

# 城市菜农

夏大庆开了一家公司,帮别人买菜  
但他自称是个农民  
不仅因为他来自农村,还因为  
他像农民一样  
在蔬菜里挣点汗水钱  
他当农民很开心,尽管现在还亏本



一笔订单,夏大庆只能挣1块钱 实习生 倪春燕 摄

封面故事

收1元代劳费。每张订单上都有这些明细数字。“重量算到钱,价格计算到分,当然分会省去。”夏大庆挺不好意思地说,“尾数上还带着一毛两毛的,我就舍不得省去了。创办公司之前,我想,几角钱都是小数目,掉在地上我都不一定去捡。”夏大庆说,每斤菜也才挣个几毛钱,所以他现在变得“吝啬”了。

最主要的原因是,夏大庆这个从农村出来的城市人,重新体会到了农民勤劳简朴的本质。“我从没卖过蔬菜,小时候也没有做什么农活,进城之后只感觉到菜啊米啊之类的贵了,但我还是完全可以承受。”夏大庆说,“以前我还觉得农民卖菜给我,抹掉几毛钱的零头也不至于怎样。现在我做蔬菜生意了,我明白,农民挣的钱都是实价,不是商场卖衣服,打个半价还能挣上几百。”

每天凌晨三点,菜农就要起床到田里摘菜;四点多,就挑着成担的新鲜蔬菜往城里赶;七点钟,蔬菜进入各农贸市场……一担菜多少钱?二十多元!利润能有多少?其实就是一个菜季的辛苦汗水!

夏大庆说,他至少要坚持一年,不管能否赚到钱。  
快报记者 吴宏

## (一)

见到夏大庆时,他正把蔬菜从车上搬到小区分菜点。他只穿了件衬衫,挥汗如雨。  
夏大庆原是一家汽车销售企业的职员,8月份开始筹划成立一家家庭代购公司。与一般的“跑腿”不一样的是,他只在小区收家庭的蔬菜订单,次日从农民手上购买蔬菜,然后按市场价格分给订户。公司10月22日开张,至今虽仍是亏本,居民的逐步认可却让夏大庆看到了保本的希望。  
“昨天有29户的订

单,每天人数在增加,还在亏本。”把订户的蔬菜分类清楚,重新核对好价格、重量之后,他的脸上露出了笑容,“刚开始干,总会折本的,预算内。”夏大庆住在迈皋桥,是个“城里人”,而他却自称是农民,因为老家在栖霞区,从小在农村长大。

今年8月,夏大庆看到了一篇新闻报道。“浙江某小区的一个老太太,经常会有邻居上下班匆匆的,扔下几十元钱,让她去菜场买菜时,顺带帮自己买一下次日要吃的菜,后来每天有50户

邻居要求代买菜,按2元每次代购费计算,老太太每天有100元进账。”夏大庆讲这故事时,仍然带着那股初创时的兴奋表情,“我就想到了做专业的公司,专门开拓代购菜这一业务。”

夏大庆今年30岁,他自信总能比那个老太太做得好。10月22日,他的公司代购业务在方圆绿茵小区开张了,而他的代购费只收1元。

## (二)

“今天,折本买卖做到第六天了。这个小区有1000多户人住,新组建的年轻家庭很多。”夏大庆

说,他选择方圆绿茵为起点,有很多原因,“小区周围有两个菜场,一是小型的农贸市场,环境卫生不好,而且价格昂贵,居民一般不去;去得最多的是迈皋桥的老街菜场,而从小区走过去,要过四个红绿灯,路程长,也不好走。”

第一天,夏大庆收到了19份订单。这些订单有些出乎夏大庆的意料,他业务对象主要是年轻家庭的,订单中大部分还是老人。

“可能是菜价上吸引了老人吧,还有就是新鲜、绿色健康这些元素,把我的客户群体范围扩大了。”夏大庆说,他每天下午三点半

至七点在小区发放菜和收取隔日订单,晚上回家就将订户信息分门别类整理出来。根据订户要求,再通知农户蔬菜的种类以及数量。次日凌晨5点,他以便宜的价格把所需蔬菜收上来,由工人择好、分装。“现在还是亏。”夏大庆说,每天要支出场所租赁费、人工费等,每天亏50元左右。“如果平均每天有50个订单,那就保本了。”

## (三)

小母鸡,需购3斤,实购2.3斤;毛豆,需购1.5斤,实购1.5斤;洋葱,需购1斤,实购1.3斤……另加

# 南京移动三大活动好礼相送



即日起至12月31日,南京移动针对南京地区所有移动用户推出“读报答题,轻松拿奖”、“满意移动,畅享有礼”、“畅享明星服务,欢乐移动课堂”三项活动。不管是动动口读报答题,还是到移动营业厅动动手现场答题,答对问题就有好礼相送。  
**读报答题,轻松拿奖**  
南京移动的用户注意啦!要想参加“读报答题”活动请先密切关注近期南京各大报纸上的移动系列宣传活动,并发送短信MYDD(“满意移动”首字母)至06000免费报名参加与互动答题。南京移动将通过10086自动呼叫您进行答题。如果所有题目回答

正确,即可获得赠礼兑换券一张。  
据南京移动相关人员透露,报名参加“读报答题,轻松拿奖”活动的客户还可同时参加10月底及12月底的两期抽奖,奖品丰富,中奖率高。  
**满意移动,畅享有礼**  
到南京移动营业厅前台等候办理业务的客户也不用“无聊”啦!可以趁等候办理业务这段小空闲,在营业厅填写答题卡,轻松回答几个小问题,只要答题正确就有奖品可得。短短几分钟,不仅办理了业务,还可以拿到小奖品,这才是咱现代人的充实生活体现!  
南京移动相关人员还透露,

答题卡分为两联,上联正面为题目,反面印制三大品牌移动相关资费,下联为需要客户填写的答题卡资料。客户答题完毕后“交卷”,营业厅工作人员现场核对后,将答题卡对客户赠送手机型零钱包一个。  
让人欲罢不能的是,奖励还不只一个手机型零钱包,南京移动还将于10月底及12月底分两次对参加答题卡答题和“读报答题,轻松拿奖”的客户一并抽奖,并且奖品丰富,中奖率高。  
另外,需要特别提醒您的是,在南京移动“沟通100”营业厅及指定营业厅均可以参与,本次活动礼品送完为止;如不马上行

动起来,尽早参与,即使答对所有问题,也得不到漂亮的手机型零钱包了。  
**畅享明星服务,欢乐移动课堂**  
即日起,南京移动的“沟通100”营业厅将在每天的固定时段,推出“移动”课堂,到营业厅办理业务的客户就可以享受到明星服务。  
南京移动的服务明星们将向在休息区等待的用户讲解“移动小课堂”展板上的知识。据了解,展板讲解内容主要介绍移动三大品牌资费及适合人群、新业务(彩铃、彩信、短信、手机上网等)、贴心服务(客户密码的保管、充值缴费方式和多种账单查询方式等)、最新活动推荐等。  
通过服务明星们的耐心讲解,客户可以进一步了解移动的各项业务,选择最适合自己的品牌及套餐,找到最省钱、经济的套餐组合方法,还能了解移动的最新优惠活动。  
讲解结束后,服务明星们将针对“移动小课堂”的讲解内容现场提问。客户答题正确后,还可以获得南京移动赠送的手机型零钱包一个。

## 缤纷生活快乐体验 山山 尽在12580

近日,笔者从南京了解到,如今的12580能为人们的工作生活提供全方位的便捷服务,带来全新的缤纷生活快乐体验。预订机票,点歌传情,查询彩票信息、天气预报、列车时刻、地图信息、餐饮信息、归属地等等,拨打12580,这些工作、生活上需要,就能轻松、方便地满足。

**12580 您的订票专家**  
为了方便广大移动客户,南京移动推出了拨打12580查询及预订机票的业务,让您足不出户就能查询航班、机票信息、预订机票,同时免费享受“送票上门”的周到服务。旅游度假、走亲访友、公务出差,拨打12580预订机票,享受移动公司的贴心服务,方便轻松地带您开始精彩的旅程。

**12580 您的传爱信使**  
在歌声中享受亲朋好友真挚的问候和祝福;在歌声中感受爱人的绵绵情意;在温馨浪漫的旋律中,分享轻松愉快的心情。拨打移动12580,便可轻松实现上述愿望。  
江苏省内的移动用户,随时随

地,无论用户想表达什么,都可以拨打12580选择相应的祝福歌曲,方便快捷地将温馨、浪漫送给亲朋好友。点歌信息费每首只需2元。用户拨打12580点歌只收取正常通话费,不收取信息费。  
12580在您和您的亲朋好友之间架起了祝福的桥梁,透过美妙的歌声互传真情,互送祝福。

**12580 您的生活帮手**  
查询彩票信息、天气预报、列车时刻、地图信息、餐饮信息、归属地等等,拨打移动12580,这些工作、生活上的需要,就能轻松、方便地得到满足。同时为了更好的服务于客户,12580还能提供积分的查询与兑换;彩铃开、关、下载、设置;移动梦网业务的代收、代送;短信代发等业务,紧张的工作、生活节奏,让您无暇处理一些事情。只需拨打12580便可以帮您解除后顾之忧,一切尽在掌握。

## 全新服务, 全心关爱

南京移动精心为您推出的亮点服务,您最满意哪一项? 1. 梦网订购二次确认服务, 2. 新版账单服务, 3. 免费体验新业务服务, 4. 10086热线服务, 5. 12580增值业务, 6. 充值延时服务, 7. 国际漫游短信提醒服务。即日起至11月30日,发送您喜爱的服务所对应的数字号码(只选一项)到0500010086免费参加“您最喜爱的移动服务”短信评选活动,即有机会赢取手机话费!获奖名单将于11月公布在江苏移动网站上。

客户的满意,始终是中国移动不变的追求。为了追求这一目标,中国移动一直在用心改变,您的笑容是我们的最动力。为进一步提升服务质量,让广大用户享受更多方便,南京移动陆续推出了新入网协议、新版账单、低面额充值卡、梦网二次确认、新业务体验等多项新业务。新入网协议,凸显客户甲方地位,充分保障客户的权益;新版账单,清晰明了,方便客户阅

读,明明白白消费;低面额充值卡,给客户提供了更多的选择;余额存折,则让客户不必担心话费白白浪费;点击非法短信和梦网二次确认这两项服务更是保障客户的利益免受侵害,让人倍感信赖;12580提供预订机票、查询天气、餐饮以及地图等服务,为百姓生活带来更多的方便。同时,10086客户服务热线、新业务体验、24小时移动生活关怀机等服务从各个方面关怀客户,让客户享受无微不至的关爱。

南京移动推出的各项新服务得到了广大客户的认同和称赞,许多客户表示,推出的这些服务为自己的沟通生活带来了更多便利,因此对这些服务非常满意,而且有客户认为虽然很多服务只是细节上的变化,但越是细微之处越见移动服务的细致。  
“您最喜爱的移动服务”短信评选活动已经开始,期待您的参与!

发短信报名参加答题,南京移动将对报名的客户进行自动呼叫答题,如果5题全部答对,可获得一张电影兑换券,赶快参与吧!

活动对象:所有南京移动客户(每号码限参与1次)  
参与方式:免费发送短信MYDD至06000参加报名(发送短信内容不区分大小写,本次活动发送和接收的短信均免费),本次活动报名时间:10月31日至11月6日止。

友情提示:如果您没有成功接听10086的第二次呼叫答题,南京移动会二次呼叫您,如果两次均未接听则视为自动放弃。



有奖问答