

为避搜捕 歹徒报警被抢

□快报无锡电(特约记者 夏天 记者 金凝 陈超) 在前有路卡后有追兵的情况下,一名抢劫歹徒竟然假报案企图冲出包围圈。目前,这名自作聪明的疑犯刘某已经被无锡警方刑拘。

7月5日晚上7时许,无锡惠山堰桥界泾村看守所鱼塘的时某刚进入鱼棚,藏匿在屋内的一名男子突然持菜刀砍向其头部,时某奋力反抗,两人从屋内扭打到室外鱼塘堤岸上,因脚下不稳,两人一齐跌入鱼塘。歹徒仓皇爬上岸,逃跑了。

堰桥派出所迅速调集巡防警力对界泾村各主要出入路口合围搜索。在搜索中,派出所接到一名男子报警,称在堰桥界泾村遭人抢劫。民警迅速赶到现场,报警男子浑身湿透,颈部有伤痕,其体貌特征与时某描绘的歹徒模样十分相似。

在派出所,刘某交代了抢劫作案的犯罪事实。刘某来锡时间不长,因一直未找到工作,经济拮据,萌生抢劫歹念。7月5日晚,他窜至时某的鱼棚行窃,一无所获,即藏匿在鱼棚伺机抢劫,因时某全力反抗未遂。

无业男子 电话敲诈37万

□快报无锡电(特约记者 夏天 记者 金凝 陈超)“赶紧准备37万,不然你看着办!”6月29日深夜,家住无锡扬名地区的某公司销售经理张某接到一个敲诈电话。经无锡警方全力侦查,涉案疑犯杨某、黄某已被刑事拘留。

6月29日深夜,家住无锡扬名地区的某公司销售经理张某接到一个敲诈电话,来电男子要张某“准备37万元,明天中午再联系”。第二天凌晨,张某又接到同样内容的勒索电话,并威胁如不兑现,后果自负。张某立即向派出所报了警。

在案件侦查中,疯狂的歹徒不时来电向张某催款,办案民警循迹追踪,很快发现外地来锡无业人员杨某、黄某有重大作案嫌疑。杨某、黄某分别来自黑龙江和安徽,两人在锡多年,曾租住张某所在村一民宅,因无正当职业,两人经常向张某借些小钱,每次都是只借不还。今年初,两人再次开口借钱,遭到张某拒绝,后两人搬离租住地,去向不明。经缜密侦查,办案民警很快将杨某、黄某抓获。

“书香”熏倒 名牌大学毕业生

南京摧毁特大盗版书窝点,案值上百万

他生长在“书香”门第,自幼接受了良好的教育。然而,当去年从大学毕业,他并没有按照父母设计的道路,继续深造或找一份安稳的工作。在朋友的介绍下,他踏上了追求一夜暴富的盗版犯罪道路。7月7日,南京警方会同“扫黄打非”办公室,成功捣毁由他经营的一处特大非法盗版书仓库,当场查获了盗版书籍4万多册,涉案价值100余万元。

盗版书一页错别字20个

近个把月的时间白白浪费,家住建邺区水西门的市民小孙一回想起了花了8元钱买的那本司法考试书,心中便“堵”得慌。由于书中一小部分专业术语出现错误,导致他不得不重新购书复习。

事实上,自去年9月份以来家住小孙家附近有过小孙类似遭遇的市民不下数百人。他们从附近一些小摊小贩手中购买的自考教辅、司法考试、公务员考试等书籍,事后才发现大多谬误百出,“4折不到的,虽然很优惠,但书中有时一页居然有20多个别字”,本想图个便宜,没想到最后“破”财又浪费时间,大多市民只好自认倒霉。今年5月底,民警通过多方走访,获知小摊小贩所卖的盗版书籍大多来自栖霞区一个叫赵剑(化名)的白面书生。

名牌大学毕业生是主谋?

赵剑是何人?去年刚从南京某名牌大学毕业,一米七的身高,白白净净,一身体闲打扮,他会是贩卖盗版的幕后黑手?考虑到案情重大,为了不打草惊蛇,城警支队领导要求办案民警先从事外围开展广泛调查,待案情明晰后再适时收网。6月6日,经过几天的跟踪走访,办案民警发现了赵剑从事盗版书贩运的蛛丝马迹。每隔一天的早晨7点30分至8时许,赵剑总会开着自己的昌河面包车出现在栖霞区某长途汽车站,从一辆来自河南的大客车上取下一批批包裹,多的时候数十包,少的时候七八包。但在循线追踪过程中,办案民警却发现赵剑每次取货



警方正在清点查获的盗版教辅书

后他都会在离开汽车站时开开停停,或是开到一个小巷边,将货转运到另一辆上,或在栖霞、鼓楼、玄武等地段街头来回兜圈,给警方判断盗版书收藏地点带来极大困难。

但已嗅出几分危险的赵剑,进入6月底后出行不再有规律,上午8点、下午4点,或者第二天,赵剑取货经常会有变化。

盗版书装了4集装箱卡车

7月初,在与赵剑的斗智斗勇中,办案民警发现在栖霞区某小区内他租住了两处房屋:一处用于对外销售和居住,另一处用于存放盗版书籍,警方决定收网。

7日凌晨5时,城警支队四大队会同栖霞警方,在南京市“扫黄打非”办公室的配合下,来到小区。在小区3栋104室,办案民警将正在屋内埋头整理书籍的赵剑抓获。经过清点该仓库内共有盗版书籍3万余册。随后,第二路民警来到嫌疑人暂住地该小区内7栋407室,在室内查获赵剑用于销售盗版书的电脑4台,传真

机1部和1万多册图书。其中在电脑里,警方缴获大量盗版书籍记录、收发货记录。事后,盗版书整整装了4辆集装箱卡车。

暴利驱使,放弃读研去卖书

经审查,赵剑很快交代了从事盗版书籍批发的犯罪事实。原来,去年从南京某名牌大学毕业后,赵剑结识了河南人李某。去年8月李某告诉赵剑,有一个可以迅速致富的方式:卖盗版书。随后,双方约定由赵剑主要负责在南京接收从河南邮递来的盗版书,并按照事先约定进行分销。

在看守所内,面对记者,赵剑羞愧难当,觉得最对不起的就是从事教育工作的父母。毕业前,自己曾雄心壮志地想干一番事业,为此放弃了读研的机会,不想在一夜暴富诱惑前,自己被“书香”迷倒,走上了贩卖盗版图书的道路,触犯了法律。7月8日,赵亮被以侵犯著作权罪被警方刑事拘留。

撰文/摄影:快报记者 田雪亭 通讯员 宁公宣 陈景轩

模仿网络游戏中的暴力镜头 少年夜扮侠客抢劫强奸

□快报盐城电(通讯员 许多 杨琴 记者 韩小强 徐维建)一个17岁的少年,因为网络游戏,不仅荒废了学业,还模仿游戏中的暴力镜头,接连干了一件又一件令人发指的抢劫、强奸大案,令人扼腕痛惜。

小宾(化名)出生在建湖县庆丰镇一普通农民家庭,由于沉迷于网络游戏,初二那年就辍学了。2005年9月的一天晚上,小宾模仿网络游戏中天马行空的侠客,找了一件黑衫套在头上,持一把尖刀,翻越围墙进入庆丰镇黄某家,只见黄某和5岁的小孩睡在床上,小宾惊醒黄某向其索要钱财。黄某吓得魂飞魄散,央求道:“大哥,家里东西你随便拿,千万不要伤我小孩。”小宾从黄某口袋中翻到18元钱,顺手又拿起电视柜上的两袋牛奶喝起来。喝完刚要离开,看黄某吓得不知所措,丧失人性的他用刀逼着黄某到客厅里的沙发上躺下,顺手拿起一件衣服蒙住黄某的脸,强行与黄某发生了关系。

第一次作案后,小宾感到害怕。但几天后,他看什么动静也没有,胆子就越来越大。9月24日晚上,小宾闯进马某家时,用随身携带的电线绑住马某双手,欲实施强奸,因马某激烈反抗而未得逞。然而就在马某报警,当地公安部门加紧排查的25日,小宾居然又闯进与马某一墙之隔的沈某家作案,用沈某家的毛巾蒙脸,向沈某索要钱财,并拿出随身携带的电线捆绑沈,沈某急中生智,对他讲昨天已报案,公安晚上要来巡查,他这才逃离现场。

2005年11月,他又接连在该镇作案3起。短短三个月的时间里,小宾在同一个集镇采用蒙面入室、持刀威胁等手段,作抢劫案7起,抢得现金及实物折合人民币1900余元;在抢劫过程中作强奸案3起,其中强奸未遂一起。2006年元月16日凌晨,小宾身藏菜刀,欲再次作案时,被庆丰派出所夜间巡逻人员抓获。近日,小宾被判有期徒刑12年。(文中人物为化名)

白天陪女友 晚上陪新欢 “小白脸”突变“白眼狼”

□快报讯(通讯员 秦刑 记者 宗一多)“我真没有想到,供养了这么长时间的男朋友居然是个‘白眼狼’,和我在一起的时候还和其他女人周旋,并且被我发现后还偷了我的钱悄然失踪,真让我太失望了。他现在被判刑是罪有应得,这种人就该受到法律的制裁。”湖北来宁闯荡的陈军吃着人家的“软饭”还偷人家的钱,日前他因盗窃罪被南京秦淮区人民法院判处有期徒刑3年。

今年27岁的湖北公安县人陈军一米八零的个头,拥有英俊的面容和阳光般的笑容,他初中毕业后在家无所事事,于是向在都市生活的他跑到南京来闯荡。一次偶然的巧合,他结识了在南京一家夜总会上班的黄莺,两人随后经过几次约会成了恋人,陈军于是顺理成章地搬到了黄莺租住的房子里过起了同居生活。由于黄莺长得很漂亮,在夜总会里陪酒,小费拿得多自然收入高,因此陈军就成了专吃软饭的“小白脸”,吃饭、零用、买衣服的钱全部是黄莺给的。他白天在家陪着黄莺,晚上黄莺上班了,就自己找

乐子,或者上网聊天玩游戏,或者在家看看电视。

陈军和黄莺在一起时还比较安分,然而当黄莺独自离开南京回老家看父母时,他就耐不住寂寞了,通过长期网聊他认识了一名年轻的南京女孩张媛,趁黄莺不在的时候,他随即和张媛进行见面,俊朗的陈军立即俘获了张媛的芳心。黄莺回到南京后,陈军就分时间安排自己的生活,白天在家陪着黄莺;晚上趁黄莺上班,他就和张媛约会,两边的关系处理得游刃有余。

然而,去年12月初,陈军的朋友无意中向黄莺道出了陈军玩感情游戏的事情。之后,黄莺和陈军大吵了一架要分手,陈军自知理亏于是一个劲地认错,并表示不再和其他女孩有来往。

事实上,他早已厌倦了和黄莺在一起的生活,只是觉得黄莺这么有钱,应该搞点钱再走。去年12月19日,陈军趁黄莺熟睡之际,一早就将黄莺的银行卡偷走,并在当天从银行取走12000元,然后就离开了黄莺。黄莺发现后报了警,今年2月11日陈军就被警方抓获。

(文中人物为化名)

迎战高温,苏宁空调准备好了

为期近3周的梅雨告一段落,高温来袭,火炉南京一夜之间进入了盛夏。苏宁电器空调营销部相关负责人介绍,由于出梅后的高温天气,近日苏宁空调销售持续上升,由于苏宁早在6月底就在全国范围内完成了“空调旺季”的工作部署,南京全市范围内有近5000名员工组成了“旺季突击队”,随时准备上一线增援销售,保证空调的正常销售和良好的售后服务,满足每位顾客的需求。

苏宁空调全员动员, 迎战酷暑

笔者昨日在苏宁江东门物流中心看到,满载空调的配送车正停在仓库前准备出发送货,据介绍苏宁电器为南京地区配送车辆已经达到了近300辆,保证了在空调

旺季期间及时、快速的配送安装。苏宁在南京全市的售后服务网点已经达到了30个,在南京各个区域均可享受受到苏宁电器的便利服务,消费者如有需求可以致电离家最近的苏宁售后网点。

苏宁七月全国感恩行动开始, 空调让利

提到即将开始的七月全国感恩大行动,苏宁电器副总裁金明用的最多的词不是“促销”,而是“回报”。他表示,苏宁的不断发源于自15年来数十亿人次的顾客光临,对苏宁提供的产品和服务进行消费,苏宁也一直坚持“顾客满意是苏宁服务的终极目标”作为自己的经营目标。

苏宁各大品类也将集中畅销货源进行大规模的让利促销,空调和冰箱将结成制冷联盟展开整合营销,投入

100万台制冷电器继续承诺以平价确保旺季市场需求,并以更多“即买即送即装”的产品服务承诺满足消费者,抗击即将到来的酷暑盛夏。同时,苏宁还将联合上市空调企业春兰、海信、美的、海尔、TCL、科龙、长虹、小天鹅等组成上市品牌联盟,优先保证苏宁的数百万套空调货源,同时价格全场直降。届时各大品牌都将展开直接的打折行动。苏宁更是利用服务优势发起空调旺季攻略,持苏宁空调服务金卡可享免费充氟或移挂机加春秋免费保养,为您清凉一夏保驾护航,为了更方便广大消费者,苏宁在全市各区县均建立了综合售后服务中心,服务随时随到。



国美电器周年庆 聚焦7月22日万人盛宴 挺进南京一周年 国美阅兵、献礼、谢石城

今年7月22日,是南京国美的1周年庆典,这一天,国美将邀石城市民参加万人生日盛宴,同饮庆功酒。据笔者了解,国美在去年三月份出资2亿元盘活了位于新街口淮海路口的金太阳旗舰店,一举拿下金太阳新街口店5层楼的整体经营权。去年7月19日,康佳、海信、创维、熊猫、东芝、索尼、诺基亚、摩托罗拉、爱立信、惠普、飞利浦、西门子、海尔、日立、松下、三星、美的、TCL、美菱、柯达等150余家全球家电制造企业的老总和近两百家全国知名媒体记者,受国美邀请,齐聚南京金陵饭店,参加“国美进军南京暨全国美一级市场网络布局竣工仪式”。同月22日午夜,国美“南京第一店”——新街口店迎来了它第一批客人,仅一天时间,进账就高达

4500万。

国美在南京地区的开店布局战,更是令本地家电格局风云大变,在国美南京分部总经理刘小东的指挥下,旗舰店“新街口店”开业仅一周,国美就宣布湖南路店开业,同年8月13日溧水店开业,桥北店开业、江东门店开业……以“周”作为开店周期,南京国美在去年下半年,一口气开了九家店,而到了2006年上半年,南京国美却将开店势头一转,指向其二级市场,再圈江苏地区丹阳、扬中、泰州三地,成立镇江、泰州两个二级市场分部,初功建成!价格战、服务战,战战兢兢!除此之外,每逢大型促销活动,国美也是以自己最大的努力回馈消费者,赠礼、直降、价格每每跌破消费者的眼球。最近一战“空调价格跳水”更是

将石城空调价格下拉15%-20%,长期以来的“空调涨价论”顿如一张细密紧绷的网被国美一划即破。

此时,硕果累累的南京国美正满怀欣喜地走向它的一周年庆典,它与石城消费者一同成长,在频繁的互动中成为“密友”。南京国美日益熟悉石城消费者的消费需求,以它独特的魅力吸引了十余万忠实的消费者成为“国美会员”,用它的“彩虹服务”引导消费者由简单的指牌购买转向“双品牌消费”。

南京国美,正在练就自己的一套“家电武功绝学”,而在这套“武功绝学”背后,颠覆的是价格,受到实惠的依然是消费者。就让我们一同期待7月22日,加入南京国美的万人生日盛宴吧!

(刘竹苏)