



http://www.lifenanjing.com.cn 论坛·业主联盟

南京·街区

小本生意做出大境界

卖馄饨的老束自己的馄饨都舍不得吃,却26次拒绝低保,称:要把机会让给更需要帮助的人

讲述

9旬老奶奶被关“禁闭”

讲述人:钱济时,45岁
社区:王府园社区

今天,我要给大家讲一个情节跌宕、结果感人的事情。上周六清晨,我在家睡觉时,突然对面一幢楼上,传来“救命”声。那个声音,听起来特别凄惨,一声接一声。我起床一看,发现一个老奶奶,趴在“xx贸易公司”二楼的窗户上,朝外喊救命呢。

“今天放假,老奶奶怎么进入这家公司的呢?”我特别纳闷,赶紧起床看个究竟,门口邻居也看到这名老奶奶了,大家就想办法援救她。本来,我们想搭一个梯子,让老奶奶爬下来,但看她年纪大了,爬下来有可能摔跤,最后方案被否决了。

8点钟,王府园社区主任刚刚加班,到社区来了。看到这个情况,社区主任就赶紧跟这家公司工作人员联系,请他们来开门。10点钟左右,老奶奶终于被解救了出来。原来,这位老奶奶叫郭崔氏,今年已经90多岁了。她的老伴原本在这家公司上班。老伴去世后,她每个月就到这家公司领取200元补助金。周五,她又到这家公司去了,但是因为年龄大,脑子糊涂了,一下子竟在公司的角落里坐着睡着了。工作人员也没发现,下班后她就被关起来了,这一关就是一夜,如果她不呼救,可能要被关3天,直到周一这家单位正常上班。

我觉得这家单位挺不错的。老奶奶被解救后,没有多追究,就让她自己回家了。这家单位的工作人员主动带着水果,还有2500元钱到老奶奶家里,慰问老人家。我们老百姓就希望,所有的单位,这样的马虎少一点,这样的人情味多一点。另外,家属也应该做好工作,能替老人分忧的事情,帮忙做一点。

快报社区记者 钟晓敏 记录



南京·健康

最近,很多社区都在忙低保户的审核工作,就在一些人为了争低保,挤破了居委会大门的时候,家住富贵山社区、身体有残疾的居民束和平,却坚持摆馄饨摊自食其力,他推掉了26次入低保的机会。

▶ 这个早点摊是老束(左)的主要生活来源



我们,你的条件完全够吃低保。”沈主任关切地对他说道。

束和平告诉记者,今年52岁的他,20多年前因公致残,1997年从单位下岗后,每月拿200元下岗补贴。在他下岗的第三年,妻子离开了这个家,他一个人承担起照顾老父亲、抚养儿子的重任。他在小区门口摆了馄饨摊,因为他手艺不错,所以顾客很多。一月能挣个800多元。

“生活虽然清贫,也没有什么积蓄,但是自食其力的感觉比什么都好。”

要把机会让给别人

沈主任说,2001年,她在社区走访时,发现束和平一家祖孙三口过得很不容易。一家人只能靠他自己很少的下岗补贴和馄饨摊微薄的收入生活,让人看了很心酸。于是她和其他社区干部一起了解了一下,发现他们一家符合申请低保的条件,并拿出表格请束和平填写。

万万没想到的是,束和平竟婉言拒绝了。沈主任当时有些不相信,还以为他不

知道政策。这时,束和平说,去年左邻右舍就曾劝他申请低保,可是他觉得自已还能劳动,只要自己不偷懒,日子一定会越过越好。

前年,束和平的儿子束建翔考上大学,第一年学费就要8000多元。没想到,束和平四处借钱,就是不肯要低保。今年7月1日,沈主任去慰问束和平,再次提到了低保的事,束和平还是推辞。

沈主任回忆道,5年来,社区一共上门26次,建议他

进低保。但倔强的束和平始终不肯。“很多人说我装清高,可我真的不是那个意思。我有能力养活自己,还是把机会让给那些更需要帮助的人吧。”束和平坦言。

舍不得吃一碗馄饨

富贵山社区居民常大海告诉记者,束和平的馄饨摊在当地有很好的口碑。这些年来,他诚信经营,时间一长,就有了不少老客人。“我的顾客都是附近小区的居民,我宁可不赚钱,也不能亏待邻居。”束和平说。

为了还儿子上大学的债,卖完早点后,束和平还四处奔波打零工,到建筑工地干活、打扫楼道……同时,一家的生活消费也降到最低,前年底,束和平的老父亲去世后,束和平的生活过得更是节省,经常是天天喝稀饭、吃咸菜,自己做的馄饨,他自己从来都不舍得吃一碗。

“最近,我身体不好,馄饨摊有一周没有摆了,大家都很关心。”束和平希望自己的病能早日治愈,馄饨摊一出门,生活就能周转过来了。快报社区记者 李苏明 文/摄

南京·学堂

第26次拒绝低保

“小虎子啊,爸爸这个月不能给你寄生活费啦,你先跟同学借一点吧。”昨天中午,记者和富贵山社区沈凤英主任来到束和平家,走到门口,就听见他打电话。“爸爸最近生病了,看病花了1000多元。”束和平说。

意外发现社区主任和记者来访,束和平有些不好意思。“这么多年碰到的困难数不清了,这点困难没什么,等我身体康复了,出去摆馄饨摊,就可以攒钱了。”

“我知道你很坚强,轻易不接受大家的帮助,不过如果感到困难了,还是应该告诉

南京·说吧

街坊小黑板

想唱歌去卡拉OK

家住乐业村某幢304室的张大爷想对小区里的年轻人说:我知道你们年轻人喜欢吼两嗓子。但你们想唱歌应该去卡拉OK,找个包间慢慢唱,怎么能三更半夜在小区里拉开嗓子呢?

篮球场咋变小了

家住花神美境的郭先生想对小区物管说:重修篮球场本是件好事,但是你们只将线内水泥地铺上了塑胶,而线外部分却没有铺,造成了小小的落差,让我们无法利用线外水泥地,打球的范围也就缩小了,唉!

快报社区记者 黄艳

南京·最HIGH

《“小女”今年23》后续 10家单位要录用“小女”

昨天,记者的手机从早到晚响个不停。所有来电,都是向23岁的“小女”汪瑾问好,或是要给她提供工作的。

温馨祝福

来自手机短信
一名姓韩的女大学生发来短信说:“汪瑾你好,我刚在报纸上看到你的故事,你好坚强哦。我比你大一岁,可我没有你那么坚强,我明年本科毕业,可我不想找工作,我怕累怕失败。”手机号是138015897xx的

读者,她想与汪瑾交朋友。手机号为132364041xx的读者说,她刚大学毕业,也在找工作,虽然不能帮助汪瑾,但是她听说北京一家医院能治疗汪瑾的病,“你不妨试试看,祝你能找到理想的工作,健康快乐。”

10家单位

表示要录用她
除了问候、祝福汪瑾,还有10家单位,向她投去了“橄榄枝”,要满足她的心愿,给她提供工作。

“她打字速度怎么样?”某物流公司负责人余先生,来电询问汪瑾的电脑操作能力。他表示,如果操作熟练,可以到他的公司来上班。

还有更多的公司,考虑到汪瑾的身体情况,都愿意为她提供一份相对比较轻松的工作。某广告公司的刘经理打来电话,表示愿意聘请汪瑾做排版,设计名片。他说,只要她会排版,哪怕不是非常熟练也可以。“她家住长乐路,可以坐游4路,直接到我们

公司,以后上班也方便。”刘经理为她考虑得很周到。一家美容院的老板表示,只要汪瑾会说普通话,能与同事正常交流,就可以聘请她。还有一位退休老教师,还提出教汪瑾英语的愿望,“她到我这里来学习,我算她陪我读书,还给她付工资。”

目前,一共有10家单位来电,表示愿意聘用汪瑾,汪瑾托记者向大家表示感谢。她说,在这几天里,将陆续与各个单位联系。

快报社区记者 钟晓敏

著名足疗航母“驶进”南京经济圈

专业足疗保健连锁品牌“足生堂”,湖南路会馆、新街口会馆、金盛百货会馆蓄势待发

随着人们工作、生活节奏的不断加快,收入水平的稳步提高,人们对“保健重于休闲,防病重于治病”的认识不断加深。结合中医理论的健康保健品牌“足生堂”,依托于中华医学的深厚底蕴,填补市场空缺,迅速崛起在东方,倍受国际友人的关注。据悉,“足生堂”金秋又将新举措,即将在南京新街口、湖南路、金盛百货”这三大黄金地段,分别开设直营店。如此大手笔的运转,令业内震惊,人们也好奇“足生堂”为何将目光锁定这三大经济圈?

作为著名专业足疗保健连锁品牌,“足生堂”植根于六朝古都南京,系专业从事保健技术开发和品牌推广的机构,以“秉承历史,持续创新”的技术思想指导,继承传统中医理论研发了一整套足疗保健技法及管理、服务、营销等十二大运营操作系统。足生堂通过特许经营加盟模式,已经在江苏、浙江、河北、河南、上海、云南、四川、山东、山西、新疆、内蒙古、福建等20多个

省、市、自治区设有300多家加盟连锁店,是中国当之无愧的“专业足疗航母”。

“足生堂”在南京原本已经有几家直营店,谈及猛力进军南京三大商业圈的原因,负责人向记者透露:“我们早已敏锐地嗅到中心地段的独特市场,也经过了较充足的预备工作,将陆续开出这三家直营店。工作和生活在商业圈的市民及白领阶层,对健康有着异于寻常的需求,足生堂将引领一种崭新的‘保健+简餐+商务休闲’的消费理念。”

专业足疗,是一种非药物保健法,通过对足部反射区的刺激,调整人体生理机能,提高免疫系统功能,达到防病、保健、强身、提高免疫力的目的。足生堂积御医祖传及几十年心血研发,成功构筑了几十项自主知识产权的壁垒,并建有庞大的企业文化体系,在专业领域具有“行业优势”、“品牌优势”、“技术优势”、“经营优势”、“传播优势”和“推广

优势”。“足生堂是业内唯一”专家主办、儒商经营”和“知识分子服务”的品牌,拥有从医学研发到营销管理等各个领域的专家群,从业人员主要毕业于卫院校。更可喜的是,足生堂品牌刚刚于十月十七日,在北京被国家卫生部所属的“中国足部反射健康法研究会”推选为常务理事单位,成为足疗行业的“领头羊”。

“足生堂”巧妙地将工作和养生结合起来,可以一边做保健,一边在优雅的环境中进行商务洽谈、接待贵宾,难怪它受到越来越多的人欢迎。不久的将来,“新街口、湖南路、金盛百货”附近写字楼里的白领,可以在午餐时间来足生堂午休的过程中,得到保健的享受;而在这三大黄金商业圈购物休闲的朋友更可以在累了的时候,去足生堂舒松一下筋骨。足生堂壮大直营店队伍后,将为更多南京市民解压消乏,增强体质。

本周妇科疾病专题讲座

11月11日、12日,南医大友谊医院特聘北京大学第一医院妇产科教授李克敏女士亲临南京,在南医大友谊医院与该院妇科专家进行学术交流,并为妇科疑难病患者会诊和手术。即日起,凡

需请李克敏教授会诊和手术的妇科病患者请到南京市汉中中路146号南医大友谊医院门诊妇科诊室(二)预约登记,或拨打24小时服务热线:025--86677999 电话预约。11日下午4:00,李克

敏教授将在南医大友谊医院门诊三楼“学术报告厅”举办“闭经的治疗”专题讲座,讲授有关闭经的原因、治疗等方面的知识,欢迎广大医务工作者、妇科病患者和市民前往听讲(免费)。

告诉中老年人一个信息

“绿芝”胶囊等系列产品已深得广大人群的信任与支持,其良好的品牌也在国内外享有较高的知名度和美誉度。

备受关注的华商会在南京隆重召开,作为被华商会指定参与单位的保健品企业,中科生物展现了其独特的企业文化和科学的运营模式,丰富的产品种类,齐全的功能结构都让世界各国优秀企业为之驻足;中科生物先后参加了上海、广州等地的交易会,将营销网络扩展到美国、加拿大、新加坡、日本、

中国香港、中国台湾等地;中科生物作为第四届中国国际保健品博览会组委会参加了此次在北京举行的健康产业盛会,展示了自己企业最具实力的一面。地址:中山北路34号,大方巷口江苏议事园对面 咨询电话:025-83223426、83367338

中科生物研究所是知名度很高的现代化科研机构,其拳头产品——“蜂胶养生宝”和“绿芝”胶囊,凭借优异的品质和良好的口碑在消费者中享有盛誉,是消费者信得过的产品。

