达到高清国标的

42英寸高清等离子电视,在国内首家实现了从42到63全系列等离子电视的高清化;海信另一个重大突破就是率先应用DLP高清显示技术开发了中国首台适合家庭使用的前投影电视机,使消费者在家中就可以享受达到数码影院效果的无穷视听震撼魅力。

业内专家认为,随着海信这5大系列新产品的集中批量上市,2007年中国平板电视市场乃至全球平板电视市场的走势已经初显端倪。