

小女子卖鞋垫成了百万富姐

小鞋垫竟有大市场

张红今年22岁。她的家本在青岛市市南区李家镇,2002年,全家人从乡下搬到了青岛城里。她高中毕业后,便跑到深圳打工,没有赚到钱。2004年9月,她辞职回家。

张红的母亲虽然是个地道的农妇,但心灵手巧,会一手漂亮的针线活,她做的绣花鞋垫在老家的妇女中间最为人称道。

有一天,张红闲来无事,就把母亲闲置的部分鞋垫装在一个大包裹里,找到一个摆摊的朋友,借了一角地方摆卖了起来。由于是第一次摆摊,加之对卖这鞋垫没多少信心,她扭扭捏捏地站在一旁,也不敢吆喝。可让她吃惊的是,这些鞋垫很快就吸引了一批妇女的目光,她们围着漂亮的鞋垫看的看,问的问,夸的夸,把个小摊搞得热闹非凡。

一个老婆婆拿着鞋垫爱不释手,问张红多少钱一双。张红第一次做生意,根本不知道卖什么价好,便羞涩地说:“婆婆,这是我妈闲的时候扎的,您看着给就行了。”老婆婆笑道:“我给你算算,一双鞋垫大约需要绣6天,加上线钱和布料钱,至少要卖个20多元钱。我身上带的钱不够,这样,我先给你20元钱,差的以后补上。”说完,挑了双绣着松鹤的鞋垫走了。另外几个妇女也你一双我一双,不一会儿就买走了大半。几十双鞋垫不到傍晚就卖完了。

在接下来的几天里,张红翻箱倒柜,把母亲存下来的所有鞋垫都找出来给卖了。鞋垫卖完后,张红又没事干了。那天,她正吃午饭,摆摊的朋友突然打电话来,说有个人来买鞋垫,说要几十双,问她还有没有。那时候的张红,还根本没有想到要正儿八经地经营



精美的鞋垫

鞋垫,看到天上掉下来的订单,才意识到自己无意中摸到了一扇致富的大门。

可是,家中没有这么多鞋垫。

第二天,母女俩坐汽车回到老家,挨家挨户收起了鞋垫。淳朴的农妇听说她们收鞋垫,异常兴奋,纷纷拿出所有存货,供她们挑选,而且开价也特低,基本上只向她们要点针线钱。当天,母女俩就收到了200多双鞋垫。临走的时候,张红一再叮嘱大家多绣一些。

回到城里,张红在母亲的指点下,根据鞋垫的不同质量标出不同价格,然后找塑料厂订制了一批塑料薄膜,对鞋垫进行了简单包装,同时给朋友付了一定的摊位费,开始正式摆摊卖起了鞋垫。

年终送来的大礼单

开始摆摊那阵子,每月除去各项开支,张红基本上能赚2000到3000元钱。对张红来说,这算是高收入了。

可是,过了一段时间后,张红发现有点不对劲——怎么别人的摊位前都是年轻人,而自己的摊位前都是中老年人呢?

一天下午,一对情侣走近张红的鞋垫摊,女孩拿着鞋垫反复地观看,仰头对男孩说:“据说鞋垫是爱情的信物。我不会绣,我买一双送你,好不好?”男孩把鞋垫放回原处,说:“这鞋垫花型这么古老,一看就是给我妈那辈人用的,

要我穿,还不让人笑掉大牙?”一旁的张红看在眼里,听在心里,顿时豁然开朗。

为了解决样式单一的问题,张红根据掌握的市场行情,自己设计了一大堆花型,搭配了颜色,然后由母亲绣出样本,拍照后洗出若干张,把照片交给刺绣者,要求她们照样本绣;至于产量不够的问题,张红认为主要是因为粘鞋垫太麻烦,浪费不少时间,于是她找厂家做出半成品,以每双2.5元的低价提供给刺绣者。

经过这么一运作,不但工期缩短了,产量增加了,质量也提高了一大截。12月中旬,第一批订做的鞋垫收了回来,漂亮得让张红自己都吓了一跳。日均销售量也较以前提高了一倍。

转眼,腊月到了,天也冷了,张红把摊子收了,整天窝在家里。一天,一位在某单位任办公室主任的熟人到她家来玩,唉声叹气说:“这段时间真烦。上海某单位对我们单位贡献很大,我们想送件既经济实惠又有地方特色的礼品,但转了半天,都没有选好。”张红心里一动,天哪,自己怎么就没想到把鞋垫跟单位的礼品联系起来呢?怎么就在春节这个送礼旺季里撤出市场过小日子呢?于是,她对这个办公室主任说:“我们马上组织一批妇女,让她们一针一线绣一批鞋垫,全部绣上跟业务单位相关的内容,既送政治,

又送感情,10天内交货,保证不误事,你看好吗?”主任高兴得不得了,当即订了200双。

此后几天,经那位主任一宣传,先后又有4个单位在张红那里订了300多双鞋垫。仅仅这一笔生意,张红就赚了差不多2万元钱。

尝到了甜头的张红,彻底抛弃了当个小贩赚点小钱过点小日子的想法,她决定全力以赴,把鞋垫生意做大。

卖鞋垫成了百万富姐

2005年春节过后,张红前去拜访大笔订单的客户,倾听他们的信息反馈。那位率先订货的办公室主任告诉她:“大家对胶东刺绣赞不绝口,有的还托我们购买,但遗憾的是鞋垫没有自己的牌子,也没有华丽的包装,送给追求高档消费的客人时,有种低档和掉价的感觉,让我们感到难堪。要是你从这两方面加以改进,我敢肯定,你的鞋垫生意会再上台阶。”

那是张红第一次听到“做品牌”的呼声。在这之前,她做梦都没想过,这些鞋垫需要一个品牌。如果有了品牌,产品就会更上一个台阶。

2005年3月8日到4月初,张红把生意交给母亲打理,自己和父亲分赴北京、上海、广东、浙江等地进行考察,发现全国还没有一个有品牌的手工刺绣鞋垫专卖店。而在

东方明珠塔旁和上海虹桥机场候机厅,张红手中的龙图案鞋垫和“马到成功”鞋垫,竟被外国游客以每双160元的价格抢购一空。国内一些重点景区在看了她的鞋垫后,也纷纷表示出合作的兴趣。这次考察,使张红看到了绣花鞋垫在全国的市场潜力。

回来后,在区妇联的大力支持下,张红母女俩在近郊10个乡镇和街道办起了绣花培训班,很快拥有了六千多名刺绣人员。由于她们坚持依质论价,高的一双出到40多元,最低的一双也有30元,妇女们不需出门,每月就可以挣到钱,大家的积极性非常高。

为了给自己的“孩子”取个好名字,张红费尽了心思,最后敲定了“巧大嫂”这三个字。随后,她围绕这个名称设计了很多款漂亮的包装盒,想出了“巧大嫂伴你一路平安”的广告词。为了让鞋垫更适合收藏,她还设计了防潮包装。一切准备完毕后的8月6日,张红到区工商局完成了“巧大嫂”商标的注册,并正式成立了巧大嫂手工工艺品有限公司。

经过一系列市场运作的绣花鞋垫,已经彻底摆脱了以前的土气,摇身一变,成了人见人爱的“宠儿”,它的价格,自然也水涨船高:最高的鞋垫每双售148元,最低每双90元,两双一套的情侣装鞋垫标价256元。同时,为了满足都市女人做“女红”的爱好,张红专门配了线和描好了图案的鞋垫模,每双45元。尽管“巧大嫂”鞋垫价格不菲,但自从专卖店开业以来,生意一直很火。

到2006年7月底,“巧大嫂”鞋垫已经在青岛、济南和上海开了三家专卖店,杭州和北京等城市的加盟店正在洽谈之中。 向上

22岁的小女子张红,看到母亲绣出精美的鞋垫,就拿到市场去卖。没想到,小鞋垫竟然有大市场。此后,她外出考察,拓宽市场,硬是把小鞋垫做出了“巧大嫂”这样一个品牌,并开出了多家连锁店。现在,这个小女子每年收入都在百万以上……



张红

尖子生高考前狎娼命丧黄泉

一个尖子生,平时每次考试在班级都名列前茅,而高考时竟然名落孙山。更令人惊讶的是,高考分数公布后的第二天,他竟割脉自杀。这一切悲剧,都是因为一次嫖娼事件……

宾馆开房备考遇小姐

汪哲今年不满17岁,出生在湖南省长沙市芙蓉路一户普通的工人家庭,父母1995年下岗后开了家小型米粉店,做的都是街坊邻居的生意,虽然没有发财,但日子也算过得殷实。

汪哲从小学到高中,成绩一直在班上前十名。进入高三后,他读书更是刻苦努力,每一次摸底考试都名列前茅。他的目标是上海交通大学,同学和老师们都相信他有这个实力。

2006年高考转眼就到了,6月5日下午,汪哲的父亲汪飞在报纸上见到这么一条消息:很多父母为了让子女有一个良好的考试环境,都在宾馆开了房间给子女休息,以便他们能以最佳状态备战考试。汪飞心想,自己家所在的地方靠近一个吃夜宵的大排档,比较吵闹,儿子住家里肯定睡眠质量不好,睡眠不好就会影响高考,反正高考就一次,自己也应该给儿子在宾馆开一间高考房……第二天下午,汪飞带儿子来到附近一家宾馆,开了一间180元的标准间,汪飞认真地对儿子说:“你爸爸活了几十年都没住过这么高级的宾馆,你一定要好好考试,考上一个好学校才对得起这房子啊!”本来汪飞想晚上也住到宾馆来陪儿子,

但汪哲习惯了一个人住一个房,汪飞想了想便让他一个人住在了宾馆。

当天晚上8点左右,汪哲刚走进房间准备复习,突然电话响了,一个娇滴滴的女孩子问他要不要按摩……汪哲从未住过宾馆,不知道宾馆里还有这一服务,他想都没想就拒绝了。那小姐挑逗他说:“先生,你可能以前没做过吧,真的很舒服,保证你做了还想做!”汪哲犹豫了一下,还是拒绝了,可那小姐并不死心,对汪哲说:“这样吧,你先别拒绝我,我来你房间,你看了我再说,好不好?”汪哲还没回答她,那小姐就挂了电话。5分钟不到,汪哲就听到有人敲门,打开门一看,一个打扮得十分性感的年轻小姐走了进来,挑逗他,汪哲这才明白这个所谓的按摩女原来是卖淫的。他终于克制不住自己了,一下子把父母和师长的教诲抛在了脑后……

这时候,门突然被推开了,两个警察出现在了汪哲的眼前,他吓得一下子就瘫在了地上。晚上9点左右,汪哲和卖淫小姐被带到了派出所,警察一边严厉地教训两人,一边根据相关条例对两人进行处罚,一直低头不语的汪哲听

说警察要通知家属还要对他进行处罚,立即大哭起来。得知汪哲是马上就要高考的学生,两名警察商量了一会,对他说道:“你是初犯,我们不会为难你,但必须通知你的家长,这是对你负责……”警察做了汪哲好久的“思想工作”,直到晚上10点,他才极不情愿地把父亲的电话告诉了他们。

心有余悸高考发挥失常

汪飞接到电话后,很快就赶到了派出所,警察把事情一五一十地告诉了他,并对他这个做父母的进行了严肃的“批评教育”,汪飞被说得脸上火辣辣的,无地自容。

父子俩回到家后,汪飞揪住儿子的耳朵让他跪在了地上。夫妻俩人一句我一语,足足教训了儿子近一个小时,直到一个邻居被吵醒,走过来对汪飞夫妇说了句:“你们在干吗,儿子究竟做了什么错事,就算做了再大的错事,也不要现在教训他啊,明天就要考试了啊!”汪飞这才反应过来,安慰了儿子一番,让儿子去睡觉。

躺在床上,汪哲哪里睡不着呢?他感觉自己整个头脑都在嗡嗡作响,他感觉自己太不懂事,父母辛辛苦苦挣钱养他,他居然会做出嫖娼这样的丑事来

……整个晚上,汪哲一刻也没睡着过。

6月7日上午考语文,这是汪哲最擅长的科目,以前考试时,不管多难的考试,他的语文成绩从没下过120分,尤其是作文,每次都是高分。可是,这一次情况却出现了很大的变化,试卷发下来后,汪哲才开始做了一会,不由得又想起了昨天嫖娼的事,学校会不会知道,同学们会不会知道,要是传到招生的老师那里,他们会不会录取我……汪哲越想越害怕,越想越紧张,很快头脑里大乱。汪哲想克制住自己不去想这些,可不管他怎么努力,始终无法使自己平静下来……考试结束的铃声响起来时,汪哲的试卷上还有许多空白,连作文也只写了一半,他知道语文学科自己是彻底考砸了。走出考点时,守在外面的父亲迎上来问他考得怎么样,他不好意思告诉父亲真相,敷衍了一句:“还可以!”然后一个人躲在卫生间里大哭了一场!

因为语文考得太差,汪哲希望后面的几场考试发挥好,把前面的损失补回来。可是,下午的数学考试,他依然想着宾馆发生的事情……数学偏重于逻辑思维,几乎每一道题都

需要用缜密的思维去运算,头脑稍微开点小差,做题时都可能走向弯路,由于嫖娼事件在汪哲脑海里留下深重的影响,他的思绪很快又乱了,结果,数学考试再次发挥失常!

第二天,尽管汪哲做梦都想考好些,可情况却比第一天还糟,他不但思绪比前一天更乱,精神状态也更差了,在进行英语听力考试时,他听着听着居然睡着了……那场考试的成绩可想而知了!

羞愧难当少年割脉自杀

2006年6月10日,学校组织学生进行高考估分,汪哲估了一次又一次,可每一次都没超过450分,同学们都以为他开玩笑,一个平时成绩很差的同学还对他说:“汪哲,你肯定是估错了,你怎么可能只考那么点分呢,今年的试题并不难,我成绩比你差一大截,估分都上了500分啊!”看到同学们都考得很好,汪哲既羡慕他们,又为自己伤感,他只希望能有奇迹出现,自己的高考成绩会比自己估计的高出很多!

在学校估分回家后,汪哲如实告诉了父母情况。夫妻俩一商量,准备第二天去宾馆找他们算账。

2006年6月11日上午,汪飞夫妇带上儿子来到了宾馆,宾馆经理说道:“那小姐是外面的,并不归我们管,而且你儿子又不是三岁小孩,他应该知道什么事该做什么事不该做,对此引发的结果,他自己应该负主要责任!”汪飞听他们这么说,更加气愤了。

当天下午,汪飞向长沙市知名律师杨文远咨询了此事,杨律师十分肯定地说:“宾馆方存在一定过错,高考成绩出来后,如果你儿子确实成绩很差,你可以通过法律途径为儿子争取到一定的经济赔偿。”

随着日子一天天过去,汪哲的心里也一天比一天恐惧起来,说实话,他不希望父亲打这场官司。

终于到了高考分数公布的日子了,2006年6月26日晚上,汪哲拨打了查询热线,居然只考了419分!他简直不敢相信自己的耳朵,又查询了一次,还是419分!这一分数,别说正规本科,连二级学院的分数线也没达到!汪哲彻底失望了,他决定自杀,2006年6月27日凌晨3点左右,他写好了遗书,然后用父亲刮胡须的刀片在自己左手腕的动脉处重重地划了下去……血流了一地,染红了地板,等父母发现时,他早已气绝身亡!

(文中主人公父子均系化名,谢绝任何形式的转摘) 秦斯