

# 靓女开办“懒人”商店火爆上海滩

一名外地女孩来到上海,不满足于每月2600元的收入,开设了一家“懒人”商店,没有想到生意出奇好。都市白领们纷纷来到她的商店里选购物品。3年过后,她在上海已经开设了5家分店,而个人资产也达到了130万元。

什么是“懒人”商店?这个商店都卖些什么?为什么会深受白领的青睐?



靓女郝欣欣

## 懒出来的商业灵感

2002年大学毕业后,烟台女孩郝欣欣在男友的深情召唤下去了上海。男友既是她的老乡又是同校“师兄”,早她两年毕业,如今是上海一家知名商场的买手,常年周游各地为商场搜罗时尚“宝贝”,月薪近万元。

学计算机专业的郝欣欣来到上海后,很快凭借良好的综合素质,进入浦东新区一家IT公司做程序员。尽管作为新人的她月薪只有2600元,但工作压力仍然很大。

在上海,白领往往又是“新懒人”的代名词。这些懒人的手机里分门别类地存着换灯泡、钟点工、叫外卖的电话……他们崇尚简约、节时的生活方式,勇于用金钱换取精力和时间。

而郝欣欣男友的生活也是典型的“懒汉式”,却比别的新懒人潇洒许多。身为时尚买手,他更有机会接触各种新鲜有趣的产品,住处渐渐就有了一整套懒人必备的“新式武器”。为了便于搬家和出游,他喜欢睡充气床,必要时把气一放想拎到哪儿都可以;他家”的新型洗碗机连锅也能扔进去,避免了刷锅的麻烦;他穿“懒汉袜”,为的是节省出每天早晨分辨脚后跟的时间……这些时尚产品既帮他挤出不少宝贵时间,又使他生活得更舒适。欣欣来到上海后,由于工作忙碌,也加入到男友的“新懒人”队伍,用上了这些懒汉式产品。

郝欣欣过生日那晚,这对小情侣在“家”里搞了个小型Party。当一帮白领同事见到她和男友惯用的那些“懒人产品”后,一个个又惊又喜,纷纷打听在哪里可以买到这些宝贝?

郝欣欣激动地想:是啊,面对现代生活的快节奏,谁不想节约点时间?如果开一家“懒人用品店”,专卖那些可以让白领省时的懒人产品,会不会大有市场呢?

## 六万元开张“懒人”商店

2003年10月,郝欣欣辞职,她和男友拿出6万元积蓄,开始了声势浩大的“搜货行动”。一方面,欣欣逛遍上海各大批发市场,进了许多一次性产品。如一次性餐具、餐巾、台布,一次性毛巾、牙刷、香皂,以及一次性使用的芳香

型擦鞋布、纸制内衣裤、拖鞋、被称作“懒妹胸罩”的时尚乳贴……这些都是不需要再循环使用的商品,它们操作简单,用完就扔,平时很受懒人们的喜爱。

另一头,男友和他的同事们,也利用奔赴国内外各大城市为商场选货的机会,顺便帮她搜罗一些适合“新懒人”使用的新潮商品,如一个月只需浇一次水的“懒人花盆”;无论你想坐想卧想躺都让你舒服服的“懒骨头沙发”;能自动将垃圾的体积压缩三分之二的“懒人垃圾桶”等等。

一个月后,郝欣欣把6万元钱全“散”出去,换回了小山似的一堆“懒货”,共计60多种!有了货源,她开始精心挑选“战场”。历经10多天的寻觅,欣欣最终在浦东张江科技苑附近选中一间40多平米的闲置店铺。“懒人用品”的服务群体主要是那些工作忙碌,经常加班出差,无暇打理生活的白领们,这里的一幢幢摩天写字楼内每天都聚集着数万白领男女,正是开懒人店的风水宝地!

为便于懒顾客们选购,郝欣欣将专卖店布置成超市的格局。小店的内部装饰显得简

约、时尚,让“新懒人”们一见面就觉得有亲和力。没想到,“懒人用品专卖店”这个店名一打出来,立刻就在附近引起了轰动。看到这个招牌,马上就有人乐翻了:“哈,还有专卖懒人用品的!”有嘲笑,更有好奇。不过,嘲笑也罢,好奇也罢,总之它的出现吸引了人们的眼光,不需要任何广告投入,只是经一些爱说笑的人四处谈论,便将郝欣欣小店的牌子打到了街头巷尾。

开业第一天,店内人气之旺大大出乎欣欣的意料,一拨拨看稀奇的人群,简直要把小店挤爆!然而,看热闹的人虽多,店里的生意却始终不温不火,一天下来营业额才300多元,卖出的只是些一次性的小商品。

## 月盈利突破两万元

郝欣欣想,如何才能让大家知道她店里堆满了懒人们需要的“宝贝”呢?

为了吸引顾客,第二天她干脆把工作台搬到店门口,当面给围观的白领男女演示这些懒人用品的奇妙之处,然后讲解每种商品的使用方法。果然,这种“现炒现卖”的推销方式很快拉动了销售量,当天的营业额高达2000多元,比前一天翻了7倍多!

接着,郝欣欣想出了第二招:精心制作一款漂亮的直投手册,封面印着一串可爱的卡通文字:为忙碌的你量身订做——时尚“懒人用品”!内页里排列着60多幅精美实物图片,封底是温情而又好玩的广告语:我为“懒人”送懒福——本店60余种懒人商品任你选购,为你省时省力,是我们的经营特色!送货电话:021-68769XXX。然后,她雇了几个打短工的女孩,将这些精美手册拿到一幢幢写字楼

的电梯间,向那些正在乘电梯上下班的白领们发放、讲解。

效果立竿见影。短短一周后,郝欣欣已经完全打开了销售局面,专卖店里的生意日渐火爆起来,每天都人满为患。“新懒人”最钟爱的几件商品是全自动早餐机、一次性使用的时尚乳贴、拖地拖鞋和懒人沙发等,这几样商品经常被卖光,一个月内,郝欣欣就连续向批发商要了5次货!后来她多了个心眼,每卖出一件商品都登记到本子上,然后挑出几样畅销产品,进货时大量“吃进”……

通过顾客们的口耳相传,郝欣欣小店的知名度渐渐响彻全市,随着进入专卖店的“懒人”不断增多,她每月的收入也在飞速飙升。因销售懒人商品的利润极为丰厚,短短4个多月时间,欣欣就奇迹般赚回了当初的所有投资!半年后,专卖店的月盈利已经突破2万元大关。

## 在克隆大战中脱颖而出

发展到2005年初,郝欣欣手里已经积聚20万元财富。眼看狭小的店面已经“盛”不下每天汹涌而至的顾客,她决定扩张生意,开连锁店。2005年3月,欣欣倾其所有,在闸北区和徐汇区开了两家分店,交给四名同乡雇员全权打理。新店开业后,生意也都红火。

当年5月,就在女孩的“懒人生意”做得风生水起时,却发生了意想不到的事。见她的独门生意极为红火,仿效者纷纷涌现,仿佛一夜之间,上海竟迅速“冒”出五六家懒人用品店!同行们把商品价格压得很低,大有想“挤垮”她这个懒人商机开拓者的势头。欣欣的生意受到了很大冲击,许多昔日的“铁杆顾

客”都被对手抢走了。眼看着曾经人气鼎沸的店里渐渐沉寂下来,两家分店几乎到了“关门大吉”的边缘,女孩不由心急如焚。

为了挽回败局,郝欣欣决定多进新产品,以“商品种类繁多”的优势取胜。于是,她的经营优势再次凸显出来,一些“丢失”的白领顾客,又重返郝欣欣的专卖店淘起了宝。

为牢牢抓住这些失而复得的“懒人顾客”,郝欣欣又学着超市里的促销手段,为老顾客办理了会员卡,持卡消费可以享受全场商品打9折的优惠,并且可以累计“消费积分”,分数积累到一定程度,即可从“懒人专卖店”换取大奖——某一种高档懒人用品!经多方面努力,郝欣欣3个店的生意又都日益兴旺起来。

但经过这场变故,女孩已经敏锐地感觉到,要想避开别人的跟风模仿,把生意做得有规模,必须得拥有自己的品牌。2005年8月,郝欣欣注册了“新懒人”商标,为生意的发展拿到了一把最有保障的金钥匙。随后,她开始让厂家加工那些投资不大的一次性产品,和“懒人垃圾桶”之类的小商品,然后贴上自己的商标。这样既实现了“利润最大化”的目标,又能借助品牌的力量提升自己专卖店的名气,可谓一举两得。

2006年8月,接受记者采访时,郝欣欣已在上海拥有5家分店和16名员工,个人资产达130多万元。女孩满怀豪情地说:“接下来,我不仅想把‘懒人专卖店’开遍全国,还准备成立一家公司,生产出属于自己的懒人产品,把事业做大做强!”

(独家采访,严禁转载及网贴) 张阳光

# 炫耀偷情被杀 凶手十年归案

张龙君和李飞是一对非常要好的朋友,可是李飞却与好朋友张龙君的妻子勾搭成奸。不仅如此,李飞还常常在张龙君的面前炫耀自己偷情的细节,让张龙君怒火中烧。终于有一天,张龙君捉奸在床,一棒子打死了李飞,此后亡命奔逃。

5月1日,张龙君在南京经济开发区被捉拿归案。

## 红杏出墙

张龙君和李飞都是江苏省泗洪人,两人都是一家水泥厂上班。张龙君四十多岁,性格内向,外表极其普通,可是他的妻子刘梅却长得颇有几分姿色。李飞比张龙君小,三十多岁,长得十分潇洒。张龙君和李飞是厂里的技术工,自然话题就多了。就这样,两人你来我往成了一对好朋友。

1995年3月,张龙君和李飞一同被厂里派往安徽省怀远县一家水泥厂进行技术交流。

张龙君的妻子刘梅也是水泥厂的职工,厂里领导考虑到张龙君在外工作不容易,经过和怀远水泥厂协商,将刘梅也派遣到该厂上班了。

刘梅的到来,给张龙君和李飞的生活饮食带来极大的方便。李飞整天都在张龙君那儿吃喝。

刘梅的年龄和李飞比较接近,加上李飞外表潇洒,刘梅对李飞印象很好。

一天,厂里排班时,竟将刘梅和李飞排在一起上夜班。身为技术指导的李飞来到车

间指导水泥生产。刘梅看到李飞来了,连忙上前问这问那。两人谈话中,刘梅的手臂几次有意碰到李飞的身体,并用暧昧的目光不时地瞟着李飞。

于是,李飞假装要进行详细技术指导,将刘梅带到自己的办公室。

接着,办公室的灯关上了。从那以后,李飞和刘梅频繁地利用夜班时间幽会,而老实巴交的张龙君却一点也没有察觉出来。

## 醉酒泄情

时间一长,李飞和刘梅的暧昧关系很快在厂里传开了。

4月10日晚上,张龙君和几个工友在一起吃饭。酒喝得差不多时,有人故意开起张龙君的玩笑。

“张师傅,你要小心自己的老婆,不要红杏出墙,被人抢跑了!”工友陈天说。

回到家中,张龙君一句话也不说。刘梅看到张龙君这样就问:“怎么了?”

老实的张龙君就反问刘梅:“人家说你在外面有头绪?”

“什么,你有神经病呀!”刘梅骂了张龙君一句,转头就去上班,也不理他。

张龙君本来就有怕刘梅,被刘梅这么一说,也不敢再问,但是却偷偷开始观察刘梅和别人交往的一言一行。

5月24日晚上,张龙君回到家中发现自己忘记带钥匙,就到车间去找刘梅。

可是和刘梅一起上班的人却告诉张龙君,刘梅被李飞

喊走了。张龙君一听连忙又到李飞的办公室,却发现门紧闭,任凭他怎么敲门,里面一点反应也没有。

无奈之下,张龙君只好回到家,在门外等候刘梅回来。

23时,刘梅带着一脸疲倦回到家中。

“你到哪里去了?”张龙君气不打一处来。

“上班呀!”

“可是,你们班上人说你和李飞走了!”

“你说什么?你跟踪我?你胆子不小呀!”

接着,刘梅劈头盖脸地训斥张龙君,张龙君被说得一句话也不敢回应。此时,也回到家中的李飞连忙上来劝架。

看到张龙君如此窝囊,李飞从心里看不起他。

从那以后,李飞更加有恃无恐。一时间,厂里到处评论刘梅和李飞的关系。

6月2日,张龙君和李飞在一次喝酒时,带着几分醉意的李飞竟将和刘梅偷情的细节说了出来。

李飞看张龙君没有反应,更加嚣张起来,此后每次喝酒必然要炫耀和刘梅偷情时的一些细节,甚至露骨地具体说到什么什么动作。

捉奸杀人

7月26日,张龙君告诉刘梅自己要进城里办点事,中午就不回来了。

接着,张龙君躲在自家屋对面100米处的一个破草房内,从破草房内向外观,自家

的动静可以一览无余。

不一会儿,李飞来到张龙君家,刘梅将门关上。

几分钟后,张龙君一脚将门踹开,看到了不堪入目的一幕。

张龙君随手摸起一根大棒朝李飞头上就是一下子。李飞还没有反应过来,一头栽在地上,鲜血直流,一命呜呼。

看到李飞这样,张龙君被吓得冷汗直冒,他顾不上斥责刘梅,连忙跑出门。

张龙君先后到过上海、浙江、广东等地。每次,他只要看到警察,或者听到警笛声,就魂飞魄散,四处躲避,整日生活在噩梦中。

2003年,张龙君偷偷地打了一个电话给家里。从家人的口中得知,刘梅已经很久没有回家了,一直在外打工。听到孩子们都生活得比较好,张龙君放心了。

一天,张龙君打听到刘梅在南京经济开发区打工。带着复杂的心态,张龙君来到了南京经济开发区。在一个出租房内,张龙君见到了刘梅。

张龙君看着眼前的这个女人,真想好好教训教训她。

张龙君的手举了起来,突然发现刘梅口吐白沫,竟晕了过去。

原来,自从张龙君打死李飞以后,刘梅便受到各方责难,邻居说她是狐狸精,勾引人家男人,害得自己男人有家难归;婆婆说,我没有你这个儿媳,你该上哪就上哪;孩子们也不认她这个妈妈,说她害得爸爸没有音信。

生活在各种白眼和讽刺之中的刘梅,加上深深自责,整天提心吊胆,竟患上了心脏病。

后来,她离开了家,开始在外打工。每月自己省吃俭用,将打工赚来的钱寄给家里供孩子用。

张龙君知道这些情况后,两人和好如初。

## 卧底归案

时间转眼到了2006年3月28日,这天泗洪县公安局双沟派出所副所长许小军在网查询人口信息时,通过比对发现暂住在南京经济开发区的陈某有问题。资料显示,陈某,女,40岁,户籍地很简单,只是说是泗洪的,而资料的照片让许小军有种似曾相识的感觉。难道是张龙君的妻子?

许小军找来张龙君的资料,不错,陈某就是张龙君的妻子刘梅。看到这里,许小军心中不由十分激动。因为自从案发后,张龙君和刘梅一同消失了。十年来,民警四处查访刘梅的下落,均没有发现刘梅的踪迹。现在,刘梅出现在南京,那么张龙君会不会在那里呢?

所长听到许小军的汇报后,很是重视,当即批准请命前往侦查的许小军的请求。

3月29日,许小军带领一名民警踏上了征程。

为了不打草惊蛇,民警没有正面和刘梅接触,只有从刘梅的周围社会关系入手。为了不引起刘梅周围人的注意,民警决定利用刘梅周围人都是打工者的这一特点,开始了

“打工”生涯。

首先,民警通过关系,进入刘梅打工的厂里进行工作。接着,在刘梅住处不远处租住了房子。为了避免家乡口音被刘梅注意,许小军决定讲话全部用普通话,自称是从安徽来的,每天,民警和刘梅等人正常上下班,并经常和刘梅周围人聊天。时间一长,民警和刘梅周围人打成了一片。

一天,许小军请同在厂里打工的周某等人吃饭。酒过三巡,许小军就谈起自己的一些情况,接着顺便问了周某等人情况。周某等人被许小军豪爽的热情感染了,大谈特谈自己和其他人的情况。谈到刘梅时,周某说刘梅日子不好过。许小军问为什么,周某说刘梅的丈夫整天神出鬼没的,有时好几个月不见,家里人全部靠刘梅。许小军一听心里很是激动,终于知道张龙君的下落了。

在不知道张龙君到底什么时候回来的情况下,许小军等人白天上班,晚上则轮流躲在暗处观察刘梅家周围情况。就这样,民警坚持了一个月。

5月1日22时许,负责盯梢的许小军发现一个男子鬼鬼祟祟出现在刘梅家附近。该男子几经徘徊,径直朝刘梅家走去。通过观察,此人正是张龙君。

接着,许小军迅速通知同事,并和当地派出所取得联系。23时许,警力全部到位,将张龙君捉拿归案。

(文中人名均为化名) 梁勇