

山西路周末家电大战

号称南京第二商圈的山西路,将创人气新高

苏宁:
18元的DVD、1元的MP3

苏宁电器本周将继续以第七届全国彩电节为市场切入点,在山西路店升级开业期间将为市民奉献一顿平板让利大餐。32英寸液晶一款4970元送一套夏普5.1声道影院价格折算之后竟然只要990元,42英寸液晶一款9970元送一套夏普影院折算之后的价格也只相当于5990元。

一款名牌DVD抢购价18元,21英寸彩电一款仅售380元。另外,飞利浦无线互联体验区以及LG的平板墙等全新的互动体验式消费样式将吸引众多消费者的目光。同时,TCL、海信、创维、厦华、康佳、飞利浦、LG、索尼等品牌将有多款产品苏宁独家首销。

苏宁全品类让利也是全品类让利,通讯六周年庆典、第七届家装厨卫电器节两大促销活动正在如火如荼进行中。手机3折起售:30万像素手机298元起售,PDA手机498元起售,130万像素手机499元起售,1.5P空调跌破2000元,空调全场7折起售、最高降幅30%,冰洗最高直降6000元,最高降幅40%,对开门冰箱一款跌破5000元;千

随着苏宁山西路店的重装开业,五星、国美本周的关注重点不约而同地全部转向山西路商圈,这个沉寂了一段时间的南京第二商圈,终于迎来“黄金周”前的人气高峰。前一段时间,客流一直大大输于新街口百货业的山西路商圈,各家百货商场老总昨天终于舒了一口气:本周商业热点总算落在山西路!

万像素数码相机首销,300万像素数码相机599元起售,512兆MP3 1元起售,电脑一线品牌普降1000元,联想、宏基笔记本畅销型号多款3799元起售!苏宁电器一顿全民家电盛宴率先激活了“金九银十”的市场,秋季大惠战再次升级!

五星:
国产40英寸液晶8900元

除了明天开展的第六届彩电节普及平板彩电外,本周末,五星也表示将以山西路卖场为特惠风暴的主战场,携彩电、手机、数码相机、冰箱、洗衣机、空调、小家电等品类强势登陆。其中,国产21英寸纯平仅售699元,国产40英寸液晶8900元,合资32英寸液晶7500元;音响方面,步步高979DVD仅售558元,飞利浦3015DVD 478元,奇声8317DVD 398元,迈特

DVD7041A 398元。

此外,周六五星电器东路卖场迎来了1周年店庆。为回报消费者一年来对卖场的支持,五星电器提出,消费者来就送50元现金券等优惠送券活动。周六下午水西门卖场还将举办团购专场。家电团购不仅是为了响应总部优化库存的通知,其主要目的更在于“清繁从优”,扎实基本功,为全面夺取南京秋季的家电市场做准备。除了性价比较高外,还有丰厚的优惠和礼品相赠,一步到位,省心省钱。

由于9月10日是第22个教师节,凭教师证在五星电器市区各大卖场购家电,除享受正常的优惠活动外,还加送500元苏薇国际美容美体心灵海分店贵宾卡1张,可抵冲现金消费。

国美:
名牌笔记本2999元

国美湖南路店升级改造在即,本周六举行的“样机打折”活动将让消费者感受低价狂飙的酷爽体验,LG冰箱洗衣机5折起售,台式机1999元起售,名牌笔记本电脑一款仅售2999元。消费者还可无惧价格高低,参与国美和招行、中信、广发等银行联合推出的“0首付、0利息、0手续费”的3“零”分期购物,体验超前消费的无限快感。

此外,明天百余款新品、高端产品将亮相国美湖南路卖场。南京国美营销中心负责人表示,这些新品、高端产品覆盖了彩电、冰洗厨卫、小家电、3C等十余个家电品类,其中绝大部分新品是在其它家电连锁卖场根本见不到的,无论技术含量、工艺设计、价格优势等对消费者来说都是十分具有诱惑力。另一方面,南京国美“尾货出清”的价格直降更是惊人,部分大屏幕液晶彩电直降从2000元至9000元不等,一款东芝英42寸液晶,市场价25980,国美直降8000,仅售17980元,小家电一款紫砂煲仅售9元,一款带有FM调频功能的MOTO手机仅售200多元,价格确实实惠。
快报记者 卞飞 杨坤 陈刚

苏宁第四代店升级开业

苏宁山西路店明日将全面升级开业,成为苏宁“秋季大惠战”中的又一次大型战役。苏宁转战山西路商圈,将家电大战的战场搬到山西路,正式拉开“金九银十”促销大幕。

苏宁山西路店是苏宁在南京乃至全国销售业绩的位居前列的店面,据统计,此次升级装修期间,苏宁山西路店损失营业额近亿元。苏宁电器南京大区总经理陶京海对记者说:“苏宁电器以一个亿的销售损失,加上1000多万的装修费用来做这个店是下了决心的,该店升级之后每年给苏宁带来的直接和间接的经济效益将达到数十亿元。”
周末苏宁山西路店升级

开业期间将推出新婚家装VIP让利促销,已经有数千位消费者报名参加此活动。本次活动门槛也非常低,消费者预购家电两件及以上、金额满10000元即可参加此活动,这些消费者可以享受专人陪同全程导购。

今年内,苏宁将在全国开设或改造出40-50家第四代店。苏宁目前正在全国推广“第四代店”模式,“苏宁的店面未来将会往两极分化。”陶京海说,苏宁“第四代店”分为两类:一类是以“品类展示+自营人员”为主的社区店;另一类是以“品牌展示+厂家促销员+体验式消费”为主的旗舰店。
快报记者 杨坤

五星第六届彩电节开幕

□快报讯(记者 陈刚) 买一台创维32英寸液晶彩电只需5400元,买一台东芝42英寸液晶彩电的赠品是32英寸的液晶彩电。明天,五星电器第六届彩电节开幕,据称,今年五星彩电节的目的就是为了普及平板彩电,各个品牌新产品的集中展销和全面价格下调是五星在彩电节上的两大促销主题。

记者了解到,随着平板、数字高清等新产品日趋平民化,平板彩电的价格已进入一

个成熟产品的合理价格区间。“平板电视已不是当初的奢侈品,价格也逐步平民化。这意味着我们连锁商和平板制造商有着巨大的市场空间。一般来讲,月收入在2000左右的市民都会有购买意向,一旦价格达到消费者的心理预期,平板彩电的消费将更为成熟。”五星电器影视部负责人表示,随着五星彩电节开幕,诱人的价格优势和优质的售后服务保证将再次点燃南京市民的购物热情。

移动公司昨推出农讯通

□快报讯(记者 杨坤) 昨天上午,由南京团市委、南京移动公司、儿童医院、口腔医院等单位在六合区龙池农民公寓开展了“农民健康服务直通车——为农送医送药活动”,在活动中,移动公司向南京农民推了一项新业务——农讯通。

农讯通业务推广是今年移动公司行业信息化工作的重点,是推进农业信息化的一个突破口,也是开发农村通信市场的有效手段。农民定制该业务后,就可以通过手机短信、WAP等方式方便地获得

自己所需的相关农业信息,内容包括:农业资讯、农产品供求信息、农业气象、农业技术、农业新闻等等。

移动公司工作人员李睿告诉记者,目前推出的“农讯通”中,南京综合信息服务免费(发9至0800800)、深水特色农业免费(发9至080080090)、农村青年创业致富免费(发9至080080090),另外一些内容只要1元/月。记者在现场采访了解到,由于手机在南京农民中尚不普及,这项业务推广还有一些难度。

【纳税指南】

医疗美容收入不免税

□快报讯(通讯员 乔旭峰 朱旭) 近期,随着人们对爱美的不断追求,一些医疗机构为拓展业务内容,相继开办了美容(整容)科室,在满足人们审美需求的同时还可以增加医院的经济效益,并享受着医疗服务收入免税的优惠。那么,这些美容性手

术及其相关服务是否真的享受免税优惠呢?

医疗服务是指医疗服务机构对患者进行检查、诊断、治疗、康复的服务。由于医疗美容手术可以分为功能性和美容性两类,医疗机构(包括营利性和非营利性)开展的功能性美容手术(主要包括上睑

下垂、眼睑外翻,疤痕挛缩、耳目缺损畸形、唇裂、面裂等),属于医疗劳务,其收入免缴营业税。但对医院(诊所、其他医疗机构)开展的美容性手术和其他美容服务(包括基础护理、保养护理、治疗护理等)则不免税。《财政部、国家税务总局关于医疗卫生机构有关税

收政策的通知》规定:对营利性或非营利性医疗机构从事非医疗服务取得的收入,如租赁收入、财产转让收入、培训收入、对外投资收入等应按规征收各项税收。所以美容手术(整容手术)业务不属于医院、诊所和其他医疗机构提供的医疗服务的免税范围。

新品、高端品、婚庆品、打折样机齐集南京国美

南京国美“新品家电节”周六隆重开幕

近日,国内最大的家用电器零售商——国美电器成为由中央电视台、国家知识产权局联合主办的“CCTV2006创新盛典”活动的重要合作伙伴。为庆祝这一盛事,明日,国美将在全国范围内掀起为期20天的“创新盛典新品家电节”,届时百余款新品、高端产品亮相国美各大卖场。

据南京国美透露,这些新品、高端产品覆盖了彩电、冰洗厨卫、小家电、3C等十余个家电品类,其中绝大部分新品是在其它家电连锁卖场

根本见不到的,无论从技术含量、工艺设计、价格优势等对消费者来说都是十分具有诱惑力,而活动期间凡购买新品电器还有高档礼品赠送。

在“新品家电节”开幕之际,国美同时推出九月“新婚新居家电套餐”,消费者不仅能通过“套购”的形式以超值低价购买到自己心仪的电器,还可以享受由国美独家提供的额外买赠、直降等优惠活动,例如海尔新婚空调套机优惠金额从200元到1800元不等,还有饮水机、移

动U盘、摄像头等精美礼品赠送。南京国美还将邀请导购专家根据消费者提供的家居环境和个人喜好,结合电器产品的外观、性能以及品牌等,向消费者推荐合理的搭配方案。同时,南京国美为此次“新品家电节”设计的“尾货出清”活动价格直降惊人,可使消费者得到更大的实惠。部分大屏幕液晶彩电直降从2000元至9000元不等,一款东芝42英寸液晶,市场价25980,国美直降8000,小家电一款紫砂煲仅售

9元,一款带有FM调频功能的MOTO手机仅售200多元。国美湖南路店升级改造在即,本周六狂飙“样机打折”活动,LG冰箱洗衣机5折起售,台式机1999元起售,名牌笔记本电脑一款仅售2999元……消费者还可无惧价格高低,参与国美和招行、中信、广发等银行联合推出的“0首付、0利息、0手续费”的3“零”分期购物,体验超前消费的无限快感。



时尚消费尽情享受 金秋体验海尔套餐

随着“金九银十”婚潮的来临和乔迁新居高峰的到来以及十一黄金周的临近,在苏宁、国美等各家电卖场成套家电空前的火爆起来。海尔给消费者提供了从售前到售后的一整套解决方案。在这一整套解决方案中海尔在家电业首次推出了“成套设计、成套购买、成套服务、成套升级”的服务理念。当消费者在购买海尔产品套餐时海尔销售服务工程师首先会负责上门为消费者进行家电配套设计,从功能、节能、性价比上为消费者介绍海尔家电,并最终为顾客确定最适合的家电套餐。而且海尔所有的家电产品都预留了无线模块槽孔,只需要安装一个无线模块,用户马

上就可以拥有无线遥控、远程控制等网络家电所具备的功能。

同时,海尔还专门为新婚人群提供了以“智慧、智明、智达、智雅”四个词加以价格区分的相应套餐产品,充分考虑了新婚人群的经济承受压力,给即将结婚的新人提供了灵活的选择空间。

据了解,目前成套家电在国外已经在大行其道,海尔以其强大的品牌优势,丰富的产品线率先把中国家电业带入了新的消费时代。据海尔家电套餐的工程师透露,海尔所有的家电产品至少可以为消费者提供10000种不同需求的成套搭配选择。这也是海尔率先进入成套家电时代的最有力保障。

“机”遇共享,精彩无限

——世纪新浪9月手机低价风暴正在进行中……

炎热的夏季终于离开,在经过了漫长而沉闷的销售淡季之后,复苏的市场又呈现出繁荣景象。各大商家和卖场都使出浑身解数推出一系列让人眼花缭乱的促销活动来吸引消费,借此带动销售业绩,同时也为了把握住稍纵即逝的“开学经济”。而位于新街口繁华商业圈的世纪新浪手机城,在加强促销力度的同时,更趋于务实,让消

费者得到了实实在在

的优惠! 世纪新浪手机城是集购机、维修、影音下载等为一体的专业手机卖场。具有“一站式”服务的特点。经过几年的经营和推广,已经取得较高的知名度和消费者的认可。成为业内备受瞩目、具备本行业“风向标”地位的品牌卖场。因为了解消费者购买到个性、时尚的手机的同时,更希望能够得

到实实在在的优惠及更有保证的服务。因此,初秋伊始,世纪新浪手机城联合各大手机品牌强势出击,推出了“品牌手机3折起”、“新学期,新机遇,好礼送不停”等空前的优惠大餐!“品牌手机3折起”即可以用很低的折扣买手机,相对于其他一些返现金,返话费,返礼品的优惠更加实在;“新学期,新机遇,好礼送不停”更是在开学期间

专门对莘莘学子的特别优惠,让学子们在享受低价购机的同时还能获得影音下载卡、时尚躺椅等缤纷炫礼。有如此“机遇”,自然倍受青睐,过去两个星期世纪新浪手机城的手机销量节节攀升。接下来的时间世纪新浪在继优惠大餐的同时将推出更超值精彩的优惠活动。期待您的光临,共享精彩!(详情请见店堂公告!)

商务大将军——新款华晨阁瑞斯

对商务精英而言,汽车不仅是一种代步工具。展示尊贵实力、彰显个人品位、应对快节奏的商旅事务等等,使得他们在用车采购方面挑剔而务实。华晨汽车最近推出的新款阁瑞斯正是这样一款面向商务精英人士的中高端MPV。

新款阁瑞斯采用的是丰田原装2.7L3RZ-FE发动机,这款发动机的最大特性就是在转速达3600r/min时就可以输出227N·m的扭矩,最大功率105kW(4800r/min),而且十分稳定。充足的动力使得阁瑞斯在自重2吨同

时满载7人的情况下,可以轻松冲上180公里的时速,加速期间非常轻松。阁瑞斯秉承了日系车低油耗、高性能的特点,百公里油耗不到12升。

除安全气囊、ABS等安全装备外,阁瑞斯采用丰田公司精心研发的GOA世界顶级安全性标准设计,高强度的座舱车侧、底盘及车门中柱,均采用结构强化材质,再配置四门防撞钢梁,使车体能够通过最新标准的正面、侧面防撞性能测试。加上华晨汽车先进的整车装备制造技术,为阁瑞斯提供了高度的安全系统保证。