

钻戒暴利令人心惊

# 钻戒对折卖,不能这么玩!

“钻戒对折卖”连续报道②

王殿祥不承认“水分多”

《王殿祥首饰店价格“含水量”不是一般的高》一文在快报刊登后,引起强烈反响。不少业界人士和读者纷纷打电话给记者,就钻戒对折卖发表自己的看法,其中包括王殿祥本人的电话,他称宝庆银楼标价6490元的0.19克拉钻戒打6.5折后,比他店里标价8800多元的钻戒打对折后的价格还高,他还强调,对价格的判断不能光看钻石大小。

记者专程跑去核实,宝庆钻戒打6.5折后的价格为4218.5元,而王殿祥的钻戒打

完对折还要卖到4400元,比宝庆的要贵181.5元。再说从颜色、净度、重量和切工4C评价标准来看,按照国家标准,对0.20克拉以下的钻石没有分级的要求,因此就谈不上级别不同价格上有差异的问题。

钻戒定价成本易确定

钻戒究竟应该如何定价?曾经担任过江苏省技术监督局珠宝首饰监测站站长的王学成博士说,在所有珠宝首饰中,钻戒的性价比是最强的,它的成本也是相对最固定的,因为钻石是可以分级的,不同的级别价格可以有高有低。

王博士说,从目前的情况看,价格比较乱,打折不一定便宜,实价销售的不一定就贵。

重量直接影响价格

南京地质人珠宝公司老总任传平说,仅从钻石本身的自然属性来讲,哪个钻石交易所不是按它的大小来计算价格的呢?一颗品质再差的克拉钻,也要比一粒品质最好的0.01克拉的钻石贵得多。因此克拉重是评判钻石价格的一个重要因素,简单地讲钻石不能按克拉买卖是错误的。不过我们不能仅仅看钻石的大小,还要考量它的颜色、净度和切

工。而当钻石镶嵌成首饰后才会加上品牌和运营成本等因素,但克拉重是作价的最重要的基础。

打5折是糟蹋牌子

宝庆银楼总经理王正方昨天对记者说,行业应该加强自律,商家做生意要讲诚信,价格的问题各家都要把好关。中国宝石协会副会长、通灵翠钻老总沈东军表示:“价格高,不可怕,但是你打5折,一定会影响你的形象,不能这么玩法,因为只有低档品牌才这么玩。”

快报记者 夏天

1周年  
庆典

# 五洲家居装饰广场

## 地址:光华门外石门坎115号

10月15日(星期天)广场举办店庆活动, 欢迎观赏

上午:威风大鼓队、铜鼓乐队表演 下午:舞龙队、腰鼓队表演

为答谢广大消费者,全场家具、装饰材料

狂

让利销售

凡购物满200元即可参与抽奖、中奖面100%(详见店堂公告)

活动时间:

10月14日~10月29日

垂询电话:84637828 乘121、316、17、52、81、84、89、99、110路公交车直达



## 运动度假 / 别墅生活

二期60席220-280m<sup>2</sup>联排别墅,气派景观,双倍奉上



别墅销售同样火爆,奥斯博恩领跑十一南京别墅市场

四大亮点·突显尊贵别墅生活

- 赠送100m<sup>2</sup>天然景观花园, 景观级绿化花园, 入户花园和阳光中庭花园设计, 将自然和阳光引入室内, 真正做到移步换景, 倡导“绿色健康别墅生活”
- 主卧室有步入式衣帽间, 超大卫生间设计配备豪华淋浴间, 享受VIP服务!
- 精英式、精英级家居室内组合, 尽显贵族夜夜气质!
- 人性化的家庭设计, 健身房、家庭活动室、私家影院、SPA房、儿童房等多功能格局, 只为您给一生挚爱的别墅生活!

给一生挚爱 一生珍藏

贵宾专线: 52778088 / 52778288

四大概念生活

- 南京首个青少年素质教育基地抢鲜登陆!
- 重拳出击——3000万打造15万M<sup>2</sup>运动度假公园, 优越生活精彩呈现!
- 优雅英伦风, 美丽商业街年底精彩亮相!
- 打造市龄社交圈, 2500M<sup>2</sup>高档会所年底魅力绽放!

