

哇噻,这么多好看好吃的!!

八怪宴、霞客宴、鳄鱼宴……江苏创新菜南京试比高

昨天,第五届江苏省创新菜烹饪技术比赛暨第二届江苏风味乡土菜美食节在国展中心开幕,来自全省的30多家饭店现场展示了各自的创新菜点,现场打擂。为吸引眼球,大厨们各施绝活,纷纷亮出创意独到的创新菜品,或文化味十足,或健康生态,或另类前卫,让前来参观的近万名南京市民大饱眼福。



各色菜肴让人啧啧不已。快报记者 路军 摄

八怪宴、霞客宴亮相

几乎没有人不知道“扬州八怪”,但却鲜有人听说过八怪宴。昨天,扬州京江大酒店现场展示的八怪宴让人耳目一新,引来了众多市民的围观。不算果盘,这桌八怪宴汇集了18道创新菜点,“板桥豆花”、“

“难得糊涂”、“雪藕秋菊”、“雀戏寒梅”,这样的菜名听起来就文化味十足。现场的工作人员告诉记者,“扬州八怪”诸家中,大多与扬州园林、茶、酒结下不解之缘,留下许多饮食的佳话轶闻趣事,他们中间有长于美食者,有善于烹调者,这次展示的菜肴大多是以

八怪喜欢吃的菜肴和书画作品的名称来命名的。

与八怪宴如出一辙,来自徐霞客家乡江阴的天水雅居,也大打文化牌,现场展示了“霞客宴”,诸如“霞客故里鱼米香”、“霞客萝卜干”等创新菜品,不仅卖相颇佳,每一道菜都和徐霞客有着千丝万缕的关联。

仙人掌、蒲公英,好菜!

仙人掌、蒲公英也能成菜系?昨天,南京的仙人掌大酒店和宿迁的泗阳大酒店分别摆出了仙人掌系列菜和蒲公英生态宴,倡导健康生态的饮食。平常,仙人掌、蒲公英也会出现在不少酒店的菜单上,但多是一两道,而像这两

家把一类食材做成一个菜系的尚属少见,昨天的赛场,仙人掌和蒲公英的相关菜肴均接近了20种。

作为本次比赛的评判长,扬州大学旅游烹饪学院周晓燕主任对这两类创新菜系给予了很高评价。他表示,食用仙人掌是全球公认的健康菜,目前国内已经形成了全套的仙人掌菜系,而蒲公英则被称为“植物黄金”,以这两类食材为主料的生态菜肴,迎合了现代都市人健康饮食的风尚。

引起争议的“鳄鱼宴”

昨天的比赛现场,还有比较生猛的“鳄鱼宴”。

记者在现场发现,展示“鳄鱼宴”的还有一家酒店,这边,展示的是蒜仔鳄鱼尾、金蛋鳄鱼球等6道精致鳄鱼菜品,那边,则是虫草花炖鳄鱼、原汁红扒鳄鱼掌为主打的生猛招牌菜,两家酒店在现场较起了劲。

这样的另类美食,着实吸引了不少眼球,两家酒店的展台前人头攒动,不少市民怀着猎奇的心理簇拥到展台前,指指点点,但也有人对食用鳄鱼提出了异议。

快报记者 黄建军

梦想纷呈

■IT 梦想收购反响强烈
■精彩梦想继续征集

由宏图三胞集团和现代快报社共同开展的“宏图杯”重金收购IT梦想活动开展一个星期以来,社会各界积极参与。据统计,通过手机短信、快报热线、邮件传送以及网友论坛跟贴四种方式收集的IT梦想达到1200多个,每天大约有200多个IT梦想被传送,其中以短信传送的方式占据了较大比例,而以邮件的方式传送的梦想则比较详细。比较有趣的是,在这些参与者的梦想中,部分梦想已经实现了!

梦想比较超前

在所有参与者的IT梦想中,记者看到,大约80%的读者都表现出了超前性,而有些读者的梦想则显得很前卫,譬如,刘先生的梦想是:“希望今后的手机把各种功能集合在一起,具有电话、电视、收音、看报、看书、词典、拍照、摄像、手表、定位、地图向导、家电控制、菜谱、数码录音等等,成为功能集合在一起的‘万能手机’。”宏图三胞技术研发部李主任解释说,从长远来说,手机在未来将会集成越来越多的功能,很有可能像一个小巧的PC,而“万能手机”这一说法,则显得有些过于理论化,在实际操作会上会比较难。

IT 梦想继续收集

已经开展一周的“宏图杯”IT梦想继续向社会各界人士征集。征集时间从11月10日-12月10日。

传送梦想有以下几种方式:

一、短信传送方式:移动:请发任意内容到5566491联通:请发5*+内容到8566491电信:请发任意内容到9292347

二、以发电子邮件的形式:将你的“IT梦想”发送到xuyong@kuaiobao.net

三、打进现代快报社热线电话96060说出你的梦想。

四、在现代快报社网站(www.lifenanjing.com.cn)生活南京.COM网站论坛中或者在宏图三胞网站(www.pcar.com)跟帖发送你的梦想。

具体奖励措施:最具创新奖1名:奖励人民币5000元;创新奖2名:各奖励人民币3000元;入围奖3名:各奖励人民币1000元。鼓励奖若干名(奖励2007年现代快报一份)

快报记者 徐勇

流量计费不会增加宽带开支

南京电信部门表示:宽带时长流量可在网上查询

“南京电信并不是按照流量计费!”南京电信相关负责人昨天接受记者采访时明确表示,现有的流量套餐只是老用户按时计费的一种补充,南京年内不会对公众客户推出流量计费,用户可准实时查询上网时长和流量。

南京不是流量计费的试点

据记者了解,南京电信其实并不是通信管理部门批准的流量计费试点地区。

今年下半年,江苏电信经中国电信集团批准,进行宽

带互联网流量计费试点,而经省通信管理局批准的试点地区为苏州、南通两地。“他们的流量计费资费方案是一个完整的资费体系,它包括了互联网接入的流量计费、基本资费及其套餐资费,须涵盖现有公众客户各类不同流量和带宽需求的用户。流量计费接入层面应满足用户带宽差异化需求,苏州、南通电信提供给用户的下行带宽从1M到4M不等,而且套餐资费结构较为完

善,进入门槛较低。”

流量套餐不针对公众客户

而南京电信推出流量套餐不是针对公众客户进行流量计费,只是为包年到期宽带老用户多提供一种选择,是包时宽带套餐的补充和扩展,主要满足一些游戏玩家和长期挂网的用户需要。

包年优惠套餐到期的老用户可自由选择包时套餐或不限时流量套餐。这两款流量套餐的推出,不影响用户选择包时套餐。“从用户规模看,南京

电信仍然是以现有计时套餐为主,配有相应流量套餐,以满足不同类型用户的上网需求”。

流量计费不会增加开支

江苏电信把一个月的上网清单按两种计费方式分别计算,其收费总额相差在1%左右。但其中70%用户减少费用支出,20%用户持平,只有10%用户增加费用支出。据南京电信相关人士介绍,在同样的上网时间内,用户不同上网行为所产生的流量,即实际消耗网络资源的差异会达到几百倍,

比如网页浏览1小时约0.4M,而看1小时电影约300M,P2P类软件下载流量更大。

南京及江苏用户可以通过上“江苏音符”了解到自己上网所消费流量。在登录“网上自服务”栏目后,输入宽带用户名和密码就能查到包括上网时间、下网时间、时长、流量等资料,根据这些数据用户自由选择适合自己的套餐。

南京电信表示,南京年底前肯定不会推按流量计费,即使明年推,也一定是计时和流量并行。快报记者 卞飞

信息快递

盛妆开业刚刚满月的中央商场,近期又有新动作。针对原中央商场VIP卡本年度12月31日即将到期之际,中央商场隆重推出“VIP贵宾俱乐部”,这是中央商场立意不段提升美化

中央商场推出“VIP 贵宾俱乐部”

购物环境和完善人性化服务的又一重大举措。笔者了解到全新的“VIP 贵宾俱乐部”功能更加完善,更有诱惑力,将成为中央商场继品牌、服务之外又一锁定目标消费群的利器。

享受动人折扣,感受积分价值

全新的VIP系统将不仅只有积分的功能,更赋予新的折扣功能。持卡贵宾在消费时出示此卡即可享受9

折优惠,活动促销期间在商品折扣基础上依然可享受一定折扣。除了打折,积分的原有功能进一步得到了完善,积分奖励更科学,只要满3000分就可以享受分值约3%的积分奖励,积分越多,奖励越多,最高可达到6%,而中央商场的积分奖励计划一直就以实惠、性价比高在卡友圈中被人津津乐道。

旧卡免费换新卡 双倍积分赠卡友

即日起,凭中央商场原VIP卡和有效身份证件,即可前往五楼VIP俱乐部更换新卡一张,原有积分立即转入新卡。没有旧卡也不要紧,在换卡期间,只要当日消费满500元,均可前往五楼VIP俱乐部申请办理中央商场VIP卡一张,为鼓励市民踊跃更换新卡,中央商场VIP俱乐部还推出了持新版VIP卡在双休日购物可享受双倍积分的活动。

五星“直降大行动”明天启动 买电器,省大钱

亿元促销资源,供应商鼎力支持,所有家电直降到底。明天,五星电器为期两周的“直降大行动”将在全国130多家卖场拉开帷幕。

全球采购

据悉,由于构建了全球采购平台,五星和许多厂家建立了直供关系,在进价上获得很大折扣。以手机为例,直供代理方式综合进价便宜100-500元左右,如市场畅销的MOTO V3手机,此次直接优惠200元左右。目前,近百家厂家给五星大力支持,不少厂家已提供专为五星准备的特供商品。五星相关负责人介绍。随着活动的进一步推进,五星还将拿出更加诱人的促销方案,把降价进行到底,带给消费者不断的惊喜。

团购更便宜

今晚6点,五星电器家电团购盛宴将在五星电器新街口卖场、山西路卖场两家旗舰店惊艳登场。上千品牌助阵,团购价低于平时售价10%-20%,还有贴身的五星家电顾问全程服务。团购现场礼品超值,最高可送液晶彩电。消费者现场抽奖还可送彩屏手机。

此外,周六周日消费者持银联标识银行卡购物单件满800元就可享受五星9.2折的空前优惠,按成交价返相应现金券,可以购买全场家电。快报记者 陈刚 通讯员 方乐

解析“东方VIP 积分冲刺”

深秋气温一降再降,可南京的商战却愈显激烈。东方商城将于11月17日至11月19日,举行“年底VIP极速冲刺”活动。此次活动不仅是商城VIP用户年底冲刺的好机会,更是成为东方VIP的良机。

据商城负责人介绍说,17日至19日周末三天,VIP用户购物单柜累计满400元或400元以上即可在原有积分的基础上再加赠2000分;无商城VIP卡的顾客,当日在商城单柜累计购物现金满400元即可办理VIP银卡一张,卡内附赠2000积分,限前1000名。如此一来,如果是东方商

城VIP顾客,活动期间花400元买化妆品,不仅可以享受双倍积分还可以获得加送的2000积分,实际上可以得到2800点VIP积分,绝对超值。而对于想成为东方商城VIP的顾客,原本需要一天内消费满4000元或者一个月内累计消费满6000元才能成为金卡用户,而且消费积分还不记入卡中,但是在“年底VIP极速冲刺”活动中,满400元就可以获得2000点积分,在此基础上再买2000元的商品就可以成为东方的VIP金卡用户,而外加4000点积分,这样的话,再稍稍努力一把就能够得

上年底VIP积分返利了。

与此同时,东方二楼女鞋区秋款单鞋满300减100元现金,冬靴满400减100元现金;四楼男装满400送120元现金,特例品牌除外;五楼国际著名运动品牌reebok全场服装、配件类商品满300减60,满600减120,满900减180元现金,以此类推,上不封顶;六楼LAMP(蓝豹)特惠,全面1-5折。还有一点非常重要,这次的VIP冲刺活动除了烟酒类商品以外,其他柜台基本上都参加。11月18日下午东方商城三楼还将上演一场精彩的内衣秀。

信息安全手机能防盗

恒基伟业近日推出一款信息安全手机“商务通”君睿F88。该机具有“智能防盗、远程遥控、防止骚扰、资讯保密”等四大信息安全功能,并采用当前流行的直板半滑盖设计,拥有2英寸超大QVGA触摸屏和轻松手写功能,内置130万像素摄像头,支持MP3、MP4等多种播放格式。

万红