

# 陈峰伟:我早想体验牢狱生活

一处错误的地点  
一种错误的模式  
开始了  
一个“宏伟”的梦想



现已身陷囹圄的“学生老板”陈峰伟用常人难以接受的方式表达自己的感受:“我其实一直想体验一下牢狱生活。”他不认为自己是个失败者,但他可能并不知道,他一手创办的唐电电器现在已经关门,而且可能将要面临民事诉讼。



快报记者 齐天天 摄

## 青涩之音: 我早想体验牢狱生活

据记者了解,目前被公安机关收审的陈峰伟虽然已经承认他确实欠了史福全两万元钱,而且也知道欠条已经被他人骗走,但他不承认是自己一手操办了那个诈骗过程。

另据记者了解,陈峰伟因涉嫌诈骗被刑事拘留后,目前被关押于某看守所,但他在看守所里仍说:“我其实一直想体验一下这种牢狱生活,但实在想不到,这样的生活竟然来得这么快!我虽然现在在这里,但我陈峰伟没有失败,我的公司也没有失败,我出去后,照样会做得非常成功。”

但唐电电器现已关门停业。自从7月初高校陆续放假后,仙林大学城昔日热闹非凡的大成名店的各个店铺也陆续关门停业。昨天中午,记者来到大成名店时,里面冷清得几乎见不到什么人,而位于一楼的曾经被媒体炒得沸沸扬扬的唐电电器,已是铁将军把门。

自从6月25日唐电的主人陈峰伟为它操办了一回轰轰烈烈的开张仪式后,这里便几乎没怎么开过门。

唐电电器的玻璃门上已经有灰尘积落,而透过玻璃墙上张贴的两张告示,仿佛还能看出当天开业时的盛况:一张是“致歉声明”,上面写着,“因本店装修刚结束,室内空气质量不好,给你造成的不便敬请谅解。”

另一张则是大幅的喜悦,“为庆祝唐电电器大成店盛大开业,本店特推出以下优惠机型……”

“也就在6月25日开业的当天开了一天门,之后唐电再也没有营业过。”据大成名店物业管理中心的一个员工回忆,那天的开业仪式确实很隆重:“很像那么回事,单礼仪小姐就有20多名,还来了一些很有名头的企业的负责人,但第二天却没有正常开门。”这让他们很是诧异。

大成名店里一个铺位的老板告诉记者,唐电选择在

6月25日开业让他们很不理解,因为还有一个星期不到各学校就要放暑假了,选择这个时候开业实在赚不到什么人气。

## 雪上加霜: 唐电可能面临诉讼

而作为大成名店的业主——南京大成商业投资管理有限公司也正在委托律师,要起诉陈峰伟。

“他拖欠了我们的租金,我们跟他的租赁合同已经解除。”该公司的高级招商经理陈锋昨天告诉记者,今年4月份,公司与陈峰伟签订大成名店1033号一1066号四间店铺的租赁合同,租期为三年,店铺面积400多平方米。

陈经理介绍,按照合同约定,签订合同时陈峰伟先缴纳2000元的定金,再在一个月之内把半年租金付清,如果不付清,不但合同将要解除,陈峰伟还得承担违约责任。但是直到现在,陈峰伟还没有付租金,所以大成商业投资公司正在组织材料,准备起诉唐电电器,追究该公司的违约责任。

中国太平洋建设集团有限公司也是陈峰伟经常挂在口头的公司。陈峰伟在接受相关媒体采访时,曾不止一次声称,太平洋建设的相关负责人曾答应为他吸收风险资金,而且他还自称是该公司的董事局主席助理,据称他还向记者分发了印有此头衔的名片。

但昨天记者在太平洋建设求证时得到的答复是,陈峰伟并不是他们公司的董事局主席助理,而且该公司近期也没有与陈峰伟进行过相关合作。

## 青春之惑: 创业仍需脚踏实地

记者昨天联系了一位对唐电电器甚为了解的人士,他向记者介绍了自新闻发布会后至开业期间唐电电器的运作过程,他认为,陈峰伟所选择的业务以及其模式都存在问题。

他称,唐电电器定下来的业务范围主要为IT数码

产品、手机通讯以及银行卡业务。

“IT数码产品方面,唐电联系了几个大品牌公司,但多数大公司都要求至少四万元以上的进货量,也只好够进几台笔记本电脑,但就是这几万元钱,也不是唐电所能承受的。”他称,唐电也曾考虑过很多卖场通行的出租柜台收费、让厂家铺货的模式,也确实谈下了几家企业。

这位人士认为,在IT方面,一年内唐电能做到盈亏平衡已很难得,想从中获利实属不易。

而在通讯方面,也主要是手机话费卡销售,这在仙林地区是一个充满了竞争的领域,这位人士称,在仙林通行的是200元话费卖100元,商家可以从中获得约35元的回扣,但这也面临一个问题,各通信公司正在整顿市场,且在大大小小各级代理商长期驻足的高校地区开展此业务面临风险,竞争也太过激烈。

银行信用卡的销售也是唐电电器的一个奇怪选择,这其实是一个与唐电电器早前定位风马牛不相及的业务,但据这位人士称,陈峰伟也把该业务作为主营业务之一推广。他告诉记者,银行信用卡推销,唐电最多可以获得“3+1”的奖励,即推广出一张信用卡,他可以从银行获得30元钱加10元钱的回扣。

“但推销银行卡,是一个‘劳动力密集’的业务,需要比较大量的人力投入,成本较高,也不会形成稳定的业务收入。”

他称,从唐电电器业务选择上也可以看出其盲目和急功近利,“实际上这些业务并不一定需要店面作支撑,一个这么大面积的店面把其运营成本拉得很高,但业务收入因受其模式制约并不稳定,其实际效果可想而知。”

他总结,唐电实质上选择在一个错误的地点,选择了错误的模式开始了创业梦想。实习生 谭泽峰

快报记者 朱俊俊 言科

# 陈峰伟事件透析

张瑞

陈峰伟,失败了。尽管已被公安机关收审的他,依然拒绝承认失败。

不可否认,这次的失败,不代表他会永远失败。但,这个炎热的夏天,他的境遇依然给一些同样憧憬满怀、寻求创业之路的学生的心中,增添了一丝寒意。

百度上市,一度使李彦宏身价近十亿美元,李因此成为众多大学生创业学习的典范。

陈峰伟却用事实告诉许多人,对资金、能力、经验都有限的大学生创业者来说,并非“遍地黄金”。现在的他,反复地宣称:我早想体验牢狱生活了。而听者却感觉不出一丝洒脱的味道,更多的,却是一种悲情。

因为,一直以来,陈峰伟都是孤独的。随着大学生就业压力的不断加大,部分省市出台了一些优惠措施,其中,不乏对大学生自主创业的支持。与政府的热情不成正比的是,学生创业始终没成气候。

于是,此前,网易创始人丁磊曾经在华南理工大学直言:“我不赞成大学生创业!”他认为,不仅是因为他们成功几率太小,同时也因为现在中国的教育不具备成就一个企业家的知识结构。

丁磊,1989年考入了中国电子科技大学,即现在的电子科技大学。大学毕业后丁磊分配到了宁波电信局。1997年,他创立了网易公司。难道,大学生创业,真的不可为之吗?

答案显然是否定的。即便是丁磊的反对态度,也被视为是一种忠告,一种提醒:大学生创业并非不可为,但不应过度脱离实际,或者好高骛远,操之过急。

现在,很多大学生身上,体现着强烈的自主意识。但在长期的应试教育的影响下,他们自主创业的步伐无疑受到一定程度的制约。不少学生缺乏基本的理财技能、推销意识和沟通技巧。这些欠缺也是一些休学创业的学生们面临困境的重要原因。比如陈峰伟。

上海有专家专门指出,好高骛远则是大学生创业的另一大绊脚石。比尔·盖茨是大学生心中的神话,也是样板。所以他们要一鸣惊人,要一夜暴富。在第一分钱和第一桶金面前,很多人不假思索地选择了后者。而缺乏宽容和理解的社会氛围,以及对年轻人创业的不信任,让他们一开始就处于竞争的劣势。

危机,从一开始便已埋下。面对大学生创业,政策是他们的最大支持者,但远远不够。还需要相关的一系列配套服务,甚至包括创业培训、资金支持等等。

所以,陈峰伟所涉嫌的诈骗,恰恰折射出一个普遍的问题:创业资金的严重缺乏,让一个豪情满怀、敢于叫板商界大鳄的人,栽倒在区区两万元的欠条下。为了两万元欠款,他如此耗费脑筋,这,还是一个成大事的创业者吗?

失败了陈峰伟,依然还是一个孩子,一个做错事的年

轻人。因此,更多希望自主创业的大学生,不应为此退却。

因为,自主创业不仅是大学生自主创业的重要途径,更是成材的重要模式。

有人说,没有学生创业就没有美国硅谷。高校毕业生创业不仅应作为一种能力来培养,更应当作为一种文化来塑造。

中国的“天堂硅谷”——有着近800家软件企业的杭州市高新区,也是这么做的。

我曾专访过这个高新区的决策者。其最大的心得,就是“天堂硅谷文化”,而这种文化的核心内容,就是平等与宽容。

“你见过孵小鸡吗?”他们打了这样一个比方,“我们对鼓励年轻人创业采取的便是‘孵小鸡’的方式!”很多刚刚从学校出来的人,可以说是一穷二白,没有条件创业,这个高新区给他们配齐硬件设备,并享受房租“一年免租,二、三年减半”的扶持政策;还可申请额度达10万元甚至更多的创业资助经费。

有的成功了,有的也失败了。失败者,没有人指责。宽容之中,他们又开始“二次创业”。

就是这种“孵小鸡”,让“天堂硅谷”培育出一批又一批成功的创业者。

让每一个人敢于创新,敢于创业。

“天堂硅谷”,给了我们一个佐证。

**“添彩”系列,只添色彩,不添成本!**

惠普彩色激光打印机“添彩”全系列产品,其黑白单页打印成本与同规格黑白激光打印机相当,让您用得省心;硬件采购成本低至¥3,690,更易让您买得起;2400dpi的输出精度,轻松应付各类图表、报告、标书打印任务,为您节省色彩,办公更高效!

惠普彩色激光打印机 HP COLOR LASERJET 2605/n/dn 商务报告精英 高性价比 ¥3,990起

惠普彩色激光打印机 HP COLOR LASERJET 1600 商务报告精英 高性价比 ¥3,690

惠普彩色激光打印机 HP COLOR LASERJET 3000/n/dn 商务报告精英 高性价比 ¥11,200起

致电 800-820-2255 或 021-50504600 工作时间:周一至周五 09:30-18:00 登录 www.hp.com.cn/clj

惠普(中国)投资有限公司 2006版权所有,内容如有更改恕不另行通知。