

# 三五年后,去仙林“留学”

## 仙林国际高教园区十月开工,将引进一批国外一流大学

记者昨天从多条权威渠道证实:仙林大学城管委会联合江苏省教育厅、南京大学和南京市规划局于近日共同召开了发标会,面向海内外公开征集仙林国际高教园区总体规划设计方案,此举标志着园区建设由此拉开帷幕。

### 12所国外名校要来仙林

出国留学是不少学生的梦想,但能否适应国外的生活、承担得起高昂的学费,一直是摆在不少家庭面前的两道坎。最新的消息是,仙林大学城打算引进一批国外一流大学,与本地的一流名校合作,共建仙林国际高教园区,实现不少人“在家门口留

学”的梦想。

记者了解到,此事取得突破性进展是在今年5月份于纽约举办的“江苏和北美高教合作论坛”上,耶鲁大学、哥伦比亚大学、纽约州立大学、华盛顿大学、多伦多大学等来自美国及加拿大15个地区的40多所著名大学校长及其代表,与南京大学、南京师范大学、南京邮电大学、南京林业大学等江苏10所高校负责人共商国际教育合作,当场就签署了12个校际合作协议。

### “留学”毕业发双文凭

仙林大学城相关人士说,仙林国际高教园区所引进的高校,并不是随随便便

的,基本目标是“世界一流”和“二流尖子”高校,至少要求排名在世界前200位。

而在教师队伍上,以国外选派为主,兼吸收一些已在海外大学任教的中国留学生。引进高校的管理、教学方式、教育体系和母校一样,学生培养可采取“2+2”或“2+3”模式,两年在国内分校学习,两年到国外母校深造,英语授课,采用母校原版教材。在毕业时,学生将获得国外大学和境内合作高校颁发的双文凭。

在“留学”费用上,一位熟悉教育领域的专家称“可大大降低”。记者粗略算了一笔账,“2+2”模式,两年在国

内,两年在国外,在国内收费较低,一般公办院校可能只收一两年高一倍至两倍,达到一万多一学年,在国外阶段一般是十多万一年,和普通留学生没有区别。这样算下来,省下的主要是在国内两年的费用,估计能省二十万元。

### 工程将在10月动工

来自南京市规划局的消息称,规划中的仙林国际高教园区位于仙林大学城仙林大道以北、九乡河湿地公园以东地块,占地530.204公顷。目前,该园区的规划设计全面启动。规划要求把国际高校园区塑造成一个资源共享、环境

共生、组团布局、空间开放的国际性高校园区。在建筑风格上要体现浓郁的现代化色彩,吸取欧美国家著名大学的精华。

根据安排,方案将于9月28日正式出炉,如果进展顺利,工程将在今年10月破土动工,3年至5年建成并投入使用。

记者另外了解到,南京仙林国际高教园区其实包括江苏国际高等教育园、南京大学仙林国际化新校区和国际产学研园区三大部分。在产学研园区中,江苏酝酿引进国外30家科研院所,让这些院所专家把课题带到中国,中方科研人员参与研发,成果为世界500强提供技术服务。

快报记者 尹海峡 黄艳

## “抗菌”字样不能想加就加

□快报讯(实习生 王瑞)“抗菌”的袜子真的能抗菌吗?昨天,记者从有关部门获悉,由中国针织工业协会、中国疾病预防控制中心等权威机构编制的国内首个《抗菌针织品》行业标准从8月1日起将全面推广实施。以后,内衣、袜子包装上“抗菌”的字样不是说加就能乱加的了。

昨天,记者走访了南京一些大型超市和商场时发现,不少袜子、枕头、羽绒服包装上都写着“抗菌”的字样。其中,一款价格为41.9元的枕头,合格证上写的是“纯棉xx枕”,可是产品的外包装上,却写着“抗菌xx枕”。然而记者在产品上没有看到任何与抗菌有关的介绍。对此,记者随机采访了部分市民,不少市民表示:“产品能够抗菌当然是好,但怎么个抗菌法就不得而知了。”

记者在走访时还发现,不少产品上有着“抗菌标志”的绿色“CIAA”标志,那么这样的“抗菌标志”有没有权威性呢?据了解,抗菌标志是由中国抗菌协会颁发的抗菌产品性能质量识别标志,但此“抗菌标志”只是一种商标授权,并非产品抗菌认证标志。此次《抗菌针织品》标准的推广实施,是国内抗菌纺织品领域的第一个行业标准,对于众多的针织产品来说,以后“抗菌”两个字不是想标就能标的了。

据了解,该标准中规定抗菌产品必须有抑制真菌生长、活动、繁殖的功能,分为A级、AA级和AAA级三个等级。从8月1日起,如果抗菌针织品的各项指标都合格,中国针织工业协会将授予统一的“抗菌针织品”标志使用证和标志吊牌。

医疗保险是五大社会保险中最复杂的,经常有读者打电话来,说对医保个人账户没啥概念,只知道每个月的工资都会扣掉一笔“医疗保险金”,然后拿着手中的粉红色磁卡去看病时,有些钱就可以由医保账户支付了。至于每月打进医保账户的钱是怎么构成的,看病时哪些费用可以用医保账户支付,脑子里“一团糨糊”。

昨天,南京市劳动和社会保障局医疗保险结算中心医保服务科科长石岩(女)、综合科科长郑宁兆,走进快报“生活江苏.com”视频在线,以一个具体的案例来解答参保人员如何就医、购药、住院费用如何报销等问题。

### 【案例】

小张今年25岁,2003年7月1日进入南京一家私企工作,老板给她开的签约工资是2000元,但加上年终奖等福利,她的实际月均工资为2500元。小张身体一直都很好,3年来没看过病。不过上个月,她突发急性阑尾炎,从门诊到住院合计花了5127元。那么,她的医保账户在这次不大不小的手术中究竟起到什么作用呢?

### 【分析】

#### 3年医保账户积累多少钱?

我们先看小张的医保账户存了多少钱。根据规定,划入个人账户的比例为:35周岁及以下,按本人缴费基数3%划入(包括个人工资收入的2%,单位缴纳工资总额的1%),对

# 那张医保卡到底有啥用

## 专家通过具体案例为你细细解答



石岩(左)和郑宁兆(中)正在回答读者的网上提问 实习生 陈聿玢 摄

于小张来说,2004、2005、2006三个医保年度的个人账户累积为:2500×3%×12×3=2700元(此处暂忽略利息)。

郑宁兆说,医保的一个基本思路就是保障大重病,年轻在职时积累资金,老年多病时增加保障。所以,小张平时应节约使用个人账户。

### 一次阑尾炎花去多少钱?

#### 步骤一:门诊

今年7月,小张突感腹部剧痛,被急送到单位附近的一家三级医院救治,挂号时假设她买了一本病历(1元),付了挂号费(3元)、急诊诊疗费(3元)。为了确诊其病情,医生作了三项检查:心电图(20元)、胸片(30元)、血常规检查(70元),最后认定她患有急性阑尾炎,需住院手术。

石岩分析,像伙食费、空调费、自费药,以及床位费超出30元/天的部分都是个人现金支付的,假定为200元;乙类药品自付部分(先由市民现金自付10%~30%,剩下的按医保规定支付),假定为300元;再加上住院起付

### 步骤二:住院

医院给小张做了阑尾切除术。住院、输液、腰部麻醉、开刀,小张前后共花了5000元。那么哪些属于个人掏腰包部分?社会统筹又帮她分担了多少?

### 步骤三:自行购药

出院后,小张可以凭医保卡到南京任何一家医保定点药店购药,如果所买药品在《医保药品目录》范围内,则可以直接刷卡,否则需现金支付。据统计,目前南京有51家医保定点药店。

线标准1000元(三级医疗机构1000元,二级医疗机构750元,一级医疗机构500元),按费用段她个人需分担:(5000-200-300-1000)×14%(起付线至10000元个人分担比例)=490元,那么她的个人总负担共计为200+300+1000+490=1990元。个人账户可以“报销”1790元(除去自费伙食等200元部分),社会统筹基金“报销”:5000-1990=3010元。可见,医保个人账户和社会统筹在此次医疗费用中发挥了极大的作用。

### 步骤三:自行购药

出院后,小张可以凭医保卡到南京任何一家医保定点药店购药,如果所买药品在《医保药品目录》范围内,则可以直接刷卡,否则需现金支付。据统计,目前南京有51家医保定点药店。

快报记者 项风华

### 【天天出彩】

15选5(2006204期)

中奖号码:2 3 6 7 10  
奖等 中奖注数 每注金额  
特等奖 0注 0元  
一等奖 122注 794元

3D游戏(2006204期)

中奖号码:820  
奖等 江苏中奖 每注金额  
单选 377注 1000元  
组选3 0注 320元  
组选6 1130注 160元

东方大乐透(2006088期)

中奖号码 4 14 20 24 25 29 34 [19]  
奖等 中奖注数 每注金额  
一等奖 0注 0元  
二等奖 1注 732243元  
三等奖 19注 4817元

进球游戏(06034期)

竞猜	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
正确	3+	2+	3+	1	2	0	2	1	3+	1		
结果												

本期中奖情况

奖等 中奖注数 每注金额  
一等奖 1注 1330652元  
二等奖 14注 20367元  
三等奖 296注 963元

22选5(06204期)

中奖号码:08 10 11 14 20  
奖等 中奖注数 每注金额  
特等奖 0注 0元  
一等奖 193注 50元  
二等奖 4150注 6元

排列3(06204期)

开奖结果:872  
奖等 中奖注数 每注金额  
直选 17165注 1000元  
组选6 28595注 江苏220元

排列5(06204期)

开奖结果:87204  
奖等 中奖注数 每注金额  
排列5 9注 100000元

## 南京未见“苏丹红”产品

□快报讯(实习生 蒋振凤 记者 张星)在最新的豆制品国家质量监督抽查中,湖南长沙天云食品贸易有限公司生产的天云牌100克包装的柴火香干被检出含有“苏丹红”,扩大抽检范围后,又有7种辣味食品和添加剂被检出“苏丹红”。记者昨天走访了南京的市场,暂未发现这些含有“苏丹红”的食品和添加剂。

一家大超市的工作人员介绍,这些产品他们从来没有批进过,也没有听说过。江苏省卫生部门的专家介绍,从去年到现在,卫生部门还没有接到过有关“苏丹红”的投诉举报,在日常的市场监督检查中,也没有发现含有“苏丹红”的食品。

上海大鲨鱼体育用品有限公司  
“姚明—OBC”品牌系列  
秋冬季新款鞋、服隆重上市  
现诚招江苏省各地市代理商  
招商电话:025-84489322 13601464641  
13390901523  
联系人:刘先生 安先生  
传真:025-84489322

## 新飞节电超人 苏宁冰霸天下

——新飞苏宁强强联手 共掀家电销售风暴

七月流火,冰风来袭。中国白色家电领航者新飞电器与家电连锁龙头企业苏宁电器强强联手,启动“家电联合推广月”大型促销活动,百万返现,倾情回报消费者。新飞各分公司都将参加苏宁商场的整体活动,给广大消费者送出精彩大礼;同时,消费者购买新飞中高端产品系列,可以获得50—300元不等的返现。活动期间,苏宁将保证给新飞开通结算绿色通道,新飞也将优先确保畅销机型苏宁货源,双方还将投入最大的服务力量给消费者提供完善的服务保障。

据悉,此次活动覆盖全国一、二线城市苏宁卖场,时间为7月21日至8月20日。长达一个

月之久的让利活动,将给全国消费者空降一场清凉冰爽的家电销售夏日风暴。

新飞和苏宁共同承诺,此次活动以“新飞节电超人,苏宁冰霸天下”为主题,重点在于品牌诉求和联合推广。双方合作将以优质的产品、实惠的价格、完善的服务满足消费者的购物消费需求,彰显家电龙头企业实力和回报社会的决心。

作为现代化家电企业的河南新飞电器有限公司,以冰箱、空调、冷柜为主导产品,不仅是一个前瞻未来的绿色生活倡导者,也是一个与世界接轨的国际化节能专家。从1984年成立以来,坚持22年专业制冷,已经成

为中国首屈一指的绿色冰箱生产基地。近年来新飞经过全面注入国际化资本及技术,更加步入了高速发展的黄金期。在竞争如此激烈的家电市场,新飞冰箱、冷柜已连续三年双双稳居行业前两强。今年上半年,新飞冰箱(柜)产销量达170万台,同比增长16.8%,各项主要经济指标均创历史新高!近期新飞将投资3亿多元在新乡市开发区征地400亩,首批新建年产200万台冰箱生产线,使新飞的年产能达到600万台,以满足国内国际两个市场的需求,打造世界白色家电巨头。

而苏宁电器作为中国家电连锁企业的龙头,已进入中国27个省份,在90多个城市拥有

360多家连锁店,员工人数70000多名。据商务部统计数据,2005年苏宁电器销售额近400亿元,成为国家商务部重点培育的“全国20家大型商业企业集团”之一。“至真至诚”的苏宁电器致力于为消费者提供多品种、高品质、合理价格的产品和良好的销售与售后服务,强调“品牌、价格、服务一步到位”。配套的物流配送中心、售后服务中心和客户服务中心,为消费者提供全程专业化的阳光服务。

对于此次强强联手合作,新飞和苏宁双方领导层都表现出了极大的信心,双方将通过联合推广促销,倾情回报广大消费者,共掀清凉冰爽的家电销售夏日风暴!